

GESCHÄFTSBERICHT 2014
ANNUAL REPORT 2014



S&T AG IN ZAHLEN | KEY FIGURES

EUR Mio.	2014	2013
Umsatzerlöse Revenues	385,5	337,9
Bruttomarge Gross margin	127,2	111,2
Personalaufwand Personnel expenditures	72,4	66,2
Sonstige betriebliche Aufwendungen Other operating expenses	38,2	32,5
EBITDA	22,9	20,1
Abschreibungen Amortization and depreciation	6,3	5,8
EBIT vor Abschreibung aus PPA EBIT before PPA amortization^{*)}	19,5	16,8
EBIT	16,6	14,3
Konzernergebnis Consolidated income	14,0	11,9
Operativer Cash Flow Operative cash flow	20,6	11,1
Ergebnis je Aktie Earnings per share	32 cent	30 cent
EPS vor Abschreibung aus PPA EPS before PPA amortization	37 cent	36 cent

EUR Mio.	31.12.2014	31.12.2013
Liquide Mittel Cash and cash equivalents	39,5	42,9
Konzernerneigenkapital Equity	89,7	71,2
Eigenkapitalquote Equity ratio	33%	32%
Nettoverschuldung Net debt	1,5	9,4
Auftragsbestand Backlog	156,6	97,2
Projekt-Pipeline Project pipeline	644,6	308,1
Mitarbeiteranzahl Employees	2.219	1.570

Aufgrund der Darstellung in EUR Mio. können sich Rundungsdifferenzen zu den vorhergehenden Berichten ergeben!
The depiction in EUR million can cause differences due to rounding off to occur. This is in relation to the previous reports!

^{*)} EBIT bereinigt um Abschreibung aus Kaufpreisallokationen | *EBIT before amortization from purchase price allocation*



S&T auf rasantem Wachstumskurs S&T: on course for further fast growth

Hannes Niederhauser | CEO

VORWORT | FOREWORD

Sehr geehrte Aktionärinnen und Aktionäre,
sehr geehrte Damen und Herren,

S&T kann mit dem Geschäftsjahr 2014 äußerst zufrieden sein: Der Umsatz stieg gegenüber dem Vorjahr um 14%, das Konzernergebnis sogar um 17%, und auch wesentliche Bilanzrelationen haben sich weiter verbessert. Aber noch viel wichtiger ist, dass wir uns strategisch bestens positioniert haben, um 2015 noch stärker wachsen zu können.

In den letzten zwei Jahren haben wir uns intensiv unseren internen „Hausaufgaben“ gewidmet und Prozesse verbessert, Effizienz erhöht und konsolidiert. Die operativen Kosten wurden deutlich gesenkt und neue, attraktive Wachstumsmärkte im Bereich „Security“ und „Smart Energy“ erschlossen. Und trotz der Restrukturierungs- und Integrationskosten wurden die Gewinne deutlich gesteigert. Diese Konsolidierungsphase ist nun erfolgreich abgeschlossen - sämtliche Konzerngesellschaften sollen 2015 positive Ergebnisse erwirtschaften. In der Vergangenheit haben Vorbehalte gegen unsere osteuropäischen Kernmärkte zu deutlichen Bewertungsabschlägen der Aktie gegenüber Konkurrenten geführt, aber die Entwicklung des Unternehmens zeigt, dass unser Kurs stimmt.

Zu Beginn des Geschäftsjahres 2015 steht S&T besser da als je zuvor: Das Unternehmen verfügt über nahezu keine Nettoverschuldung und begann 2014 zudem, Dividenden auszuschütten. Wir konnten die Marktführerschaft bei IT-Services in Osteuropa weiter ausbauen und rechnen in unseren bestehenden Geschäftsfeldern mit nachhaltigen Erträgen, die uns die Fokussierung auf Wachstumfelder ermöglichen.

Diese Position haben wir bereits erfolgreich genutzt und 2014 in das neue Geschäftssegment „Smart Energy“ investiert, in dem S&T nun einer der Technologieführer in einem jungen, aber sehr wachstumsstarken Markt mit einem Potential von EUR 40 Mrd. bis 2019 alleine innerhalb der Europäischen Union ist. Unsere Technologieführerschaft werden wir tatkräftig ausbauen: Ein großer Teil der S&T-Entwickler arbeitet daran, Smart-Grid-Systeme noch „smarter“ zu machen. Ab Sommer 2015 wird die neueste Generation unserer Smart-Grid-Technologie mit dem Produktnamen „Patagonia“ ausgerollt, die insbesondere mit deutlich verbesserter Sicherheitsarchitektur und robuster Verschlüsselung überzeugt. Und nur wenig später werden wir mit „Prospector“ eine neue High-Tech-Lösung zum Management des NES-Systems vorstellen, die bereits in Kooperation mit unseren herausragend qualifizierten und kosteneffizienten Ingenieuren in Osteuropa entwickelt wird.

Der Bedarf an „sicherer“ Smart-Energy-Technologie ist groß und wächst: In den letzten sechs Monaten konnten wir im Smart-Energy-Bereich mehrere Aufträge („Smart City Breslau“ bzw. Projekte in Puerto Rico, Basel und Linz) mit einem Volumen von über EUR 40 Mio. gewinnen. Gegenüber Dezember 2013 hat sich der Konzernauftragsbestand zum 31. Dezember 2014 damit um über 50% erhöht, die Projekt-Pipeline sogar noch mehr. Mit Erlangung weiterer, kurz vor der Vergabeentscheidung stehender Projekte wird sich der Auftragsbestand weiter positiv entwickeln.

Nachdem im vierten Quartal mit EUR 132 Mio. bereits ein absoluter Rekordumsatz mitsamt Rekordgewinn eingefahren wurde, erwarten wir 2015 abermals beschleunigtes Wachstum. Aufgrund des hohen Auftragsbestandes gehen wir 2015 daher von einem 20%-Wachstum auf EUR 465 Mio. nach 14% im Vorjahr aus. Einmal mehr werden Appliances dabei der Wachstumstreiber sein, wobei der hohe Technologieanteil auch für eine überproportionale Steigerung der Bruttomarge sorgen soll.

2015 wird nicht nur ein weiterer Erfolgsschritt am Weg der S&T AG zum multinationalen Technologiekonzern sein, sondern vor allem ein Jahr des Wachstums!

Hannes Niederhauser
CEO

Dear shareholders, dear ladies and gentlemen,

For S&T, 2014 was a very satisfactory year. Our revenues were up 14% over 2013, with our consolidated income registering an even greater 17% rise. Also further improving were key balance sheet indicators. But it is another achievement that it is even more important. Through the implementation of our strategy, we have optimally positioned ourselves to achieve even greater growth in 2015.

We have spent the last two years intensively “doing our homework”. This has entailed the improvement of processes, and has yielded an increase in efficiency and a furthering of consolidation. Operative costs have been substantially cut. S&T has entered new, attractive, fast-growing markets in the areas of security and smart energy. Expenditures for restructuring and integration notwithstanding, S&T has substantially increased its profits. This phase of consolidation has been successfully completed. All of the companies consolidated into the S&T Group are set to be in the black in 2015. Misgivings about markets in Eastern Europe – our core area – have caused S&T's stock to trade well below those of our competitors. S&T's progress shows the correctness of our strategy.

As of the beginning of the 2015 financial year, S&T is in better shape than ever before. The company has virtually no net indebtedness. In 2014, it commenced with the paying of dividends. We were able to further augment our leadership on Eastern Europe's market for IT services. We expect our extant fields of business to sustain their profitability. This, in turn, will enable our focusing on fast-growing sectors.

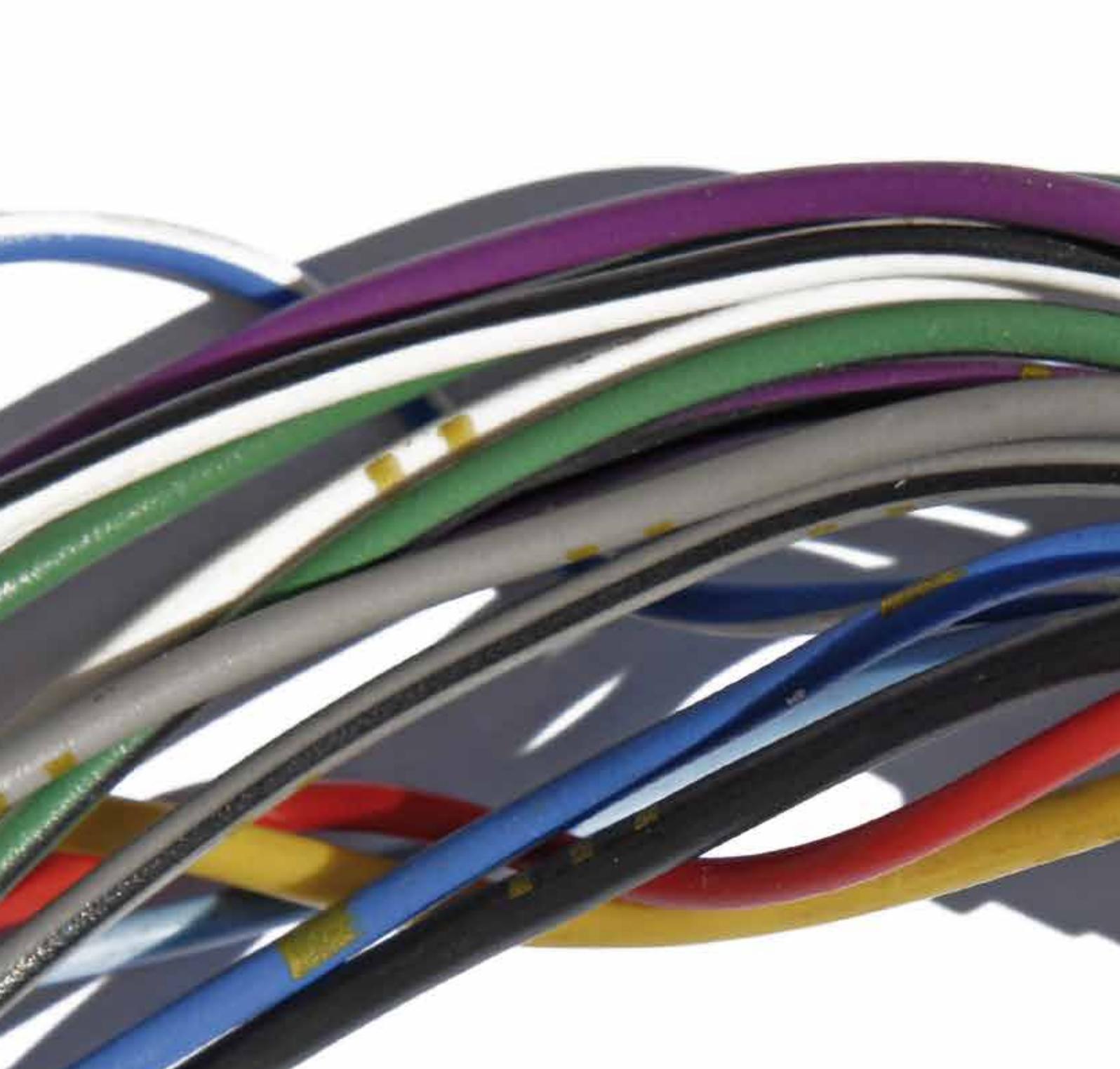
We successfully leveraged this position by investing in 2014 in the new “smart energy” business segment. S&T has become one of the technology leaders in this young but very fast growing market, whose potential is forecast to be EUR 40 billion by 2019 in the European Union alone. We have dedicated ourselves to enhancing our technology leadership. A large number of S&T developers are working on making smart grid systems even smarter. In summer 2015, we will roll out “Patagonia”. This the brand name for our smart grid technology products. Patagonia features a greatly improved security architecture and robust encryption. This will be followed by our presentation of “Prospector”. This new high-tech solution is used to manage the NES system. The solution was developed through our working relationships with outstandingly qualified, cost-efficient engineers based in Eastern Europe.

The need for “secure” smart energy technology is great and growing. During the last six months, we were able to secure a number of orders for items in the smart energy sector. Comprising a volume of more than EUR 40 million, these included those involving “Smart City Wroclaw” and projects in Puerto Rico, Basel and Linz. On a year-on-year basis (December 31, 2013 – December 31, 2014), the S&T Group's orders on hand were up more than 50%. The project pipeline is even larger. Pending for a number of projects are the decisions to award tenders. The fulfillment of these will yield a further rise in the orders on hand.

The fourth quarter featured an absolute record for revenues, which came to EUR 132 million, and for profits. We expect growth to once more accelerate in 2015. Our large quantity of orders on hand is leading us to forecast for 2015 a 20% rise in revenues to EUR 465 million, up from 14% in 2014. It will once more be Appliances that will drive this growth. The high proportion of technologies in their sales will produce an above-average increase in gross margins.

For S&T AG, 2015 will be a year in which we take another successful step towards becoming a multinational technology corporation – and in which we register further growth!

Hannes Niederhauser
CEO



S&T macht's möglich!
S&T makes it possible!

SAP-Lösung für „Just-in-Sequence“-Produktion (Consulting | SK)

Die in der Slowakei gelegene Produktionsstätte von YAZAKI ist auf die Fertigung von Kabelbäumen im Automotive-Bereich spezialisiert. Produziert wird nach dem so genannten „Just-in-Sequence“-Prinzip, einem besonders anspruchsvollen Logistikkonzept, das eine produktionssequenzgerechte Just-in-Time-Lieferung vorsieht. S&T implementierte die auf dem SAP-Automotive-Standard basierende Yazaki-Unternehmenslösung, mit der das Unternehmen am Standort täglich rund 1.400 verschiedene, hochkomplexe Kabelbäume fertigt.

SAP solution for JIS (just-in-sequence) production (Consulting | SK)

YAZAKI's production facility is located in Slovakia. It is specialized in the manufacturing of cable harnesses used in the automotive sector. This facility employs the JIS ("just-in-sequence") principle in its manufacturing operations. This special logistics concept foresees the just-in-time supplying of components enabling the maintaining of the sequence of production. S&T implemented Yazaki's SAP corporate solution. It is based on the SAP automotive standard. It permits YAZAKI's facility to produce some 1,400 different, highly-complex cable harnesses a day.

Key Figures <i>Key figures</i>	Seite/Page.....	2
Vorwort <i>Foreword</i>	Seite/Page.....	3
Inhalt <i>Contents</i>	Seite/Page.....	5
Das Geschäftsjahr 2014 <i>The financial year 2014</i>	Seite/Page.....	6 - 8
Leistungsportfolio <i>Portfolio of products</i>	Seite/Page.....	10 - 13
Über S&T <i>About S&T</i>	Seite/Page.....	15
Ausblick <i>Future prospects</i>	Seite/Page.....	17
Bericht des Aufsichtsrats <i>Report of the Supervisory Board</i>	Seite/Page.....	18 - 19
Corporate Governance Bericht <i>Corporate governance report</i>	Seite/Page.....	20 - 22
Die S&T Aktie <i>The S&T stock</i>	Seite/Page.....	24 - 25
Lagebericht <i>Management report</i>	Seite/Page.....	26 - 46
Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung <i>Consolidated income statement</i>	Seite/Page.....	48
Konzernperiodenerfolgsrechnung <i>Statement of comprehensive income</i>	Seite/Page.....	49
Konzernbilanz <i>Consolidated balance sheet</i>	Seite/Page.....	50
Konzern-Geldflussrechnung <i>Consolidated cash flow statement</i>	Seite/Page.....	51
Konzern-Eigenkapitalentwicklung <i>Consolidated statement of changes in equity</i>	Seite/Page.....	52 - 53
Konzernanhang 2014 <i>Notes 2014</i>	Seite/Page.....	54 - 110
Bestätigungsvermerk <i>Auditor's report</i>	Seite/Page.....	112 - 113
Bilanzeid <i>Responsibility statement</i>	Seite/Page.....	114



DAS GESCHÄFTSJAHR 2014 | THE 2014 FINANCIAL YEAR

DAS GESCHÄFTSJAHR 2014

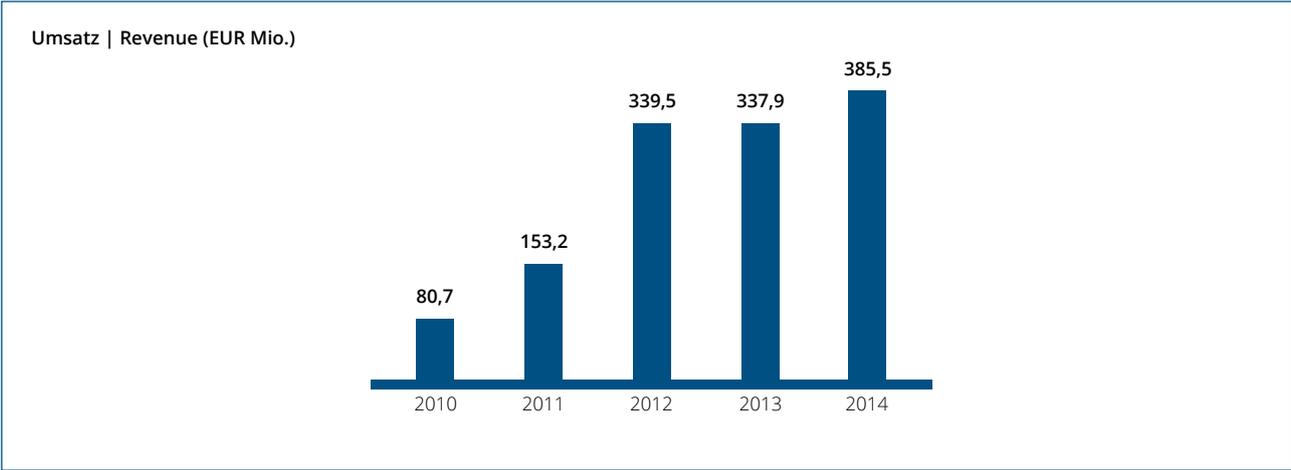
Signifikante Umsatz- und Ergebnissteigerung

Im abgelaufenen Geschäftsjahr 2014 konnte S&T einmal mehr ein Rekordergebnis verbuchen: Dank dem Wachstum mit Security-Produkten, dem guten Geschäftsgang in Osteuropa und dem Einstieg in das Smart-Energy-Segment konnten die Umsatzerlöse von EUR 337,9 Mio. (2013) auf EUR 385,5 Mio. (2014) gesteigert werden. Die stärksten organischen Wachstumsraten innerhalb der S&T-Gruppe konnten dabei erneut im Segment „Appliances Security“ erreicht werden, das gegenüber dem Vorjahr um über 20% zulegen konnte. Dies ist insbesondere auf die mit Security-Produkten für Infotainment-Geräte sowie im Embedded-Systems-Bereich erzielten Umsatzzuwächse zurückzuführen. Auch das Segment „Services EE“ hat sich mit einer Umsatzsteigerung von knapp 10% gut entwickelt. Das 2014 neu geschaffene Segment „Smart Energy“ konnte bereits knapp 8% zu den Umsatzerlösen beitragen. Insgesamt konnte der geplante Umsatzrückgang aufgrund der Einstellung von margenschwachen Produktparten des Segmentes „Services DACH“ (vormals „Products“) mehr als kompensiert werden.

THE 2014 FINANCIAL YEAR

Significant increases in sales and earnings

In the 2014 financial year, S&T repeated past performances and set once more new records for sales. Powered by the growth turned in by its security products area, by the good business done in Eastern Europe and by its successful entry into the smart energy segment, the company increased its revenues from sales from EUR 337.9 million (2013) to EUR 385.5 million (2014). The strongest organic growth within the S&T Group – more than 20% on a y-on-y basis - was registered by the Security Appliances segment. This rise was especially attributable to security products used in infotainment devices and to the embedded systems area. The “Services EE” segment also recorded a strong, nearly 10% rise in sales. Created in 2014, the new “Smart Energy” segment managed to already contribute 8% to the revenues from sale. Viewing the situation as a whole, the drop in sales (which had been planned) achieved by the reduction of low-margin product areas of the “Services Germany, Switzerland and Austria” segment (formerly “Products”) was more than offset by these achievements.



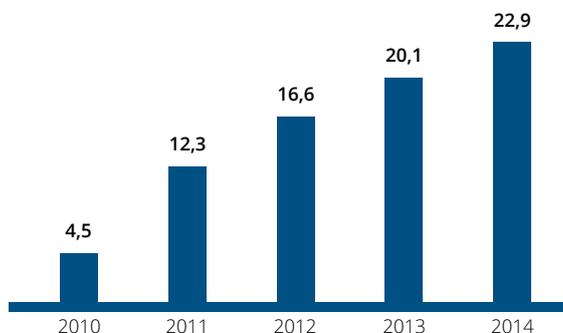
Auch die Profitabilität konnte auf ein neues Rekordniveau gesteigert werden: Das EBITDA wuchs von EUR 20,1 Mio. (2013) auf EUR 22,9 Mio. (2014). Das Konzernergebnis stieg 2014 von EUR 11,9 Mio. um mehr als 17% auf EUR 14,0 Mio.

Corporate profitability also attained a record level. S&T's EBITDA increased from EUR 20.1 million (2013) to EUR 22.9 million (2014). Consolidated income rose from 2013's EUR 11.9 million by more than 17% to EUR 14.0 million.

Diese erfreuliche Entwicklung fußt insbesondere auf dem weiter, sowohl durch Investitionen in Forschung & Entwicklung, als auch akquisitorisch stark vorangetriebenen Ausbau des Eigentechologie-Portfolios. Die Bruttomarge als Gradmesser für den Technologieanteil blieb mit 33,0% (Vj.: 32,9%) hoch und lag deutlich über der Bruttomarge von vergleichbaren IT-Unternehmen.

This gratifying development was based on the pursuit of the expansion of the company's portfolio of products featuring proprietary technologies. This expansion was driven by investments in research and development and by acquisitions of companies. Gross margin is a yardstick used in the measurement of the share of sales accounted for by technologies. This indicator remained high in 2014, coming to 33.0% (PY: 32.9%), a result much higher than those of comparable IT companies.

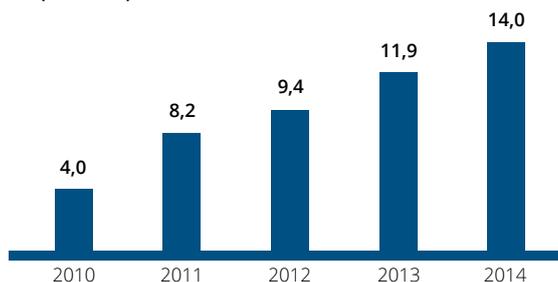
EBITDA (EUR Mio.)



Zahlreiche interne Projekte konnten 2013 und 2014 größtenteils oder gänzlich abgeschlossen werden: Die nach der rechtlichen Verschmelzung der S&T-Gruppe in die S&T AG (damals noch Quanmax AG) im Dezember 2012 angekündigten Synergiepotenziale und Kostensenkungen wurden weitestgehend realisiert. Die in den Bereichen Einkauf, Logistik, IT, Buchhaltung und Controlling geschaffenen Strukturen wurden und werden für neu hinzugekommene bzw. hinzukommende Unternehmen genutzt. So wurde die 2014 erworbene ubitronix system solutions gmbh bereits in die IT-Systeme der S&T-Gruppe integriert und die Buchhaltung durch Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter der S&T AG in Linz übernommen. Durch den noch im Frühjahr 2015 erfolgenden Umzug des ubitronix-Teams zum Linzer S&T-Standort werden weitere Synergien gehoben. Ähnliche Maßnahmen zur Effizienzverbesserung sind 2015 u. a. für die Networked Energy Services Corp. geplant.

A large number of internal projects were partially or entirely completed in 2013 and 2014. These successes included the near-full realization of potentials for synergies and for reduction of costs through a program launched in December 2012. This launch was in the aftermath of the merger of the S&T Group into S&T AG (still bearing the name "Quanmax AG" at the time). The structures created for the procurement, logistics, IT, accounting and controlling departments at the time are now also being used by companies that have been incorporated into the Group. This will be set forth. Case in point is ubitronix system solutions gmbh. The company was acquired in 2014. It has already been integrated into the IT systems maintained by the S&T Group. The former's accounting is now being handled by staff members at S&T AG's facility in Linz. In spring 2015, ubitronix's staff will relocate to S&T's base in Linz. This will yield further synergies. Other efficiency-raising measures are planned for 2015 for Networked Energy Services Corp. and others.

Konzernergebnis | Consolidated Income (EUR Mio.)



Neben derartigen Maßnahmen zur Effizienzsteigerung lag der Fokus des Managements der S&T-Gruppe vor allem auf dem Zukauf zukunftsweisenden Technologie-Know-hows sowie der Stärkung des Dienstleistungssegmentes in Osteuropa, Österreich und Deutschland. Mit der Übernahme der ubitronix system solutions gmbh in Österreich, der Affair OOO Gruppe in Russland sowie der Beteiligung an der Networked Energy Services Corporation in den USA wurde die S&T AG binnen Jahresfrist zu einem End-to-End-Anbieter von Smart-Grid-Lösungen. Darüber hinaus wurde durch den Zukauf kleinerer Unternehmen im Dienstleistungsbereich in Österreich (Hener IT-Group GmbH) bzw. Deutschland (adams&weber GmbH) innerhalb des Segments „Services DACH“ die Verlegung des Geschäftsschwerpunktes in Richtung IT-Dienstleistungen mit höherer Wertschöpfung fortgesetzt.

Gleichzeitig soll zum Ausbau bzw. zur Erhaltung technologischer Alleinstellungsmerkmale die Weiterentwicklung bereits bestehender oder in Entwicklung befindlicher Lösungen vorangetrieben werden: Etwa jene der neuen Smart-Grid-Plattform „Patagonia“ (nächste Generation der NES-Plattform mit neuen Funktionalitäten, verbesserten Security-Funktionen und größerer Bandbreite bei der Datenübertragung) oder jene des „ParSeCo“-Projektes (Parallel Security Controller; eine System-on-a-Chip-basierte Security-Plattform zur Integration in andere (IT-)Produkte).

Ferner soll das Cross-Selling von Lösungen aus den Segmenten „Appliances Security“ und „Smart Energy“ mithilfe der zentral- und insbesondere der osteuropäischen Vertriebskanäle von S&T ausgebaut werden. 2014 wurden bereits erste Angebote für Smart-Grid-Lösungen von S&T-Konzerngesellschaften in Osteuropa abgegeben. Der Zuschlag für erste Projekte sowie eine strukturierte Marktbearbeitung sollen 2015 weiteres Wachstum in diesem Bereich bringen.

Verbesserte Kapitalstruktur, Verdoppelung des operativen Cash-Flows

Nach fristenkongruenter Ausrichtung der Fremdkapitalstruktur durch die Begebung einer langfristigen Anleihe sowie der Umschuldung kurzfristiger Finanzverbindlichkeiten im Geschäftsjahr 2013 wurde 2014 die Eigenkapitalstruktur durch die Platzierung einer Barkapitalerhöhung im Ausmaß von 10% des Grundkapitals weiter verbessert. Das Eigenkapital konnte somit von EUR 71,2 Mio. zum 31. Dezember 2013 auf EUR 89,7 Mio. zum 31. Dezember 2014 gesteigert werden, was einer Eigenkapitalquote von 32,9% entspricht. Damit wurde eine gesunde Basis für die weitere Geschäftsentwicklung und das geplante Wachstum der nächsten Jahre geschaffen.

Auch die Verschuldungssituation konnte 2014 deutlich verbessert werden: Der operative Cash-Flow betrug 2014 EUR 20,6 Mio. (Vj.: EUR 11,1 Mio.) und verdoppelte sich somit gegenüber dem Vorjahr nahezu. Die Nettoverschuldung von EUR 9,4 Mio. zum 31. Dezember 2013 konnte dadurch zum 31. Dezember 2014 auf EUR 1,5 Mio. deutlich gesenkt werden. Die liquiden Mittel zum Jahresende blieben mit EUR 39,5 Mio. nach EUR 42,9 Mio. im Vorjahr weiterhin auf hohem Niveau.

In addition to the above, other main objectives of the S&T Group's management were the acquisition of leading edge technology know-how and the strengthening of the segment providing services in Eastern Europe, Austria and Germany. S&T became by the end of the year an end-to-end supplier of smart grid solutions. This was accomplished through the takeovers of Austria's ubitronix system solutions gmbh and Russia's Affair OOO Group, and through the taking of a stake in the USA's Networked Energy Services Corporation. A number of purchases were made by the Services Germany, Austria and Switzerland segment of small-sized service providers, including Austria's Hener IT-Group GmbH and Germany's adams&weber GmbH. This is furthering the segment's development into a supplier of higher-margin IT services.

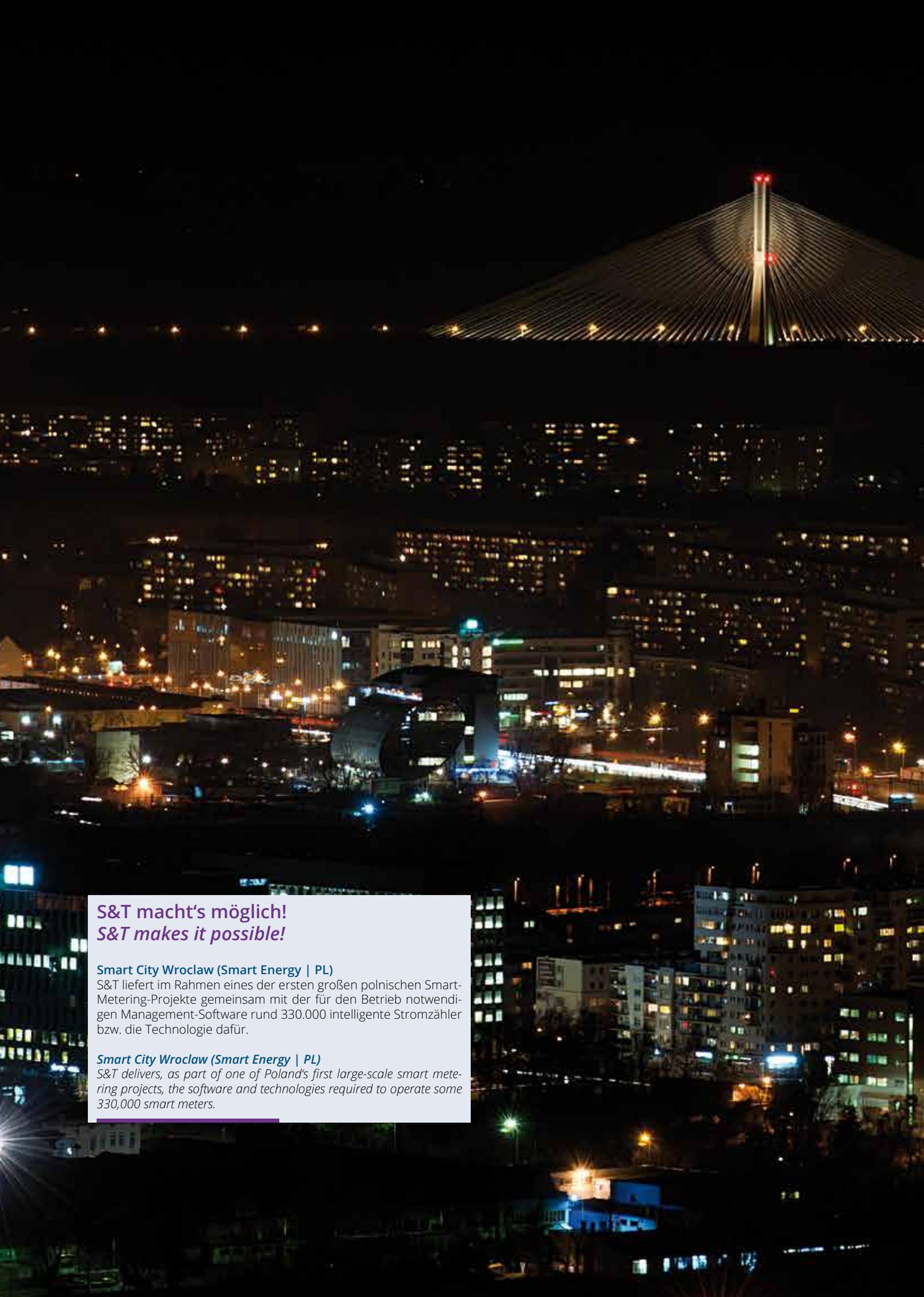
The retention and enhancement of technological USPs (unique selling points) is to be pursued by the development of extant or the creation of new solutions. Case-in-point is "Patagonia". This smart-grid platform is from NES and is equipped with new features, improved security functions and great bandwidth of data transmission. Another example is the "ParSeCo" project (parallel security controller). This system-on-a-chip based security platform enables integration into other IT projects.

In a further move, S&T's channels of distribution in central and eastern Europe are to be employed in the stepping up of the cross-selling of solutions stemming from the "Security Appliances" and "Smart Energy" segments. S&T Group companies based in Eastern Europe submitted in 2014 their first offers for smart grid solutions. The awarding of tenders for the first of these projects is to join with systematic marketing in engendering further growth in 2015 in this area.

Improved capital structure and doubling of cash flow from operations

Performed in 2013, the term-congruent alignment of the company's outside capital structure was achieved by its issuing a bond and by its rescheduling of short-term financial liabilities. In 2014, S&T's equity was restructured through the placement of capital, in exchange for cash, amounting to 10% of the share capital. The company's equity thus rose from EUR 71.2 million as of December 31, 2013 to EUR 89.7 million as of December 31, 2014, corresponding to an equity rate of 32.9%. This constitutes a basis for the engineering of the business capable of producing the growth planned for the next few years.

The company's indebtedness was also substantially improved. Its operating cash flow came in 2014 to EUR 20.6 million (PY: EUR 11.1 million), nearly twice as much as the previous year. The net indebtedness of EUR 9.4 million as of December 31, 2013 was substantially reduced to EUR 1.5 million. As of the end of the year, the liquid funds came to EUR 39.5 million, and thus basically at the previous year's high level of EUR 42.9 million.



S&T macht's möglich!
S&T makes it possible!

Smart City Wrocław (Smart Energy | PL)

S&T liefert im Rahmen eines der ersten großen polnischen Smart-Metering-Projekte gemeinsam mit der für den Betrieb notwendigen Management-Software rund 330.000 intelligente Stromzähler bzw. die Technologie dafür.

Smart City Wrocław (Smart Energy | PL)

S&T delivers, as part of one of Poland's first large-scale smart metering projects, the software and technologies required to operate some 330,000 smart meters.



LEISTUNGSPORTFOLIO | PORTFOLIO OF PRODUCTS AND SERVICES

S&T: Leistungsportfolio

Der Technologiekonzern S&T bietet mit seinem in die vier Segmente „Services DACH“, „Services Eastern Europe“, „Appliances Security“ und „Appliances Smart Energy“ gegliederten, synergetischen Dienstleistungs- und Produktportfolio eine Vielzahl attraktiver Lösungen für unterschiedlichste Kundensegmente, Branchen und vertikale Märkte.

Auf dem Einsatz von IT-Technologie bzw. Know-how im IT-Bereich basierend ergänzt sich das S&T-Leistungsportfolio über diese Segmente hinweg: Teilweise stammt die Basistechnologie für Produkte aus den Appliances-Segmenten etwa aus dem Bereich Services bzw. können bestehende Services-Vertriebskanäle für den Absatz von Appliances genutzt werden. Abschlüsse im Appliances- oder Smart-Energy-Segment bieten wiederum die Möglichkeit, auch Implementierungs- und Wartungsdienstleistungen zu erbringen.

Das große, sich in Kernbereichen symbiotisch ergänzende Technologie-Know-how innerhalb des Konzerns ermöglicht es, rasch und flexibel auf Markterfordernisse reagieren zu können. So kann das Portfolio innerhalb der kurzen Technologielebenszyklen fortlaufend erweitert und erneuert werden bzw. im Dienstleistungsbereich mit den damit einhergehenden Anforderungen und Kundenbedürfnissen Schritt halten.

Wachstumsstark und konvergent: Smart-Energy-Technologie

Im Smart-Energy-Segment zählt S&T mit der in Kalifornien ansässigen Networked Energy Services Corporation („NES“) zu den weltweit führenden Anbietern von Smart-Meter-Technologie. Das Unternehmen stellt derartige Geräte nicht nur selbst her, sondern liefert Systemkomponenten auch an Marktbegleiter, die S&T-Technologie unter eigener Marke integrieren. Die Produkte des Unternehmens überzeugen vor allem durch hohe Performance im Hinblick auf sichere und zuverlässige Datenübertragung bzw. die Verwendung des „Open Smart Grid Protokolls“ (kurz „OSGP“), einem von NES mitentwickelten, international normierten Standard zur Übertragung von Steuer- und Überwachungsinformationen in intelligenten Stromnetzen.

Der Funktionsumfang des NES-Systems ist nicht nur auf die automatische Ablesung von Zählern (das „Smart Metering“) beschränkt, sondern ermöglicht auch die Einrichtung weiterer Services, von denen Endverbraucher und Energieanbieter profitieren können. Dazu sind beispielsweise Funktionen im Hinblick auf Netzqualität, Management von Netzunterbrechung und die angebots- bzw. nachfragebasierte Strombepreisung zu zählen. Zu den Kunden von NES zählen u. a. weltweit namhafte Energieversorger, die bereits mehrere Millionen mit NES-Technologie ausgestatteter Smart-Grid-Komponenten einsetzen.

Von NES hergestellte, intelligente Stromzähler sind Bestandteil modernster Niederspannungsstromnetze, die die bestehenden und auf Technologie aus dem letzten bzw. vorletzten Jahrhundert basierenden Stromnetze

S&T: portfolio of products and services

The S&T Group provides its portfolio of products and services – which feature attractive, synergistic and advanced technologies – through its four segments: “Services Germany, Austria and Switzerland”, “Services Eastern Europe”, “Appliances Security” and “Appliances Smart Energy”. This portfolio meets the needs of a great variety of customers, sectors and vertical markets.

The performance shown by S&T’s portfolio stems from the trans-segment employment of its IT and related knowhow. In a number of cases, the technologies upon which the products in the Appliances segments are based were created in the Services one. These products are often vendued via the latter segment’s distribution channels. The securing of commissions in the Appliances and Smart Energy segments often gives rise to downstream opportunities to provide implementation and maintenance services.

The Group’s core areas possess a large stock of symbiotic knowhow. This trove enables the Group to quickly and flexibly respond to market needs. These traits enable the extension and revamping of the portfolio within short cycles of technologies – and the keeping abreast of customers’ accompanying needs and requirements for services.

Strong growth and convergence: smart energy technologies

S&T is one of the world’s leading suppliers of smart meter technologies. This is via its subsidiary – the California-based Networked Energy Services Corporation (“NES”). The company manufactures the requisite devices. It also supplies components of systems to major players on this market. These, in turn, integrate S&T’s technologies into their offerings, which bear proprietary brands. NES’ products enable the secure and reliable transmission of data. This high-performance transmission meets the Open Smart Grid Protocol (OSGP) standard. NES participated in its development. The standard is internationally-certified, and is deployed in the conveyance of data on the management and monitoring of intelligent power grids.

The NES system’s functions include the automatic reading of meters (“smart metering”) and the enabling of services benefiting end-users and energy suppliers. These comprise the management of grid quality and of disturbances, and the setting of prices accounting for offers and demand. NES’ clients include many of the world’s leading energy suppliers. These, in turn, are now deploying millions of smart grid components featuring NES-developed technologies.

The intelligent electricity meters manufactured by NES form part of the most advanced low-voltage power grids. These are successively replacing the grids that are based on technologies from the previous two centuries.

nach und nach ablösen werden. Die über intelligente Stromnetzkomponenten realisierte Datenkommunikation zwischen Energieversorgern und Verbrauchern ermöglicht nicht nur effizientere Netze mit „erweitertem Funktionsumfang“, sondern ist auch eine wichtige Komponente im Hinblick auf einen deutlichen Ausbau der Nutzung nachhaltiger Energiequellen. Nicht zuletzt deshalb ist die Modernisierung von Stromnetzen wirtschaftlich gefördert und in der EU rechtlich verankert.

Die von den - bei Verbrauchern wie Haushalten oder Unternehmen installierten - intelligenten Stromzählern bereitgestellten Daten werden von sogenannten Datenkonzentratoren aggregiert, die zum Beispiel in Trafostationen untergebracht sind und über das Stromnetz mit den lokal angeschlossenen Stromzählern kommunizieren. Diese gesammelten Informationen werden wiederum den „Head-End-Systemen“ der Netzbetreiber zur Verfügung gestellt, die basierend auf diesen Daten ihre Netze steuern und überwachen. NES ist sowohl mit Datenkonzentratoren als auch Head-End-Systemen am Markt, die aus eigener Entwicklung stammen und sich international bereits vielfach bewährt haben.

Mit der ebenfalls auf dem OSGP-Standard basierenden Technologie der Konzerntochter ubitronix verfügt die S&T-Gruppe über Produkte, die das NES-Portfolio ergänzen. Hierzu zählen beispielsweise Laststeuerungsmodule oder das sogenannte „Unified Intelligent Energy Management System“ (UIEM-System). Dieses bei Energieversorgern eingesetzte Steuersystem unterstützt nicht nur das Management von Elektrizitäts-, Gas-, Wasser- und Wärmezählern, sondern bietet auch Zusatzfunktionalitäten wie etwa Lastmanagement, Spannungsqualitätsüberwachung oder die Steuerung von Straßenbeleuchtungen. Zum umfangreichen Leistungsspektrum von ubitronix zählen außerdem Technologie- und Prozessberatung, die kundenspezifische Entwicklung von Software für Anwendungen im Smart-Grid-Bereich und die Unterstützung beim Umgang mit Normen bzw. gesetzlichen Anforderungen. Ein in Österreich von ubitronix realisiertes Einzelprojekt mit mehr als 100.000 Smart Metern ist im Moment eine der größten derartigen Installationen im deutschen Sprachraum.

Abgerundet wird das umfassende Leistungs- und Produktspektrum im Niederspannungssegment durch umfangreiches Know-How im Bereich Überwachung und Automatisierung von Stromnetzen und Teilkomponenten im Mittel- und Hochspannungsbereich.

Das Synergiepotenzial mit „klassischen IT-Dienstleistungen“ ist vor allem im Bereich der Head-End-Systeme groß, da mit „zunehmender Intelligenz“ von Stromnetzen die Anforderungen an die dahinterstehenden IT-Systeme stark wachsen, und entsprechende Systeme konzipiert, aufgebaut, gewartet und betrieben werden müssen. Durch das in den Services-Geschäftsbereichen zur Verfügung stehende Leistungsportfolio kann S&T zusätzlich jene Dienstleistungen und Produkte aus einer Hand anbieten, die für die Implementierung bzw. den Betrieb der im Backend-Bereich notwendigen IT-Infrastruktur und die Auswertung und Verwendung der enormen, von intelligenten Netzkomponenten bereitgestellten Datenmengen notwendig sind. Dazu zählen u. a. Leistungen in den Bereichen Rechenzentrumsbetrieb, Big Data, sichere Datenkommunikation oder ERP-Systeme. Zudem

The components in intelligent power grids enable the transmission of data between energy suppliers and their customers. This gives grids great rates of efficiency, and imparts new functions and scopes thereof to them. Such grids, in turn, constitute the building blocks of renewable energy-based systems, which are now rapidly being expanded. It is for these reasons that the public sector supports the modernization of power grids. This modernization is legally required, in fact, in the EU.

The data issuing from the intelligent electricity meters installed in consumer households and on corporate premises are aggregated at “data concentrators”. These are located in substations and other places. These concentrators communicate, via the power grid, with the locally-linked electricity meters. The information is then fed to the operators of grids’ head-end systems. The operators use this data to manage and monitor their systems. NES offers data concentrators and head-end systems. These were developed by the company itself, and have proven their mettle in a large number of international commissions.

S&T’s subsidiary ubitronix also deploys an OSGP standard-based technology that forms part of the Group products that complement NES’ portfolio. These include load control modules and the “Unified Intelligent Energy Management System” (UIEM system) deployed by energy suppliers to manage electricity, gas, water and heat meters, and to provide such additional functions as load management, the monitoring of voltage quality and the operation of street lights. In ubitronix’s broad-ranging portfolio are also consulting on technologies and processes, the customer-specific development of software applied in the smart grid area, and the provision of support for those dealing with norms and legal requirements. Ubitronix realized in Austria a project involving more than 100,000 smart meters. It is the largest such project of installation in the German-speaking area.

The Group’s comprehensive spectrum of products and services in the low voltage segment also comprises a great trove of know-how in the areas of the monitoring and automation of power grids and of such sub-components as substations forming part of medium and high voltage systems.

The potential for synergies with classic IT services is particularly large in the area of head-end systems. This is because the increasing “intelligence” displayed by power grids causes the requirements placed upon the IT systems producing it to also need to be substantially stiffened. This demands the conceiving, assembly, maintenance and operation of such systems. The high-performance portfolio available from the Services segment’s business areas allows S&T to be a one-stop supplier of those services and products required to implement and operate the back-end’s necessary IT infrastructure. This portfolio also enables the evaluation and utilization of the enormous quantity of data transmitted by intelligent grid components. These services also extend to the areas of computer center operation, Big Data, secure data communication and ERP systems. A challenge arising in

ist in vielen Fällen Interoperabilität zwischen verschiedenen Softwarelösungen in Form von Schnittstellen oder Systemanbindungen herzustellen, etwa zwischen dem Head-End-System und dem zur Abrechnung und Kundenverwaltung verwendeten System.

Mit einem eigenen Hard- und Softwareportfolio, das von Smart Meters über Laststeuerungsmodule bis hin zu Meter-Data-Management-Applikationen reicht, kann die S&T-Gruppe in Verbindung mit Ihren Systemintegrations- und IT-Betriebsdienstleistungen Kunden ein „End-to-End-Portfolio“ anbieten und sämtliche für relevante Smart-Grid-Projekte notwendigen Leistungen aus einer Hand erbringen.

Mehrwert durch perfekte Integration – S&T-Appliances

Unter dem Begriff „Appliance“ ist eine aus Hard- und Software bestehende IT-Lösung zu verstehen, die für einen ganz bestimmten, dezidierten Einsatzzweck entwickelt wurde. S&T war bei Entwicklung und Vertrieb derartiger Produkte in den letzten Jahren äußerst erfolgreich. Dazu beigetragen haben vornehmlich das – vor allem auch in Nischenbereichen – umfangreiche, im Konzern verfügbare IT-Know-how sowie der gute Marktzugang zu unterschiedlichsten Branchen und regionalen Märkten über die verschiedenen Konzernunternehmen.

Da die meisten Appliances vernetzt sind, nehmen sichere Kommunikation „in der Cloud“ sowie robuste Absicherung gegen unbefugten Zugriff oder Schadsoftware einen wichtigen Stellenwert bei Entwicklung und Einsatz dieser Geräte ein. Bereits seit einigen Jahren beschäftigt sich die S&T-Gruppe mit entsprechenden Themenkomplexen wie etwa der Absicherung von Cloud-Computing-Anwendungen. Das Unternehmen verfügt damit über umfangreiche Erfahrung in sehr spezifischen Technologiebereichen, die S&T immer wieder einen Marktvorsprung verschaffen.

Insbesondere konnte S&T mit Appliances im Bereich vertikaler Märkte reüssieren. So zählen etwa mit komplexer Software und modernster IT-Technologie ausgestattete Appliances für die Gaming- und Edutainment-Branche zu den besonders erfolgreichen Produkten. Technologisch besonders interessant sind die Bereiche „Cloud“ bzw. „Security“, in denen S&T-Appliances ebenfalls äußerst erfolgreich positioniert sind. Die Konzerntochter SecureGUARD ist ein führender europäischer Hersteller von hochqualitativen und integrierten bzw. auf Microsoft-Technologie basierenden Security-Lösungen.

S&T kann im Appliances-Segment im Regelfall die gesamte Wertschöpfung lukrieren: Vom Konzept über das Design bis hin zur Programmierung bzw. Implementierung kommen alle notwendigen Dienstleistungen und Produkte aus dem Konzern!

Dem enormen Marktwachstum im Enterprise-Mobility-Bereich wird S&T durch ein speziell abgestimmtes, umfassendes Produkt- und Dienstleistungsportfolio gerecht, das u. a. die Entwicklung mobiler Applikationen („Apps“), Lösungen im Bereich „Mobile Device Management“ oder auch speziell für den mobilen Einsatz geeignete Hardware umfasst, wobei – wie auch in allen anderen Appliances-Bereichen – eine enge Verschränkung mit Leistungen und Produkten aus den Services-Bereichen besteht.

Mit der Applikationsplattform „service2go“ steht eine vielfach bewährte Eigentechнологielösung zur Verfügung, die modular aufgebaut die rasche und auch maßgeschneiderte Abbildung von Unternehmensprozessen auf Mobilgeräten mitsamt Anbindung an Backend-Systeme ermöglicht. Die Software besticht insbesondere durch eine für den zuverlässigen Offline-Betrieb oft sehr wichtige robuste und auch sichere Datensynchronisation. Zudem sind damit realisierte Branchenlösungen „von der Stange“ verfügbar, etwa für Außendienst- oder Kundensupport-Anwendungen.

many cases is the attainment of interoperability between varying software solutions through the creation of interfaces and of links to systems, such as those between the head-end system and the one charged with customer invoicing and management.

S&T's having an end-to-end portfolio of smart grid offerings stems from its range of proprietary hardware and software and from its system integration and IT operation services. This portfolio makes the Group capable of supplying on its own all of the services requisite to realize smart grid projects.

Adding value through perfect integration – S&T appliances

An “appliance” is an IT solution comprised of hardware and software and created and customized for a single, dedicated purpose. Much of the great success enjoyed by S&T over the past few years is attributable to its development and distribution of such products. These capabilities have arisen from the IT expertise available in the Group (with this especially pertaining to niche knowhow), and from the strong presence maintained by S&T companies on a wide variety of technological and regional markets.

Most appliances are networked. This makes the assurance of the devices' abilities to securely communicate in the cloud and to robustly ward off unauthorized accesses and malware key thrusts of their development and deployment. For the last few years, the S&T Group has been investigating such corresponding issues as the client-centered securing of cloud computing applications. Thanks to this, the company possesses a comprehensive range of expertise in highly specialized areas of technology. These, in turn, drive S&T's leading-edge position on markets.

S&T's success on the Appliances market is particularly attributable to its ability to serve vertical markets. One example: appliances equipped with complex software and state-of-the-art IT and used in the gaming and edutainment sectors are especially successful products. Especially interesting from the technological point of view are the cloud and security sectors, in which S&T's appliances are particularly well positioned. SecureGUARD is an S&T subsidiary that is one of Europe's leading manufacturers of high-quality and integrated security solutions based on the Windows Server Embedded Platform.

As a rule, S&T is capable of profiting from the growth emanating from each link in the Appliances segment's chain of value added through the Group's supplying of all services and products requisite to do such, with these including the formulation of concepts and programming!

S&T is planning on partaking of the enormous growth expected to grip the enterprise mobility sector. This will be achieved by having a portfolio configured to do such. Comprised in it is the development of mobile applications (apps) for the “mobile device management” sector, and of hardware especially suitable for deployment in mobile settings. As is the case with other areas of application, this sector's offerings are intermeshed with the services and products emanating from the Group's other ranges of services.

„Service2go“ is an application platform featuring a proprietary technology that has repeatedly proven its mettle. It is comprised of modules. This enables its quickly depicting corporate processes on mobile devices. The platform is capable of being customized, and of being interfaced with back-end systems. One of the software's assets is its reliability of off-line operation. This is of key importance for the ensuring of robust, efficient and secure data synchronization. The sector-specific solutions so realized are subsequently available “off the shelf” for application by field and support staff.

S&T ist Full-Service-IT-Dienstleister in Zentral- und Osteuropa

Als klassischer „Full-Service-Provider“ unterstützt S&T Kunden bei der ganzheitlichen Realisierung von IT-Projekten nach dem Plan-Build-Run-Prinzip. Das Angebot von S&T erstreckt sich dabei von der Planungsphase mit „klassischem Consulting“ (Konzeptionierung, Prozessdesign, Workshops etc.) über die Errichtungsphase (Installation, Integration, Konfiguration, Tests, Dokumentation etc.) bis hin zur Betriebsphase (On-site-Support, Helpdesk, Remote Management), und beinhaltet damit sämtliche für die Abwicklung derartiger Projekte notwendigen Dienstleistungen. Unzählige Unternehmen unterschiedlichster Größen und aus unterschiedlichsten Branchen, aber auch öffentliche Institutionen vertrauen auf die Expertise von S&T als namhaften und zuverlässigen Partner.

Als einer von wenigen Anbietern ist S&T aufgrund der starken Präsenz mit Regionalgesellschaften in zahlreichen zentral- und osteuropäischen Ländern imstande, international aufgestellten Kunden und Partnern in dieser Region ein sehr breites Leistungsspektrum aus einer Hand, auf Wunsch anbieten zu können. Die länderspezifisch an die lokale Kundenstruktur bzw. die lokalen Markterfordernisse angepassten, unterschiedlichen Portfolio-Schwerpunkte werden dabei in Form von Kompetenzzentren über den Konzern hinweg zur Verfügung gestellt. Diese Strategie vermeidet in komplexen Fachgebieten den Aufbau ineffizienter Redundanzen und ermöglicht zudem eine bessere Fokussierung.

Innerhalb des Dienstleistungsangebotes können im Wesentlichen drei Teilbereiche unterschieden werden: Zu den Leistungen aus dem Bereich „Consulting“ zählen Beratungsdienstleistungen wie beispielsweise die Konzeption von Migrationsszenarien beim Planen von Technologiewechseln, die Konzeption von Private-Cloud-Umgebungen, die Beratung im Bereich der Implementierung von ERP-Systemen oder die Beratung bei der Erstellung von Security-Konzepten für Netzwerke. Im Rahmen von „Integrationsdienstleistungen“ werden Services erbracht, die die Implementierung bzw. Konfiguration von Hard- und Software im weitesten Sinne betreffen. Hierzu zählen etwa Rollouts von Client-Computern oder Kassensystemen und Peripheriegeräten, die Lieferung, Installation und Konfiguration von verschiedensten Hard- und Softwareprodukten oder zur Systemintegration notwendige Programmierdienstleistungen. In das dritte Dienstleistungssegment „Outsourcing“ fällt u. a. die Übernahme des gesamten IT-Betriebs oder von Teilen davon. Derartige Outsourcing-Projekte können beispielsweise Leistungen im Bereich Managed Printing, Datacenter-Services, Managed-Desktop-Services sowie damit verbundene Dienstleistungen wie die Erbringung von Wartungsarbeiten oder die Zurverfügungstellung von qualifiziertem technischen Anwender-Support in mehreren Sprachen umfassen.

Abgerundet wird das umfangreiche Dienstleistungsportfolio mit einer Palette an IT-Produkten, die auch - vorwiegend im Linzer Logistikzentrum gefertigte - Eigenprodukte umfasst. So steht mit den Business-Desktops oder Rugged Tablets der Eigenmarke MAXDATA ein flexibles und wunschkonfigurierbares Business-Geräteportfolio zur Verfügung. Für den hochprofessionellen Bereich stehen innerhalb des Konzerns auch industrietaugliche bzw. maßgeschneidert entwickelte Embedded-Produkte zur Verfügung. Ein vollautomatisiertes System zum Aufspielen von Software-Images ermöglicht die schnelle, effiziente und flexible Installation von kundenspezifischen Softwareinstallationen. S&T arbeitet zudem als renommierter Integrationspartner bzw. Distributor mit unzähligen namhaften Technologieführern zusammen, um mit Cisco, EMC, Fujitsu, Hewlett Packard, Intel, Lenovo, Microsoft oder VMWare nur einige aufzuzählen. Viele dieser Kooperationen erstrecken sich bereits über einen Zeitraum von zahlreichen Jahren und lassen S&T so zu einem besonders kompetenten Lösungspartner werden - sowohl für den Kunden, als auch für den Industriepartner.

Von S&T begleitete oder oft auch federführend gestaltete Projekte sind in vielen Fällen mehreren der zuvor genannten Dienstleistungskategorien zuzuordnen und umfassen auch Leistungen im Bereich Projektmanagement. Gerade in solchen Projekten kann S&T sämtliche Stärken ausspielen und mit langjähriger Expertise und Projekterfahrung im Dienstleistungs- und Hardwarebereich sowie der Möglichkeit, wirklich maßgeschneiderte Hard- und Software-Lösungen bieten zu können, überzeugen.

S&T is a complete-range provider of IT services in Central and Eastern Europe

S&T is a classic full-service provider. As such, it facilitates its clients' end-to-end realization of IT projects. These services are often deployed under the "plan, build and run" principle. S&T's offerings range from the planning phase's classic consulting services (formulation of concepts, designing of processes and staging of workshops) and the setting up phase's activities (installation, integration, configuration, testing, documentation and the like) to the operating phase's services (support, auditing, training etc.). The range provides everything needed to pursue such projects. A very large number of companies, showing a great variety of sizes and sectors of operation, join with public institutions in trusting the renowned S&T to be a reliable and efficient partner.

S&T maintains a large number of companies in CEE (central and eastern Europe). This coverage of CEE makes S&T one of the very few companies that is capable of meeting the region's internationally-operating companies' and partners' needs for a single point of (corporate) contact capable providing a very great range of services. S&T's portfolio is configured to meet the needs of local markets and of the customer structures they evince. These configurations are undertaken at the centers of expertise maintained by the Group. This strategy accounts for the complexity of the individual areas of knowhow and enables a strong and strengthened focusing on commissioning and, while doing such, the preclusion of redundant operations.

This range of services is essentially comprised of three areas. "Consulting" comprises such ones as the formulation of migration scenarios when planning replacements of technologies, the designing of private-use cloud environments, the advising on the implementation of ERP systems and the creation of security systems for networks. "Integration services" comprise the wide-ranging implementation and configuration of hardware and software. These services include handling the roll-outs of client computers, POS (point of sales) systems and peripheral devices; the delivery, installation and configuration of a great variety of hardware and software; and the performing of the programming required to integrate systems. Third area is "outsourcing". This encompasses the assumption of the management of entire IT operations, or portions thereof. Such outsourcing projects can entail the provision of managed printing, data center operation, managed desktop and of such related services as maintenance and the stationing of highly-qualified and technological application support personnel.

This comprehensive portfolio of services is complemented by a range of IT products - many of them proprietary developments. Of these, a predominance are created in S&T's logistics center in Linz. These products include MAXDATA (an S&T brand) business desktops and rugged tablets. These, in turn, form part of a portfolio of business-use devices that can be configured to flexibly meet customer wishes. The Group serves the high-end professional area by offering industrial-use and customized embedded products. A fully-automated system used in the playing of software images enables the rapid, efficient and flexible installation of customer-specific software installations. S&T also serves as a well-regarded integration partner and distributor for a very large number of technology leaders, with these including Cisco, EMC, Fujitsu, Hewlett Packard, Intel, Lenovo, Microsoft and VMWare, to name but a few. Many of these working relationships are a number of years old. This stock of relationships makes S&T a high-skills, highly-competent partner for its customers and for the IT industry as a whole.

S&T lead manages and participates in projects. Many of these are to be categorized as belonging to two or more categories of service provision, and involve project management capabilities. It is precisely in such projects that S&T can deploy all of its many assets, including its great trove of expertise in successfully handling service provision and hardware projects, and in creating solutions tailoring these items to meet customer needs.



**S&T macht's möglich!
S&T makes it possible!**

Visitenkarten-Terminal (Appliances | AT)

Für das österreichische Online-Anzeigen- und Jobportal „willhaben.at“ hat S&T ein Promotion-Terminal entwickelt, auf dem persönliche Daten eingegeben und im Anschluss Visitenkarten mit einem zufällig gewählten Job-Titel ausgedruckt werden können. Konzept, Design, Hardware und Software stammen dabei vollständig von der S&T AG, die auch die Fertigung einer Kleinserie umsetzt.

Business card terminal (Appliances | AT)

S&T developed a promotion terminal for "willhaben.at", the Austrian portal for on-line ads and jobs. The terminal takes the personal data entered and turns it into a business card featuring the job title selected at random. This card can then be printed. S&T AG completely created the terminal's concept, design, hardware and software. S&T also implemented the small-scale serial production of the terminal.



ÜBER S&T | ABOUT S&T

S&T - ein multinationaler Technologiekonzern

Der österreichische S&T-Konzern ist als namhaftes IT-Systemhaus und renommierter IT-Hersteller bzw. Smart-Energy-Technologieanbieter mit rund 2.200 Mitarbeitern in über 20 Ländern weltweit niedergelassen. Namhafte Kunden verschiedenster Branchen vertrauen auf professionelle Lösungen, Dienstleistungen und Technologie von S&T.

Systemhaus mit Eigentechnologie

Zum Leistungsportfolio des Unternehmens als Systemhaus zählen u. a. Beratungs-, Outsourcing- und Integrationsdienstleistungen im IT-Bereich. S&T erbringt als Systemhaus sämtliche für die Abwicklung von IT-Projekten erforderlichen Leistungen nach dem Plan-Build-Run-Prinzip aus einer Hand. Die nahezu flächendeckende Präsenz in Zentral- und Osteuropa ermöglicht dabei auch die länderübergreifende Erbringung von Leistungen für international ausgerichtete Kunden und Partner.

Darüber hinaus punktet S&T nicht nur als Partner und Distributor verschiedenster Anbieter von IT-Produkten, sondern auch als renommierter Hersteller mit einem attraktiven Portfolio an Eigenprodukten, das von PC- und Server-Technologie über Rugged Tablets bis hin zu hard- und softwarebasierten Spezialexemplaren wie hochprofessionellen Security-Appliances reicht und auch nach Kundenspezifikationen entwickelte Hard- und Software bzw. Appliances beinhaltet. Ein breites Angebot in den Bereichen Embedded Computer und Industrieautomation rundet dieses Angebot ab.

Technologieführer im Smart-Energy-Bereich

Im Smart-Energy-Bereich zählt S&T u. a. zu den weltweit führenden Anbietern von Smart-Meter-Technologie und verfügt darüber hinaus über umfangreiche Kompetenzen im Bereich Automatisierung bzw. Steuerung und Überwachung von Stromnetzen und deren Komponenten, etwa Trafostationen. Darüber hinaus entwickelt S&T sogenannte „Head-End-Systeme“, mit denen Netzbetreiber die von intelligenten Netzkomponenten gelieferten Daten verarbeiten.

Als End-to-End-Anbieter kann S&T Smart-Energy-Projekte auch ganzheitlich aus einer Hand realisieren. Zusätzlich kann das Unternehmen im Bereich der Head-End- bzw. Back-End-Systeme auch als Systemhaus ein attraktives Leistungsportfolio anbieten.

Fit for the Future!

Die S&T AG ist seit Juni 2010 im Prime Standard-Segment der deutschen Börse gelistet und erfüllt die damit verbundenen, strengen Transparenzrichtlinien. Basierend am soliden finanziellen Background soll der erfolgreiche Technologie- und Wachstumskurs der letzten Jahre konsequent weitergeführt und eine Aufnahme der S&T-Aktie in den TecDAX erreicht werden.

S&T - a multinational technology group

Headquartered in Austria, the S&T Group is a renowned manufacturer of IT and supplier of smart energy technologies. S&T employs about 2,200 persons. They work in more than 20 countries. S&T's professional solutions, services and technologies are employed by well-established companies operating in the widest variety of sectors.

A full scale provider with proprietary technologies

S&T's portfolio comprises consulting, outsourcing and integration services in the IT sector. S&T systematically supplies all of the services – in line with its “plan, build, run approach – required to implement IT projects. S&T's region-wide presence in Central and Eastern Europe enables it to provide transnational services to internationally-operating customers and partners.

S&T's assets start with its serving as a partner for a great variety of suppliers of IT products, which S&T also distributes. Another asset is that S&T itself is a renowned manufacturer of IT products. They often employ PC and server-based technologies, and include rugged tablets and such special-purpose hardware and software-based systems as professional-use security appliances. This comprises the development of hardware and software according to customer specifications. Other devices in the professional use segment are broad ranges of embedded computer and industrial automation items.

Technology leader in the smart energy sector

S&T is one of the world's leading suppliers of the smart metering technologies used in the smart energy sector. The company has extensive expertise in the areas of the automation, management and monitoring of power grids and their components, with this especially including substations. S&T also develops “head-end” systems. These enable grid operators to process the data delivered by intelligent network components.

S&T's being an end-to-end supplier enables it to holistically realize smart energy projects. The company's offerings include an attractive portfolio of head-end and back-end systems.

Fit for the future!

S&T AG has been listed since June 2010 in the Prime Standard segment of the Frankfurt Stock Exchange. It thus fulfills the related, strict directives on transparency imposed by it. S&T will deploy its solid finances in the setting forth in the years to come of its successful course of the past few years. It has enabled it to create technologies and achieve solid growth. Objective is the incorporation of S&T into the TecDAX index.



S&T macht's möglich! *S&T makes it possible!*

Aussendienst-App (Appliances | AT)

Das IP65-geschützte und bis zu 1,8 Meter stoßsichere MAXDATA Rugged Tablet mit Gorilla Glass Bildschirm, LTE-Modem und Windows 8.1 Professional eignet sich optimal für den Einsatz im Außendienst. Auf diesem Gerät läuft eine von S&T für eine Bank entwickelte Applikation zur Beratung von Kunden im Außendienst.

Sales force app (Appliances | AT)

The MAXDATA Rugged Tablet features the IP65 level of protection. It can withstand falls of up to 1.8 meter. The tablet is equipped with a Gorilla Glass monitor, LTE modem and Windows 8.1 Professional. The device is thus optimally suited for use by outside sales forces. It runs an application developed by S&T for the sales force's advising of a bank's customers.



AUSBLICK | FUTURE PROSPECTS

2014 war gut, 2015 wird besser!

2014 war für S&T ein sehr erfolgreiches Jahr. Mit EUR 386 Mio. lag der Umsatz 14% über dem Vorjahresniveau (EUR 338 Mio.). Das Konzernergebnis stieg sogar um 17% auf EUR 14,0 Mio. (Vj. EUR 11,9 Mio.).

Der Umsatz im Bereich „Services Eastern Europe“ stieg 2013 bei überproportional wachsenden Gewinnen um etwa 10% auf nunmehr EUR 220 Mio. Die Ursachen dafür liegen zum einen beim sich positiv entwickelnden Marktumfeld, zum anderen konnte S&T Marktanteile hinzugewinnen. Starkes Wachstum zeigten insbesondere die Landesgesellschaften in Polen, Tschechien, Bulgarien und Rumänien, während sich die Entwicklung im ehemaligen Jugoslawien sowie in Ungarn stabilisiert hat. Auch 2015 ist von ähnlich starkem, zweistelligen Wachstum auszugehen, das damit deutlich über dem Wachstum des IKT-Marktes liegen wird. Aufgrund der erfolgreich implementierten Effizienzsteigerungsprogramme soll 2015 auch der Gewinn weiter steigen.

Der Bereich „Services DACH“ konnte 2014 bei leicht rückläufigen Umsätzen keine Gewinne erzielen. Für 2015 ist von leicht fallenden Umsätzen und einer deutlichen Ergebnissteigerung auszugehen.

Die Appliances-Segmente überzeugten auch 2014 einmal mehr mit kräftigem Wachstum: Der Umsatz wuchs um über 60% auf EUR 78,8 Mio. nach EUR 41,6 Mio. im Vorjahr. Das Ergebnis der beiden Segmente lag bei EUR 7,4 Mio. gegenüber EUR 7,6 Mio. im Vorjahr. Für 2015 wird eine Verdoppelung der Appliances-Umsätze angepeilt, getragen vor allem durch das neue Geschäftsfeld „Smart Energy“. Das Konzernergebnis wird 2015 durch die Entwicklungs- und Anlaufkosten der Smart-Energy-Tochter Networked Energy Services Corp. belastet, soll 2016 aber wieder deutlich steigen.

Für den Gesamtkonzern wird 2015 nach dem bereits sehr rasanten 14%-Wachstum im Geschäftsjahr 2014 ein noch stärkeres Umsatzwachstum von 20% auf EUR 465 Mio. erwartet. Basis dieser Erwartungen ist der Auftragsbestand zum Jahresende 2014, der um über 50% auf EUR 157 Mio. (Vj.: EUR 97 Mio.) anstieg. Die Projekt-Pipeline wuchs 2014 von EUR 308 Mio. zu Jahresbeginn auf über EUR 640 Mio. Das Management geht aufgrund dieser Entwicklung auch nach 2015 von weiterhin hohen Wachstumsraten aus.

2014 was a good year, 2015 will be even better!

For S&T, 2014 was a very successful year. At EUR 386 million, revenues were up 14% over 2013's EUR 338 million. The consolidated income rose an even more impressive 17%, coming to EUR 14.0 million (PY: EUR 11.9 million).

The revenues achieved by the IT "Services Eastern Europe" segment rose in 2014 by some 10% to EUR 220 million. The segment's rise in profits outpaced that. Drivers of these rises were the upswings in markets and S&T's gaining of further shares of them. Especially strong growth was turned in by S&T's national-level subsidiaries in Poland, the Czech Republic, Bulgaria and Romania. The situations in the former Yugoslavia and in Hungary stabilized. The forecast for 2015 is for similarly strong, double-digit growth. This will be substantially greater than that of the ICT market as a whole. The successful implementation of the efficiency-increasing program will cause profits to increase due to cost reductions in 2015.

The Services in Germany, Austria and Switzerland segment managed to operate in the black, and to maintain levels of revenues. Predicted for 2015 are slight declines in revenues and substantial increases in earnings.

In 2014, the Appliances segments once more registered convincingly strong growth. Revenues increased by more than 60% to EUR 78.8 million (PY: EUR 41.6 million). The consolidated income for both segments came to EUR 7.4 million (PY: EUR 7.6 million). Striven for 2015 is a doubling of Appliances' sales. This is to be impelled by the new "Smart Energy" business field. Consolidated income in 2015 will be encumbered by the costs of development and start-up accruing to Networked Energy Services Corp., the Smart Energy subsidiary. Profits will strongly increase in 2016.

Forecast for the group as a whole in 2015 is an acceleration of growth in turnover, which came to 14% in 2014, to 20%. This will yield revenues for 2015 of EUR 465 million. This forecast is based upon the orders on hand as of the end of 2014. These came to EUR 157 million (plus 50%) as of December 31, 2014, up from 2013's EUR 97 million. In 2014, the project pipeline rose from EUR 308 million at the beginning of the year to more than EUR 640 million. These increases have caused management to foresee this high rate of growth's maintaining itself in the period after 2015.



Dr. Erhard F. Grossnigg
Aufsichtsratsvorsitzender | Chairman

BERICHT DES AUFSICHTSRATS | REPORT OF THE SUPERVISORY BOARD

Sehr geehrte Damen und Herren!

In meiner Funktion als Aufsichtsratsvorsitzender der S&T AG darf ich Sie hiermit informieren, dass der Aufsichtsrat der S&T AG im Geschäftsjahr 2014 die gesetzlich vorgesehenen Aufgaben und Kontrollfunktionen in enger Abstimmung mit dem Vorstand der Gesellschaft wahrgenommen hat. So war der Aufsichtsrat in alle wesentlichen Unternehmensentscheidungen maßgeblich eingebunden. Der Vorstand hat den Aufsichtsrat regelmäßig, zeitnah und umfassend informiert und relevante wirtschaftliche Kennzahlen aufbereitet.

Im Geschäftsjahr 2014 trat der Aufsichtsrat zu vier regulären Sitzungen und zwei Prüfungsausschusssitzungen zusammen. Darüber hinaus gab es anlassbezogen diverse Besprechungen zwischen dem Aufsichtsratsvorsitzenden und dem CEO und CFO der Gesellschaft. Sofern für Entscheidungen oder Maßnahmen der Geschäftsführung eine Zustimmung oder Genehmigung des Aufsichtsrats notwendig war, sind die an die Mitglieder des Aufsichtsrats zuvor übermittelten Beschlussvorlagen geprüft und in den Sitzungen über Abstimmungen oder im Umlauf beschlossen worden.

Der Einzelabschluss wurde nach UGB und der Konzernabschluss nach IFRS aufgestellt. Zum Abschlussprüfer wurde Ernst&Young Wirtschaftsprüfungsgesellschaft mbH bestellt, die auch gem. § 270 Abs. 1 UGB als Abschlussprüfer für 2015 zur Bestellung vorgeschlagen ist. Der Konzernabschluss und der Konzernlagebericht lagen allen Mitgliedern des Aufsichtsrates vor. Die Konzernabschlussunterlagen wurden vom Aufsichtsrat - nach einem Bericht des Abschlussprüfers - ausführlich erörtert. Der Aufsichtsrat hat den vom Vorstand aufgestellten Konzernabschluss gebilligt. Damit ist der Konzernabschluss gem. §125 Abs. 2 AktG festgestellt. Mit dem Konzernlagebericht und insbesondere der Beurteilung zur weiteren Entwicklung der S&T-Gruppe ist der Aufsichtsrat einverstanden.

Der Aufsichtsrat hat gemeinsam mit dem Vorstand gem. § 243b UGB einen Corporate Governance Bericht entsprechend seiner Verpflichtung zum deutschen Corporate Governance Codex abgegeben und diesen den Aktionären auf der Website und im Geschäftsbericht der Gesellschaft zugänglich gemacht.

Dear ladies and gentlemen!

This is to inform you that the Supervisory Board exercised its statutory functions in financial year 2014. It worked closely with the Executive Board in performing its function of control. It was involved in the making of all decisions of fundamental importance to the company. The Executive Board briefed the Supervisory Board in a regular, prompt and comprehensive way, and regularly provided it with key indicators of corporate performance.

The Supervisory Board convened itself in financial year 2014 for four regular meetings and for two sessions of its Examination Committee. Events occasioned the holding of a range of discussions between the Chairman of the Supervisory Board and the CEO and CFO of the company. In cases in which such consent was requisite for the reaching of decisions and the undertaking of measures by the management, the resolutions proposed and delivered to the members of the Supervisory Board were examined and resolved by them in their meetings. This was done by votes or through circulation.

The financial accounts for the company were compiled in accordance with Austria's Commercial Code. The consolidated financial accounts for the year accord to the IFRS. Ernst & Young Wirtschaftsprüfungsgesellschaft mbH were appointed official auditors. This firm has also been proposed, in accordance with § 270 para. 1 UGB, for appointment as the official auditors in 2015. All members of the Supervisory Board received the consolidated financial accounts and the Group management report. Upon its having received a report from the official auditors, the Supervisory Board extensively discussed the documents incorporated in the consolidated financial accounts. The Supervisory Board has approved the consolidated financial accounts compiled by the Executive Board. The accounts have thus been authorized, in accordance with §125 Paragraph 2 AktG. The Supervisory Board has also given its assent to the Group management report, with this especially entailing the assessment of the further development of the S&T Group.

The Supervisory Board joined the Executive Board in issuing the Corporate Governance Report foreseen by § 243b of Austria's Commercial Code (UGB). This has been made accessible to the shareholders via the company's Website and annual report.

Sowohl betreffend der wirtschaftlichen Ergebnisse als auch hinsichtlich der strategischen Weiterentwicklung war 2014 ein sehr erfolgreiches Jahr für die S&T-Gruppe.

- Trotz eines schwierigen Marktumfeldes in Teilen Osteuropas und Russland konnte die positive betriebswirtschaftliche Entwicklung der Vorjahre sowohl vertriebs- als auch ergebnisseitig fortgesetzt werden und ein neuer Rekordumsatz- und Profit erwirtschaftet werden.
- Ferner wurde die eingeschlagene Strategie im Jahr 2014 konsequent fortgesetzt: Der Einstieg in das Segment Smart Energy, die Fortführung des Umbaus in Richtung IT-Dienstleister in der DACH-Region oder der Ausbau der Präsenz in Osteuropa und Russland sind einige Highlights, die 2014 erfolgreich umgesetzt werden konnten.

Das Geschäftsjahr 2014 war erneut ein äußerst ereignisreiches Jahr für die Gesellschaft und ihre Mitarbeiter, ohne deren Einsatz dieser Erfolg nicht möglich gewesen wäre. Ich möchte daher, im Namen des gesamten Aufsichtsrates der S&T AG, allen Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern Dank und Anerkennung für ihre wertvollen Leistungen im vergangenen Geschäftsjahr aussprechen und wünsche dem S&T-Team alles Gute für die Zukunft.

Wien, im März 2015

Für den Aufsichtsrat



Dr. Erhard F. Grossnigg
Vorsitzender

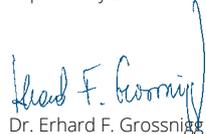
For S&T, 2014 was a very successful year. This applies to both the business results it achieved and the pursuit of its strategy.

- The company overcame the difficult conditions prevailing in Russia and on the Eastern European market as a whole, and set forth the previous year's upswing in business. This comprises both its sales and earnings. In 2014, S&T registered all-time corporate highs for revenues and profits.
- The strategy embarked upon was systematically pursued in 2014 through the company's entering of the smart energy sector; its setting forth of the revamping of operations in Germany, Austria and Switzerland, so as to make the company a provider of IT services in this region; and the expanding of S&T's coverage of the markets in Russia and the rest of Eastern Europe – to mention but a few of the year's business highlights.

The great successes achieved by the company in financial year 2014 were thanks to its staff members' dedication and devotion. That is why I, in the name of the entire Supervisory Board, am expressing my thanks and recognition to all of the company's employees for their achievements in financial year 2014. We wish the S&T team all the best for the years to come.

Vienna, March 2015

Supervisory Board



Dr. Erhard F. Grossnigg
Chairman



CORPORATE GOVERNANCE BERICHT | CORPORATE GOVERNANCE REPORT

Die S&T AG ist eine an der Frankfurter Wertpapierbörse (FWB) im regulierten Markt notierte Aktiengesellschaft (Prime Standard). Gemäß dem österreichischen Aktiengesetz leitet der Vorstand die Gesellschaft weisungsfrei unter eigener Verantwortung, wie dies das Wohl des Unternehmens unter Berücksichtigung der Interessen der Aktionäre und der Arbeitnehmer es erfordert. Der Aufsichtsrat überwacht die Geschäftsführung und unterstützt den Vorstand bei wesentlichen Entscheidungen.

Gemäß § 243b UGB hat eine Aktiengesellschaft, deren Aktien zum Handel auf einem geregelten Markt zugelassen sind, einen Corporate Governance Bericht aufzustellen. In Entsprechung dieser Verpflichtung wird nachstehender Corporate Governance Bericht erstattet:

1. Corporate Governance Kodex

Als in Deutschland börsennotierte Aktiengesellschaft bekennt sich die S&T AG zum deutschen Corporate Governance Kodex (§ 243b Abs. 1 Z 1 UGB). Der deutsche Corporate Governance Kodex ist unter <http://www.corporate-governance-code.de> in der Fassung vom 24. Juni 2014 öffentlich zugänglich (§ 243b Abs. 1 Z 2 UGB).

Die S&T AG verfolgt seit Jahren die Strategie einer nachhaltigen und langfristigen Steigerung des Unternehmenswertes. Der Vorstand und der Aufsichtsrat bekennen sich zur verantwortungsvollen Leitung und Kontrolle der S&T AG. Die strengen Grundsätze guter Unternehmensführung sind ein wesentlicher Teil dieser Politik. Etliche der im Corporate Governance Kodex definierten Grundsätze sind seit vielen Jahren Bestandteil der Unternehmenskultur der S&T AG. Sie dienen der Wertsteigerung und einer Vertiefung des Anlegervertrauens. Grundlage des deutschen Corporate Governance Kodex sind die Vorschriften des deutschen Aktien-, Börsen- und Kapitalmarktrechts sowie die OECD-Richtlinien für Corporate Governance. Der Kodex erlangt durch die freiwillige Selbstverpflichtung der Unternehmen Geltung. Das Bekenntnis zum Kodex hat zur Folge, dass die Nichteinhaltung von Anregungen zu begründen ist („Comply or Explain“).

2. Abweichungen

Bei nachfolgenden Empfehlungen weicht die S&T AG von den Bestimmungen des Corporate Governance Kodex ab und begründet dies wie folgt (§ 243b Abs. 1 Z 3 UGB):

2.1. Punkt 2.2.2. Corporate Governance Kodex

Es ist grundsätzlich vorgesehen, dass bei der Ausgabe neuer Aktien die Aktionäre ein Ihrem Anteil am Grundkapital entsprechendes Bezugsrecht haben (sollen). Die S&T AG macht allerdings gemäß § 153 Abs. 3 AktG von ihrem Recht Gebrauch, im Rahmen der gesetzlichen Bestimmungen, insbesondere bei Kapitalerhöhungen gegen Sacheinlagen, das Bezugsrecht der

S&T AG is a joint stock company listed on the Prime Standard market of the Frankfurt Stock Exchange (FSE). In accordance with Austria's Stock Act, the Executive Board manages the company independently. It exercises this responsibility in accordance with the requirements of the wellbeing of the company and while taking into account the interests of shareholders and employees. The Supervisory Board supervises the management and supports the Executive Board in its reaching of significant decisions.

§ 243b of Austria's Commercial Code (UGB) stipulates that a joint stock company whose shares have been authorized for trading on a regulated market is required to compile a Corporate Governance Report. This obligation is being fulfilled by the rendering of the following Corporate Governance Report:

1. Corporate Governance Code

As a joint stock company listed on a securities exchange located in Germany, S&T AG has committed itself to observing Germany's Corporate Governance Code (§ 243b Paragraph 1 Z 1 UGB). Germany's Corporate Governance Code is publicly accessible at <http://www.corporate-governance-code.de> in the version of June 24, 2014 (§ 243b Paragraph 1 Z 2 UGB).

S&T AG has been pursuing for a number of years a strategy designed to yield a sustained and long-term increase in corporate value. The Executive Board and the Supervisory Board have committed themselves to managing and controlling S&T AG in a responsible way. The strict principles of proper business management constitute an essential component of these policies. A number of the principles laid down in the Corporate Governance Code have been for many years parts of S&T AG's corporate culture. They facilitate the increasing of value and the strengthening of investor trust. The foundations of Germany's Corporate Governance Code are the rules contained in Germany's shares, securities exchange and capital market codes and acts, and in OECD's directives on Corporate Governance. The Code takes effect through the company's rendering of a voluntary commitment to it. This commitment causes any case of non-adherence to it to have to be substantiated (“comply or explain”).

2. Divergences

S&T AG diverges from the stipulations of the following recommendations of the Corporate Governance Code. The company details its reasons for doing such as follows (§ 243b Paragraph 1 Z 3 UGB):

2.1. Point 2.2.2. of the Corporate Governance Code

A basic rule is that shareholders are to have a right of subscription to the shares being issued that is proportionate to their holdings of the company's share capital. In accordance with § 153 Paragraph 3 of the Stock Act (AktG) and as permitted by the legal regulations, with this particularly applying to increases in capital defrayed by contributions of non-financial assets, S&T

Aktionäre auszuschließen.

2.2. Punkt 4.2.5. und Punkt 5.4.6. des Corporate Governance Kodex

Der Lagebericht der Gesellschaft wird nach einschlägigen gesetzlichen Vorschriften aufgestellt. Eine Aufnahme eines gesonderten Vergütungsberichts wird als entbehrlich erachtet. Die Vergütungen sind im Konzernanhang dargestellt, auf die Anwendung der Mustertabellen des Corporate Governance Kodex sowie die Darstellung je Vorstandsmitglied wurde verzichtet.

2.3. Punkt 5.1.2. und Punkt 5.3.3. des Corporate Governance Kodex

Die Nachfolgeplanung wird aufgrund von deren besonderen Wichtigkeit vom gesamten Aufsichtsrat wahrgenommen. Der Aufsichtsrat der S&T AG hat daher keinen Nominierungsausschuss eingerichtet.

2.4. Punkt 5.1.2. und Punkt 5.4.1. des Corporate Governance Kodex

Eine gesonderte Altersgrenze für Mitglieder des Vorstandes und Aufsichtsrates statutarisch vorzusehen, wird von der S&T AG als nicht sinnvoll und zweckmäßig angesehen. Für die S&T AG ist die Qualifikation der Kandidaten wichtiger als die empfohlene Altersgrenze.

2.5. Punkt 7.1.2. des Corporate Governance Kodex

Die Veröffentlichung des Konzernabschlusses zum 31. Dezember 2014 ist für den 1. April 2015 vorgesehen und überschreitet die Frist von 90 Tagen nach Geschäftsjahresende. Die Fristüberschreitung resultiert in der umfangreicheren Erstellung des Konzernabschlusses aufgrund der Vielzahl getätigter Akquisitionen.

3. Vorstand und Aufsichtsrat (§ 243b Abs. 2 Z 1 UGB)

3.1. Der Vorstand

Der Vorstand setzt sich zum 31. Dezember 2014 aus Herrn Dipl.-Ing. Hannes Niederhauser, 25. November 1962 (CEO), Herrn MMag. Richard Neuwirth, geb. am 20. September 1978 (CFO), Herrn Michael Jeske (COO), geb. am 10. Jänner 1971 und Herrn Dr. Peter Sturz (COO), geb. am 31. Oktober 1958, zusammen.

Der Vorstand berät laufend über den aktuellen Geschäftsverlauf, trifft im Rahmen seiner Sitzungen die notwendigen Entscheidungen und fasst die erforderlichen Beschlüsse. Die Mitglieder des Vorstandes befinden sich in einem ständigen Informationsaustausch untereinander und mit den jeweiligen zuständigen leitenden Angestellten. Der Vorstand informiert den Aufsichtsrat regelmäßig, zeitnah und umfassend über alle relevanten Fragen der Geschäftsentwicklung einschließlich der Risikolage und des Risikoma-

AG avails itself of its right to exclude its shareholders' right of subscription.

2.2. Point 4.2.5. and Point 5.4.6. of the Corporate Governance Code

The management report of the company is compiled according to pertinent legal regulations. The incorporation of a discrete report on remuneration is regarded as not being essential. Remuneration paid is depicted in the consolidated notes. These accounts refrain from the application of the sample charts contained in the Corporate Governance Code, and from the depiction of payment per member of the Executive Board.

2.3. Points 5.1.2. and 5.3.3. of the Corporate Governance Code

Planning of succession is highly important. For that reason, it is handled by the Supervisory Board as a whole. The Supervisory Board of S&T AG has therefore refrained from establishing a Nominations Committee.

2.4. Points 5.1.2. and 5.4.1. of the Corporate Governance Code

S&T AG does not regard the institution of a discrete age of retirement for members of the Supervisory Board as making sense or being efficacious. S&T AG regards the candidates' qualifications as being more important than their adhering to the recommended age of retirement.

2.5. Point 7.1.2. of the Corporate Governance Code

The publication of the consolidated financial accounts as of December 12, 2014 is foreseen for April 1, 2015. This does not meet the deadline of doing such by 90 days prior to the end of the financial year. The not meeting of the deadline was a result of the comprehensive scope of work required to compile the consolidated financial accounts. This arose from the large number of acquisitions made.

3. Executive Board and Supervisory Board (§ 243b Paragraph 2 Z 1 UGB)

3.1. The Executive Board

As of December 31, 2014, the Executive Board was comprised of Dipl.-Ing. Hannes Niederhauser, born on November 25, 1962 (CEO); MMag. Richard Neuwirth, born on September 20, 1978 (CFO); Mr. Michael Jeske (COO), born on January 10, 1971; and Dr. Peter Sturz (COO), born on October 10, 1958.

The Executive Board convenes to consult about the current course of business. At these meetings, it reaches the requisite decisions and passes the necessary resolutions. Members of the Executive Board exchange information on an ongoing basis with each other and with the respective senior managers. The Board briefs the Supervisory Board on a regular, prompt and comprehensive basis on all issues relevant to the company's development of business, with this including the risks arising from this and how

agements in der S&T AG und deren Konzernunternehmen. Im Sinne guter Corporate Governance finden offene Diskussionen zwischen Vorstand und Aufsichtsrat statt. Darüber hinaus hält der Aufsichtsratsvorsitzende regelmäßig Kontakt mit den Mitgliedern des Vorstandes und diskutiert mit Ihnen die Strategie, die Geschäftsentwicklung und das Risikomanagement des Unternehmens.

3.2. Der Aufsichtsrat

Der Aufsichtsrat setzt sich zum 31. Dezember 2014 aus Herrn Dr. Erhard F. Grossnigg (Vorsitzender des Aufsichtsrates), geb. am 22. September 1946, Herrn Bernhard Chwatal (Stellvertreter des Vorsitzenden des Aufsichtsrates), geb. am 12. Oktober 1970, und Herrn Matthias Ehrlich, geb. am 16. Mai 1955 (Mitglied des Aufsichtsrates) zusammen.

3.3. Prüfungsausschuss

Der Prüfungsausschuss setzt sich aus den Mitgliedern des Aufsichtsrates zusammen. Dem Prüfungsausschuss obliegen die Prüfung und die Vorbereitung der Feststellung des Jahresabschlusses, die Prüfung des Konzernabschlusses, des Vorschlages für die Gewinnverwendung, des Lageberichtes und des Konzernlageberichtes und des Corporate Governance Berichtes. Weitere Ausschüsse bestehen nicht.

3.4. Aktienbesitz der Organe

Vorstand und Aufsichtsrat halten zum 31. Dezember 2014 folgende Aktien an der Gesellschaft:

Organ Board member	Funktion Position	Aktienanzahl Number of shares
Dr. Erhard F. Grossnigg (via: grosso holding GmbH)	Aufsichtsrat, Vorsitzender/ <i>Supervisory Board, Chairman</i>	8.114.116
Bernhard Chwatal	Aufsichtsrat/ <i>Supervisory Board</i>	0
Matthias Ehrlich	Aufsichtsrat/ <i>Supervisory Board</i>	3.200
Hannes Niederhauser (incl. related)	CEO	6.447.182
Michael Jeske	COO	28.000
Dr. Peter Sturz	COO	20.000
Richard Neuwirth	CFO	5.935

4. Förderung von Frauen (§ 243b Abs. 2 Z 2 UGB)

Die S&T AG hat sich im Bereich Frauenförderung auf die Veränderungen in der Lebens- und Arbeitswelt eingestellt. Auch in Führungspositionen will die S&T AG den Frauenanteil kontinuierlich anheben, um gleichberechtigte Beteiligung an Verantwortung und Entscheidungsfindung zu erreichen.

Linz, im März 2015

Der Vorstand

S&T AG and its Group companies manage them. In the interest of good corporate governance, open discussions take place between the Executive and Supervisory Boards. In addition, the Chairman of the Supervisory Board maintains on a regular basis contact with the members of the Executive Board. At these meetings, the Chairman discusses with them the company's strategy, development of business and risk management.

3.2. Supervisory Board

As of December 31, 2014, the Supervisory Board was comprised of Dr. Erhard F. Grossnigg (Chairman of the Supervisory Board), born on September 22, 1946; Mr. Bernhard Chwatal (Deputy Chairman of the Supervisory Board), born on October 12, 1970; and Mr. Matthias Ehrlich, born on May 16, 1955 (Member of the Supervisory Board).

3.3. Audit Committee

The Audit Committee is comprised of the members of the Supervisory Board. The Audit Committee is charged with the examination of the annual financial statements, and with making preparations for their being authorized; and with the examination of the consolidated annual financial statements, of the proposal for the distribution of profits, of the management report, of the Group management report, and of the Corporate Governance report. No other committees exist.

3.4. Shareholdings by members of Managing and Supervisory Boards

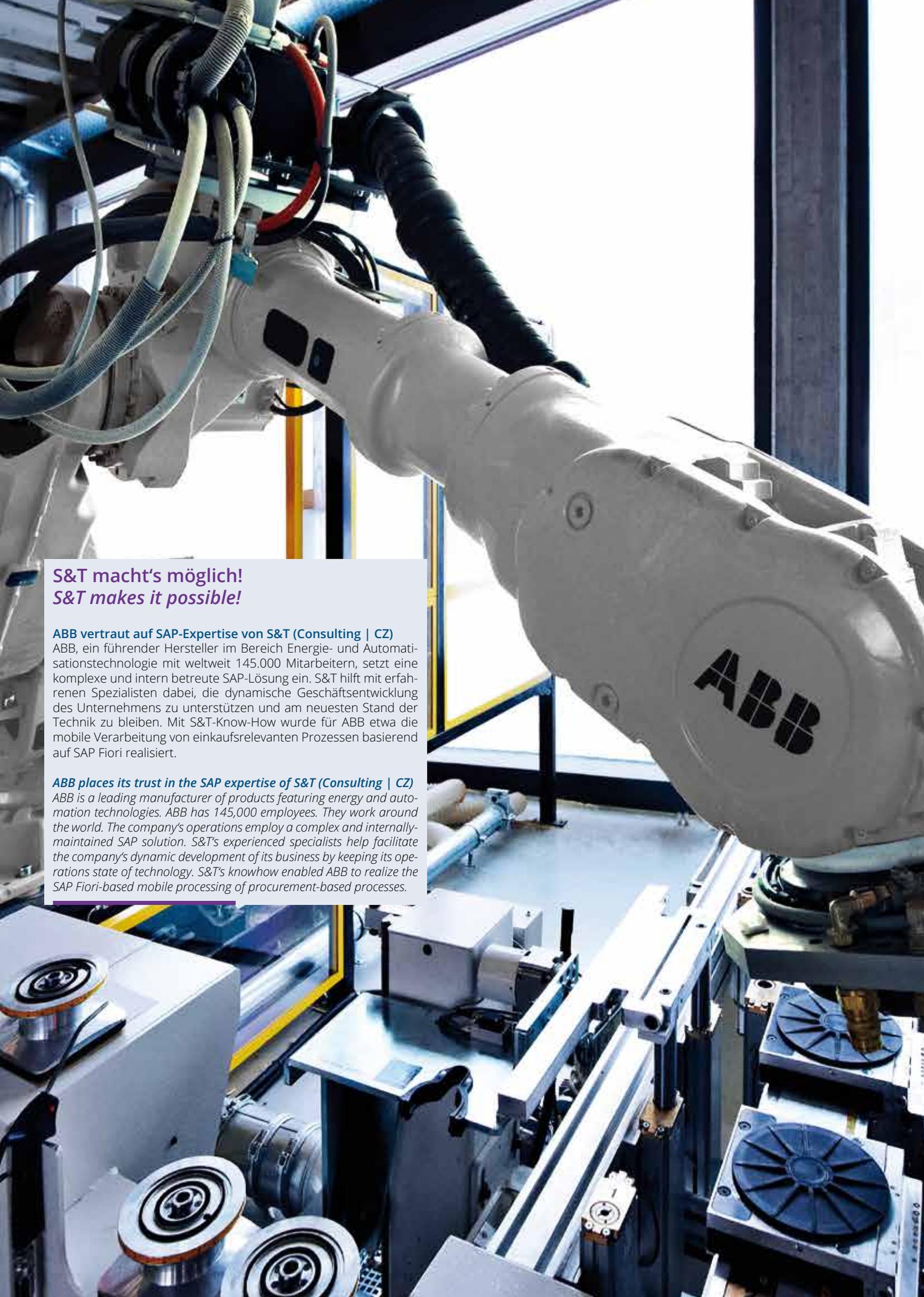
As of December 31, 2014, the members of the Managing and Supervisory Board held the following amounts of shares in the company:

4. Support for women (§ 243b Paragraph 2 Z 2 UGB)

To provide support to women, S&T AG has configured its operations to account for changes in lifestyles and in the working world. S&T AG is striving to steadily increase the share of women in its management, so as to attain equality among the genders of participation in responsibility and decision-making.

Linz, March 2015

The Executive Board



S&T macht's möglich!
S&T makes it possible!

ABB vertraut auf SAP-Expertise von S&T (Consulting | CZ)

ABB, ein führender Hersteller im Bereich Energie- und Automationstechnologie mit weltweit 145.000 Mitarbeitern, setzt eine komplexe und intern betreute SAP-Lösung ein. S&T hilft mit erfahrenen Spezialisten dabei, die dynamische Geschäftsentwicklung des Unternehmens zu unterstützen und am neuesten Stand der Technik zu bleiben. Mit S&T-Know-How wurde für ABB etwa die mobile Verarbeitung von einkaufsrelevanten Prozessen basierend auf SAP Fiori realisiert.

ABB places its trust in the SAP expertise of S&T (Consulting | CZ)

ABB is a leading manufacturer of products featuring energy and automation technologies. ABB has 145,000 employees. They work around the world. The company's operations employ a complex and internally-maintained SAP solution. S&T's experienced specialists help facilitate the company's dynamic development of its business by keeping its operations state of technology. S&T's knowhow enabled ABB to realize the SAP Fiori-based mobile processing of procurement-based processes.

DIE S&T AKTIE | THE S&T SHARE

Seit Juni 2010 notiert die Aktie der S&T AG im Börsensegment „Prime Standard“ der Frankfurter Börse. Im Ranking der zur Aufnahme in den TecDAX in Frage kommenden Technologieunternehmen konnte der Abstand zu den in diesem wichtigen Börsenindex gelisteten Top-30-Unternehmen weiter kontinuierlich verringert werden.

Neben der positiven wirtschaftlichen Entwicklung von S&T in den vergangenen Jahren, getragen sowohl durch organisches Wachstum, als auch durch die Akquisition strategisch wertvoller Technologie- und Serviceunternehmen, hat eine zunehmende Anzahl an Investorenmeetings und eine stärkere Präsenz in finanzwirtschaftlichen Print- und Onlinemedien zu einer deutlich gesteigerten Aufmerksamkeit gegenüber der S&T-Aktie bzw. dem Unternehmen selbst geführt. 2014 konnte dadurch auch die für weiteres Wachstum beschlossene Barkapitalerhöhung von 10% des Grundkapitals überaus erfolgreich nahe am Börsenkurs platziert werden. Das Interesse von Investoren an der Gesellschaft hat sich im Geschäftsjahr 2014 weiter erhöht, so dass neben der Teilnahme am Eigenkapitalforum in Frankfurt und der GGC von Kepler Cheuvreux in Frankfurt sowie auf Roadshows in Deutschland, Österreich, Frankreich, England und der Schweiz neue Investoren angesprochen werden konnten.

Diese positive Entwicklung führte in Zusammenhang mit der Kapitalerhöhung zu einer Veränderung der Aktionärsstruktur: Inzwischen befinden sich 66,4 Prozent der Aktien im Streubesitz, wobei der überwiegende Anteil institutionellen Anlegern zuzurechnen ist.

Die weiterhin zu erwartenden positiven Trends in der operativen Geschäftsentwicklung und die Stärkung der Positionierung als eines der größten IT-Unternehmen in Österreich und Osteuropa wirken sich zunehmend positiv auf die Kursentwicklung der S&T-Aktie aus. Während die Entwicklung des Aktienkurses im Jahr 2013 zwar positiv war, jedoch deutlich unter der Entwicklung des TecDAX lag, konnte die S&T-Aktie im Jahr 2014 um 18,4% zulegen und damit jene des TecDAX, der im gleichen Zeitraum um 17,5% anstieg, übertreffen.

Die Marktkapitalisierung betrug zum 31. Dezember 2014 EUR 139 Mio. gegenüber EUR 107 Mio. zum 31. Dezember 2013. Auch von Beginn des Jahres 2015 bis Ende März lag die Kursentwicklung der S&T-Aktie deutlich über der Entwicklung des TecDAX. Die Marktkapitalisierung erhöhte sich auf ca. EUR 178 Mio. zum 31. März 2015.

Deutliche Wertsteigerungen der Aktie sind sicherlich auf die 2014 erfolgten Akquisitionen und die strategische Ausrichtung der S&T mit dem neuen Segment „Smart Energy“ zurückzuführen. Durch die verstärkte Technologie- und Serviceausrichtung sowie den gleichzeitigen Eintritt in weitere geografische Märkte befindet sich die Gesellschaft - bei gleichzeitiger Erhöhung der Profitabilität - weiter auf Wachstumskurs.

Since June 2010, S&T AG's stock has been listed in the "Prime Standard" segment of the Frankfurt Stock Exchange. The gap between the stock and those of the Top 30 companies listed in the TecDAX companies was progressively diminished. This impacted upon the rankings of the technology companies set for incorporation into this important index of stock exchange activity.

The substantially increased attention paid to S&T and to its stock was due to the company's business successes. These arose from organic growth and from the acquisition of strategically-important technology and service provision companies. This enhanced attention was also attributable to the increase in meetings staged with investors and to greater coverage of the company in the financial media (both print and on-line). Conducted in 2014 was the increasing by 10% in the company's share capital. This step was undertaken to facilitate growth. The new shares were paid for in cash. This increase was a success, as the issuance quote was close to the one on the stock exchange. Investors' interest in the company continued to strengthen in financial year 2014. New investors were contacted and reached at Frankfurt's Equity Forum and GGC (staged by Kepler Cheuvreux), and at the roadshows staged in Germany, Austria, France, the UK and Switzerland.

This positive development combined with the increase in capital in leading to an alteration in the makeup of shareholders. Some 66.4% of S&T's stock is now in free float. Of this, the predominance is held by institutional investors.

These gratifying developments have joined with the sustaining expected of the positive trends being turned in by business operations and with the strengthening of the company's position of being one of the largest IT companies in Austria and in Eastern Europe in increasingly positively impacting upon S&T's stock. The stock's quote had developed positively in 2013. This development was, however, less than that of the TecDAX. It was a different story in 2014, in which S&T's stock rose 18.4%, outperforming the TecDAX, which climbed 17.5%.

As of December 31, 2014, the company's market capitalization came to EUR 139 million, as compared to EUR 107 million as of December 31, 2013. The stock maintained its significantly above average development - as compared to the TecDAX - from the beginning of 2015 until the end of March of the year. This caused the company's market capitalization to increase to some EUR 178 million as of March 31, 2015.

The substantial increases in value registered by S&T's stock are indisputably attributable to the acquisitions undertaken in 2014 and to the company's strategy-driven push into the new "smart energy" segment. S&T's enhanced focus on providing technologies and services and on entering further geographic markets has caused it to sustain its growth in both revenues and profitability.

Die wesentlichen Eckdaten zur Aktie stellten sich 2014 wie folgt dar:

The key figures on S&T stock in 2014 are available below:

Börse <i>Exchange</i>	Frankfurter Börse <i>Frankfurt Stock Exchange</i>
Börsensegment <i>Exchange segment</i>	Prime Standard <i>Prime Standard</i>
Wertpapierkennnummer <i>Securities ID number</i>	A0X9EJ
Börsenkürzel <i>Exchange abbreviation</i>	SANT
ISIN <i>ISIN</i>	AT000A0E9W5
Aktienanzahl 31.12.2014 <i>Number of shares 31.12.2014</i>	43.271.204
Kursspanne 2014 <i>Stock quote: range 2014</i>	EUR 2,54- 3,51
Schlusskurs 31.12.2014 <i>Closing quote 31.12.2014</i>	EUR 3,22
durchschnittliches Handelsvolumen pro Tag <i>Average daily trading volume</i>	48.122 Aktien <i>48,122 shares</i>
Marktkapitalisierung 31.12.2014 <i>Market capitalization 31.12.2014</i>	EUR 139 Millionen <i>EUR 139 million</i>
Marktkapitalisierung 31.3.2015 <i>Market capitalization 31.3.2015</i>	EUR 178 Millionen <i>EUR 178 million</i>
Streubesitz <i>Free float</i>	66,4%
Designated Sponsor <i>Designated Sponsor</i>	Kepler Cheuvreux Aktienbank AG
Coverage	Hauck & Aufhäuser/Tim Wunderlich Kepler Cheuvreux/Baptiste de Leuville und Bernd Laux

Aufgrund der wirtschaftlichen Verhältnisse und des Geschäftsganges ist 2015 weiteres Kurswachstum zu erwarten. Die Analysten von Hauck & Aufhäuser sowie Kepler Cheuvreux haben zuletzt Kursziele von EUR 5,30 bis EUR 5,60 veröffentlicht.

Business conditions and performance give rise to the forecast that 2015 will bring a further rise in S&T's stock quote. Analysts at Hauck & Aufhäuser and at Kepler Cheuvreux recently issued predictions for the quote of EUR 5.30 and EUR 5.60 respectively.

Im laufenden Geschäftsjahr ist geplant, die Bekanntheit der Aktie weiter auszubauen. Die Teilnahme an mehreren Investorenkonferenzen sowie die Durchführung von Roadshows stehen bereits fest bzw. werden vom Management angestrebt. Darüber hinaus sind auch andere Maßnahmen geplant, um die Aktie näher an die TecDAX-Aufnahmekriterien heranzuführen.

Foreseen for the current financial year is the undertaking of measures designed to further enhance the recognition accorded to S&T's stock. To that end, the company's management plans on or is considering participating in a number of conferences of investors and on staging roadshows. Further steps and measures are planned. S&T's objective is the fulfillment of the criteria requisite for its stock's being incorporated in the TecDAX.

I. GRUNDLAGEN DES KONZERNS

Geschäftsmodell

Die S&T AG ist ein österreichisches IT-Systemhaus mit Sitz in Linz und Kernmärkten in der DACH-Region, Osteuropa und den USA. Die Strategie der S&T-Gruppe ist, sich als IT-Systemhaus laufend an die aktuellen Anforderungen des Marktes und zukünftige Trends anzupassen. Dazu zählt auch das Bestreben, sich vermehrt auf die Entwicklung von Eigentechologien zu konzentrieren, um die Wertschöpfung zu erhöhen. Im Zuge dessen wurden im Jahr 2014 Investitionen in den Aufbau des zukunftssträchtigen Geschäftssegmentes „Smart Energy“ getätigt. Dies spiegelt sich in der geänderten Organisation und Darstellung der Geschäftssegmente der S&T-Gruppe wider.

Im Unterschied zu früheren Berichtsperioden unterteilt sich das Leistungsspektrum der S&T-Gruppe nun in nachfolgende vier Geschäftssegmente:

- „Services DACH“ (ehemals Products)
- „Services“ (ehemals Services)
- „Appliances Security“ (ehemals Appliances)
- „Appliances Smart Energy“ (neu)

Das Leistungsspektrum der S&T-Gruppe reicht nun von

- der Entwicklung, Implementierung und Vermarktung von Computer-Hardware-Lösungen und IT-Dienstleistungen (Segment „Services DACH“ und „Services EE“) bis hin zu
- selbst entwickelten Produkten im IT-Security-Bereich (Segment „Appliances Security“) und
- der Entwicklung und Produktion von Hardwareprodukten (Smart Meters) und Softwarelösungen (u. a. Meter Data Management Applikationen) sowie damit verbundenen Dienstleistungen im Smart-Grid-Umfeld (Segment „Smart Energy“).

Im Geschäftsjahr 2014 wurden in diesen vier Geschäftssegmenten Umsatzerlöse von EUR 385,5 Mio. (Vj.: EUR 337,9 Mio.) erzielt. Die S&T-Gruppe zählt damit zu den namhaften Größen auf dem IT-Markt in Österreich und Osteuropa.

Im **Geschäftssegment „Services DACH“** erfolgt der Vertrieb von Hardwareprodukten Dritter sowie von Eigenmarken in den Ländern Deutschland, Österreich, Schweiz; zusätzlich werden Leistungen wie Beratung und Implementierung angeboten. In diesem Segment hat S&T im Geschäftsjahr 2014 einen Außenumsatz in Höhe von EUR 89,6 Mio. (Vj.: EUR 96,7 Mio.) erzielt. Das Geschäftssegment „Services DACH“ umfasst die Entwicklung, Implementierung und Vermarktung von Hard- und Softwareprodukten. Das Spektrum reicht dabei von Hardware-Einzelkomponenten und IT-Produkten (wie beispielsweise Server) über kundenspezifisch gefertigte Produkte und Softwarelizenzen für Betriebs- und Standardsoftware bis hin zu professionellen Storage- und komplexen Serverlösungen. Hierbei werden

I. FOUNDATIONS OF THE GROUP'S BUSINESS

Business model

S&T AG is headquartered in Linz, Austria. It provides IT systems. Its core markets are Germany, Austria, Switzerland, Eastern Europe and the USA. S&T Group's strategy is to maintain its position at the forefront of the IT market by adapting to its requirements. This is undertaken through the anticipating of its trends. To achieve this, the company pursues its development of and concentration upon proprietary technologies, as this increases its value added. In 2014, this strategy led the company to make investments in the expansion of its highly promising „Smart Energy“ segment. This strategy manifests itself in S&T AG's revamped organization and depiction of its business segments.

In a difference between this year and previous ones, the S&T Group's portfolio of products and services is now offered via four business segments:

- Services Germany, Austria and Switzerland (formerly Products)
- „Services EE“ (formerly Services)
- „Appliances Security“ (formerly Appliances)
- „Appliances Smart Energy“ (new)

The products and services supplied by the S&T Group's portfolio now comprise

- the development, implementation and marketing of IT hardware, solutions and services (by the „Services Germany, Austria and Switzerland“ and „Services EE“ segments) and
- of self-developed products used in the IT security area (the „Security Appliances“ segment), and
- the development and production of hardware (smart meters) and software (such as meter data management applications) and the provision of related services for the smart grid sector („smart energy“).

In financial year 2014, these four business segments attained revenues from sales of EUR 385.5 million (PY: EUR 337.9 million). S&T Group is one of the most respected leaders on the IT market in Austria and Eastern Europe.

The **Services Germany, Austria and Switzerland segment** undertakes the distribution of hardware manufactured by third parties and by the company (and featuring its brands) in the above countries. The segment also provides such services as consulting and implementation. In this segment, S&T registered in financial year 2014 external sales amounting to EUR 89.6 million (PY: EUR 96.7 million). The „Services Germany, Austria and Switzerland“ segment develops, implements and markets hardware and software products. The spectrum extends from IT components and products (such as servers) to those items manufactured especially for customers and the licensing of software used in standard and operating environments. The segment also provides professional-level storage and complex

die Produkte oft nicht nur als Handelsware geliefert, sondern im Rahmen von Projekten oder Wartungsaufträgen auch von S&T installiert und gewartet. Die Tätigkeit der S&T besteht grundsätzlich darin, die hardwareseitigen Anforderungen von Kunden aus den verschiedensten Branchen und dem öffentlichen Bereich zu bedienen. Zusätzlich erfolgt die Implementierung, d. h. die Integration der neuen Hard- und Softwareprodukte, in die bestehende IT-Infrastruktur des Kunden und die Herstellung der Funktionsfähigkeit, durch S&T. Mittelfristiges Ziel in diesem Segment ist, den Serviceanteil organisch und anorganisch signifikant zu steigern und somit an den Portfolio-Mix (Consulting, Integration, Outsourcing) und die Bruttomarge des Segments Services heranzuführen. Hierzu wurden 2014 Akquisitionen in Österreich (Hener-IT Group GmbH) und Deutschland (adams&weber GmbH) getätigt, die als Systemintegratoren und Service-Provider Projekt- und langfristige Supportdienstleistungen erbringen und somit das Portfolio des ehemaligen Segmentes „Products“ entsprechend der mittelfristigen Strategie ausweiten bzw. synergetisch ergänzen.

Das **Geschäftssegment „Services EE“** umfasst die Planung, die Umsetzung und das Outsourcing von IT-Lösungen und IT-Dienstleistungen mit den Schwerpunkten ERP, Virtualisierung, Storage und Datensicherheit. Diese Leistungen werden in den Ländern Polen, Tschechien, Slowakei, Ungarn, Slowenien, Kroatien, Serbien, Mazedonien, Albanien, Bulgarien, Rumänien und Moldawien angeboten. Der Außenumsatz der S&T-Gruppe in diesem Segment betrug im Geschäftsjahr 2014 EUR 217,2 Mio. (Vj.: EUR 199,7 Mio.). Der Fokus liegt hierbei auf der Implementierung von Softwarelösungen wie z. B. SAP, der Optimierung von Rechenzentrumsinfrastruktur, der Speicherung und Archivierung von Daten (Storage) und der Datensicherheit. Das Dienstleistungsportfolio im Geschäftssegment „Services EE“ kann im Wesentlichen in drei Bereiche unterteilt werden:

- Planung (Consulting): Der Schwerpunkt des Bereichs „Planung“ liegt auf Beratungsleistungen im Zusammenhang mit IT-Architektur und Informationssicherheit sowie der Konzeption von Migrationsszenarien bei Technologiewechseln. Daneben umfasst „Planung“ auch projekt- und hardwareunabhängige Unterstützung wie beispielsweise das Lizenzmanagement oder das Management von Mobilgeräten. Gegenstand des Lizenzmanagements bzw. des Managements von Mobilgeräten ist dabei insbesondere die Ermittlung der für die Anforderungen des Kunden notwendigen Softwarelizenzen bzw. Mobilgeräte, die Abstimmung mit den bestehenden Compliance-Erfordernissen des Kunden, die Verwaltung der Nutzungs- bzw. Lizenzvereinbarungen und Registrierungen sowie die Analyse und der Vergleich der jeweiligen Gebühren bzw. Lizenzkosten.
- Umsetzung (Integration): Die im Rahmen des Bereichs „Umsetzung“ erbrachten Dienstleistungen beinhalten Ein- und Aufbau von IT-Infrastrukturkomponenten, wie z. B. Speichersystemen und virtuellen Serversystemen. Die Leistungen im Zusammenhang mit Rechenzentren umfassen die Analyse, Planung und Optimierung von Rechenzentren

server-based solutions. In many cases, these products are not merely sold as merchandise. Rather, they form part of projects or of maintenance commissions. This entails their being installed and maintained by S&T. S&T's primary activity is comprised of meeting the needs of clients forming part of a great variety of segments and of the public sector for hardware. This satisfaction of needs is accompanied by S&T's handling of the implementation of the above. This involves the integration of new hardware and software into the client's extant IT infrastructure. The next step is S&T's getting these items up and running. This segment's objective for the years to come is to significantly increase the share of its operations stemming from the supplying of services through the achieving of organic and other kinds of growth. This will enable it to have the same mix of services in its portfolio as - and the gross margins of - the "Services EE" segment. To accomplish this, S&T acquired companies in 2014 in Austria (Hener-IT Group GmbH) and in Germany (adams&weber GmbH). These companies serve as integrators of systems, providers of services, and suppliers of long-term support. These moves have been made to expand, in accordance with the strategy set for the years to come, the portfolio of the former "Products" segment, and to complement it in a synergistic way.

The **“Services EE” business segment** undertakes the planning, implementing and outsourcing of IT solutions and services. Its areas of expertise are ERP, virtualization, storage and data security. Its services are provided in Poland, Czech Republic, Slovakia, Hungary, Slovenia, Croatia, Serbia, Macedonia, Albania, Bulgaria, Romania and Moldova. S&T Group's external revenues in this segment came in financial year 2014 to EUR 217.2 million (PY: EUR 199.7 million). Its focuses are the implementation of such software-based solutions as SAP, the optimization of computer center infrastructure, the storage and archiving of data (storage), and the achieving of data security. The “Services EE” segment's portfolio of services are to be divided into three main areas:

- Planning (consulting): The thrust of “planning” is the provision of consulting services related to IT architecture and data security and the formulation of migration scenarios required by the replacement of technologies. “Planning” also delivers such support services – with these not being dependent upon specific projects or hardware – as the management of licenses and the management of mobile devices. The latter two activities entail the identification of the software licenses and mobile devices needed to satisfy customer requirements, the coordination with the client's extant compliance stipulations, the administration of utilization and licensing agreements and registrations, as well as the analysis of and comparison with the respective fees and licensing costs.
- Implementation (integration): The services provided by the “Integration” area comprise the installation and assembly of such components of IT infrastructure as storage and virtual server systems. The services involving computer centers encompass the analysis, planning and optimization of them, and the procurement and implementation of

sowie die Beschaffung und Implementierung der entsprechenden Hardware. Des Weiteren umfasst der Bereich Umsetzung die herstellernunabhängige Beschaffung von Hardware, die Planung bzw. Durchführung des Rollouts einschließlich der Konfiguration und die Ersatzteilhaltung.

- Outsourcing: Unter „Outsourcing“ fallen sämtliche IT-Dienstleistungen, die Kunden an die S&T auslagern. Hierzu zählen beispielsweise komplexere Wartungsaufträge inklusive Abwicklung von First- und/oder Second-Level-Support sowie der Betrieb von einzelnen ausgelagerten IT-Anlagen oder der gesamten IT-Infrastruktur eines Kunden. Weiters werden in diesem Bereich Datacenter-Services oder Services Dritter im Zusammenhang mit Cloud-Lösungen (Software-as-a-Service) für Kunden zur Verfügung gestellt.

Schwerpunkt des **Geschäftssegments „Appliances Security“** sind die selbst entwickelten Produkte (Eigentechologieprodukte) der S&T-Gruppe im Security-Bereich. Hierbei handelt es sich um maßgeschneiderte, hardware- und/oder softwarebasierte Spezialsysteme im Bereich Datensicherheit, die für Nischen in den Märkten Security, Infotainment, Automatisierung und Medizin entwickelt und an Kundenwünsche angepasst werden. Einen weiteren Schwerpunkt bildet der Bereich Cloud Computing, in dem die S&T Kunden - im Zusammenhang mit Cloud-Lösungen Dritter - Sicherheitslösungen zur Sicherung von Kundendaten in der Cloud zur Verfügung stellt. In diesem Geschäftssegment konnte im Geschäftsjahr 2014 ein Außenumsatz von EUR 50,0 Mio. (Vj.: EUR 41,6 Mio.) erzielt werden. Sowohl die Hardware- als auch die Software-Komponenten beruhen jeweils auf Standard-systemen, die von der S&T an die Kundenerfordernisse angepasst werden. Im Bereich Eigentechologieprodukte fokussiert sich S&T auf Lösungen im Bereich Datensicherheit, insbesondere zur Sicherung des Zugriffs auf und der Absicherung von Daten.

- Für den Infotainment-Markt bietet die S&T Sicherheitslösungen für Wettautomaten sowie auf Algorithmen basierende Wettsoftware an, unter anderem auch für Casinos.
- Im Bereich Automatisierung hat die S&T Sicherheitslösungen entwickelt, die beispielsweise Produktionsanlagen wie Schweißroboter vor fremdem Zugriff schützen.
- Im Bereich Medizin werden insbesondere Anwendungen zur sicheren Anbindung der medizinischen Geräte an die IT-Infrastruktur eingesetzt.

Im Fokusbereich Cloud-Computing führt der weltweite Trend zur Speicherung von Daten „in der Cloud“ neben den Herausforderungen bei der Schaffung der serverseitigen Infrastruktur auch zu sicherheitstechnischen Fragestellungen auf der Kundenseite. Die Themen Datensicherheit und Netzwerkinfrastruktur nehmen diesbezüglich einen großen Stellenwert ein. S&T betreibt selbst keine Cloud, sondern unterstützt Kunden im Zusammenhang mit dem Einsatz von Cloud-Lösungen Dritter (z. B. von Google oder IBM), indem sie Sicherheitslösungen zum Schutz der Kundendaten in der Cloud zur Verfügung stellt. Die S&T-Gruppe entwickelt in diesem Bereich, dem „Client-centric Cloud Computing“, optimierte Anwendungslösungen, die kundenseitig sowohl die für die Cloud bestimmten Daten verschlüsseln, als auch Manipulationen in der Cloud erkennen. Im Bereich Medizin wurde beispielsweise eine Anwendung zur Absicherung von Patientendaten in der Cloud entwickelt. Darüber hinaus werden Firewall-Lösungen für die Cloud und die Wartung der Firewalls angeboten.

Neben der Verlagerung von Daten in die Cloud zeichnet sich ein zweiter Megatrend ab, der sehr spezifische Sicherheitsanforderungen mit sich bringt: Ob unter Schlagwörtern wie „Machine-to-Machine-Communication“, „Internet of Things“ oder „Industrie 4.0“ propagiert, verlagert sich ein Großteil der Kommunikation auf den direkten Austausch von Daten zwischen Maschinen. Dieser Trend verlangt andere Herangehensweisen zur Absicherung derartiger Systeme wie etwa „Real-Time-Analysen“ oder „Security-on-a-Chip-Funktionalitäten“. Die S&T-Gruppe begegnet diesen neuen Herausforderungen durch ein groß angelegtes, von der österreichischen Forschungsförderungsgesellschaft unterstütztes, Forschungs- und Entwicklungsprojekt unter dem Titel „ParSeCo“ (Parallel Security Controller). Ziel ist dabei einerseits die Schaffung eines Development Frameworks für die Entwicklung unterschiedlicher Security-Applikationen, andererseits die Implementierung dieser Security-Funktionalitäten in bestehende Embedded-Systeme oder Smart Meters der S&T.

the corresponding hardware. The area also handles the procurement of hardware (non-influenced by a particular manufacturer) and the planning and implementation of roll-outs, with this including their configuration and maintenance of inventories of spare parts.

- Outsourcing: This comprises all IT services outsourced by clients to S&T. These particularly include complex maintenance commissions, with this extending to the provision of first and second level support and to the operation of the individual IT facilities or the entire dedicated infrastructure that have been outsourced. This area also delivers data center services and arranges the provision by third parties of cloud solutions (software-as-a-service).

The **“Appliances Security“ business segment** supplies the products developed by S&T Group for the security area (proprietary technologies area). These are customized, hardware and/or software-based special systems used to ensure data security. These were developed for use in niches in the security, infotainment, automation and life sciences area, and can be configured to satisfy customer wishes. A further focus is cloud computing. Working with third parties' cloud solutions, S&T offers its customers solutions securing their cloud-based data. This business segment achieved in financial year 2014 external revenues of EUR 50.0 million (PY: EUR 41.6 million). Its hardware and software components are respectively based on standard systems that are adapted by S&T to satisfy customer requirements. S&T's products featuring proprietary technologies are focused on assuring the security of data. This particularly comprises the securing of access to and the maintenance of data.

- S&T supplies the infotainment market with security solutions used in betting machines, and with algorithm-based betting software. This can also be deployed by casinos.
- S&T has developed security solutions for the automation area. These protect such production equipment as welding robots from outside intrusion.
- The medical area employs corporate applications to ensure secure links between dedicated devices and IT infrastructure.

The cloud computing area is a focus of corporate activities. This is due to the worldwide trend towards storing data “in the cloud”. The area's challenges are the creation of server-based infrastructure and the handling of customer questions on security techniques. For this reason, a high priority is placed on the issues of data security and network infrastructure. S&T itself does not operate a cloud. Rather, it facilitates clients' use of the cloud solutions supplied by such third parties as Google and IBM by supplying solutions protecting customer data placed in the cloud. S&T Group developed for this area “client-centric cloud computing”. This optimized application encrypts for customers data destined for the cloud. It also is capable of recognizing tampering taking place in the cloud. Developed for the medical sector, to give an example, was an application ensuring the security of patient data placed in the cloud. Also offered are firewall solutions for the cloud and the maintenance of firewalls.

The placement of data in the cloud is one mega-trend. Another gives rise to highly specialized security requirements. This trend goes by the names “machine to machine communication”, the “Internet of Things” and “Industry 4.0”. This trend is shifting a large portion of communication to being the exchanging of data directly among machines. This trend demands new ways of approaching the securing of such systems. These approaches go by the name “real-time analyses” or “security-on-a-chip” functionalities. S&T Group is handling these new challenges by pursuing “ParSeCo” (for “parallel security controller”). This ambitious-scope R&D project is receiving support from Austria's Forschungsförderungsgesellschaft. The project's objectives are the creation of a framework for the development of a variety of security applications and the implementation of these security-enhancing functions in extant embedded systems and in the smart meters offered by S&T.

Das neue Geschäftssegment „**Appliances Smart Energy**“ fokussiert sich auf die Entwicklung von Hard- und Softwarelösungen, um Strom-, Gas-, oder Wasserversorgungsnetze „intelligent“ auszustatten. Dies reicht von „intelligenten Zählern“ (Smart Meters) bei den Endverbrauchern über Datenkonzentratoren und Lastverteilungssysteme im Verteilnetz bis hin zu zentralen Applikationen zur Erfassung der Daten, beispielsweise für Abrechnungszwecke oder zur optimalen Steuerung der Netze. Ferner kommt es durch den Einsatz derartiger Technologien zu Konvergenzen der bisher isolierten Stromnetze mit den IT-Systemen von Versorgungsunternehmen, was zusätzliche Synergiepotentiale für die Geschäftssegmente „Services DACH“ und „Services EE“ birgt. Die S&T AG ist 2014 mit den nachstehenden erläuterten Akquisitionen in das Smart-Energy-Segment eingestiegen:

- Am 12. Februar 2014 wurden 51% der Anteile an der ubitronix system solutions gmbh mit Sitz in Hagenberg bei Linz erworben. Die ubitronix system solutions gmbh verfügt über eigenentwickelte Applikationen im Bereich Zählermanagement, Lastmanagement und Gebäudeautomation und bietet auch Dienstleistungen zur Integration dieser Systeme in die Applikationslandschaft der Kunden an.
- Am 6. Juni 2014 hat die S&T AG einen Vertrag zum Erwerb von 48% der Anteile an der Affair OOO mit Sitz in Moskau, Russland, unterzeichnet. Parallel dazu wurde ein Optionsvertrag auf weitere 3% der Stimmrechte an der Affair OOO abgeschlossen, sodass die Affair OOO ab 15. August 2014 in den Konsolidierungskreis der S&T-Gruppe einbezogen wurde. Die Affair OOO hält 74,5% an der operativen Gesellschaft RTSoft ZAO und ist mit ihren rund 600 Mitarbeitern insbesondere im Bereich Smart Energy, Energy Automation, Softwareentwicklung und Embedded Computing Technologies (ECT) tätig. Ab 2015 soll - nach der Umstellung der internen Organisationsabläufe und notwendigen Reportingsysteme - der Bereich ECT auf Grund seiner inhaltlichen Nähe und möglichen Synergien mit S&T Embedded Deutschland bzw. Quanmax Taiwan im Segment „Appliances Security“ geführt und dargestellt werden.
- Zum 30. September 2014 wurde durch die neu gegründete Networked Energy Services Corporation mit Sitz in Fargo, North Dakota, USA, im Zuge eines Asset-Deals die Smart Grid Modernization Division der Echelon Corporation mit Sitz in San Jose, Kalifornien, USA übernommen. Networked Energy Services Corp. ist eines der führenden Technologieunternehmen in der Entwicklung und Produktion von Smart Meters und verfügt über eigene Applikationen zur Erhebung, Steuerung und Analyse von Netzdaten. S&T AG hat sich vorerst mit 40% an der Networked Energy Services Corp. beteiligt und diesen Anteil im Geschäftsjahr 2014 auf 45% aufgestockt. Dieser Anteil wurde mit Kaufvertrag vom Jänner 2015 mit Wirkung zum 1. Februar 2015 auf 65% aufgestockt (siehe dazu den Nachtragsbericht).

Durch die erfolgten Akquisitionen und die bestehenden IT-Dienstleistungen der Service-Segmente ist die S&T im Geschäftsjahr 2014 zu einem der führenden End-to-End Provider für Smart Grid Lösungen aufgestiegen.

Die S&T-Gruppe beschäftigte zum 31. Dezember 2014 insgesamt 2.219 Mitarbeiter (Vj.: 1.570 Mitarbeiter). Davon sind ca. 1.200 Mitarbeiter im Servicebereich und ca. 600 Mitarbeiter in der Produktentwicklung tätig. Der restliche Teil der Mitarbeiter entfiel auf die Bereiche Einkauf, IT und Verwaltung. Geografisch ist die S&T AG mit 42 (Vj.: 35) aktiven direkten und indirekten Tochtergesellschaften in mehr als 20 (Vj.: 17) Ländern vertreten. Die davon signifikanten Märkte sind: Österreich, Deutschland, Schweiz sowie Albanien, Bosnien-Herzegowina, Bulgarien, Kroatien, Mazedonien, Moldawien, Montenegro, Polen, Rumänien, Russland, Serbien, Slowakei, Slowenien, Tschechien, Ungarn, USA und Taiwan.

In der Unternehmensgruppe übernimmt die S&T AG neben der operativen Geschäftstätigkeit in Österreich auch die Holdingfunktion für die übrigen Gruppengesellschaften. Während die meisten operativen Geschäftsprozesse der Tochtergesellschaften lokal definiert und gesteuert werden, erfolgt die Steuerung und Überwachung für die Gruppenprozesse IT-Struktur, Risikomanagement, Lizenzmanagement, Konzernrechnungsw-

„**Appliances Smart Energy**“ is a new business segment. It is focused upon the development of hardware and software solutions imparting “intelligence” to electricity, gas and water supply networks. This imparting takes the form of smart meters installed in households, data concentrators, load distribution systems forming part of distribution grids, and centralized applications gathering data for such purposes as invoicing and the optimal management of grids. Such technologies also give rise to convergences among grids that had previously been isolated with energy suppliers’ IT systems. This yields a further potential for synergies to be exploited by the Services Germany, Austria and Switzerland and by the “Services EE” segments. In 2014, S&T AG undertook the activities elucidated below in order to enter the smart energy segment:

- On February 12, 2014, S&T acquired 51% of the shares in ubitronix system solutions gmbh, which is headquartered in Hagenberg (a town in the vicinity of Linz). Ubitronix system solutions gmbh possesses self-developed applications in the areas of meter and load management and in building automation. The company also provides services facilitating the integration of these systems into the clients’ sets of applications.
- On June 6, 2014, S&T AG signed a contract stipulating its acquisition of 48% of the shares of Affair OOO, whose headquarters are in Moscow, Russia. This was accompanied by the conclusion of a contract setting up an option to purchase a further 3% of the voting rights of Affair OOO. This caused Affair OOO to be incorporated into the S&T group of companies as of August 15, 2014. Affair OOO owns 74.5% of RTSoft ZAO, an operative company. Affair employs some 600 employees. It is primarily active in the areas of smart energy, energy automation, software development and embedded computing technologies (ECT). Upon the revamping of internal organizational procedures and the setting up of the requisite reporting systems, the ECT area is to be incorporated in 2015 into and reported on by the “Appliances Security” segments. This is due to the similarity of its activities with those of S&T Embedded Germany and Quanmax Taiwan. These similarities yield synergies.
- As of September 30, 2014, the newly-founded Networked Energy Services Corporation, whose headquarters are in Fargo, North Dakota, USA, took over – via an asset deal – the smart grid modernization division of the Echelon Corporation, whose headquarters are in San Jose, California, USA. Networked Energy Services Corp. is one of the leading providers of the technologies used in the development and production of smart meters. It possesses proprietary applications employed in the gathering, management and analysis grid data. S&T AG started out by taking a 40% stake in Networked Energy Services Corp. This was increased in financial year 2014 to 45%. This stake was raised – via a contract of purchase concluded in January 2015 and taking effect on February 1, 2015 - to 65% (for further information, see the report on events after the balance sheet date).

Its acquisitions joined its portfolio of IT services, provided by the dedicated segments, in making S&T in financial year 2014 into one of the leading providers of smart grid solutions.

The S&T Group employed as of December 31, 2014, a total of 2,219 employees (PY: 1,570 employees). Of them, some 1,200 employees are in the services area and some 600 employees develop products. The rest of the employees work for the procurement, IT and administration departments. S&T AG has 42 (PY: 35) operative, directly and indirectly-held subsidiaries. They operate in more than 20 (PY: 17) countries. The S&T Group’s main markets are Germany, Austria, Switzerland as well as Albania, Bosnia-Herzegovina, Bulgaria, Croatia, Macedonia, Moldova, Montenegro, Poland, Romania, Russia, Serbia, Slovakia, Slovenia, Czech Republic, Hungary, USA and Taiwan.

S&T AG’s role in the corporate group is handling operations in Austria and serving as the holding for the other Group companies. Its subsidiaries have been charged with the establishing and management of most of their business processes. Group headquarters have been assigned the monitoring and management of such Group processes as IT structures, risk and licenses management, and of Group Accounting, Controlling and Financing.

sen und Konzerncontrolling sowie Finanzierung zentral. Durch den hohen Dienstleistungsanteil im Geschäftsmodell der S&T-Gruppe sind die wesentlichen Geschäftsprozesse auf die lokale Kundenstruktur ausgerichtet. Durch die Präsenz in vielen osteuropäischen Ländern können regionale Aspekte sehr gut abgedeckt werden. Insofern ist die S&T AG sowohl als globaler osteuropäischer Partner als auch als lokaler Partner jederzeit gefragt und gefordert.

Die wesentlichen externen Einflussfaktoren auf das Geschäft und die Geschäftsentwicklung der Gruppe sind das Investitions- und Ausgabeverhalten von Unternehmen bzw. öffentlichen Auftraggebern. Diese wiederum sind unmittelbar bedingt durch die finanziellen Budgets und die eigene wirtschaftliche Entwicklung der Unternehmen sowie die nicht finanziellen Faktoren Technologieentwicklung und Datensicherheit. Das daraus resultierende Nachfrageverhalten beeinflusst unmittelbar das Geschäftspotenzial der S&T-Gruppe. Kosteneinsparungen bei Unternehmen oder öffentlichen Auftraggebern können sich in zwei Richtungen auswirken: Zum einen durch verminderte Nachfrage, da Neuinvestitionen bzw. Ersatzinvestitionen verzögert erfolgen, zum anderen durch erhöhte Nachfrage aufgrund von Outsourcing und Kostenreduktionen mittels verbesserter IT-Struktur.

Steuerungssystem

Zielsetzung des Managements ist, den Wert der S&T AG nachhaltig zu steigern. Dazu ist es notwendig, weiterhin profitabel zu wachsen, die Wertschöpfung durch Entwicklung eigener Technologien zu steigern und die Finanzkraft der Gruppe kontinuierlich zu erhöhen. Um dieses strategische Ziel zu erreichen und Fortschritte messen zu können, wird ein internes Steuerungssystem verwendet.

Die dafür relevanten Kennzahlen auf Basis der Rechnungslegung nach IFRS sind in erster Linie Umsatz, Bruttomarge und Ergebnis vor Zinsen und Steuern und Abschreibungen (EBITDA), sowie Jahresergebnis und Ergebnis pro Aktie. Die Liquiditätssteuerung erfolgt über die Kennzahlen Nettoverschuldung und operativer Cashflow.

Abgesehen von der Steuerung der Eigenkapitalquote ist der Verschuldungsgrad relevant, andere kapitalorientierte Steuerungsgrößen sind von untergeordneter Bedeutung. Das liegt daran, dass das Geschäftsmodell nur in geringem Maße Kapital bindet, der Personalaufwand stellt dagegen den größten Aufwandsblock dar und wird entsprechend überwacht.

Für die Erlösarten Servicegeschäft und Appliancegeschäft werden Umsatz und Kosten permanent überwacht. Durch monatliche Scorecards bzw. quartalsmäßige Reportings werden die Entwicklungen auf Managementebene beobachtet, um gegebenenfalls frühzeitig Korrekturmaßnahmen setzen zu können. Zudem wird im Rahmen der regionalen Steuerung das operative Ergebnis jeder Gesellschaft überwacht. Maßgebliche Kennzahlen dafür sind neben dem EBITDA auch das EBITA bzw. EBIT. Das zur Überwachung des längerfristigen Projektgeschäftes eingesetzte Projektcontrolling reicht von der Angebotserstellung und Angebotsgenehmigung bis hin zum Projektabschluss. Ein spezielles „Red-Flag-System“ überwacht laufend kritische Projekte, um seitens der S&T AG rechtzeitig Maßnahmen ergreifen zu können.

Alle Kostenpositionen in der Gruppe unterliegen einer strengen Budgetkontrolle. Dabei werden monatlich die einzelnen Profit- und Costcenter auf Einhaltung der Budgets bzw. prognostizierten Kosten überprüft. Die Grundlage dafür ist ein dynamisches Budgetmodell, mit dem das Kostenbudget in Relation zur Umsatzentwicklung in den wesentlichen Komponenten flexibel bleibt. Um die geplante Profitabilität zu erreichen beziehungsweise zu übertreffen, wird das Kostenbudget entsprechend der Umsatzentwicklung unterjährig dynamisch angepasst.

Als IT-Anbieter und Entwickler von eigenen Produkten bilden technologische Zukäufe sowie Forschung und Entwicklung und die daraus resultierenden Innovationen die Basis für den langfristigen Unternehmenserfolg.

Services account for a large share of the activities foreseen in S&T Group's business model. The key business processes comprised in these are oriented towards being provided on-site to clients. The establishment of subsidiaries and offices in a large number of Eastern European countries has enabled the optimal coverage of regional issues and needs. This, in turn, has made S&T AG a high-demand partner capable of serving the entire Eastern European region – and its individual markets.

The key external factors impacting upon the business done and developed by the Group's are the investments and expenditures made by companies and by the public sector. These, in turn, are immediately affected by financial budgets and by the companies' own development of business, and by such non-financial factors as technological developments and data security. These factors join to determine levels of demand. This immediately ramifies upon S&T's Group business potential. Austerity measures undertaken by companies or by the public sector can yield two differing effects. They can diminish demand by causing the postponement of investments in new or replacement items. Or they can foster demand by increasing the need for outsourcing and the cost-cutting achieved through the improvement of IT structures.

Management system

Our objective is to increase on a sustainable basis S&T AG's value. To do this, we have to set forth our profits-producing growth and to increase the Group's financial capabilities on a continuous basis. To determine the extent of our progress towards attaining these strategic goals, we employ an internal management system.

It employs the key indicators of revenues, gross margin, earnings before interest taxes depreciation and amortization (EBITDA), consolidated income and earnings per share. The indicators' compilation makes use of the IFRS. The management of liquidity employs the key indicators of net indebtedness and operative cash flow.

Key indicators in the area of capital management are the equity ratio and indebtedness ratio. Other indicators are of subordinate importance. This is due to S&T's business model, which yields a low level of capital commitment. This is accompanied by personnel's constituting the largest bloc of expenditure. It is, correspondingly, closely monitored.

As befitting their being sources of revenues and expenditures, the revenues and costs incurred by the Group's services and appliance businesses are monitored on an ongoing basis. This is handled on the management level, which uses monthly key indicators and quarterly reports to intensively do such, and to respond to developments on an early basis. Regional-level management operations monitor the operating results achieved by each Group company. The key indicators used in doing such are the EBITDA, EBITA and EBIT. Our monitoring of the long-term projects business is comprised of a dedicated controlling system that commences with the compilation and approval of offers and extends to the conclusion of the project. A special-purpose "red flag" system is deployed to monitor on an ongoing basis mission project, so as to enable S&T AG to institute measures on a prompt basis.

Strict budget controls are imposed upon all costs-causing items in the Group. These controls take the form of the assessing on a monthly basis of each individual profit and cost center. Determined is whether or not budgets are being adhered to and if costs are developing in accordance with forecasts. This controlling is based on a dynamic model of budgeting. This imparts a high degree of flexibility to the key components of the relationship between revenues and budgeted costs. In order to achieve, even exceed the envisioned profitability, the budgeting of costs is adapted during the financial year to take into account the development of revenues. This is done on a dynamic basis.

S&T sells IT, much of it developed by itself. This means that purchases of technology join research and development (and the innovations yielded by it) in forming the basis for sustained business success. This, in turn, man-

Deshalb wird das Produktportfolio kontinuierlich weiterentwickelt. Der notwendige Ressourceneinsatz wird durch die Kombination von technologischen Zukäufen und Eigenentwicklung optimiert.

Die Steuerung der Liquidität und des operativen Cashflows wird wesentlich durch das Forderungsmanagement beeinflusst. Dieses wird lokal betrieben und unterliegt internen Kontrollprozessen. Zur Verbesserung der Forderungsstruktur und Liquidität werden in einzelnen Tochtergesellschaften Forderungen verkauft. Während das operative Cash-Management überwiegend lokal erfolgt, werden das strategische Cash-Management und die Finanzierung überwiegend zentral gesteuert.

Bei der Steuerung der Gruppe stehen im Fokus:

- Initiierung und Überwachung strategischer/synergetischer Forschungsprojekte und Entwicklungsvorhaben
- Ausbau der Marktanteile in der DACH-Region und Osteuropa
- mit Wachstum einhergehende Steigerung der Profitabilität
- regelmäßige Akquisitionen, um organisches mit anorganischem Wachstum zu verbinden und das technologische Know-how auszubauen

Forschung und Entwicklung

Der konsequent beschrittene Weg der Platzierung eigenentwickelter Produkte wurde auch 2014 intensiv fortgesetzt bzw. ausgeweitet. Dazu wurde 2014 sowohl direkt als auch in Form von Firmenakquisitionen maßgeblich in Technologie investiert. Der Forschungs- und Entwicklungsbereich der S&T-Gruppe ist für die Geschäftssparte „Services DACH“ hinsichtlich Produktentwicklungen zentral ausgerichtet, wohingegen für den Bereich „Appliances Security“ und „Appliances Smart Energy“ die Kompetenzzentren je nach Technologie bzw. Markt bei den Tochtergesellschaften liegen. Insbesondere im Segment „Appliances Smart Energy“ sollen durch die Vereinheitlichung des Produktportfolios bzw. durch die gemeinsame Nutzung von Entwicklungsressourcen weitere Synergien erzielt werden. Die Kombination der S&T-eigenen Produkte der Segmente „Appliances Security“ und „Appliances Smart Energy“ mit Dienstleistungen der Services Segmente erlaubt es S&T, Eigentechologieprodukte mit anderen Hard- und Softwarelösungen zu kombinieren und in die IT-Infrastruktur des Kunden einzubinden.

Zur Stärkung des technologischen Know-hows wurde auch 2014 in die Qualifikation der Mitarbeiter und den Erwerb von Technologieunternehmen investiert. Zudem wurde die Kooperation mit der Linzer Johannes-Kepler-Universität ausgebaut und die Entwicklungsaktivitäten in dezidierten Labors ausgeweitet. Anerkennung finden diese Forschungs- und Entwicklungsaktivitäten auch in der öffentlichen und steuerlichen Förderung.

Die Aufwendungen für Forschung und Entwicklung erhöhten sich 2014 auf EUR 14,1 Mio. (Vj.: EUR 8,9 Mio.). Zudem wurden 2014 Entwicklungskosten von EUR 1,2 Mio. (Vj.: EUR 0,9 Mio.) aktiviert. Damit werden über 3,7% des Umsatzes in Entwicklungsleistungen investiert.

Wesentliche neue Produkte, die aus diesen Entwicklungen resultierten und 2014 vermarktet wurden, sind beispielsweise eine Reverse Firewall, Sicherheitslösungen für den Internetzugang in Flugzeugen, oder neue Softwaremodule zur sicheren Synchronisation von Daten für mobile Geräte. 2015 und in den Folgejahren werden insbesondere Entwicklungen im Bereich

- Security von Embedded Systems bzw. im Umfeld von Machine-to-Machine-Communication sowie
- der nächsten Generation von Smart-Grid-Lösungen („Patagonia“ Plattform) mit neuen Funktionalitäten, größerer Bandbreite und weiter verbesserten Security-Funktionalitäten

im Fokus stehen.

dates the further development of the Group's portfolio of products on an ongoing basis. The requisite deployment of resources is optimized through the identification of the best mix of purchases of technologies and of proprietary development.

The management of liquidity and of the operative cash flow is largely shaped by that of receivables. This is undertaken on a local basis and is subject to internal controlling processes. Receivables are sold by individual subsidiaries, as this yields improvements in the receivables' structure and in liquidity. Operative cash management is largely undertaken on the local level. Strategic cash management and financing activities, conversely, are generally managed on a centralized basis.

The objectives of the Group's management are

- the launching and monitoring of strategically important and synergistic research and development projects
- gaining further shares of the markets in Austria, Germany, Switzerland and Eastern Europe;
- coupling growth with rises in profitability; undertaking takeovers on a regular basis, so as to link organic and non-organic growth with each other, and to expand the company's stock of technologies

Research and development

The step-by-step placement of products developed by S&T was intensively pursued and expanded in 2014. To these ends, the company invested in 2014 directly or indirectly – via the making of acquisitions of companies – in technologies. S&T Group's research and development activities are handled in a variety of ways. The Services Germany, Austria and Switzerland segment handles its product development activities centrally. The „Appliances Security“ and „Appliances Smart Energy“ segments have, on the other hand, situated their centers of expertise on the markets served or at their subsidiaries. The exploitation of synergies is especially to be set forth in the latter. This will be achieved through the streamlining of the segment's portfolio of products and through the joint utilization of resources of development. The melding of the products developed by S&T and found in the „Appliances Security“ and „Appliances Smart Energy“ segments with the services delivered by the dedicated segment enables the company's teaming up of its products featuring proprietary technologies with other hardware and software solutions, and to then link up the results with the client's IT infrastructure.

To further strengthen the company's stock of technological knowhow, it set forth in 2014 its investment in employee qualifications and in the purchasing of technology companies. In a further move, S&T pursued its working relationship with Linz's Johannes Kepler University. This stepping up involved development activities in dedicated labs. The support provided by the public sector to such joined with the according of tax breaks in constituting recognition for these R&D activities.

S&T's expenditures for R&D were increased in 2014 to EUR 14.1 million (PY: EUR 8.9 million). In a further move, in 2014 development costs of EUR 1.2 million (PY: EUR 0.9 million) were capitalized. This translated into an investment of 3.7% of sales in developmental services.

Key products yielded by this process of development and marketed in 2014 included a reverse firewall, security solutions enabling in-flight Internet access, and software modules permitting the secure synchronization of data in mobile devices. Thrusts of development in 2015 and beyond will especially be in the areas

- the security of embedded systems and in the machine-to-machine communication environment, and
- the next generation of smart grid solutions („Patagonia“ platform) offering new functionalities, a greater bandwidth and further improvements in security functions.

II. WIRTSCHAFTSBERICHT

Umsätze der S&T-Gruppe steigen 2014 getragen durch das Segment „Services EE“ und Investitionen in strategische Geschäftsfelder – Wandel zum Technologiekonzern und Effizienzsteigerungsprogramme erhöhen wiederum die Profitabilität.

Nach dem Rückgang des BIP in der EU-28 Zone im Jahr 2012 um ca. 0,4% konnte 2013 ein leichtes Wachstum von 0,1% erzielt werden. Dieser positive Trend setzte sich 2014 fort, das Wirtschaftswachstum erhöhte sich auf ca. 1,4% (Quelle: Eurostat). Hierbei gab es jedoch – wie auch in der Vergangenheit – starke regionale Differenzen, wobei insbesondere neben der schwachen Entwicklung in Österreich, dem größtem Einzelmarkt der S&T-Gruppe, und der kritischen Entwicklung in Russland, die positiven Entwicklungen in Tschechien und Polen hervorzuheben sind. In Österreich bremste sich die Entwicklung im vierten Quartal 2014 weiter ein. Ausgehend von einem Wachstum von 0,3% im Jahr 2014 dürfte das BIP 2015 in Österreich um 0,5% und 2016 um 1,3% wachsen. Negativer entwickelte sich die Situation in Russland: Das Wachstum flaute von 3,4% im Jahr 2012 und 1,3% 2013 auf 0,5% im Jahr 2014 ab. Diese Situation könnte sich 2015 weiter verschärfen: Laut Prognosen des IWF bzw. der EBRD soll die Wirtschaft in Russland 2015 zwischen 2,9% bis 4,8% schrumpfen. Positiv zeigen sich hingegen die aktuellen Prognosen für Deutschland und große Teile Osteuropas, die in den meisten Ländern ein höheres Wachstum voraussagen. Vor allem der weitere Anstieg des Wirtschaftswachstums für große Teile Osteuropas von 2,3% 2014 auf 2,5% 2015 gibt Hoffnung. Für das laufende Jahr 2015 wird in der EU-28 wieder mit einem BIP-Wachstum von ca. 1,5% gerechnet.

Die wachsende Unsicherheit in der Eurozone auf Grund der Finanz- und Schuldenkrise der letzten Jahre wurde 2014 durch zwei weitere Aspekte verstärkt: Die Entwicklung der Situation in Griechenland und ihre Auswirkungen auf den Euro, sowie der Russland-Ukraine-Konflikt, der 2014 in militärischen Auseinandersetzungen gipfelte. Beides, sowohl die Unsicherheiten rund um den Euro, als auch die negativen Auswirkungen bzw. die mögliche Ausweitung der Sanktionen gegen Russland, verstärken die Unsicherheit und können die wirtschaftliche Entwicklung der EU-Zone nachhaltig belasten.

Der IT-Markt konnte sich teilweise von der Entwicklung der Gesamtwirtschaftsleistung entkoppeln:

- Geographisch sind Deutschland und der Norden Osteuropas hervorzuheben, wo der IT-Markt 2014 um 2,2% bzw. 3,4% zulegen konnte. Für 2015 gehen die Prognosen des European Information Technology Observatory (EITO) im Bereich Software, IT-Dienstleistungen und Hardware von einem Wachstum von 2,4% in Deutschland, 1,6% in Österreich und 3% in Osteuropa aus. Damit wächst der Kernbereich der IT auch im kommenden Jahr stärker als die Gesamtwirtschaft.
- Auf technologischer Seite sind starke Zuwachsraten in den Bereichen Embedded Security und Smart Energy zu erwarten. Im Security-Umfeld stellt die Vernetzung unterschiedlicher Geräte – von Industrieanlagen bis hin zu Geräten im privaten Umfeld – neue Anforderungen an die Absicherung des „Internets der Dinge“ (IoT). Alleine dieser Bereich soll in der EU innerhalb der nächsten fünf Jahren auf über EUR 7 Mrd. Umsatz anwachsen. Im Bereich Smart Energy ergibt sich – getrieben durch europäische Regularien und lokalen Energieeffizienzvorgaben – ein Marktpotential von mehr als EUR 40 Mrd. bis 2019, sodass in diesen Bereichen weiterhin mit zweistelligen Wachstumsraten pro Jahr gerechnet werden kann.

Nach den Jahren der Konsolidierung lag der Fokus der S&T-Gruppe 2014 darauf, den Grundstein für nachhaltiges Wachstum in neuen strategischen Geschäftsfeldern zu legen sowie organisch Marktanteile zu gewinnen. Insgesamt konnten die Umsatzerlöse 2014 auf EUR 385,5 Mio. (Vj.: EUR 337,9 Mio.) gesteigert werden. Die Profitabilität konnte im Vergleich zum Umsatz überproportional erhöht werden: Das EBIT stieg 2014 von EUR 14,3 Mio. auf EUR 16,6 Mio. Hier spielen drei Themenbereiche eine wesentliche Rolle: Die wiederum positive Umsatz- und Gewinnentwicklung der Appli-

II. ECONOMIC REPORT

The rise in revenues achieved by the S&T Group in 2014 was driven by the “Services EE” segment, by investments in strategic fields of business, by the company’s transformation into a technology group, and by the pursuit of an efficiency-increasing program. These factors joined to increase profitability.

The EU’s 28 members experienced a some 0.4% drop in GDP in 2012. In 2013, that was turned into a slight rise of 0.1%. This positive trend was set forth in 2014. Economic growth rose to some 1.4% (Source: Eurostat). As had been the case in the past, the Union’s performance showed strong region-by-region differences. Worthy of emphasis is Austria’s weak development (it is the S&T Group’s largest market), Russia’s slump, and the Czech Republic’s and Poland’s upswings. Austria registered a slackening of growth in the fourth quarter of 2014. The country’s GDP of 0.3% in 2014 will probably rise to 0.5% in 2015 and 1.3% in 2016. Russia’s growth slid from 3.4% in 2012 and 1.3% in 2013 to 0.5% in 2014. According to forecasts issued by the IMF and by the EBRD, this slide will continue in 2015, causing Russia’s GDP to shrink by 2.9% - 4.8%. Predictions are for Germany and many other parts of Eastern Europe, conversely, to record strengthening growth. Hope arises especially from the forecasts for the latter’s GDP’s increasing from 2.3% in 2014 to 2.5% in 2015. The EU-28 as a whole are set to grow in 2015 by some 1.5%.

Two further drivers exacerbated in 2014 the past few years’ crises of debt and other financial aspects and the uncertainties arising in in the Eurozone: Greece’s situation and its ramifications upon the euro, and the Russia-Ukraine conflict, which culminated in 2014 in military strife. These uncertainties negatively affected the euro. The conflict led to the imposing of sanctions against Russia. Both problems could be to the detriment of the EU’s economy on a lasting basis.

The IT market was able to shield itself from the events gripping the economy as a whole:

- Viewed geographically, Germany and Northeastern Europe are to be mentioned. Their IT markets rose in 2014 2.2% and 3.4%. The European Information Technology Observatory (EITO) is forecasting for the market’s core areas of IT software, services and hardware a growth of 2.4% in Germany, 1.6% in Austria and 3% in Eastern Europe. This will enable the core areas to once more in 2015 outgrow the economy as a whole.
- Viewed technologically, high rates of growth are to be expected from the embedded security and smart energy sectors. The networking of a variety of devices – from industrial to private-use ones – places newer and higher requirements on the security of the “Internet of Things” (IoT). This area’s annual sales in the EU alone are set to rise over the next five years to more than EUR 7 billion. Driven by European regulations and local-level energy efficiency requirements, smart energy is forecast to achieve annual sales of more than EUR 40 billion by 2019, translating into double-digit annual rises over the next few years.

The S&T Group’s years of consolidation were followed by its laying in 2014 of the foundations for its achieving sustainable growth through the entering of new, strategically-important fields of business and by gaining, on an organic basis, shares of markets. Revenues from sales rose in 2014 to EUR 385.5 million (PY: EUR 337.9 million). Profitability outpaced that. EBIT climbed from 2013’s EUR 14.3 million to EUR 16.6 million. This rise was driven by the positive development of the Appliances segments and the increases in revenues and earnings yielded by it, by the organic growth of revenues

ances-Segmente, das organische Umsatz- und Profitabilitätswachstum im Segment „Services EE“, sowie die Fortführung des Umbaus des ehemaligen Segments Products in Services DACH mit höhermargigen Leistungen und Reduzierung der operativen Kosten, wobei dieser Bereich kostenseitig wie in der Vergangenheit, insb. durch die Finanzierungskosten für die erfolgten Akquisitionen, belastet wird.

Mit dem Einstieg in das Segment „Appliances Smart Energy“ konnte sich die S&T-Gruppe zeitgerecht in einem Wachstumsmarkt positionieren, der durch die Konvergenz der Energie- und IT-Netze auch zusätzliches Potential für die anderen Segmente der S&T-Gruppe bietet. Die Formierung eines integrierten Segmentes Smart Energy, die Realisierung von Synergien innerhalb dieses Segments und darüber hinaus die Umwandlung vorhandener Opportunities in Auftragsbestand stehen 2015 im Fokus dieses Segmentes. Ferner soll die Entwicklung des Segmentes „Appliances Security“ 2015 durch die Markteinführung neuer Produkte und Investitionen im Embedded-Systems-Bereich vorangetrieben werden. Schlussendlich wird die Fokussierung auf B2B-Dienstleistungen in der DACH-Region die S&T-Gruppe 2015 ihrem strategischen Ziel einen großen Schritt näher bringen: Dem Aufstieg zu einem führenden europäischen Player mit zukunftsweisender Eigentechologie und kompetitiven Dienstleistungen.

Vermögens-, Finanz- und Ertragslage

Die strategische Langfristplanung der S&T-Gruppe sah nach den Konsolidierungsjahren 2012 und 2013 für das Geschäftsjahr 2014 eine Rückkehr auf den Wachstumspfad vor. Durch das organische Wachstum in den Bereichen Security und „Services EE“ sowie durch die im Geschäftsjahr 2014 erfolgten Akquisitionen und deren Umsatzbeitrag für Teile des Geschäftsjahres 2014 konnte der Konzernumsatz von EUR 337,9 Mio. auf EUR 385,5 Mio. gesteigert werden. Hiermit konnten die bewusst eingesteuerten Umsatzrückgänge mit niedrigmargigen IT-Handelswaren im ehemaligen Segment Products mehr als kompensiert werden. Die Auswirkungen des 2013 begonnenen und 2014 fortgesetzten Effizienzprogrammes zur Kostensenkung und die Hebung weiterer Synergien zwischen den Segmenten trugen ebenso zu einer deutlichen Steigerung des Konzernergebnisses bei: Dieses konnte um ca. 17% von EUR 11,9 Mio. auf EUR 14,0 Mio. erhöht werden. Die Durchführung einer Barkapitalerhöhung im Ausmaß von 10% des Grundkapitals, neue, langfristige Linien zur Akquisitionsfinanzierung sowie die Optimierung und Ausweitung von Factoring-Linien trugen zu einer weiteren Verbesserung der finanziellen Stabilität bei.

Ertragslage

2014 lag der Fokus der S&T-Gruppe auf der Steigerung der Profitabilität und der Vorbereitung weiteren Wachstums. Mit einem Umsatzwachstum von ca. 14% auf EUR 385,5 Mio. und einem Konzernergebnis von EUR 14,0 Mio. wurden beide Ziele klar erreicht.

Die Umsatzentwicklung verlief insbesondere in den Segmenten „Appliances Security“ (ca. 20% Wachstum) und „Services EE“ (ca. 9% Wachstum) äußerst zufriedenstellend. Der Umsatzrückgang im ehemaligen Segment „Products“, nun „Services DACH“, ist auf die konsequente Fortsetzung des Red-Flag²-Programmes in Österreich zurückzuführen. Margenvorgaben bei der Annahme von Aufträgen bzw. bei der Angebotsabgabe führten dazu, dass niedrigmarginige Aufträge nicht mehr angenommen wurden. Diese beiden geschäftspolitischen Maßnahmen sowie ein veränderter Produktmix verursachten im Jahresverlauf einen weiteren Rückgang an Umsätzen um ca. 7% oder EUR 7 Mio. Die im Jahresverlauf von 19,4% auf 22,3% gestiegene Bruttomarge belegt jedoch klar, dass die gesetzten Maßnahmen 2014 bereits zu einer deutlichen Verbesserung der Marge geführt haben.

Die laufenden Kostensenkungsprogramme wurden 2014 konsequent fortgesetzt, sodass weitere Fortschritte im Bereich Personalaufwand erreicht werden konnten. Bereinigt um Erstkonsolidierungen konnten die Personalaufwendungen im Geschäftsjahr 2014 gegenüber dem Vorjahr um ca. 2,5 Mio. EUR gesenkt werden (Vj.: EUR 65,2 Mio. | 2014: EUR 62,7 Mio.). Der Anstieg der unbereinigten Personalaufwendungen auf EUR 72,4 Mio. im Geschäftsjahr 2014 ist insbesondere auf die 2014 erfolgten und erstmals

and profitability achieved by the “Services EE” segment, and by the setting forth of revamping of the former Products segment into the Services Germany, Austria and Switzerland one. It now offers higher-margin services. The segment has reduced its operative costs. As had been the case in the past segment is being encumbered by the expenditures for the making of acquisitions.

The S&T Group's entry into the smart energy segment enabled it to position itself in a fast-growing area. This growth is stemming from the convergence of energy and IT grids. This growth will spill over to the Group's other segments. Set for 2015 are the constituting of an integrated Smart Energy segment, the realization of its internal synergies and the transformation of its opportunities into orders on hand. The development of the “Appliances Security” segment in 2015 is to be impelled through the launching of new products on markets and the making of investments in the embedded system sector. Last but not least, the focusing on the provision of B2B services in the Germany, Austria and Switzerland region will enable the S&T Group to take another major step in 2015 towards accomplishing its strategic objective: of becoming of one of Europe's leading players, thanks to its leading edge, proprietary technologies and to its competitive services.

Assets, finances and earnings

The S&T Group's long-term strategic planning foresaw the years of consolidation - 2012 and 2013 - being followed by a return to strong growth. The organic growth turned in by the “Appliance Security” and “Services EE” segments joined with the acquisitions made in financial year 2014 and their contributions to revenues in causing consolidated revenues to rise from 2013's EUR 337.9 million to 2014's EUR 385.5 million. The targeted and striven-for drop in revenues stemming from low-margin IT merchandise and achieved by the former Products segment was more than offset by rises in other areas. The efficiency increasing program instituted in 2013 and set forth in 2014 cut costs. This combined with the further exploitation of synergies to yield a substantial increase in consolidated income, which rose by some 17% in 2014 to EUR 14.0 million (2013: 11.9 million). The carrying out of a cash capital increase amounting to 10% of the company's share capital, the securing of new, long-term lines of credit to finance acquisitions, and the optimization and expansion of factoring lines further enhanced the Group's financial stability.

Earnings

The S&T Group's focuses in 2014 were augmenting profitability and preparing the way for further growth. Both objectives were clearly achieved. Revenues rose some 14% to EUR 385.5 million. Consolidated income came to EUR 14.0 million.

Revenues developed particularly satisfactorily in the “Appliances Security” (some 20% growth) and “Services EE” (some 9% growth) segments. The fall in turnover registered by the former “Products” segment - now Services Germany, Austria and Switzerland - was due to the purposeful setting forth of the Red Flag² program in Austria. Requirements placed on margins and governing the acceptance of orders and the making of bids led to low-margin commissions' not being taken on. These business policies and the alteration of the Group's product mix caused the segment's sales to fall by a further 7% or EUR 7 million. Its gross margin's rise during the year from 19.4% to 22.3% clearly proves, however, that the measures instituted already produced in 2014 a substantial improvement in this area.

The cost-cutting program was purposefully set forth in 2014, yielding further progress especially in personnel expenditures. Once initial consolidations in 2014 are removed from the figures, personnel expenditures were trimmed by some EUR 2.5 million from 2013's EUR 65.2 million to 2014's EUR 62.7 million. The increase in unadjusted personnel expenditures to EUR 72.4 million in 2014 is especially attributable to companies' being initially consolidated in 2014 into the Group.

in den Konsolidierungskreis miteinbezogenen Unternehmen zurückzuführen. Die sonstigen betrieblichen Erträge gingen von EUR 6,7 Mio. (2013) auf EUR 5,0 Mio. (2014) zurück. Dies ist im Wesentlichen auf die Reduktion der darin enthaltenen Sondereffekte zurückzuführen. Der Anstieg der Abschreibungen auf materielle und immaterielle Vermögensgegenstände von EUR 5,8 Mio. (2013) auf EUR 6,3 Mio. (2014) ist insbesondere auf den Anstieg der Abschreibungen aus den Kaufpreisallokationen (plus EUR 0,5 Mio. gegenüber dem Vorjahr) zurückzuführen. Gemeinsam führten die vorhin beschriebenen Effekte zu einer Erhöhung des EBIT auf EUR 16,6 Mio. nach EUR 14,3 Mio. im Vorjahr.

Für die Refinanzierung ausgelaufener Finanzierungen sowie die Refinanzierung kurzfristiger Kreditlinien erfolgte im Mai 2013 eine Emission einer langfristigen Unternehmensanleihe über EUR 15 Mio. Die entsprechenden Zinsaufwendungen waren 2014 erstmals für eine Zwölfmonatsperiode zu berücksichtigen. Die Verbesserung des Finanzergebnisses auf EUR -1,6 Mio. (Vj.: EUR -2,2 Mio.) ist auf einen Ertrag in der Höhe von EUR 1,1 Mio. aus dem Abgang einer 10%-igen Finanzbeteiligung zurückzuführen. Die Ertragsteuern erhöhten sich auf EUR 0,8 Mio. gegenüber EUR 0,1 Mio. im Vorjahr. Insgesamt konnte das Konzernergebnis auf EUR 14,0 Mio. (Vj.: EUR 11,9 Mio.) bzw. um 17,7% gesteigert werden.

Der Gewinn je Aktie (EPS) erhöhte sich von 30 Cent (2013) auf 32 Cent (2014).

Zum 31. Dezember 2014 betrug der Auftragsbestand der S&T-Gruppe EUR 156,6 Mio. (Vj.: EUR 97,2 Mio.). Dieser beinhaltet vertraglich fixierte Aufträge und Lieferungen. Der weitere geplante Umsatzanstieg von EUR 385,5 Mio. auf EUR 465 Mio. im Jahr 2015 setzt sich neben den Beiträgen der 2014 getätigten Akquisitionen, von der seit Februar 2015 erfolgenden Vollkonsolidierung der Networked Energy Services Corp., dem Auftragsbestand, und der auf EUR 644,6 Mio. (Vj.: EUR 308,1 Mio.) gestiegenen Projekt-Pipeline zusammen.

Entwicklung der Geschäftsbereiche

Im Reporting und in der Steuerung der Unternehmensgruppe unterscheidet die S&T-Gruppe vier strategische Geschäftsbereiche:

- „Services DACH“ (ehemals Products)
- „Services EE“ (ehemals Services)
- „Appliances Security“ (ehemals Appliances)
- „Appliances Smart Energy“ (neu)

Im Detail umfassen die strategischen Geschäftsbereiche nachfolgende Tätigkeitsbereiche:

- Services DACH
Historisch beschäftigte sich dieses Segment stark mit der Entwicklung und Vermarktung von IT-Technologie im Client-, Server- und Storagebereich sowie deren Inbetriebnahme und Wartung. Zukünftig soll dieser Geschäftsbereich stärker auf die Serviceanforderungen der Kunden ausgerichtet werden und insbesondere Consulting-, Integration- und Outsourcing-Dienstleistungen in den Bereichen Arbeitsplatz (Client und Drucker) und Rechenzentrum (Netzwerk-, Server-, Storage- und Security-Lösungen) anbieten. Diese Tätigkeiten werden in den Märkten Deutschland, Österreich und Schweiz angeboten.
- Services EE
Der Geschäftsbereich umfasst Dienstleistungen rund um IT-Komponenten. Die Services reichen von Planung, Aufbau und Betrieb von Datenzentren über die gesamte Planung und Umsetzung von Netzwerk-, Server-, Storage- oder Security-Lösungen bis hin zu Outsourcing. Zudem zählen u. a. IT-Strategieberatung auf Management-Ebene sowie Anpassung, Entwicklung und Wartung von Software zum Leistungsumfang. Dem Plan-Build-Run-Ansatz folgend kann die S&T AG ihre Kunden während des gesamten Produktlebenszyklus ihrer IT-Infrastruktur unterstützen. Dieses Segment umfasst die Tätigkeiten auf den Märkten in Polen, Tschechien, Slowakei, Ungarn, Slowenien, Kroatien, Mazedonien, Albanien, Bosnien-Herzegowina, Bulgarien, Rumänien und Moldawien.

Other income fell from EUR 6.7 million (2013) to EUR 5.0 million (2014). This was largely caused by the reduction in special effects. The increase in depreciation on tangible and intangible assets from EUR 5.8 million (2013) to EUR 6.3 million (2014) is especially attributable to write-downs resulting from purchase-price allocations (up EUR 0.5 million from 2013). The effects described above caused EBIT to rise in 2014 to EUR 16.6 million, up from EUR 14.3 million in the previous year.

A long-term bond of EUR 15 million was issued in May 2013 to refinance expired financing and short-term lines of credit. The taking into account of the bond's interest in 2014 was thus the first time such had to be carried out for a twelve-month period. The improvement in financial results as a whole to EUR -1.6 million (PY: EUR -2.2 million) is ascribable to earnings amounting to EUR 1.1 million from the disposal of a 10% stake. Income taxes on earnings rose to EUR 0.8 million from EUR 0.1 million in the previous year. As a whole, consolidated net income rose to EUR 14.0 million (PY: EUR 11.9 million), up 17.7%.

Earnings per share (EPS) rose from 30 cent (2013) to 32 cent (2014).

As of December 31, 2014, S&T Group had orders on hand worth EUR 156.6 million (PY: EUR 97.2 million). This total is comprised of contractually-stipulated orders and deliveries. Planned is for revenues to rise from EUR 385.5 million to EUR 465 million in 2015. This rise is to stem from the contributions forthcoming from companies acquired in 2014, from February, 2015's full-consolidation of Networked Energy Services Corp., from the orders on hand total, and from the project pipeline, which comes to EUR 644.6 million (PY: EUR 308.1 million).

Development of the business areas

S&T Group's reporting and management of its Group divide it into four strategic business areas:

- Services Germany, Austria and Switzerland (formerly Products)
- "Services EE" (formerly Services)
- "Appliances Security" (formerly Appliances)
- "Appliances Smart Energy" (new)

The following is an in-depth look at the activities of the strategic business areas:

- Services DACH (Germany, Austria and Switzerland)
This segment's focuses were traditionally the development and marketing of IT technologies forming part of clients, servers and storage devices, as well their being put into operation and maintenance. This segment is now concentrating itself on meeting customers' needs for services, development and marketing consulting, integration and outsourcing ones supplied at places of work (clients and printers) and computer centers (networks, server, storage and security solutions) in Germany, Austria and Switzerland.
- Services EE
This segment provides the services required by and for IT components, with these including the planning, assembly and operating of data centers; the end-to-end planning and implementation of network, server, storage and security solutions; and outsourcing. The segment also offers management-level consulting on IT strategies as well as the adapting, developing and maintenance of software. S&T's services for its customers also comprise the implementation of the plan-build-run approach to their IT infrastructure during entire cycles of product life. The segment operates in Poland, Czech Republic, Slovakia, Hungary, Slovenia, Croatia, Macedonia, Albania, Bosnia and Herzegovina, Bulgaria, Romania and Moldova.

- Appliances Security

Im Geschäftssegment Appliances finden sich Eigentechnologien in den Bereichen Security, Cloud, Mobility, Automation und Infotainment wieder. Spezielle Softwarelösungen und innovatives Know-how führen zu margenstarkem Geschäft. Seit Jahren ist die S&T im Geschäftsfeld Cloud Computing tätig. Großen Stellenwert nehmen beim Cloud Computing Datensicherheit und Netzwerkinfrastruktur ein. Die S&T entwickelt diesbezüglich optimierte Appliances (mit für bestimmte Anwendungen vorkonfigurierter Software ausgestattete Hardware), die u. a. unter der Eigenmarke SecureGUARD vertrieben werden. Der Vertrieb dieser Technologien erfolgt aktuell insb. in Deutschland und Österreich. Um weiteres Marktpotential zu nutzen, sollen diese Technologien auch verstärkt Eingang in das Portfolio des Segmentes „Services EE“ finden und in Osteuropa vertrieben werden.

- Appliances Smart Energy

Dieses neu geschaffene Segment umfasst die Entwicklung und Implementierung von Hard- und Softwarelösungen zur Errichtung intelligenter Versorgungsnetze. Zu den selbst entwickelten Produkten zählen u. a. Smart Meter, Lastverteilungsmodule, Applikationen zum Meter Data Management oder Software zur Automatisierung von Netzen. Zusätzlich werden Beratungs- und Betriebsdienstleistungen sowie unterstützende Projektdienstleistungen angeboten. Die Smart-Grid Lösungen der S&T-Gruppe werden weltweit angeboten. Im Geschäftsjahr 2014 konnten unter anderem Projekte in Russland, Österreich, Schweiz, Polen, den USA sowie Puerto Rico gewonnen werden.

- Appliances Security

This segment's proprietary technologies are in the security, cloud, mobility, automation and and infotainment areas. The segment's special-purpose software and innovative knowhow give rise to high-margin transactions. S&T has been for a number of years active in the cloud computing business field, whose development is now being driven by the needs for data security and for network infrastructure. To meet these, S&T develops optimized appliances (featuring hardware and software preconfigured for certain applications), of which a variety are marketed under the Group's SecureGUARD brand. The distribution of these technologies is currently primarily taking place in Germany and Austria. To exploit further potentials on markets, these technologies are to be increasingly incorporated into the portfolio of the "Services EE" segment. They will thus be marketed in Eastern Europe.

- Appliances Smart Energy

This newly-created segment undertakes the development and implementation of hardware and software used in the setting up of energy supply grids. The products developed by the segment include smart meters, load distribution modules, applications used in meter data management and software automating grids. The segment also provides consulting, operating and project support services. The S&T Group's smart grid solutions are distributed around the world. Projects in Russia, Austria, Switzerland, Poland, USA (Puerto Rico) were secured in financial year 2014.

Die Geschäftsentwicklung entsprechend den Segmenten stellt sich im Vergleich wie folgt dar:

The y-on-y comparison of the business done by the segments reveals the following:

Segmentierte Gewinn- und Verlustrechnung (in EUR Mio.) Income statement by segment (in EUR million)	Services DACH		Services EE		Appl. Security		Appl. Smart Energy	
	2014	2013	2014	2013	2014	2013	2014	2013
Umsatzerlöse Revenues	89,6	96,7	217,2	199,7	50,0	41,6	28,8	n/a
Bruttomarge Gross margin	20,0	18,7	65,0	66,4	29,5	26,1	12,8	n/a
Segmentergebnis Segment result	-0,5	-0,2	7,2	4,5	5,8	7,6	1,6	n/a

Die Umsatzerlöse entwickelten sich in den Segmenten „Services EE“ und „Appliances Security“ äußerst positiv. Basierend auf der starken Marktposition in Osteuropa bzw. dem Erfolg im Security-Bereich führender Produkte konnten organisch sehr gute Zuwächse erzielt werden. Die Umsatzrückgänge im Segment „Services DACH“ sind auf den schrittweisen Rückzug aus dem umsatztreibenden aber margenschwachen Hardwaregeschäft zurückzuführen. Das neu geschaffene Segment „Appliances Smart Energy“ bezieht die Ergebnisse der Affair OOO Gruppe und der ubitronix system solutions gmbh erstmalig ein.

The revenues from sales earned by the "Services EE" and "Appliances Security" segments developed exceptionally well. These successes stemmed from the strong position on the market in Eastern Europe and from the accomplishments of the products, which lead the security area. This produced strong organic growth. The drop in sales registered by the Services Germany, Austria and Switzerland segment is attributable to the step-by-step withdrawal from the weak-margin hardware business. The newly-created "Appliance Smart Energy" segment incorporates, in initial moves, the results of Affair OOO Group and ubitronix system solutions gmbh.

Die positive Entwicklung der Bruttomarge im Segment „Services DACH“ resultiert aus einer Veränderung des Produktmixes hin zu höhermargigen IT-Dienstleistungen und IT-Produkten. In den operativen Kosten sind sämtliche Holding-Kosten sowie ein Großteil der Finanzaufwendungen der S&T-Gruppe enthalten. Die Reduktion der Bruttomarge im Segment „Services EE“ resultiert ebenfalls aus der Verschiebung des Produktportfolios. Die Steigerung des Segmentergebnisses bei den „Services EE“ resultiert im Wesentlichen aus reduzierten Personalaufwendungen und einer deutlichen Senkung der sonstigen betrieblichen Kosten.

The positive development shown in the gross margins registered by the Services Germany, Austria and Switzerland segment resulted from an alteration of its product mix, which now features higher margin IT services and products. The segment's operative costs include all of those incurred by the holding company, plus a majority of the finance expenditures of the S&T Group. The reduction of the gross margin recorded by the "Services EE" segment also resulted from a revamping of its product portfolio. The increasing of the "Services EE" segment's earnings was largely attributable to cuts in personnel expenditures and to a substantial decline in other operating costs.

Das Ergebnis im Segment „Appliances Security“ blieb im Vergleich zur vorangegangenen Berichtsperiode – unter Berücksichtigung des positiven Effektes von ca. EUR 1,6 Mio. aus dem Erwerb der Mnemosyne GmbH im Jahr 2013 – nahezu unverändert. Das Segment „Appliances Smart Energy“ beinhaltet im Geschäftsjahr 2014 nur die Umsätze der Affair OOO Gruppe sowie der ubitronix system solutions gmbh. Aufgrund der At-Equity-Konsolidierung der Networked Energy Services Corp. sind noch keine Umsätze dieser Gesellschaft enthalten. Aufgrund von Anlauf- und Restrukturierungskosten der Networked Energy Services Corp. wurde das Periodenergebnis dieses Segmentes 2014 mit EUR -0,3 Mio. belastet.

The result achieved by the "Appliances Security" segment remained nearly unchanged from that of the previous reporting period. Incorporated was the positive effect of some EUR 1.6 million from 2013's acquisition of Mnemosyne GmbH. Mnemosyne GmbH. The "Appliances Smart Energy" segment's revenues in 2014 include only those of the Affair OOO Group and of ubitronix system solutions gmbh. The at-equity consolidation of Networked Energy Services Corp. means that this company's revenues are not yet incorporated. are not yet incorporated. Start-up and restructuring costs from the latter encumbered the segment's results for the period by EUR -0.3 million.

Finanzlage

Zusammengefasste Cashflowrechnung (in EUR Mio.) Summarized cash flow statement (in EUR million)	2014	2013
Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit <i>Cash flow from operating activities</i>	20,6	11,1
Cashflow aus Investitionstätigkeit <i>Cash flow from investing activities</i>	-12,6	0,0
Cashflow aus Finanzierungstätigkeit <i>Cash flow from financing activities</i>	4,4	-1,6
Liquide Mittel zum Jahresende <i>Cash and cash equivalents as of the end of the year</i>	39,5	42,9
Finanzierungsverbindlichkeiten <i>Liabilities</i>	41,0	52,3
Nettoverschuldung <i>Net debt</i>	1,5	9,4

Im Geschäftsjahr 2014 konnte die S&T den Cashflow der betrieblichen Tätigkeit deutlich steigern: Im Berichtszeitraum konnte ein operativer Cashflow von EUR 20,6 Mio. (Vj.: EUR 11,1 Mio.) erzielt werden. Der Investitions-Cashflow war aufgrund der 2014 durchgeführten Erwerbe von Unternehmen oder Unternehmensanteilen mit EUR -12,6 Mio. negativ (Vj.: EUR 0,0 Mio.). Auf der Seite des Finanzierungs-Cashflows standen dem Zufluss aus der durchgeführten Kapitalerhöhung (EUR 10,5 Mio.) Zinszahlungen sowie Dividendenausschüttungen an Aktionäre der S&T AG (EUR 2,4 Mio., Vj.: EUR 0,0 Mio.) sowie an Inhaber nicht-kontrollierter Anteile (EUR 1,5 Mio., Vj.: EUR 0,3 Mio.) gegenüber. Des Weiteren wurden EUR 2,6 Mio. für den Erwerb von Anteilen ohne Beherrschung ausbezahlt, wodurch sich insgesamt ein Cashflow aus Finanzierungstätigkeit von EUR 4,4 Mio. gegenüber EUR -1,6 Mio. im Vorjahr ergab.

Die Investitionstätigkeit bewegte sich unverändert auf normalem Niveau, größere Einzelinvestitionen erfolgten mit Ausnahme in das Projekt „Neue Werft“ am Standort Linz (neues Headquarter und Start-Up Inkubator) nicht.

Mit der 2013 erfolgten Begebung einer Anleihe in Höhe von EUR 15 Mio. mit einer Laufzeit von fünf Jahren wurde die Finanzierungsstruktur fristenkongruenter ausgerichtet. Die 2014 aufgenommenen Finanzierungen dienten u. a. zur teilweisen Finanzierung der 2014 durchgeführten Akquisitionen und sind allesamt langfristig. Die liquiden Mittel verringerten sich gegenüber 2013 geringfügig auf EUR 39,5 Mio. (Vj.: EUR 42,9 Mio.). Insgesamt konnte die Nettoverschuldung der S&T-Gruppe so deutlich auf EUR 1,5 Mio. (Vj.: EUR 9,4 Mio.) gesenkt werden. Im Rahmen der liquiden Mittel unterlagen EUR 1,2 Mio. (Vj.: EUR 0,5 Mio.) Verfügungsbeschränkungen aufgrund von Sicherheitenstellungen.

Vermögens- und Liquiditätssituation

Bilanzkennzahlen (in EUR Mio.) Total assets (in EUR million)	2014	2013
Bilanzsumme <i>Balance sheet total</i>	273,1	220,1
Eigenkapital <i>Equity</i>	89,7	71,2
Eigenkapitalquote <i>Equity ratio</i>	33%	32%
Nettoumlaufvermögen ¹⁾ <i>Net current assets¹⁾</i>	22,3	23,9
Liquide Mittel <i>Cash and cash equivalents</i>	39,5	42,9
Nettoverschuldung ²⁾ <i>Net debt²⁾</i>	1,5	9,4

¹⁾ kurzfristige Vermögenswerte (ohne Zahlungsmittel) abzgl. kurzfristiger Schulden (ohne Finanzschulden)
¹⁾ *current assets (excluding cash and cash equivalents) less current liabilities (excluding financial liabilities)*
²⁾ lang- und kurzfristige Finanzschulden abzgl. Zahlungsmittel
²⁾ *non-current and current financial liabilities less cash and cash equivalents*

Die Bilanzsumme der S&T-Gruppe ist gegenüber dem Vorjahr von EUR 220,1 Mio. deutlich auf EUR 273,1 Mio. angestiegen. Dies ist im Wesentlichen auf die im Geschäftsjahr übernommenen Gesellschaften bzw. Gesellschaftsanteile zurückzuführen. Das Eigenkapital erhöhte sich sowohl in absoluten Werten als auch in Relation zur Bilanzsumme und zeugt von einer hohen finanziellen Stabilität. Im Vorjahr erfolgte im Wesentlichen die Umschuldung der Finanzierungsverbindlichkeiten auf längere Fristigkeiten. Zu diesem Zweck wurde im Vorjahr eine Unternehmensanleihe über EUR 15,0 Mio. emittiert (WKN: A1HJLL). Die Unternehmensanleihe hat eine Laufzeit bis 22. Mai 2018 und eine jährliche Verzinsung von 7,25%. Die Zinszahlung erfolgt jährlich zum 22. Mai des Jahres. Zum gleichen Zwecke wurde 2013 ein langfristiges Darlehen über EUR 8,0 Mio. aufgenommen. 2014

Finances

In financial year 2014, S&T strongly increased its cash flow from operating activities. It came to EUR 20.6 million (PY: EUR 11.1 million). The negative results recorded by the cash flow from investments was due to the acquisitions of companies or parts thereof made in 2014. This caused it to be EUR -12.6 million (PY: EUR 0.0 million). The cash flow from financing's results were comprised of the inflow from the capital increase performed (EUR 10.5 million). Subtracted from this were dividend payouts to shareholders of S&T AG (EUR 2.4 million, PY: EUR 0.0 million) and to NCl's (non-controlling interests) (EUR 1.5 million, PY: EUR 0.3 million). A further minus was the payment of EUR 2.6 million for the acquisition of shares without control. Together, all this yielded a cash flow from financing of EUR 4.4 million, as opposed to EUR -1.6 million in the previous year.

Investment activities remained at a normal level. Large-scale individual investments were not made, with the exception of those in the "Neue Werft" project in Linz, which is home to the company's new headquarters and to a start-up incubator.

The issuing in 2013 of a bond amounting to EUR 15 million and with a term of five years caused the financing structures to be term-congruent. Financing secured in 2013 went to partially finance the acquisitions made, and was entirely long-term in nature. Cash and cash equivalents declined slightly in 2014 to EUR 39.5 million (PY: EUR 42.9 million). As a whole, the S&T Group's net debt was significantly decreased to EUR 1.5 million (PY: EUR 9.4 million). Of the liquid funds, EUR 1.2 million (PY: EUR 0.5 million) had limitations on disposition due to their forming part of collateral.

Assets and liquidity

The total assets sum of S&T Group substantially rose from 2013's EUR 220.1 million to 2014's EUR 273.1 million. This is largely attributable to the acquisition of companies and parts thereof during the financial year. The equity increased both in absolute and relative – as compared to the total assets – terms, detailing the company's strong financial stability. Largely undertaken in 2013 was the rescheduling of financial liabilities to longer terms. This was achieved by the previous year's issuance of a corporate bond amounting to EUR 15.0 million (WKN: A1HJLL) and with a term extending until May 22, 2018, and annual rate of interest of 7.25%. This is paid out on May 22 of the year. A long-term loan for EUR 8.0 million was taken out for the same purpose. In 2014, a further loan was secured. It is for EUR 4.0 million, and it is being used for the long-term refinancing

wurde ein weiteres Darlehen über EUR 4,0 Mio. zur langfristigen Refinanzierung der Akquisition der Affair OOO Gruppe aufgenommen. Die langfristigen verzinslichen Verbindlichkeiten erhöhten sich dadurch von EUR 23,9 Mio. auf EUR 26,1 Mio. Gleichzeitig erfolgten 2014 auch laufend Tilgungen kurzfristiger Finanzierungen, sodass sich die kurzfristigen Bankverbindlichkeiten von EUR 28,4 Mio. auf EUR 14,8 Mio. weiter verringerten. Mit Ausnahme der langfristigen Finanzierung durch die Unternehmensanleihe sind die übrigen Finanzierungen zumeist variabel und an die Entwicklung des EURIBOR bzw. entsprechende Referenzzinssätze geknüpft. Eigenkapital und langfristige Finanzierungen decken somit 42% (Vj.: 43%) der Bilanzsumme. Die liquiden Mittel weisen mit EUR 39,5 Mio. (Vj.: EUR 42,9 Mio.) eine Abnahme von EUR 3,4 Mio. aus. Die Nettoverschuldung konnte von EUR 9,4 Mio. auf EUR 1,5 Mio. deutlich gesenkt werden.

Die Lieferforderungen und projektabhängigen Forderungen stiegen durch die erfolgten Akquisitionen und die positive Geschäftsentwicklung zum Jahresende auf EUR 95,7 Mio. gegenüber EUR 71,6 Mio. im Vorjahr. Gleiches gilt für die Vorräte, die sich auf EUR 30,0 Mio. gegenüber EUR 22,7 Mio. zum 31. Dezember 2013 erhöhten. Dies ist unter anderem auf die durch S&T erfolgte Übernahme von Produktion und Logistik für die Networked Energy Services Corp. und die damit einhergehende Notwendigkeit zur Bevorratung von Materialien und Halbfertigerzeugnissen zurückzuführen.

Die Lieferverbindlichkeiten erhöhten sich auf EUR 74,2 Mio. gegenüber EUR 46,6 Mio. im Vorjahr und führten zu einer Reduktion des Nettoumlaufvermögens um EUR 1,6 Mio. Die langfristigen Vermögenswerte erhöhten sich überwiegend durch erfolgte Investitionen in Technologie sowie Grund und Gebäude auf EUR 85,9 Mio. (Vj.: EUR 67,6 Mio.).

Die wesentlichsten Investitionen umfassten den Erwerb von immateriellen Vermögensgegenständen im Rahmen der Akquisition der Affair OOO Gruppe in Russland, der ubitronix system solutions gmbh in Österreich und eines Geschäftsbereiches der Quality Business Solutions S.R.L. in Rumänien. Insgesamt erfolgten im Geschäftsjahr 2014 Investitionen über EUR 6,8 Mio. (Vj.: EUR 7,2 Mio.). Der Schwerpunkt der Investitionen – ohne Akquisitionen – entfiel dabei auf das Segment „Services DACH“ (EUR 5,1 Mio. vs. Vj. EUR 0,7 Mio.) und auf das Segment „Services EE“ (EUR 1,0 Mio. vs. Vj. EUR 1,4 Mio.). Der Anstieg im Segment „Services DACH“ ist insb. auf die Verlängerung des Baurechtes bzgl. des Headquarters in Linz (EUR 1,9 Mio.) sowie dessen Umbau (EUR 1,1 Mio.) zurückzuführen. Im Segment „Appliances Security“ wurden EUR 0,4 Mio. (Vj.: EUR 5,1 Mio.) und im Segment „Appliances Smart Energy“ EUR 0,2 Mio. investiert.

Langfristige und kurzfristige Rückstellungen belaufen sich auf EUR 6,9 Mio. EUR in 2014 und blieben damit gegenüber dem Vorjahr trotz Ausweitung des Geschäftes unverändert. Die Reduzierung von rechtlichen und Projektrisiken trug hauptsächlich dazu bei.

Die übrigen kurzfristigen Forderungen erhöhten sich von EUR 15,2 Mio. in 2013 auf EUR 22,0 Mio. in 2014, ebenso erhöhten sich die übrigen kurzfristigen Verbindlichkeiten auf EUR 46,7 Mio. (Vj.: EUR 35,1 Mio.).

Im Berichtsjahr kam es zu einer Barkapitalerhöhung von 10% des Grundkapitals, sodass sich die Anzahl der Aktien gegenüber dem Vorjahr von 39.337.459 Aktien auf 43.271.204 erhöhte. Mit einem der Aktionäre der S&T AG zurechenbaren Eigenkapital von EUR 86,9 Mio. gegenüber EUR 69,2 Mio. in 2013 bedeutet dies einen Anstieg um EUR 17,7 Mio. Vorstand und Aufsichtsrat werden der Hauptversammlung daher vorschlagen, an die Aktionäre der S&T AG eine Dividende im Ausmaß von 7 Cent auszuschütten.

Nicht-finanzielle Leistungsindikatoren

Umweltbelange

Die in den Märkten der S&T in Verkehr gebrachten Mengen an elektronischen Geräten und Elektronikschrott wachsen weiterhin kontinuierlich. Sie enthalten nicht nur teils gefährliche Bestandteile, sondern auch wichtige Rohstoffe, die zur Wiederverwertung eingesetzt werden können. Für die S&T ist der bewusste Umgang mit zur Verfügung stehenden Ressourcen wichtig. Fachgerechte Entsorgung, entsprechend ressourcenschonende

of the acquisition of Affair OOO Group. Through these moves, long-term, interest-bearing liabilities increased from EUR 23.9 million to EUR 26.1 million. Also stepped up in 2014 were ongoing repayments of short-term financing. This caused short-term liabilities due to banks to stage a further drop in 2014. They went from EUR 28.4 million to EUR 14.8 million. Except for the long-term financing provided by the corporate bond, the other forms of financing mostly feature floating rates of interest. These are linked to EURIBOR and other benchmark rates of interest. Equity and long-term financing amount to 42% (PY: 43%) of the total assets. At EUR 39.5 million (PY: EUR 42.9 million), cash and cash equivalents declined by EUR 3.4 million in 2014. Net debt was substantially reduced from EUR 9.4 million to EUR 1.5 million.

Acquisitions made and the strong business done caused trade accounts receivable and from projects to come to as of the end of the year EUR 95.7 million, up from EUR 71.6 million in the previous year. The same applies to the inventories, which amounted as of December 31, 2014 to EUR 30.0 million, as opposed to EUR 22.7 million as of December 31, 2013. This is partially attributable to S&T's takeover of production and logistics for Networked Energy Services Corp. This requires the stocking of materials and semi-manufactured supplies.

Trade accounts payable rose in 2014 to EUR 74.2 million from EUR 46.6 million in the previous year. This caused net current assets to decline by EUR 1.6 million. Investments made in technologies, property and buildings caused the long-term assets to increase to EUR 85.9 million (PY: EUR 67.6 million).

The most important investments included the acquisition of intangible assets through the purchasing of the Affair OOO Group in Russia, of ubitronix system solutions gmbh in Austria and of a business area of Quality Business Solutions S.R.L. in Romania. All told, financial year 2014's investments came to EUR 6.8 million (PY: EUR 7.2 million). The thrusts of these investments – with this not including acquisitions – were the “Services Germany, Austria and Switzerland” segment (EUR 5.1 million vs. 2013's EUR 0.7 million) and the “Services EE” segment (EUR 1.0 million vs. 2013's EUR 1.4 million). The increase in the “Services Germany, Austria and Switzerland” segment is especially due to the extension of the building rights to the headquarters in Linz (EUR 1.9 million) and to its revamping (EUR 1.1 million). Invested in the “Appliances Security” segment was EUR 0.4 million (PY: EUR 5.1 million), with the “Appliances Smart Energy” one receiving EUR 0.2 million.

Non-current and current provisions came to EUR 6.9 million in 2014 and were thus – the expansion of business notwithstanding – unchanged from the previous year. The reduction of legal and project risks were the main causes of this.

Other current receivables and assets increased from EUR 15.2 million in 2013 to EUR 22.0 million in 2014. Also increasing were other current liabilities, which rose to EUR 46.7 million (PY: EUR 35.1 million).

Financial year 2014 featured a cash capital increase amounting to 10% of the share capital, causing the number of shares to rise from 2013's 39,337,459 to 2014's 43,271,204. Equity attributable to the shareholders of S&T AG came in 2014 to EUR 86.9 million, as opposed to EUR 69.2 million in 2013 – and thus a rise of EUR 17.7 million. S&T's Management and Supervisory Boards will propose to the shareholders' meeting the distribution of a dividend of 7 cent.

Non-financial indicators of performance

Protection of the environment

The quantities of electronic devices and wastes deployed and incurred in S&T's markets continue to grow. These devices and wastes contain both hazardous items and important raw materials that can be reused. S&T places a high importance on the conscientious handling of the resources available to it. This handling comprises the use of appropriate ways of waste disposal and the formulation of technological concepts minimi-

Technologiekonzepte und effiziente Prozesse bei Beschaffung, Vertrieb und Produktion werden deshalb als Beitrag zur Nachhaltigkeit angestrebt. Gleiches gilt für Hilfsstoffe, die zur Verpackung bzw. für den Transport der elektronischen Geräte der S&T-Gruppe verwendet werden: hier liegt der Fokus insb. im möglichst effizienten Einsatz von Verpackungsmaterialien sowie dem besonderen Augenmerk auf die Wiederverwertbarkeit der eingesetzten Stoffe. Durch entsprechende Umwelt-Audits und ISO-Zertifizierungen wird dies auch überwacht.

Arbeitnehmerbelange

Zum 31. Dezember 2014 zählte die S&T-Gruppe insgesamt 2.219 (Vj.: 1.570) Mitarbeiter, für die S&T soziale Verantwortung und Fürsorge übernimmt. Der gesetzliche und freiwillige Sozialaufwand inkl. Abfertigungen betrug im Geschäftsjahr 2014 EUR 16,0 Mio. (Vj.: EUR 15,3 Mio.). Die Fokussierung der Personalarbeit auf die Integration der erworbenen Gesellschaften, Geschäftsbereiche und Mitarbeiter wird sich nach 2014 aufgrund der durchgeführten Akquisitionen auch 2015 fortsetzen. Hier wird insbesondere an der Einführung einheitlicher Prozesse im HR-Bereich, der Vereinheitlichung der unterstützenden IT-Systeme sowie der Stärkung des Zugehörigkeitsgefühls und der Loyalität der Mitarbeiter gegenüber dem Unternehmen zu arbeiten sein. In der S&T-Gruppe lag die Fluktuation auf einem ähnlichen Niveau wie in den Vorjahren. In der S&T AG selbst kam es hingegen zu einem Anstieg der Fluktuation: sowohl die dienstnehmerseitige Fluktuation auf Grund der laufenden Restrukturierungsmaßnahmen als auch dienstgeberseitige Kündigungen auf Grund des Umbaus der Organisation auf die neuen Portfolio-Schwerpunkte und der damit einhergehenden Änderung der Anforderungsprofile trugen zu einer höheren Fluktuationsrate von 27,5% in 2014 (Vj.: 25,0%) bei.

Die Sicherheit und Gesundheit der Mitarbeiter der S&T-Gruppe ist ebenso ein wichtiges Anliegen: unterschiedlichen Aspekte der Arbeitsgesundheit – sowohl zur Vermeidung von körperlichen Beeinträchtigungen durch z.B. monotone Bildschirmarbeiten als auch psychischer Belastungen durch erhöhte Arbeitsanforderungen – wird durch Schulungen durch externe Experten (Arbeitsmediziner) Rechnung getragen. Für Mitarbeiter im Produktionsumfeld werden ferner laufend interne und externe Schulungen abgehalten, um sicherheitstechnische Belange ins Bewusstsein zu rufen, um Schäden an der eigenen Person vorzubeugen.

Entsprechend der S&T Philosophie – „hire for attitude, train for skills“ – stehen unseren Mitarbeitern interne Programme zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung offen. Darüber hinaus unterstützt die S&T-Gruppe ihre Mitarbeiter auch bei der Inanspruchnahme von externen Trainingsprogrammen oder Kursen finanziell. Hierzu wurden im Geschäftsjahr 2014 in der S&T-Gruppe Aufwände für Trainingsmaßnahmen der Mitarbeiter in der Höhe von TEUR 682 (Vj.: TEUR 717) getätigt. Zusätzlich nehmen die Mitarbeiter der S&T laufend an Trainings der Industriepartner der S&T teil, um den hohen Zertifizierungsstand bei einzelnen Herstellern wie HP, Fujitsu u.a. aufrecht zu erhalten bzw. auszubauen.

Der Vorstand der S&T AG dankt allen Mitarbeitern für ihren Einsatz im abgelaufenen Geschäftsjahr, der maßgeblich dazu beitrug, die positive Entwicklung der Gesellschaft fortzuführen, wobei auch 2014 aufgrund von Restrukturierungsmaßnahmen bzw. der Änderung der Anforderungsprofile Personalfreisetzung vorzunehmen waren.

Gesamtaussage

Der Geschäftsverlauf der S&T-Gruppe im Berichtsjahr 2014 lag im Bereich bzw. leicht über den Erwartungen. Die für 2014 avisierten, hoch gesteckten Ziele konnten vollständig erreicht bzw. teilweise übertroffen werden. Insgesamt konnte die S&T-Gruppe die Nachhaltigkeit ihrer Strategie sowie die Einhaltung der kommunizierten Ziele erneut beweisen. Auch die strategische Zielsetzung der Investition in zukunftssträchtige Technologien konnte 2014 durch den Abschluss zahlreicher Transaktionen bzw. interner Forschungsprojekte erfolgreich umgesetzt werden. Die abermals verbesserte Ertrags- und Liquiditätssituation erlaubt es dem Management der S&T AG, auch bei der nächsten Hauptversammlung im Juni 2015 in Hagenberg den Aktionären einen Vorschlag zur Beschlussfassung über eine Dividendenzahlung zu unterbreiten.

zing the consumption of resources during procurement, distribution and production operations. All these measures constitute S&T's contribution to the achievement of sustainable development. The same applies to the materials used in the packaging and transporting of the electronic devices produced by the S&T Group, whose focus in this regard is on their efficient use and reuse. The monitoring of S&T's adherence to such environmental rules of conduct is assured by the performance of environmental audits and the attainment of ISO certifications.

Employee welfare and protection

As of December 31, 2014, the S&T Group had a total of 2,219 (PY: 1,570) employees, for whose welfare S&T AG has assumed the societal responsibility. Rendered in accordance with regulations and on a voluntary basis, payments made into social funds came in financial year 2014 to EUR 16.0 million (PY: EUR 15.3 million). The focus of the personnel development work undertaken was upon the integration of the companies and business areas into the Group. This encompassed their employees. This work will be set forth in 2015. Its thrusts will be the introduction of a single set of processes in the HR area, the unification of IT systems supporting this, and the strengthening of employees' senses of belonging and loyalty to the Group. Its fluctuation was at a level similar to those of previous years. S&T AG's rose, with this being caused by its ongoing restructuring program and by terminations caused by the revamping of the organization to accord to the new thrusts of its portfolio. This was accompanied by an alteration of the requirement profiles. These factors caused fluctuation to rise from 2013's 25,0% to 2014's 27,5%.

Ensuring the security and health of the employees of the S&T Group is also a key thrust. This is pursued to preclude physical impairments – such as those arising from monotonous work at PCs – and psychological encumbrances produced by augmented work requirements. This preclusion is attained by staging training programs featuring external experts (occupational physicians). Employees working in production facilities are provided with internal and external education designed to foster their awareness of security and technical issues. This schooling prevents them from experiencing incidents of damage.

S&T's philosophy is to “hire for attitude, train for skills”. Its implementation causes the company to stage internal programs open to employees and fostering their personal and professional development. The S&T Group often provides financial support to employees who want, in addition, to participate in externally-staged training programs and courses. The S&T Group expended in financial year 2014 TEUR 682 on its employees' training (2013: TEUR 717). Employees also take part in the training programs staged by S&T industrial partners, so as to maintain or even raise their high degree of HP, Fujitsu and other standards of certification.

The Executive Board of S&T AG thanks all of its employees for the dedication and devotion they showed in financial year 2014. It was a key driver of the successes achieved by the company. Restructuring measures and changes in profiles of requirement did require in 2014, as in previous years, the undertaking of redundancies.

Summary

The business done by S&T Group in financial year 2014 was within the bounds – or slightly above – expectations. The ambitious objectives announced for 2014 were completely attained. In some cases, the company outperformed them. Viewing the year as a whole, the S&T Group once more proved the sustainability of its strategy and its ability to reach the goal it has set for itself. The strategy's objective of making investments in cutting-edge technologies was successfully implemented in 2014 through the making of a large number of transactions and through the pursuing of internal research projects. The further improvements recorded in earnings and liquidity are permitting the management of S&T AG to propose to the annual shareholder meeting, to be held in June 2015 in Hagenberg, Austria, the resolution to once more pay out a dividend.

III. NACHTRAGSBERICHT

Auftragslage und bisherige wirtschaftliche Entwicklung in den ersten Monaten des Geschäftsjahres 2015 liegen im Bereich der Erwartungen.

Nachfolgende wesentliche Ereignisse traten nach dem Bilanzstichtag ein:

Mit Wirkung zum 1. Februar 2015 wurde der bisherige Anteil der S&T AG an der Networked Energy Services Corporation von 45% auf 65% aufgestockt. Mit der Übernahme der Mehrheit an der Networked Energy Services Corporation soll die Umsetzung der Strategie von S&T im Hinblick auf das Smart-Energy-Geschäftsfeld unterstützt werden und die Erzielung von Synergien mit anderen Gesellschaften der S&T-Gruppe erleichtert werden. Der Kaufpreis für 20% der Anteile betrug TUSD 880. Die Vollkonsolidierung der Networked Energy Services Corporation erfolgt zum 1. Februar 2015.

IV. PROGNOSE-, CHANCEN-, RISIKOBERICHT

Prognose

Die volkswirtschaftlichen Rahmenbedingungen für die Absatzmärkte der S&T-Gruppe zeigen ein differenziertes Bild: Während in der DACH-Region und im nördlichen Osteuropa nach aktuellen Studien eine leichte Erholung zu erwarten ist, ist in den südlichen Teilen Osteuropas und in Russland aufgrund der wirtschaftlichen und politischen Unsicherheit nach wie vor mit geringem oder negativen Wachstum zu rechnen. In Russland ist bei Fortbestehen der Ukraine-Krise und der EU-Sanktionen im Jahr 2015 mit einer Verschlechterung der wirtschaftlichen Rahmenbedingungen zu rechnen. Das Segment Smart Energy weist hingegen aufgrund der gesetzlichen Vorgaben und Förderungen der EU in den nächsten Jahren ein großes Wachstumspotential auf.

Insofern passt die bisherige Zielsetzung und Strategie der S&T - profitables Wachstum – genau in dieses Bild. Durch die Weiterentwicklung der S&T-Gruppe zu einem innovativen Technologieunternehmen bzw. Lösungsanbieter mit steigendem Anteil an Eigenentwicklungen und somit steigender Wertschöpfung sollen zunehmend höhere Bruttomargen erzielt werden. Die 2014 getätigten Investitionen in zukunftssträchtige Technologien schaffen Potential für weiteres Wachstum in den beiden Appliances-Segmenten. Auf Grund des volatilen wirtschaftlichen Umfeldes wird weiterhin auf ein restriktives Kostenmanagement gesetzt. Der Ressourceneinsatz und die Kostensituation müssen kontinuierlich effizient sein, so dass alle Konzerngesellschaften positive Ergebnisse erzielen. Mit Ausnahme der Appliances-Segmente steht nämlich nicht das Wachstum, sondern zunächst die Profitabilität im Vordergrund. Für die beiden Appliances-Segmente werden organisch zweistellige Prozentzuwächse im Umsatz erwartet. Aufgrund dieser Rahmendaten und der internen Planungen sieht das Management für 2015 ein weiteres umsatz- und ergebnisseitiges Wachstum als realistisch an. Insgesamt werden für das Geschäftsjahr 2015 Umsatzerlöse von EUR 465 Mio. angepeilt.

Chancen- und Risikobericht

Die Begriffe „Chance“ und „Risiko“ umfassen alle Einflüsse, Faktoren und Entwicklungen, die das Erreichen der Unternehmensziele der S&T-Gruppe potenziell beeinflussen können. Grundsätzlich gilt die Ausrichtung, dass die inhärenten Chancen die inhärenten Risiken übertreffen sollen. Eine Vielzahl von Entscheidungen erfordert jedoch die Abwägung zwischen Chancen und Risiken. Die S&T AG ist ein international tätiges IT-Unternehmen mit zunehmender Technologieausrichtung und damit verschiedensten finanziellen und nicht finanziellen, branchenspezifischen und unternehmerischen Risiken ausgesetzt. Zugleich bieten die Branche und das Unternehmen eine Vielzahl von Chancen. Ziel des Managements ist es, im Rahmen des konzerninternen Chancen- und Risikomanagements die Risiken und Chancen des Marktes und des unternehmerischen Handelns zu erfassen und zu bewerten. Zur Erreichung dieser Zielsetzung ist es notwendig, bei allen Mitarbeitern und speziell bei den Entscheidungsträgern das Bewusstsein für die im Unternehmen bestehenden und potenziellen Risiken zu schaffen. Mittels eines konzernweiten Risikomanagementsystems sind ins-

III. EVENTS AFTER THE BALANCE SHEET DATE

The orders secured and the business done by the company during the first few months of financial year 2015 were within the bounds of expectations.

The following significant events took place after the balance sheet date:

In a move taking effect on February 1, 2015, S&T AG's holdings in Networked Energy Services Corporation were increased from 45% to 65%. The assumption of a majority of shares in Networked Energy Services Corporation was undertaken to facilitate the implementation of S&T's strategy for the smart energy business and the exploitation of synergies with other S&T Group companies. The price of purchasing the 20% stake came to TUSD 880. The full consolidation of Networked Energy Services Corporation took place on February 1, 2015.

IV. FORECAST, REPORT ON OPPORTUNITIES AND RISKS

Forecast

The markets in which S&T Group sells its products are experiencing a variety of conditions. Current forecasts see Germany, Austria, Switzerland and the northern Eastern Europe regions as gripped in a modest upswing. Economic and political uncertainties are causing the southern part of Eastern Europe and Russia to be expected to register slight growth, or even a downturn. Russia's worsening of economic conditions in 2015 will be the result of the prolongation of the Ukraine crisis and of the EU sanctions. The Smart Energy segment's great potential for growth over the next few years is due to legal requirements and to support forthcoming from the EU.

The objective – profitable growth – set by S&T and the strategy it has set to attain it are perfectly attuned to these times. S&T's development into a company providing innovative technologies and of the solutions whose makeup increasingly features them and thus produces ever greater value added is to progressively raise its gross margins. The investments made in 2014 in cutting-edge technologies have given rise to a potential for further growth in both Appliances segments. Business conditions are causing the company to maintain its restrictive approach to cost management. The efficiency of the deployment of resources and the tight grip on costs have to be set forth to enable all Group companies to operate in the black. With the exception of both Appliances segments, the primary thrust is not achieving growth but rather profitability. Expected for both Appliances segments are organically-produced double digit rises in sales. The data on economic conditions and internal plans are causing management to see the registering in 2015 of further increases in revenues and earnings as being realistic. The company is striving to achieve in financial year 2015 revenues from sales of EUR 465 million.

Report on opportunities and risks

The terms "opportunities" and "risks" comprise all influences, factors and developments that have the potential to affect the S&T Group's attainment of its goals. The company's basic thrust is to ensure that inherent opportunities are greater than inherent risks. Many of the decisions reached by the company require a balancing of such opportunities and risks. S&T AG is an internationally active IT company that has been placing an increasingly strong focus on developing technologies. This span and focus expose S&T to the widest range of risks – financial and non-financial, sector-specific and entrepreneurial ones. The IT market and the company's entrepreneurial approach also give rise to a large number of opportunities. Management's goal is to deploy the Group's opportunity and risk management system to identify and assess those arising on markets and from corporate actions. The attainment of this objective requires the instilling in all employees and, especially, decision-makers the awareness of risks potentially and actually faced by the company. A group-wide risk management system is employed to apprehend such risks and their related structures. This coverage is

besondere entsprechende Risiken mit ihrer Risikostruktur zu erfassen und fortzuschreiben. Durch die inzwischen erfolgte regionale bzw. produktmäßige Ausweitung der Geschäftsbereiche sind entsprechende Anpassungen des Systems erfolgt bzw. noch zu ergänzen. Im Rahmen entsprechender Projekte wurden und sind weiters zunächst die akquirierten Tochtergesellschaften in das System weiter zu integrieren, indem standardisierte Prozesse definiert und implementiert werden. Risikoerkennung und Risikomanagement erstrecken sich neben dem Finanz- & Controlling-Bereich auch auf die Bereiche Vertrieb, Projektmanagement, Produktion, Einkauf und Entwicklung. Von externer Seite fließen zusätzlich die Ergebnisse der Wirtschaftsprüfer, Rechtsanwälte und Steuerberater sowie anderer externer Dienstleister ein. Turnusmäßige externe Audits und Zertifizierungen liefern zudem Erkenntnisse und Risikofaktoren. Die Überwachung der Risikoparameter erfolgt zweistufig. Zum einen über einen standardisierten Ablauf und regelmäßigen Reportings an den Vorstand, zum anderen durch die Vorgaben dezidiert „Red-Flag-Kriterien“, die bei Überschreiten Sofortmaßnahmen nach sich ziehen.

Chancenmanagement

Es gilt, entsprechende Chancen durch die Geschäftstätigkeit zu nutzen und in wirtschaftlichen Erfolg für die Gesellschaft umzuwandeln. Während die Segmente „Services DACH“ und „Services EE“ als mittelfristig stabil angesehen werden, jedoch nicht die Basis für die Wachstums- und vor allem Ertragsziele der S&T darstellen können, wird dies vielmehr im Bereich „Appliances Smart Energy“ erwartet. Aufgabe des Managements ist es, die internationale Struktur von S&T AG gezielt auszubauen und die Tochtergesellschaften weiter zu integrieren, um mit entsprechenden strategischen Maßnahmen Vertriebs- und Kostensynergien zu nutzen und die Märkte weiter zu erschließen. Die Neuentwicklung bzw. Weiterentwicklung der bestehenden eigenen Technologie wird hier als wesentliche Chance gesehen, die Wertschöpfungskette, aber auch das Produkt- und Dienstleistungsportfolio der S&T-Gruppe zu erweitern. Dazu zählen auch die Risiken zu minimieren und die inhärenten Chancen konsequent zu nutzen. Maßgeblich werden diese Vorhaben von motivierten Mitarbeitern mit hohem Ausbildungsniveau unterstützt.

Risikomanagement

Strategische Risiken

Der strategische Fokus von S&T liegt auf dem weiteren Ausbau der Geschäftssegmente „Appliances Security“ und „Appliances Smart Energy“, sowie der Fortführung des Umbaus des ehemaligen Segmentes „Products“ in das Segment „Services DACH“ mit höheren Dienstleistungsanteilen. Insbesondere sollen die aktuellen Trends im Smart-Energy-Bereich genutzt werden und die Entwicklung von für aktuelle IT-Trends („Internet of Things“, Mobility und Cloud Computing etc.) relevanten Produkten und Leistungen vorangetrieben werden. Die Strategie der S&T kann sich als ganz oder teilweise nicht erfolgreich herausstellen. Beispielsweise kann nicht ausgeschlossen werden, dass die von der S&T-Gruppe in den Geschäftssegmenten Appliances angebotenen Leistungen nicht oder nicht in geplantem Umfang nachgefragt werden, und sich der Ausbau dieses Geschäftssegments daher nicht wie erwartet entwickelt.

Im Hinblick auf den Bereich Smart Energy betrifft dies insbesondere weitere Verzögerungen bei der Umsetzung von EU-Vorgaben in nationale Gesetze und damit verbundene Projektverzögerungen.

Im Hinblick auf die IT-Bereiche Mobility, nämlich die Abwicklung von Arbeitsvorgängen über mobile Endgeräte wie Smartphones oder Tablet-Computer, und Cloud Computing, d.h. der Bereitstellung von IT-Leistungen über ein Netzwerk, besteht das Risiko, dass sich diese Trends nicht dauerhaft durchsetzen werden. Dies gilt insbesondere im Hinblick auf Cloud Computing, bei dem auf Seiten der Kunden häufig Bedenken hinsichtlich Datensicherheit und Datenschutz bestehen.

Beim aktuell laufenden Forschungs- und Entwicklungsprojekt ParSeCo könnten die technischen Anforderungen der Machine-to-Machine Kommunikation in Verbindung mit der Notwendigkeit von niedrigen Stückpreisen bei sehr großen Volumina zu Schwierigkeiten bei der Realisierung und/

continually updated. The expansion of the business segments' regional operations and ranges of products has been accompanied by the making of corresponding alterations in the systems. A further expansion is to be made. Projects have been instituted in order to further the integration into the system of subsidiaries acquired. This has been accomplished through the delineation and implementation of standardized processes. Covered by risk alerting and management operations are the financial and controlling, distribution, project management, production, sales and development business areas. Incorporated from outside sources are also the results of the work conducted by official auditors, attorneys, tax consultants and other external providers of services. Audits and certifications compiled and secured on a regular basis also provide insights into risk factors. The monitoring of risk parameters is a two-phase process. The first is the conducting of a standardized procedure yielding the issuing on a regular basis of reports to the Executive Board. The second is the specifying of dedicated "red flag criteria" whose being exceeded triggers the immediate taking of measures.

Opportunity management

Of key importance is the undertaking of business enabling the exploitation of opportunities arising. These opportunities are to be turned into corporate successes. The Services Germany, Austria and Switzerland and "Services EE" segments are viewed as being stable over the years to come. They are not perceived, however, as being capable of serving as the basis for the achievement of the objectives set by S&T for growth – and, especially – profitability. Such a role is expected to be assumed by "Appliances Smart Energy". Management's brief is to purposefully extend S&T AG's international structure, to further the integration of subsidiaries, to institute strategic measures enabling the exploitation of distribution and costs-incurred synergies, and to successfully enter other markets. The creation and development of proprietary technologies are perceived to be the key way of expanding the chains of value added and the portfolio of products and services served and offered by S&T Group. While doing so, risks are to be minimized and inherent opportunities are to be effectively made use of. These efforts will be facilitated by the dedicated and great professional skills shown and possessed by S&T's staff members.

Risk management

Strategic risks

The strategic focuses of S&T are furthering the expansion of the "Appliances Security" and "Appliances Smart Energy" segments, and the setting forth of the revamping of the "Products" segment", which has been renamed "Services Germany, Austria and Switzerland", and which is striving to register a great share of services. A thrust is also taking advantage of the trends gripping the smart energy and IT ("Internet of Things", mobility and cloud computing etc.) sectors by offering products and services capable of doing such. S&T strategy may turn out to be not or not entirely successful. Not to be excluded, for example, is that the services offered by the Appliances business segments will not experience demand, or that this will not be of the scope foreseen for such. This, in turn, would cause this segment's expansion not to proceed as expected.

Such problems could also be experienced by the Smart Energy area. These could especially arise from further delays in the implementation of EU requirements in national legal codes. This, in turn, would yield slowdowns in projects.

The risk associated with IT's mobility sector – which comprises the pursuit of processes of work via such mobile end-devices as smart phones and tablets – and with cloud computing, which involves the furnishing of IT services through a network – is that these trends will prove not to be lasting in nature. This is especially pronounced in the case of cloud computing, which is subject to customer concerns about data security and protection.

ParSeCo is a project of research and development currently being pursued. The technical requirements of achieving machine-to-machine communication could join with the necessity of setting low unit prices and of achieving great volumes of sale in the engendering of difficulties of realization

oder Markteinführung führen.

In jedem der genannten Fälle können im Hinblick auf die Umsetzung der Strategie getätigte Investitionen ganz oder teilweise verloren sein.

Die IT-Branche ist einem raschen technologischen Wandel unterworfen. Der Markt ist insbesondere durch sich rasch wandelnde Technologien, häufige Einführungen verbesserter oder neuer Produkte und Dienstleistungen sowie ständig wechselnde und neue Kundenanforderungen und Änderungen im regulatorischen Bereich, z.B. Datenschutz, geprägt. Der Erfolg der S&T hängt daher entscheidend davon ab, neue Trends und Entwicklungen - beispielsweise bei Anwendungen im Zusammenhang mit Smart Grids und Cloud Computing - oder Änderungen beim Datenschutz rechtzeitig vorauszusehen, bestehende Produkte und Dienstleistungen ständig zu adaptieren und zu verbessern und neue Produkte zu entwickeln, um sich den wandelnden Technologien, Regularien, billigen Konkurrenzprodukten und Ansprüchen der Kunden anzupassen. Hierzu ist der Einsatz technischer, personeller und finanzieller Ressourcen erforderlich. Jede Verzögerung oder Verhinderung der Einführung verbesserter oder neuer Produkte oder Dienstleistungen bzw. deren mangelnde oder verzögerte Marktakzeptanz kann sich nachteilig auf die Wettbewerbsposition auswirken.

Risiken aus Absatzmärkten

Eine wirtschaftliche Schwäche bzw. Rezession in einigen Ländern, in denen die S&T ihr Geschäft betreibt, kann insbesondere dazu führen, dass die öffentliche Hand aufgrund des Spardrucks als Auftraggeber weniger Aufträge vergibt oder ganz ausfällt oder Forderungen von Kunden in diesen Ländern uneinbringlich werden. Dadurch kann sich die Auftrags- und Ertragslage verschlechtern, was sich nachteilig auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der S&T-Gruppe auswirken kann. 2014 waren insbesondere Slowenien, Kroatien, Rumänien und in der zweiten Jahreshälfte Russland von derartigen Umständen betroffen, was zu einem Auftragsrückgang führte. 2015 ist eine Erholung, u.a. auch aufgrund der nach wie vor herrschenden Anspannung zwischen der EU und Russland, noch nicht zu erwarten.

Für S&T stellen zudem der hohe Wettbewerbsdruck und Veränderungen in der Konsumneigung bzw. Investitionsneigung bedeutende Risiken dar. Dabei ist es wichtig, durch kontinuierliche Marktbeobachtungen Trends frühzeitig zu erkennen und Produkte an den Bedürfnissen der Kunden schnell und verlässlich auszurichten. Die S&T positioniert sich jedoch nicht als Trendforscher, sondern ist ambitioniert, sich andeutende Trends kurzfristig zu Nutzen zu machen. Kurze Reaktionszeiten und schlanke interne Abläufe fördern dies. Verstärkt wird auch der direkte Markteintritt von asiatischen Playern im Servicebereich in Osteuropa beobachtet. Dieser Herausforderung begegnet die S&T durch neue Kooperationsmodelle und Nutzung von Synergien im Bereich indirekter Vertrieb.

Kundenrisiken

Aufgrund des Geschäftsmodells der S&T ist grundsätzlich eine diversifizierte Kundenstruktur gegeben, oftmals mit einer über Jahre hinweg engen Kundenbindung. In der Vergangenheit waren weder unverhältnismäßig hohe Kundenabgänge noch signifikante Forderungsausfälle zu verzeichnen. Bei einzelnen Gruppengesellschaften der S&T wird zur Risikoreduzierung auch mit Kreditversicherungen und Forderungsfactoring gearbeitet. Dabei handelt es sich um echtes Factoring. In Osteuropa zählen überwiegend größere Gesellschaften bzw. staatliche Organisationen zu den Kunden. Kreditlimits für Kunden werden überwiegend individuell auf Basis von Kundenratings vergeben. Offene Forderungen werden durch das Management überwacht und unterliegen einer standardisierten Bewertung.

Beschaffungs- und Produktionsrisiken

Die S&T vertreibt IT-Produkte wie Computer-Hardware und Zubehör. Der Bezug von Waren und die pünktliche Auslieferung der angebotenen Produkte stellen hohe Anforderungen an die Organisation und Logistik der S&T. Teile des Logistikprozesses sind aus der S&T ausgelagert, so dass sie hierauf nicht direkt oder nur eingeschränkt Einfluss nehmen kann, um Störungen zu vermeiden oder zu beheben. Auch Naturgewalten oder Streiks, welche die Beförderung der Waren behindern, könnten zu Verzögerungen bei der Lieferung der Waren führen. Im Bereich der Logistik können sich auch die Kosten für Logistikdienstleistungen, etwa aufgrund zusätzlicher Gebühren, Zölle oder steigender Energiepreise erhöhen und damit die

and/or of market introduction.

Each of the investments undertaken to implement this strategy can turn out to be unproductive.

The IT sector is subject to fast-paced transformations. This market is characterized by rapidly changing technologies, by frequent launches of improved or new products and services, and by constantly altering and new customer and regulatory requirements. Data protection is an example of the latter. Whether or not S&T is successful is largely determined by its ability to anticipate such new trends and developments as those involving smart grids or cloud computing or alterations in data protection, and to then expeditiously adapt and generate those products and services meeting the needs arising from technological transformation, from codes and from customer expectations. Doing such requires the deployment of technologies, personnel and resources. Each case of delay or hindrance of launching improved or new products and services (and thus expanding the company's portfolio of such) can have a lastingly detrimental impact upon the company's competitiveness, as can a lack of or delay in demand on markets.

Risks from sales markets

Economic slumps or recessions in the countries in which S&T does business can especially lead to their public sectors' awarding fewer or no commissions, or to receivables due from customers in them becoming delinquent. These developments, in turn, could cause orders and earnings to worsen - to the detriment of the Group's assets, finances and earnings. Particularly affected by such circumstances in 2014 were Slovenia, Croatia, Romania and, in the second half of the year, Russia. This led to a drop in orders. A recovery is not to be expected for 2015. This is due to the tensions prevailing between the EU and Russia.

Further significant risks faced by S&T are strong competitive pressures and changes in customer wishes and investment patterns. Requisite to counter these is the monitoring of markets on a continuing basis, as this enables the rapid and reliable identification of trends and the adapting of products to meet customer needs. S&T's goal when doing such is not the researching of trends, but rather, the expeditious exploitation of emerging developments. This requires the attaining of short times of response and lean internal procedures. Increasingly observed is Asian players' direct entry into Eastern Europe's market for services. S&T is countering this by employing new models of cooperation and by exploiting synergies available in indirect distribution.

Risks from customers

S&T business model yields a diversified base of customers - many of which with years of close relationships with the company. In the past, the company experienced neither unduly large losses of clients nor significant losses due to delinquent receivables. Companies in the S&T Group also employ credit insurance and receivables factoring - genuine in nature - to reduce risks. Most of the company's customers in Eastern Europe are large companies and state organizations. The assignment of credit limits to customers is generally done on an individual basis and according to ratings of them. Outstanding receivables are monitored by the management, and are subject to a standardized assessment.

Risks from procurement and production

S&T distributes such IT products as computer hardware and peripherals. The procurement of merchandise joins with the punctual delivery of the products offered in placing high demands upon S&T organization and logistics. S&T has outsourced parts of the logistics process. This prevents the company from having direct or unlimited influence upon these, so as to preclude or alleviate disturbances. Acts of nature or strikes hindering the transporting of merchandise can also lead to delays in the delivering of goods. Additional fees and duties and rising energy prices can increase costs of logistics and reduce sales margins. Each disturbance or interruption of this chain of logistics services - with this applying to both within

Verkaufsmargen reduzieren. Jede Störung, Unterbrechung oder wesentliche Verteuerung dieser Logistikkette innerhalb und/oder außerhalb der S&T-Gruppe kann ihre Geschäftstätigkeit nachteilig beeinflussen. Derzeit aktuelle Exportbeschränkungen der EU nach Russland können den Absatz von EU-Produkten in Russland erschweren.

Sogenannte seltene Erden werden in Schlüsseltechnologien der IT-Branche eingesetzt. Die größten Vorkommen von seltenen Erden befinden sich in China. In der Vergangenheit hat China den Markt für seltene Erden zeitweise künstlich knapp gehalten, was zu einem Anstieg der entsprechenden Rohstoffpreise und des allgemeinen Preisniveaus der Produkte, in denen diese Rohstoffe verwendet wurden, geführt hat. Darüber hinaus erfolgt ein Großteil der Produktion der von der S&T verwendeten Hardwareprodukte in Asien. Steigende Lohnkosten in Asien können das Preisniveau daher beeinflussen. Durch Verlagerung von Teilen der Produktion bzw. Assemblierung nach Europa (Polen bzw. Österreich) erfolgt hier eine Diversifikation der Produktionsrisiken, die trotz höherer Lohnkosten Kostenvorteile durch bessere Logistik, kürzere Reparaturwege sowie geringere Zölle und Abgaben bietet.

Technologierisiken

Insbesondere im Geschäftssegment Appliances entwickelt die S&T-Gruppe eigene Technologieprodukte, bestehend aus Hardware- und Software-Komponenten, die jeweils auf Standardsystemen beruhen und von der S&T-Gruppe an Kundenanwendungen angepasst werden. Hinsichtlich der Entwicklung dieser Eigentechologieprodukte besteht das Risiko, dass diese sich als Fehlentwicklungen oder als nicht wettbewerbsfähig erweisen. Verzögerungen bei der Entwicklung können zudem dazu führen, dass keine rechtzeitige Markteinführung des jeweiligen Produkts gelingt. Zudem kann nicht ausgeschlossen werden, dass die Eigentechologieprodukte aus sonstigen Gründen nicht vom Markt bzw. den Kunden angenommen werden und damit nicht gewinnbringend realisiert werden können. In sämtlichen Fällen könnten die getätigten Akquisitions- oder Entwicklungskosten sowie die damit in Zusammenhang stehenden geplanten Umsätze ganz oder teilweise verloren gehen.

Risiken aus Projektgeschäften

In den Services-Geschäftssegmenten führt die S&T IT-Projekte durch, bei denen auf einen Kunden zugeschnittene IT-Lösungen geplant und umgesetzt werden. IT-Projekte zeichnen sich regelmäßig durch eine hohe Komplexität und einen erheblichen Zeit- und Kostenaufwand aus. Gleiches gilt für die Einführung von Smart-Grid-Lösungen. Die Vereinbarung von Anzahlungen ist bei der Mehrzahl der Projekte, insbesondere bei Auftraggebern der öffentlichen Hand, nicht möglich. Die Leistungen der S&T-Gruppe können daher in der Regel erst nach Beendigung im Voraus vereinbarter Projektabschnitte (Milestones) oder gar erst nach Beendigung des gesamten Projekts abgerechnet werden, so dass die S&T-Gruppe bei der Durchführung von Projekten teilweise erheblich in Vorleistung treten muss. Es kann jedoch nicht ausgeschlossen werden, dass sich Projekte verzögern, abgebrochen werden oder aus sonstigen Gründen nicht zu dem erhofften Erfolg führen, was möglicherweise auch zur Folge hat, dass Milestones nicht erreicht werden können. Dies kann zur Folge haben, dass bereits getätigte Investitionen teilweise oder vollständig verloren gehen oder bereits erbrachte Leistungen nicht abgerechnet und etwaige Schadenersatzansprüche gegen Kunden nicht geltend gemacht oder – aus rechtlichen, wirtschaftlichen oder praktischen Gründen – nicht durchgesetzt werden können. Zudem können in diesen Fällen Kundenbeziehungen abbrechen bzw. nachhaltig beeinträchtigt werden. Zur Risikosteuerung werden konzerninterne Methoden und Werkzeuge zum Projektmanagement und Projektcontrolling genutzt. Darüber hinaus wird zentral regelmäßig das Projektcontrolling der Gesellschaften überwacht. Bekannte Projektrisiken werden durch die Bildung entsprechender Risikovorsorgen ausreichend berücksichtigt. Zusätzlich ist die S&T AG inkl. ihrer Tochtergesellschaften gegen eine Reihe typischer Haftpflichtrisiken versichert.

Finanzierungs- und Liquiditätsrisiken

Aufgrund von Kapitalerhöhungsmaßnahmen, liquiditätsschonenden Akquisitionen und gutem Geschäftsverlauf hat sich der Finanzierungsspielraum der S&T AG im abgelaufenen Geschäftsjahr weiter verbessert. Von Seiten der Banken stehen ausreichend Kreditlinien zur Verfügung, um auch kurzfristig einen Finanzierungsspielraum zu haben. Die gute Eigenkapitalde-

ckung und outside the S&T Group – can have a lastingly detrimental impact upon business, as can a significant rise in expenditures for such. The restrictions imposed by the EU upon exports to Russia could impair sales in the country.

So-called “rare earths” are employed in the IT sector’s key technologies. The largest deposits of such ores are in China, which often kept in the past the supply of such artificially low. This caused the prices of these raw materials to rise – pushing up those of the products in which these are incorporated. The predominance of the manufacturing of the hardware used by S&T is undertaken in Asia, whose rising wage costs could affect price levels. The relocation of portions of production and assembly to Europe (Poland and Austria) has diversified the risks associated with production. Such moves are cost advantageous, with higher costs of remuneration being more than offset by better logistics, shorter repair routes and lower customs duty and charges.

Risk from technologies

S&T Group’s development of products featuring proprietary technologies is especially pronounced in the Appliances segment. These products are comprised of hardware and software, each based upon standard systems, and configured by the S&T Group to meet customer specifications. The development of such products gives rise to the risk that they will prove to be badly-conceived or uncompetitive. Delays in development can also lead to postponements in the launching on markets of the respective product. Also not to be excluded is that products featuring proprietary technologies will not be accepted for other reasons by the market or customers, and that they therefore can not be realized in a profitable way. In all of these cases, the development costs incurred and those the revenues planned to offset them may not be – entirely – recouped and earned.

Risks from project businesses

S&T’s services segments conduct projects involving the planning and implementing of IT solutions configured for customers. IT projects are characterized by high complexity and substantial expenditures of time and money. The same holds true for the introduction of smart grid solutions. Most of these projects, with this especially applying to those commissioned by the public sector, do not permit the agreeing upon of advances. The services rendered by the S&T Group can thus, as a rule, be invoiced only upon completion of the project segments agreed upon in advance (milestones) – or upon that of the project as a whole. This means that the S&T Group is often forced to incur large-scale upfront costs. Not to be excluded is the delaying, calling off or – for other reasons – failure of projects or their not achieving the hoped-for success. A result of this is the non-attainment of milestones. That can cause investments made to be partially or totally lost, services rendered to not be invoiced, and any indemnification claims vis-à-vis customers to not be lodged (for legal, business or practical reasons). Further problems can be in such cases the disruption or lasting encumbrance of customer relationships. Group-wide methods and tools are deployed to manage the risks arising from the administration and controlling of projects. The companies’ project controlling is monitored on a centralized and ongoing basis. Project risks that have been identified are adequately accounted for by constituting the corresponding provisions for them. S&T AG and its subsidiaries have secured insurance covering a wide variety of typical liability risks.

Risks from financing and liquidity

Rights issues, liquidity-conserving acquisitions and the good course of business joined to further increase the S&T Group’s financial room to maneuver in the 2014 financial year. Banks have provided lines of credit ensuring the company of having immediate access to adequate financing. The company’s high rate of equity coverage also fosters its financial stability.

ckung trägt zur finanziellen Stabilität bei. Bei der Auswahl der Banken wird von Seiten der S&T AG auch deren Bonität berücksichtigt. Entsprechend werden Finanzierungen und Geldanlagen nur mit Banken abgeschlossen, die keine Ausfallrisiken erwarten lassen. Zur Diversifizierung bestehen in der S&T-Gruppe mit mehreren Banken Geschäftsbeziehungen, zudem werden Finanzierungen nicht nur zentral, sondern von den Tochtergesellschaften auch lokal abgeschlossen.

Zinsänderungsrisiko

Das Zinsänderungsrisiko stellt das Risiko von Wertänderungen verzinslicher Finanzinstrumente, die zur Finanzierung der Gruppe eingesetzt werden, aufgrund der Schwankung von Marktzinssätzen dar. Der wesentliche Teil der durch die S&T AG und ihre Tochtergesellschaften aufgenommenen Darlehen und in Anspruch genommenen Kontokorrentkredite wird variabel auf Basis des EURIBOR bzw. - außerhalb der Eurozone - eines entsprechenden Referenzzinssatzes verzinst, im Wesentlichen ist nur die im Geschäftsjahr 2013 begebene Anleihe festverzinslich. Es besteht das Risiko, dass der EURIBOR bzw. der sonstige Referenzzinssatz steigen und sich hierdurch die Zinsbelastung der S&T-Gruppe erhöht. Im Rahmen eines Finanzierungsleasings wurden zur Absicherung zwei Zins-Caps abgeschlossen. Weitere Zinsabsicherungen bestehen derzeit nicht. Für weitere Informationen zum Zinsänderungsrisiko wird auf die Erläuterungen zum Risikomanagement im Konzernanhang verwiesen.

Währungsrisiken

Aufgrund der internationalen Ausrichtung der S&T wird ein hoher Anteil der Geschäfte in anderen Währungen als der Berichtswährung EUR getätigt. Dazu gehören insbesondere der US-Dollar, der russische Rubel und die lokalen Währungen Zentral- und Osteuropas. Die Volatilität einzelner Währungen kann sich erheblich auf die Umsatzerlöse und Ergebnisse der S&T AG bzw. ihrer Tochtergesellschaften auswirken. Dem Fremdwährungsrisiko wird durch währungskongruente Finanzierung der Geschäfte, die Beschaffung von Fremdleistungen in der jeweiligen Landeswährung und die Vereinbarung von Währungsschwankungsklauseln begegnet. Im Einzelfall werden zur Absicherung derivative Finanzinstrumente eingesetzt. Spekulationsgeschäfte, also das Eingehen von Risiken außerhalb der operativen Geschäftstätigkeit, sind nicht zulässig. Zur Absicherung gelangen ausschließlich bestehende Bilanzpositionen oder mit hoher Wahrscheinlichkeit eintretende Cashflows. Währungsrisiken auf Finanzierungen werden reduziert, indem entsprechend dem zu finanzierenden Geschäftsvolumen in gleicher Währung die Finanzierungen erfolgen. Zum Bilanzstichtag lagen keine Devisentermingeschäfte oder Devisenoptionsgeschäfte vor, die zur Absicherung von Einkaufsvolumina oder sonstiger Positionen dienen. Der Personenkreis, der entsprechende Sicherungsgeschäfte abschließen kann, ist sehr begrenzt. Vorhandene Geschäfte werden täglich gemeldet und somit kontinuierlich überwacht. Für weitere Informationen zum Währungsänderungsrisiko wird auf die Erläuterungen zum Risikomanagement im Konzernanhang verwiesen.

Rechtliche Risiken

Die S&T AG ist, wie jede international agierende Gesellschaft, rechtlichen Risiken in unterschiedlichem Umfang ausgesetzt. Dabei ist grundsätzlich zwischen gesellschaftsrechtlichen Risiken, Vertragsrisiken, Patentrisiken aber auch Steuer- und Zollrisiken zu unterscheiden. Grundsätzlich wird das Risiko über Standardprozesse und Genehmigungsverfahren sowie die Verwendung von standardisierten Auftrags- und Geschäftsbedingungen minimiert. Sofern notwendig werden externe Rechtsanwälte, Wirtschaftsprüfer und Steuerberater oder andere Sachverständige zur Risikoeinschätzung bzw. Bearbeitung der Sachverhalte einbezogen.

V. INTERNES KONTROLLSYSTEM UND RISIKOMANAGEMENTSYSTEM BEZGL. KONZERNRECHNUNGSLEGUNGSPROZESS

Wesentliche Bausteine des internen Kontrollsystems sind die standardisierten Berichte, die grundsätzlich in monatlichem Turnus an das Management und quartalsweise an den Aufsichtsrat der Gesellschaft gehen. Durch standardisierte Kernprozesse und Stellenbeschreibungen sind Abläufe definiert und mit internen Kontrollen besetzt. Das Reporting und Controlling von Ri-

S&T AG's selection of banks is informed by their creditworthiness. Financing is secured from and funds are invested in only those banks that are not expected to give rise to risks of default or delinquency. For purposes of diversification, the S&T Group maintains business relationships with several banks. In addition, financing is secured on both centralized and local bases – the latter by subsidiaries.

Risks from changes in rates of interest

The risks from changes in interest are constituted by those prevailing on markets in the values of fixed-interest financial instruments employed to provide financing for the Group. The key portion of the loans and overdraft facilities secured and available to S&T AG and its subsidiaries bears rates of interest floating on the basis of EURIBOR or – for those outside the Eurozone – other benchmark rates. The only instrument bearing a fixed rate of interest is the bond issued in financial year 2013. The risk exists that the EURIBOR or another benchmark rate could rise, increasing the interest-caused expenditures borne by the S&T Group. A financing leasing occasioned the securing of hedging taking the form of two interest caps. Other interest-related hedges have not been entered into. For further information related to the risk from changes in rates of interest please see the detailed explanations in the notes to the financial statements.

Risks from currencies

S&T international approach leads to a large percentage of its transactions being undertaken in currencies other than the euro, which is the Group's reporting currency. The others especially include the US dollar, the Russian ruble and the other local currencies of Central and Eastern Europe. The volatility shown by individual currencies can strongly impact upon the revenues and earnings recorded by S&T AG and its subsidiaries. Risks from foreign currencies are countered by the securing of financing for transactions in congruent currencies, the procurement of outside services in the respective national currency, and the agreeing upon of rates of exchange fluctuation clauses. Derivative financial instruments are employed on individual basis to hedge such risks. Speculation – defined to be the entering into risks not arising from normal business operations – is not permissible. Used in such hedges are exclusively extant balance sheet items or cash flows whose realization is highly probable. Currency-caused risks arising from financing are minimized by employing the same currency to finance the business transaction as the one in which the financing has been secured. As of the balance sheet date, the company had entered into no forex or currency options transactions serving to secure amounts of procurement or other items. The group of persons entitled to conclude the corresponding hedging transactions is very limited. Extant transactions are reported on a daily basis, and are thus continuously monitored. For further information related to the risk from currencies please see the detailed explanations in the notes to the financial statements.

Legal risks

As is the case with each internationally-operating company, S&T AG is exposed to legal risks showing a variety of scopes. These risks stem from corporate operations, contracts, patents, taxes and customs. As a basic principle, such risks are minimized by the institution of standard processes and authorization procedures, and by the employment of standardized orders and business operating conditions. Whenever requisite and appropriate, the services of external attorneys, auditors, tax consultants and other experts are secured for purposes of assessing risk and processing matters. For further information related to the risk from currencies please see the detailed explanations in the notes to the financial statements.

V. INTERNAL CONTROL AND RISK MANAGEMENT SYSTEMS FOR GROUP FINANCIAL REPORTING PROCESSES

Key components of the internal control system are the standardized reports that are sent to management on a monthly and to the company's Supervisory Board on a quarterly basis. Standardized core processes and work descriptions are availed upon when establishing procedures. These are subject to internal controlling. The reporting and controlling of risks is

siken ist dabei hierarchisch aufgebaut. Durch den Finanzbereich bei den jeweiligen Gesellschaften werden die Anforderungen des Rechnungslegungsprozesses umgesetzt.

Fehlerrisiken bei der Rechnungslegung werden durch folgende Prozesse weitgehend ausgeschlossen:

Einheitliche IFRS-Bilanzierungsrichtlinien, unterstützt durch standardisierte Berichtsformulare bzw. Dateien, sind bei der Rechnungslegung und Konsolidierung verpflichtend anzuwenden. Im Jahr 2014 wurde die weitere Vereinheitlichung der Bilanzierungsrichtlinien innerhalb des Konzerns fortgeführt und eine Überarbeitung des Bilanzierungshandbuchs in einigen Teilbereichen mit Ende 2014 umgesetzt, indem einzelne Bilanzierungssachverhalte neu geregelt wurden, um sie besser auf die Gegebenheiten der Gruppe anzupassen. Diese Arbeiten sollen 2015 fortgesetzt und weitestgehend abgeschlossen werden. Zudem wurden alle, auch die 2014 erworbenen Tochtergesellschaften, zur Konsolidierung direkt an das IT-System COGNOS angebunden.

Das lokale Management hat zudem die Verantwortlichkeit für die Einhaltung der konzernweiten Vorgaben, während durch den zentralen Finanzbereich bei der S&T AG alle Daten zusammengeführt und ausgewertet werden, bevor wiederum ein Standardreporting an die Geschäftsleitung der S&T AG übergeben wird. Das Management der Gesellschaften ist verpflichtet, zu wesentlichen Risiken Stellung zu nehmen. Parallel werden durch das zentrale Controlling Daten erhoben und mit den Finanzdaten in Einzelbereichen geprüft und verplausibilisiert. Zentraler Finanzbereich und zentrales Controlling berichten unabhängig voneinander an den Finanzvorstand.

Die Zugriffsvorschriften auf die lokalen und zentralen Buchhaltungsprogramme sind einheitlich geregelt und werden zentral überwacht. Auf die aggregierten und konsolidierten Daten des COGNOS-Systems haben ausschließlich die Mitarbeiter der Konzernrechnungslegung Zugriff.

Alle Konzernberichte werden innerhalb des zentralen Finanzbereichs und zudem durch eine weitere Person überprüft.

Weiterhin werden Vollständigkeit und Richtigkeit von Daten des Rechnungswesens regelmäßig anhand von Stichproben und Plausibilitätsprüfungen sowohl manuell als auch EDV-unterstützt überprüft. Auf Basis detaillierter monatlicher und quartalsmäßiger Finanzberichte werden Abweichungen in der Ertrags- und Vermögenslage von Plan- und Vorjahreswerten identifiziert und analysiert. Durch regelmäßige Besuche von Vorstandsmitgliedern bei den Gesellschaften bzw. Conference Calls werden die Ergebnisse direkt mit den verantwortlichen Personen vor Ort diskutiert.

Für komplexere Sachverhalte und Bewertungen versicherungsmathematischer Sachverhalte werden externe Sachverständige durch die S&T AG bzw. auf lokaler Ebene beauftragt.

VI. ANGABEN GEM. § 243a UGB

1. Das Grundkapital ist in 43.271.204 auf Inhaber lautende Stückaktien zerlegt. Das Grundkapital wurde voll aufgebracht.
2. Das Stimmrecht in der Hauptversammlung ist unbeschränkt. Sonstige Beschränkungen, die Stimmrechte oder die Übertragung von Aktien betreffen, sind nicht bekannt.
3. Mit 18,75% der Stimmanteile zum Bilanzstichtag ist die grosso holding GmbH, Wien, Österreich, größter Aktionär der S&T AG. Weitere 14,89% der Stimmanteile hält Herr DI Hannes Niederhauser, Linz Österreich gemeinsam vorgehend mit der Krtek13 AG, Landshut, Deutschland. Die grosso holding GmbH, DI Hannes Niederhauser und die Krtek13 AG bilden zudem einen gemeinsam vorgehenden Rechtsträger. Darüber hinaus gibt es keine Aktionäre über 10% Stimmrechtsbesitz.

structured hierarchically. The financial division of the respective company implements the requirements of the financial reporting process.

The pursuit of the following processes serves to largely exclude the incidence of errors in financial reporting.

It is obligatory to apply to accounting and consolidation processes the IFRS on a Group-wide basis the IFRS' set of directives and the standardized reporting forms and files supporting them. Set forth in 2014 was the imposition of a single set of accounting for the Group as a whole. By the end of 2014, parts of the Group's accounting manual had been revised. This was accomplished by the revamping of various of its contents. This has caused them to better accord to the Group's operating environment. These efforts will be pursued in 2015, in which they should nearly be concluded. In a further move, all companies - including the subsidiaries acquired in 2014 - were directly linked with the company's COGNOS IT system, thus enabling their consolidation.

Local management is responsible for the adherence to the Group-wide requirements. S&T AG's central financial division handles the aggregation and assessment of all data. This is followed by the dispatching of a standard report to S&T AG's senior management. The companies' management is obliged to take positions on all key risks. While this is going on, central controlling gathers data for reconciliation with the financial data stemming from the individual areas. The results are then checked for plausibility. The central financial and controlling division report independently to the CFO.

A single set of rules governs access to local and centralized accounting programs. These are centrally monitored. The only staff members with access to the aggregated and consolidated data in the COGNOS system are those working for Group Accounting.

All Group reports are subject to assessment by the central financial division and by a further person.

Samples and plausibility tests are regularly conducted using manual and IT-based procedures undertaken to verify the comprehensiveness and correctness of the accounting system's data. The detailed financial reports compiled for each month and quarter are used to identify and analyze divergences from the earnings and assets listed in plans and in previous years' reports. Members of the Board make on a regular basis visits to the Group companies, and hold conference calls. These enable the direct discussions between the responsible parties of the results.

Complex matters - including the valuation of actuarial ones - cause the commissioning by S&T AG or by its locally-operating units of outside experts.

VI. DISCLOSURES IN ACCORDANCE WITH § 243a UGB

1. Share capital is divided into 43,271,204 non-par value bearer shares. Share capital has been completely employed.
2. The right to exercise votes at the annual general meeting is unlimited. There are no known limitations that might affect voting rights or the transferring of shares.
3. As of the balance sheet date, grosso holding GmbH, Vienna, Austria, held 18.75% of the voting rights, making it the largest shareholder in S&T AG. A further 14.89% of the voting rights is held by DI Hannes Niederhauser, Linz Austria, along with Krtek13 AG, Landshut, Germany. Grosso holding GmbH, DI Hannes Niederhauser and Krtek13 AG form in addition a jointly-acting legal entity. No other shareholder has voting rights of more than 10% of the total.

4. Es gibt keine Aktien mit besonderen Sonderrechten, die Kontrollbefugnisse verleihen.
5. Es gibt bei der S&T AG seit 2014 ein Aktienoptionsprogramm für den Vorstand und leitende Angestellte. Eine damit verbundene Stimmrechtskontrolle existiert nicht. Mitarbeiter, die Aktien besitzen, üben ihr Stimmrecht in der Hauptversammlung direkt aus.
6. Es bestehen keine über das Gesetz hinausgehenden Bestimmungen hinsichtlich der Mitglieder des Vorstandes und des Aufsichtsrates. Ferner bestehen auch keine nicht unmittelbar aus dem Gesetz ableitbaren Bestimmungen über die Änderung der Satzung.
7. Die bisher bestehende, in der ordentlichen Hauptversammlung vom 21. Mai 2012 bis zum 20. November 2014 erteilte Ermächtigung des Vorstandes zum Rückkauf eigener Aktien wurde im unausgenützten Umfang widerrufen. Mit Beschluss der Hauptversammlung vom 30. Mai 2014 ist der Vorstand ermächtigt, auf den Inhaber lautende Stückaktien der Gesellschaft im Ausmaß von bis zu 10% des Grundkapitals der Gesellschaft während einer Geltungsdauer von 30 Monaten ab 30. Mai 2014 sowohl über die Börse als auch außerbörslich zu erwerben. Die Aktien dürfen zu einem Gegenwert erworben werden, der den Börsenkurs der letzten 5 Börsentage vor dem Erwerb um nicht mehr als 10% über- bzw. unterschreitet. Der Vorstandsbeschluss und das jeweilige darauf beruhende Rückkaufprogramm sind einschließlich von dessen Dauer zu veröffentlichen. Der Vorstand wird außerdem ermächtigt, eigene Aktien nach erfolgtem Rückerwerb ohne weiteren Hauptversammlungsbeschluss einzuziehen. Der Aufsichtsrat ist ermächtigt, Änderungen der Satzung, die sich durch die Einziehung von Aktien ergeben, zu beschließen.

Als maßgeblicher Börsenkurs gilt der durchschnittliche Schlusskurs für Aktien der Gesellschaft im XETRA-Handel (oder einem an die Stelle des XETRA-Systems tretenden Nachfolgesystem) an der Wertpapierbörse Frankfurt/Main während der letzten fünf Handelstage vor dem Erwerb der Aktien.

Der Vorstand hat von seinem Recht, eigene Aktien zu erwerben, im Berichtsjahr 2014 keinen Gebrauch gemacht.

8. Ferner ist der Vorstand ermächtigt, die gemäß § 65 Abs. 1 Z 8 und Abs. 1a und 1b Aktiengesetz erworbenen eigenen Aktien auf andere Weise als über die Börse oder durch öffentliches Angebot zu veräußern, nämlich zum Zweck der Ausgabe dieser Aktien gegen Sacheinlagen von Unternehmen, Betrieben, Teilbetrieben oder Anteilen an einer oder mehreren Gesellschaften im In- oder Ausland oder von sonstigen Vermögensgegenständen (z.B. Patente) und hierbei auch die allgemeinen Bezugsrechte der bestehenden Aktionäre auszuschließen.
9. Der Vorstand ist ermächtigt, bis einschließlich 4. Juli 2019 das Grundkapital mit Zustimmung des Aufsichtsrats um insgesamt höchstens EUR 19.668.729 durch Ausgabe von bis zu 19.668.729 auf Inhaber lautende Stückaktien mit Stimmrecht gegen Bareinlagen oder gegen Sacheinlagen einmal oder mehrmals zu erhöhen. Im Rahmen dieser Ermächtigung wurden von der Gesellschaft bis zum Abschlussstichtag 3.933.745 neue Aktien gegen Bareinlage ausgegeben.

Ansonsten bestehen keine Befugnisse der Mitglieder des Vorstandes, die sich nicht unmittelbar aus dem Gesetz ergeben, dies auch insbesondere hinsichtlich der Möglichkeit, Aktien auszugeben oder zurückzukaufen.

10. Die Anleihebedingungen der Unternehmensanleihe WKN A1HJLL sehen unter § 4 folgende Regelung im Falle eines Change of Control vor: **Vorzeitige Rückzahlung nach Wahl der Anleihegläubiger bei einem Kontrollwechsel.** Wenn ein Kontrollwechsel eintritt, ist jeder Anleihegläubiger berechtigt, von der Emittentin die Rückzahlung oder, nach Wahl der Emittentin, den Ankauf seiner Schuldverschreibungen durch die Emittentin (oder auf ihre Veranlassung durch einen Dritten) zum

4. No shares exist that grant special rights of control.
5. In 2014, S&T AG set up a stock options program for members of the Executive Board and for senior managers. No right of control over voting is associated with it. Employees owning shares exert their voting rights directly at the annual general assembly.
6. No stipulations exist that exceed the bounds of law and apply to the members of the Executive or Supervisory Boards. No stipulations exist that could not be immediately derived from the legal code on the making of alterations in the articles of association.
7. At the annual general assembly held on May 21, 2012, the Executive Board was authorized to repurchase proprietary shares in the period until November 20, 2014. This authorization and its unused portion were revoked. The resolution passed at the annual general assembly of May 30, 2014, authorizes the Executive Board to acquire for the thirty months starting on May 30, 2014 the company's non-par value bearer shares to the amount of up to 10% of the company's share capital. These purchases are to be made on or outside exchanges. The shares are to have an equivalent value that is not 10% more/less than than the average quote of the last five trading days prior to the purchase. The Executive Board's resolution and the respective repurchase program based on it are to be published, with this including its term. The Executive Board is also authorized to withdraw shares once they have been successfully repurchased, and to such without securing a further resolution by the annual general assembly. The Supervisory Board is authorized to resolve the alterations in the Articles of Association resulting from the withdrawal of shares.

The pertinent stock quote is the closing one registered by the company's stock on the XETRA trading platform (or the system that has taken the place of the XETRA system) maintained by the Frankfurt Stock Exchange during the last five trading days prior to the acquisition of the shares.

The Executive Board did not avail itself in the year under review of its authorization to acquire proprietary shares.

8. The Executive Board is also authorized to sell the proprietary shares acquired, in accordance with § 65 Paragraph 1 Z 8 and Paragraphs 1a and 1b of Austria's Stock Act, in ways other than via exchanges or the making of a public offer. The objective of such is to be the issuance of shares to constitute consideration to be used in the acquisition of companies, operations, parts thereof, and of stakes in one or more than one company, with it/these to be located either in Austria or abroad, or other assets (such as patents). When doing so, the Executive Board is entitled to exclude the general subscription rights held by the existing shareholders.
9. The Executive Board is authorized until July 4, 2019, provided that the Supervisory Board so consent, to increase the company's share capital by at most EUR 19,668,729 through the issuing of up to 19,668,729 non-par value bearer shares equipped with voting rights, and to do so in exchange for investments of cash or consideration, and to do such one or more than once. This authorization led the company to have issued by the balance sheet date 3,933,745 new shares in exchange for investments of cash.

Aside from these, the members of the Executive Board have no powers that do not directly stem from the legal codes, with this especially applying to ways of issuing or repurchasing shares.

10. §4 of the conditions of issuance of the corporate bond WKN A1HJLL lay down the following rules in cases of a change of control: **Bondholders' option of ahead-of-term repayment in cases of change of control.** A change of control entitles each bondholder to demand on an entire or partial basis from the issuer its repayment, or as so decided by the issuer, the purchase of her or his debenture by the issuer (or, should the latter so occasion, by a third party). This is to

Vorzeitigen Rückzahlungsbetrag insgesamt oder teilweise zu verlangen (die „**Put Option**“). Eine solche Ausübung der Put Option wird jedoch nur dann wirksam, wenn innerhalb des Rückzahlungszeitraums Anleihegläubiger von Schuldverschreibungen im Nennbetrag von mindestens 50% des Gesamtnennbetrags der zu diesem Zeitpunkt noch insgesamt ausstehenden Schuldverschreibungen von der Put Option Gebrauch gemacht haben.

Kreditverträge der S&T AG mit den finanzierenden Banken sehen eine Kündigungsoption der Banken vor, wenn ein Kontrollwechsel bei der S&T AG erfolgt. Kontrollwechsel ist grundsätzlich definiert, wenn eine Person oder eine Gruppe von Personen, die gemeinsam handelt, 50% der Anteile und/oder der Stimmrechte erwirbt bzw. die Möglichkeit erhält die Mehrheit der Mitglieder im Vorstand und/oder im Aufsichtsrat zu bestimmen.

11. Entschädigungsvereinbarungen i.S.d. § 243a Abs. 1 Z 9 UGB bestehen nicht.

Linz, am 31. März 2015

Dipl. Ing. Hannes Niederhauser

Michael Jeske

Dieser Lagebericht enthält Aussagen, die sich auf die zukünftige Entwicklung der S&T AG sowie auf die wirtschaftliche Entwicklung beziehen. Diese Aussagen stellen Einschätzungen dar, die die S&T AG auf Basis aller zum jetzigen Zeitpunkt zur Verfügung stehenden Informationen getroffen hat. Sollten die zu Grunde gelegten Annahmen nicht eintreffen oder weitere Risiken eintreten, so können die tatsächlichen Ergebnisse von den zurzeit erwarteten Ergebnissen abweichen. Eine Gewähr kann die S&T AG für diese Angaben daher nicht übernehmen.

be at the amount established for the ahead-of-term repayment (the „**put option**“). Such an exercising of the put option takes effect only upon its being during the term of repayment, and upon this exercising's being by bondholders whose holdings of these debentures – expressed in their nominal values – amount to at least 50% of the total nominal value of the put options still outstanding as of this point in time.

Credit contracts between S&T AG and the banks providing finance give the latter the option of termination upon there being a change of control at S&T AG. "Change of control" is defined, as a basic rule, to have taken place upon a person's or a group of persons' acting jointly acquisition of 50% of the shares and/or voting rights, or upon their securing a way of determining the majority of the members of the Executive and/or Supervisory Boards.

11. Indemnification agreements, as defined by § 243a para. 1 Z 9 UGB, do not exist.

Linz, March 31, 2015

Dr. Peter Sturz

MMag. Richard Neuwirth

This Group management report contains statements that refer to the future development of S&T AG and of the economy. These statements constitute estimates. They were compiled by S&T AG on the basis of all information available to it at the point of time. The non-applicability of the assumptions upon which the estimates are based, or the occurrence of further risks, can lead to the actual results' diverging from those currently expected. S&T AG can not assume any warranty for these figures.



S&T macht's möglich!
S&T makes it possible!

Sicheres Wireless LAN (IT-Security | AT)

Für den Handelskonzern SPAR hat S&T die drahtlose Netzwerk-Infrastruktur mit rund 30.000 auf mehrere Länder verteilten Geräten wie Controllern, Access Points, Scannern zur mobilen Datenerfassung oder Waagen sicherheitstechnisch auf den neuesten Stand gebracht und eine zentrale Infrastruktur für Authentifizierung und Management implementiert.

Secure wireless LAN (IT security | AT)

SPAR is a major retailer. S&T received a commission from it to make its wireless network infrastructure state-of-security and technology. The infrastructure links some 30,000 devices. They are in a number of countries, and feature controllers, access points, scanners used in mobile data gathering, and scales. The commission also involved the implementation of infrastructure centralizing IT authentication and management.

KONZERN-GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG | CONSOLIDATED INCOME STATEMENT

Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung <i>Consolidated income statement</i>	Erläuterung Nr. Notes	2014 TEUR	2013 TEUR
Umsatzerlöse <i>Revenues</i>	(1)	385.546	337.936
Aktivierete Entwicklungskosten <i>Capitalized development costs</i>	(2)	1.209	879
Übrige Erträge <i>Other income</i>	(3)	5.010	6.715
Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Leistungen <i>Expenditures for materials and other services purchased</i>	(4)	-258.315	-226.694
Personalaufwand <i>Personnel expenditure</i>	(5)	-72.360	-66.226
Abschreibungen <i>Depreciation and Amortization</i>	(6)	-6.272	-5.781
Sonstige betriebliche Aufwendungen <i>Other operating expenditure</i>	(7)	-38.205	-32.538
Ergebnis aus der betrieblichen Tätigkeit <i>Results from business operations</i>		16.613	14.291
Finanzerträge <i>Finance income</i>	(8)	1.619	502
Finanzaufwendungen <i>Finance expenditures</i>	(8)	-3.177	-2.716
Finanzergebnis <i>Financial result</i>		-1.558	-2.214
Anteil am Ergebnis assoziierter Unternehmen <i>Result from associated companies</i>	(13)	-263	0
Ergebnis vor Ertragsteuern <i>Earnings before taxes</i>		14.792	12.077
Ertragsteuern <i>Income taxes</i>	(9)	-770	-129
Konzernergebnis <i>Consolidated income</i>		14.022	11.948
Periodenergebnis zurechenbar den Anteilseignern ohne beherrschenden Einfluss <i>Results from the period attributable to owners of non-controlling interests</i>		1.029	210
Periodenergebnis zurechenbar den Anteilseignern der Muttergesellschaft <i>Results from the period attributable to owners of interests in parent company</i>		12.993	11.738
Ergebnis je Aktie (unverwässert) <i>Earnings per share (undiluted)</i>	(10)	0,32	0,30
Ergebnis je Aktie (verwässert) <i>Earnings per share (diluted)</i>	(10)	0,32	0,30
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Tausend (unverwässert) <i>Average number of shares in circulation thousands of shares (undiluted)</i>		40.997	39.203
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Tausend (verwässert) <i>Average number of shares in circulation thousands of shares (diluted)</i>		41.205	39.203
Anzahl Aktien zum Stichtag in Tausend <i>Number of shares as of balance sheet date (in thousands)</i>		43.271	39.337

KONZERN-GESAMTPERIODENERFOLGSRECHNUNG STATEMENT OF COMPREHENSIVE INCOME

Konzern-Gesamtpériodenerfolgsrechnung <i>Statement of comprehensive income</i>	2014 TEUR	2013 TEUR
Konzernergebnis <i>Consolidated income</i>	14.022	11.948
Beträge, die nicht in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden <i>Items that will not be reclassified to profit or loss</i>		
Neubewertungen gemäß IAS 19 <i>Remeasurement according to IAS 19</i> Gewinne(+)/Verluste(-) aus Neubewertung <i>Gains(+)/losses(-) from remeasurement</i>	-95	225
Beträge, die ggf. in künftigen Perioden in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden <i>Items that may be subsequently reclassified to profit or loss</i>		
Unrealisierte Gewinne/Verluste aus der Währungsumrechnung <i>Unrealized gains/losses from currency translation</i>	-3.736	-827
Unrealisierte Gewinne/Verluste aus der Zeitwertbewertung von Wertpapieren zur Veräußerung verfügbar <i>Unrealized gains/losses from measurement at fair value of available for sale securities</i>	50	0
Unrealisierte Gewinne/Verluste aus Cashflow Hedge <i>Unrealized gains/losses from cash flow hedge</i> Veränderung der unrealisierten Gewinne/Verluste <i>Alteration in unrealized gains/losses</i>	0	110
	-3.686	-717
Sonstiges Ergebnis <i>Other comprehensive income</i>	-3.781	-492
Konzern-Gesamtpériodenerfolg <i>Total comprehensive income</i>	10.241	11.456
davon entfallen auf <i>of which attributable to</i>		
Anteilshaber ohne beherrschenden Einfluss <i>Owners of non-controlling interests</i>	-366	215
Anteilshaber der Muttergesellschaft <i>Owners of interests in parent company</i>	10.607	11.241

VERMÖGEN Assets	Erläuterung Nr. Notes	31.12.2014 TEUR	31.12.2013 TEUR
Langfristige Vermögenswerte Non-current assets			
Sachanlagen <i>Property, plant and equipment</i>	(11)	11.441	8.982
Immaterielle Vermögenswerte <i>Intangible assets</i>	(12)	57.093	44.755
Anteile an assoziierten Unternehmen <i>Investments in associated companies</i>	(13)	1.288	0
Finanzielle Vermögenswerte <i>Financial assets</i>	(14)	2.498	2.751
Latente Steuern <i>Deferred taxes</i>	(15)	13.564	11.125
		85.884	67.613
Kurzfristige Vermögenswerte Current assets			
Vorräte <i>Inventories</i>	(16)	30.008	22.655
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts receivable</i>	(17)	95.667	71.646
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i>	(18)	22.033	15.205
Liquide Mittel <i>Cash and cash equivalents</i>	(19)	39.478	42.948
		187.186	152.454
SUMME VERMÖGEN Total assets		273.070	220.067

EIGENKAPITAL UND SCHULDEN Equity and liabilities	Erläuterung Nr. Notes	31.12.2014 TEUR	31.12.2013 TEUR
Konzerneigenkapital Equity			
Gezeichnetes Kapital <i>Subscribed capital</i>	(20)	43.271	39.337
Kapitalrücklage <i>Capital reserves</i>	(20)	8.235	2.638
Angesammelte Ergebnisse <i>Accumulated results</i>	(20)	38.314	27.681
Sonstige Eigenkapitalbestandteile <i>Other reserves</i>	(20)	-2.890	-504
Auf die Anteilshaber der Muttergesellschaft entfallendes Eigenkapital <i>Equity attributable to owners of interests in parent company</i>		86.930	69.152
Anteile ohne beherrschenden Einfluss <i>Non-controlling interests</i>	(20)	2.797	2.061
		89.727	71.213
Langfristige Schulden Non-current liabilities			
Langfristige finanzielle Verbindlichkeiten <i>Non-current financial liabilities</i>	(21)	26.147	23.920
Sonstige langfristige Verbindlichkeiten <i>Other non-current liabilities</i>	(22)	13.181	6.698
Latente Steuern <i>Deferred taxes</i>	(15)	1.455	1.373
Rückstellungen <i>Provisions</i>	(23)	2.305	2.900
		43.088	34.891
Kurzfristige Schulden Current liabilities			
Kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten <i>Current financial liabilities</i>	(21)	14.807	28.362
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i>	(24)	74.153	46.586
Rückstellungen <i>Provisions</i>	(23)	4.562	3.928
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other current liabilities</i>	(25)	46.733	35.087
		140.255	113.963
SUMME EIGENKAPITAL UND SCHULDEN Total equity and liabilities		273.070	220.067

KONZERN-GELDFLUSSRECHNUNG | CONSOLIDATED CASH FLOW STATEMENT

KONZERN-GELDFLUSSRECHNUNG <i>Consolidated cash flow statement</i>	Erläuterung Nr. Notes	2014 TEUR	2013 TEUR
<i>Konzern-Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit Cash flows from operating activities</i>			
Ergebnis vor Ertragsteuern <i>Earnings before taxes</i>		14.792	12.077
Abschreibungen <i>Depreciation and Amortization</i>		6.272	5.781
Zinsaufwendungen <i>Interest expenditures</i>		3.199	2.716
Zinserträge und Erträge aus dem Abgang von Finanzanlagen <i>Interest and other income from the disposal of financial assets</i>		-1.619	-502
Anteil Ergebnis von assoziierten Unternehmen <i>Result from associated companies</i>		263	0
Zunahme/Abnahme der Rückstellungen <i>Increase/decrease of provisions</i>		-2.162	-4.050
Gewinne/Verluste aus dem Abgang von langfristigen nicht-finanziellen Vermögenswerten <i>Gains/losses from the disposal of long-term non-financial assets</i>		-1.955	-333
Veränderung von Vorräten <i>Changes in inventories</i>		-1.914	1.539
Veränderung von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Changes in trade accounts receivable</i>		-7.195	12.124
Veränderung von sonstigen Forderungen und Vermögenswerten <i>Changes in other receivables and assets</i>		-379	800
Veränderung von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Changes in trade accounts payable</i>		20.561	-6.755
Veränderung von sonstigen Verbindlichkeiten <i>Changes in other liabilities</i>		-6.821	-8.604
Sonstige nicht zahlungswirksame Erträge und Aufwendungen <i>Other non-cash income and expenditures</i>		-1.278	-2.905
Aus laufender Geschäftstätigkeit erwirtschaftete Zahlungsmittel <i>Cash and cash equivalents from operations</i>		21.764	11.888
Gezahlte Ertragsteuern <i>Income taxes paid</i>		-1.152	-793
Netto-Geldfluss aus der operativen Tätigkeit <i>Net cash flows from operating activities</i>		20.612	11.095
<i>Konzern-Cashflow aus der Investitionstätigkeit Cash flows from investing activities</i>			
Erwerb von lfr. nicht-finanziellen Vermögenswerten <i>Purchase of non-financial assets</i>		-5.789	-5.779
Erwerb von Finanzinstrumenten <i>Purchase of financial instruments</i>		-90	-200
Erlöse aus dem Verkauf von lfr. nicht-finanziellen Vermögenswerten <i>Proceeds from sale of non-financial assets</i>		993	407
Erlöse aus dem Verkauf von Finanzinstrumenten <i>Proceeds from sale of financial instruments</i>		1.660	543
Ein-/Auszahlungen für den Erwerb von Tochterunternehmen abzüglich übernommener Zahlungsmittel und zuzüglich übernommener Kontokorrentverbindlichkeiten <i>Payments to acquire subsidiaries less cash assumed and plus current account liabilities assumed</i>	(A)	-5.426	4.582
Einzahlungen aus dem Verkauf von Tochterunternehmen abzüglich abgegangener Zahlungsmittel und zuzüglich abgegangener Kontokorrentverbindlichkeiten <i>Proceeds from sale of subsidiaries less cash disposed and plus current account liabilities disposed</i>	(A)	-113	-72
Erwerb Anteile an assoziierten Unternehmen <i>Purchase of shares in associated companies</i>		-1.551	0
Darlehen an assoziierten Unternehmen <i>Loans to associated companies</i>	(A)	-2.692	0
Zinseinnahmen <i>Interest income</i>		376	500
Netto-Geldfluss aus Investitionstätigkeit <i>Net cash flows from investing activities</i>		-12.632	-19
<i>Konzern-Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit Cash flows from financing activities</i>			
Aufnahme/Rückzahlung Finanzverbindlichkeiten <i>Increase/decrease in financial liabilities</i>		3.144	1.899
Gezahlte Zinsen <i>Interests paid</i>		-2.752	-1.739
Auszahlungen aus Erwerb von nicht beherrschenden Anteilen <i>Acquisition of non-controlling interests</i>	(A)	-2.596	0
Dividenden an die Anteile ohne beherrschenden Einfluss <i>Dividends to owners of non-controlling interests</i>		-1.453	-316
Dividenden an die Anteilinhaber der Muttergesellschaft <i>Dividends to owners of interests in parent company</i>		-2.360	0
Erwerb eigene Aktien <i>Acquisition of treasury shares</i>		0	-1.328
Kapitalerhöhung (abzüglich Transaktionskosten) <i>Capital increase less transaction costs</i>		10.451	-73
Netto-Geldfluss aus der Finanzierungstätigkeit <i>Net cash flows from financial activities</i>		4.434	-1.557
Wechselkursveränderungen <i>Changes in exchange rates</i>		-1.055	-468
Veränderung des Finanzmittelbestandes <i>Change in financial funds</i>		11.359	9.051
Finanzmittelbestand zu Beginn des Geschäftsjahres <i>Financial funds as of the beginning of the financial year</i>	(26)	16.133	7.082
Finanzmittelbestand am Ende des Geschäftsjahres <i>Financial funds as of the end of the financial year</i>	(26)	27.492	16.133
Kontokorrentverbindlichkeiten <i>Current account liabilities</i>	(26)	10.784	26.270
Guthaben bei Kreditinstituten mit Verfügungsbeschränkung <i>Restricted-disposition credit balances at banks</i>	(26)	1.202	545
Liquide Mittel gesamt <i>Cash and cash equivalents</i>	(26)	39.478	42.948

	Erläuterung Nr.	Auf die Anteils Equity
		Gezeichnetes Kapital
	Notes	Subscribed capital
Entwicklung des Eigenkapitals Development of equity		TEUR
Stand 1. Jänner 2013 as of January 1, 2013		39.337
Konzern-Gesamtperiodenerfolg Total comprehensive income		
Konzernergebnis Consolidated income		0
Sonstiges Ergebnis Other comprehensive income		0
		0
Übrige Veränderungen Other changes		
Erwerb eigener Aktien Acquisition of treasury shares		0
Verpflichtung zur Übertragung eigener Anteile Obligation to transfer own shares		0
Erwerb von Tochterunternehmen Acquisition of subsidiaries		0
Sonstiges Other		0
		0
Transaktionen mit Anteilseignern Transactions with owners of interests		
Erwerb von Anteilen ohne beherrschenden Einfluss Acquisition of non-controlling interests		0
Dividenden Dividends		0
Transaktionskosten Transaction costs		0
		0
Stand 31. Dezember 2013 as of December 31, 2013		39.337
Stand 1. Jänner 2014 as of January 1, 2014		39.337
Konzern-Gesamtperiodenerfolg Total comprehensive income		
Konzernergebnis Consolidated income		0
Sonstiges Ergebnis Other comprehensive income		0
		0
Übrige Veränderungen Other changes		
Erwerb von Tochterunternehmen Acquisition of subsidiaries		0
Aktioptionen Stock options plan	(33)	0
		0
Transaktionen mit Anteilseignern Transactions with owners of interests		
Erwerb von Anteilen ohne beherrschenden Einfluss Acquisition of non-controlling interests	(20)	0
Dividenden Dividends	(20)	0
Kapitalerhöhung Capital increase	(20)	3.934
Transaktionskosten Transaction costs		0
		3.934
Stand 31. Dezember 2014 as of December 31, 2014		43.271

inhaber der Muttergesellschaft entfallenes Eigenkapital <i>attributable to owners of interest in parent company</i>					Anteile ohne beherrschenden Einfluss	Eigenkapital
Kapitalrücklagen	Angesammelte Ergebnisse	Sonstige Eigenkapital- bestandteile	Gesamt			
<i>Capital reserves</i> TEUR	<i>Accumulated results</i> TEUR	<i>Other reserves</i> TEUR	<i>Total</i> TEUR		<i>Non-controlling interests</i> TEUR	<i>Equity</i> TEUR
5.455	16.167	-7	60.952		2.196	63.148
0	11.738	0	11.738		210	11.948
0	0	-497	-497		5	-492
0	11.738	-497	11.241		215	11.456
-2.827	0	0	-2.827		0	-2.827
1.414	0	0	1.414		0	1.414
0	0	0	0		112	112
53	-224	0	-171		0	-171
-1.360	-224	0	-1.584		112	-1.472
-1.384	0	0	-1.384		-146	-1.530
0	0	0	0		-316	-316
-73	0	0	-73		0	-73
-1.457	0	0	-1.457		-462	-1.919
2.638	27.681	-504	69.152		2.061	71.213
2.638	27.681	-504	69.152		2.061	71.213
0	12.993	0	12.993		1.029	14.022
0	0	-2.386	-2.386		-1.395	-3.781
0	12.993	-2.386	10.607		-366	10.241
0	0	0	0		4.391	4.391
76	0	0	76		0	76
76	0	0	76		4.391	4.467
-996	0	0	-996		-1.601	-2.597
0	-2.360	0	-2.360		-1.688	-4.048
7.081	0	0	11.015		0	11.015
-564	0	0	-564		0	-564
5.521	-2.360	0	7.095		-3.289	3.806
8.235	38.314	-2.890	86.930		2.797	89.727

A. Allgemeine Angaben

Angaben zum Konzern und zur S&T AG

Der S&T Konzern ist eine Unternehmensgruppe mit rund 2.200 Mitarbeitern und operativen Unternehmenseinheiten in mehr als 20 Ländern. Als renommierter Anbieter von IT-Lösungen, innovativen Eigentechologien und Smart-Energy Produkten, zählt der S&T Konzern mit seinen Tochtergesellschaften insbesondere in Mittel- und Osteuropa zu den Branchenführern. Konzerngesellschaften in Asien und den USA erweitern die geografische Präsenz.

Die S&T AG ist eine Aktiengesellschaft nach österreichischem Recht und hat ihren Sitz in 4021 Linz, Industriezeile 35, Österreich. Sie ist beim Firmenbuchgericht in Linz, FN 190.272 m eingetragen.

Die Aktien der Gesellschaft notieren im Prime Standard der Frankfurter Wertpapierbörse (FWB) in Frankfurt am Main, Deutschland.

Grundsätze der Rechnungslegung

Der Konzernabschluss der S&T AG wurde in Übereinstimmung mit den Rechnungslegungsstandards des International Accounting Standards Board (IASB), den International Financial Reporting Standards (IFRS) sowie den Interpretationen des IFRS Interpretation Committee (IFRS IC), wie sie in der Europäischen Union anzuwenden sind, und den ergänzend nach § 245a Abs. 1 UGB zu beachtenden unternehmensrechtlichen Vorschriften erstellt. Soweit nicht anders vermerkt, werden alle Beträge in Tausend Euro (TEUR) angegeben. Bei Summierung von gerundeten Beträgen und Prozentangaben können durch Verwendung automatisierter Rechenhilfen rundungsbedingte Rechendifferenzen auftreten.

Neue und geänderte Standards und Interpretationen

Folgende neue bzw. geänderte Standards und Interpretationen sind seit dem 1. Jänner 2014 verpflichtend anzuwenden:

Neue sowie geänderte Standards und Interpretationen - verpflichtend anzuwenden seit 1. Jänner 2014 <i>New and altered standards and interpretations - required to be applied since January 1, 2014</i>	
IFRS 10	Konzernabschlüsse <i>Consolidated financial statements</i>
IFRS 11	Gemeinsame Vereinbarungen <i>Joint arrangements</i>
IFRS 12	Angaben zu Anteilen an anderen Unternehmen <i>Disclosure of interests in other entities</i>
IAS 27	Einzelabschlüsse <i>Separate financial statements</i>
IAS 28	Anteile an assoziierten Unternehmen und Gemeinschaftsunternehmen <i>Investments in associates and joint ventures</i>
IFRS 10, 11, 12	Konzernabschlüsse, Gemeinsame Vereinbarungen und Angaben zu Anteilen an anderen Unternehmen: Übergangsvorschriften <i>Consolidated financial statements; Joint arrangements; Investments in associates and joint ventures: rules of transition</i>
IFRS 10, 12, IAS 27	Investmentgesellschaften <i>Investment companies</i>
IAS 39	Novationen von Derivaten und Fortsetzung der Sicherungsbilanzierung <i>Novation of derivatives and continuation of hedged transactions</i>
IAS 32	Saldierung von finanziellen Vermögenswerten und finanziellen Verbindlichkeiten <i>Offsetting of financial assets and financial liabilities</i>

A. General information

Information on the S&T Group and on S&T AG

The S&T Group employs some 2,200 employees. They work for operative units located in more than 20 countries. S&T is a renowned supplier of IT solutions and smart energy products, many of them featuring proprietary and innovative technologies. The S&T Group and its subsidiaries are leaders on their markets, with this especially applying to Central and Eastern Europe. Subsidiaries in Asia and the USA give the Group a worldwide presence.

S&T AG is a joint stock company constituted according to the legal codes of Austria. Its headquarters are located in Industriezeile 35, A-4021 Linz, Austria. It is entered into the Court of Corporate Registry in Linz under the corporate number of FN 190.272 m.

The company's stock is listed on the Prime Standard segment of the Frankfurt Stock Exchange (FSE) in Frankfurt am Main, Germany.

Principles of accounting

The consolidated financial statements of S&T AG have been compiled according to the financial reporting standards of the International Accounting Standards Board (IASB), of the International Financial Reporting Standards (IFRS) and to the interpretations of the IFRS Interpretation Committee (IFRS IC), as they are to be applied in the European Union, and, in a complementary move, to the corporate legal regulations contained in § 245a Para 1 UGB (Austria's Commercial Code). Unless otherwise noted, all amounts are denominated in thousands of euros (TEUR). The employment of automated methods of calculation when summing up rounded amounts and percentages can cause rounding off-created differences in calculations to manifest themselves.

New and altered standards and interpretations

The following new and altered standards and interpretations have been required to be applied since January 1, 2014:

IFRS 10 Konzernabschlüsse (Consolidated Financial Statements) ersetzt die Vorschriften des IAS 27 Konzern- und Einzelabschlüsse (Consolidated and Separate Financial Statements) sowie von SIC 12 Konsolidierung – Zweckgesellschaften (Consolidation – Special Purpose Entities), die die Abgrenzung des Konsolidierungskreises und die Bilanzierung von Konzernabschlüssen regelten. Mit IFRS 10 wird der Begriff der Beherrschung neu und umfassender als bisher definiert. Danach liegt Beherrschung vor, wenn das Mutterunternehmen die Entscheidungsgewalt über die relevanten Aktivitäten des Tochterunternehmens aufgrund von Stimmrechten oder anderen Rechten hat, es an positiven und negativen variablen Rückflüssen aus dem Tochterunternehmen partizipiert und diese Rückflüsse durch seine Entscheidungsgewalt beeinflussen kann. IAS 27 enthält in Zukunft lediglich Regelungen zur Bilanzierung von Anteilen an Tochterunternehmen im Einzelabschluss und wurde in Einzelabschlüsse (Separate Financial Statements) umbenannt, SIC 12 wurde vollständig aufgehoben. Die Konzernunternehmen wurden im Zuge der erstmaligen Anwendung von IFRS 10 unter der Zugrundelegung des neuen Beherrschungsbegriffes analysiert. Aus der Erstanwendung des IFRS 10 ergaben sich keine Auswirkungen auf den Konsolidierungskreis.

IFRS 11 Gemeinsame Vereinbarungen (Joint Arrangements) ersetzt IAS 31 und regelt die Bilanzierung von gemeinsamen Vereinbarungen neu. Zukünftig ist zu unterscheiden, ob eine gemeinschaftliche Tätigkeit (Joint Operation) oder ein Gemeinschaftsunternehmen (Joint Venture) vorliegt. Gemeinschaftsunternehmen sind zwingend nach der Equity-Methode zu bilanzieren. Eine Anpassung der Darstellung im Konzernabschluss war mangels Vorliegens einer gemeinsamen Vereinbarung nicht erforderlich.

IFRS 12 Angaben zu Anteilen an anderen Unternehmen (Disclosure of Interests in Other Entities) regelt die Angabepflichten in Bezug auf Anteile an Tochterunternehmen, gemeinsame Vereinbarungen und Anteile an assoziierten Unternehmen. Die Anwendung des Standards führte zu einer Ausweitung der Angaben im Konzernabschluss.

Die weiteren, erstmalig anzuwendenden Standards und Interpretationen haben keine wesentliche Auswirkung auf den Konzernabschluss.

Die nachfolgenden Standards und Interpretationen wurden vom IASB verabschiedet, sind allerdings noch nicht verpflichtend auf das Geschäftsjahr 2014 anzuwenden. Die S&T AG macht von einer früheren Anwendung dieser Standards und Interpretationen – wo eine solche vorgesehen ist – nicht Gebrauch und überprüft deren Auswirkungen auf den Konzernabschluss bzw. wird deren Auswirkungen einer Überprüfung unterziehen:

IFRS 10 Consolidated Financial Statements replaces the rules of IAS 27 Consolidated and Separate Financial Statements and those of SIC 12 Consolidation – Special Purpose Entities, which govern the delineation of consolidation into groups and the financial reporting of consolidated financial accounts. IFRS 10 redefines the term “control”. Its definition is now more comprehensive. It deems control to exist in cases in which the parent company controls via voting or other rights the decisions reached by its subsidiary on key matters, in which the former participates in the positively and negatively varying return flows of the latter, and in which the former can influence the latter’s return flows through the controlling of decisions. IAS 27 will solely contain in the future rules on the financial reporting of stakes held in subsidiaries in individual accounts. IAS 27 was renamed “Separate Financial Statements”. SIC 12 was completely revoked. The initial application of IFRS 10 – based on the new definition of “control” - led to the analysis of Group companies. The analysis found that the initial application of IFRS 10 did not affect the group of companies consolidated into the Group.

IFRS 11 Joint Arrangements replaces IAS 31 and revamps the financial reporting of joint arrangements. To be distinguished between in the future is whether such an arrangement is a joint operation or a joint venture. The latter have to be reported using the equity method. An alteration of the depiction in the consolidated financial statements was, due to the lack of a joint venture, not requisite.

IFRS 12 Disclosure of Interests in Other Entities governs the requirements to disclose stakes held in subsidiaries and in joint arrangements and shares held in associated companies. The application of the standard led to an expansion of the disclosures contained in the consolidated financial statements.

The other initially applied standards and interpretations have no significant impact upon the consolidated financial accounts.

The following standards and interpretations were approved by the IASB, but did not have to be applied to financial year 2014. S&T AG is not availing itself of an early application of these standards and interpretations, in cases where such is foreseen. It is assessing or will assess their effects upon the consolidated financial statements:

Vom IASB verabschiedete Standards - im Geschäftsjahr 2014 noch nicht verpflichtend anzuwenden <i>Standards approved by the IASB - not required to be applied in financial year 2014</i>		Zeitlicher Anwendungsbereich <i>Date of application</i>
IFRS 9	Finanzinstrumente <i>Financial instruments</i>	1. Jänner 2018 January 1, 2018
IFRS 14	Regulatorische Abgrenzungsposten <i>Regulatory deferral amounts</i>	1. Jänner 2016 January 1, 2016
IFRS 15	Erlöse aus Verträgen mit Kunden <i>Revenue from contracts with customers</i>	1. Jänner 2017 January 1, 2017
IAS 19	Leistungsorientierte Pläne: Arbeitnehmerbeiträge <i>Employee benefit plans: employee contributions</i>	1. Juli 2014 July 1, 2014
IFRS 11	Bilanzierung von Erwerben von Anteilen an einer gemeinschaftlichen Tätigkeit <i>Financial reporting of acquisitions of shares in a joint arrangement</i>	1. Jänner 2016 January 1, 2016
IAS 16, 38	Klarstellung akzeptabler Abschreibungsmethoden <i>Clarification of acceptable methods of depreciation</i>	1. Jänner 2016 January 1, 2016
IAS 16, 41	Landwirtschaft: Fruchtragende Pflanzen <i>Agriculture: fruit-bearing plants</i>	1. Jänner 2016 January 1, 2016
IAS 27	Equity-Methode im Einzelabschluss <i>Equity methods in separate financial statements</i>	1. Jänner 2016 January 1, 2016
IFRS 10, IAS 28	Veräußerung oder Einbringung von Vermögenswerten zwischen einem Investor und einem assoziierten Unternehmen oder Joint Venture <i>Sale or consignment of assets between an investor and a company or joint venture</i>	1. Jänner 2016 January 1, 2016
IAS 1	Darstellung des Abschlusses <i>Presentation of financial statements</i>	1. Jänner 2016 January 1, 2016
IFRS 10, 12, IAS 28	Anlagegesellschaften: Anwendung der Befreiungsregelung von der Konsolidierungspflicht <i>Investment companies: application of the exemption rule in cases of the obligation to consolidate</i>	1. Jänner 2016 January 1, 2016
Diverse	Jährliche Verbesserungen an den IFRS - Zyklus 2010 - 2012 <i>Improvements made during the years in the IFRS - cycle 2010 - 2012</i>	Diverse
Diverse	Jährliche Verbesserungen an den IFRS - Zyklus 2011 - 2013 <i>Improvements made during the years in the IFRS - cycle 2011 - 2013</i>	1. Juli 2014 July 1, 2014
Diverse	Jährliche Verbesserungen an den IFRS - Zyklus 2012 - 2014 <i>Improvements made during the years in the IFRS - cycle 2012 - 2014</i>	1. Jänner 2016 January 1, 2016
IFRIC 21	Abgaben <i>Disclosures</i>	17. Juni 2014 June 17, 2014

Im Juli 2014 veröffentlichte das IASB die finale Fassung des IFRS 9 „Finanzinstrumente“ (Financial Instruments). Der neue Standard vereinheitlicht die Vorgaben zur Klassifizierung und Bewertung von finanziellen Vermögenswerten und finanziellen Verbindlichkeiten und führt ein neues Modell zur Wertminderung finanzieller Vermögenswerte ein. Darüber hinaus wurden die bereits im November 2013 veröffentlichten neuen Regelungen zum Hedge Accounting in den finalen IFRS 9 übernommen. Die bisherigen Vorschriften des IAS 39 werden damit ersetzt. Die Auswirkungen des Standards werden derzeit geprüft.

IFRS 15 „Erlöse aus Verträgen mit Kunden“ (Revenue from Contracts with Customers) wurde vom IASB im Mai 2014 veröffentlicht, von der EU noch nicht übernommen. Der Standard ersetzt bestehende Leitlinien zur Erfassung von Umsatzerlösen, darunter IAS 18 Umsatzerlöse (Revenues), IAS 11 Fertigungsaufträge (Construction Contracts), IFRIC 13 Kundenbindungsprogramme (Customer Loyalty Programmes) sowie SIC 31 Umsatzerlöse – Tausch von Werbedienstleistungen (Revenue – Barter Transactions Involving Advertising Services). IFRS 15 legt einen umfassenden Rahmen zur Bestimmung fest, ob, in welcher Höhe und zu welchem Zeitpunkt Umsatzerlöse erfasst werden. Der Standard sieht dabei ein einheitliches, fünfstufiges Erlösrealisierungsmodell vor, das grundsätzlich auf alle Verträge mit Kunden anzuwenden ist. Zudem werden die Angabevorschriften erweitert. IFRS 15 ist – vorbehaltlich der noch ausstehenden Übernahme durch die EU – erstmals verpflichtend auf Geschäftsjahre anzuwenden, die am oder nach dem 1. Jänner 2017 beginnen. Der Standard ist rückwirkend anzuwenden, eine freiwillige vorzeitige Anwendung ist zulässig. Auswirkungen aus der Anwendung des IFRS 15 auf den Konzernabschluss der S&T AG können sich nach einer ersten Analyse für die Erlöserfassung für einzelne Serviceverträge ergeben, eine eingehendere Untersuchung wird jedoch in den folgenden Monaten erfolgen.

Die Auswirkungen der weiteren verabschiedeten, noch nicht verpflichtend anzuwendenden Standards und Interpretationen werden noch untersucht. Eine wesentliche Auswirkung auf den Konzernabschluss der S&T AG wird aus heutiger Sicht jedoch nicht erwartet.

Konsolidierungsgrundsätze

In den Konzernabschluss der S&T AG werden als voll konsolidierte Unternehmen die S&T AG und sämtliche von der S&T AG kontrollierten Konzerngesellschaften (Tochtergesellschaften) einbezogen. Bei den Tochtergesellschaften übt die S&T AG unmittelbar oder mittelbar die Kontrolle aus und/oder hält direkt oder indirekt die Mehrheit der Stimmrechte. Im Rahmen der Festlegung des Konsolidierungskreises analysiert die S&T AG (Investor),

The IASB published in July 2014 the final version of IFRS 9 „Financial instruments“. The new standard establishes a single set of rules to be applied to the classification and measurement of financial assets and liabilities. It also introduces a model to be used in the determination of the value impairment of financial assets. The final version also incorporate the new rules on hedge accounting that has been published in November 2013. Through these moves, IAS 39's rules have been replaced. The ramifications of the standard are currently being assessed.

IFRS 15 Revenue from Contracts with Customers was published in May 2014 by the IASB, but has yet to be approved by the EU. The standard replaces the guidelines on the recognition of revenues from sales, with these including IAS 18 Revenues, IAS 11 Construction Contracts, IFRIC 13 Customer Loyalty Programs, and SIC 31 Revenue – Barter Transactions Involving Advertising Services. IFRS 15 establishes a comprehensive framework for the determination of whether or not revenues from sales are to be recognized. It also determines the amount and point in time of this recognition. The standard sets up a single, five-step model of realization of revenues. This is, as a basic rule, to be applied to all contracts concluded with clients. The standard also expands the rules on disclosures. Provided that the EU so approve it, IFRS 15 is required to be initially applied to financial years starting on or after January 1, 2017. The standard is to be retroactively applied; permissible is an early application on a voluntary basis. An initial analysis has found that the application of IFRS 15 upon the consolidated financial statements of S&T AG could ramify upon the recognition of revenues arising from individual contracts for services. A detailed investigation of the subject will be undertaken in the months to come.

The effects of the other standards and interpretations that have been approved but are not yet required to be applied will also be investigated. From today's vantage point, a significant effect upon S&T AG's consolidated financial statements is not, however, to be expected.

Principles of consolidation

S&T AG's consolidated financial statements comprise all companies fully consolidated by S&T AG and all Group companies controlled by it (subsidiaries). In the latter, S&T AG directly or indirectly exerts control over them and/or directly or indirectly possesses a majority of voting rights. To delineate the boundaries of its group of consolidation, S&T AG (the investor) analyzes as of every date of financial reporting the extent to which

ob das potentielle Tochterunternehmen (Investee) die Kriterien für das Vorliegen der Beherrschung erfüllt. Das Management der S&T AG überprüft zu jedem Abschlussstichtag, inwieweit die Voraussetzungen für eine Konsolidierung weiterhin erfüllt werden. Beherrschung liegt vor, wenn:

- die S&T AG Entscheidungsgewalt über das Beteiligungsunternehmen hat,
- die S&T AG variablen Rückflüssen ausgesetzt ist oder ihr Rechte an diesen variablen Rückflüssen aufgrund seiner Beziehung zu dem Beteiligungsunternehmen zustehen und
- die S&T AG die Möglichkeit hat, ihre Entscheidungsgewalt über das Beteiligungsunternehmen zu nutzen, um die Höhe der variablen Rückflüsse zu beeinflussen.

Tochterunternehmen werden ab dem Zeitpunkt vollkonsolidiert, ab dem die S&T AG die Beherrschung über diese hat bzw. die Beherrschung jederzeit ausüben kann.

Tochtergesellschaften werden endkonsolidiert, sobald die Kontrolle durch das Mutterunternehmen endet; die Vermögenswerte und Schulden sowie anteilige Eigenkapitalkomponenten werden entsprechend ausgebucht.

Unternehmen, auf die die S&T AG maßgeblichen Einfluss ausüben kann, werden in den Konzernabschluss nach der Equity-Methode einbezogen.

Anteile an Unternehmen mit einer Beteiligungshöhe unter 20%, auf welche die S&T AG keinen maßgeblichen Einfluss ausüben kann, werden als finanzielle Vermögenswerte bilanziert und entsprechend IAS 39 der Kategorie „Zur Veräußerung verfügbar“ zugeordnet.

Der einheitliche Abschlussstichtag aller in den Konzernabschluss einbezogenen Gesellschaften ist der 31. Dezember. Der Konzernabschluss ist in Euro erstellt, der auch die funktionale Währung der S&T AG darstellt.

Die Vermögenswerte und Schulden der in den Konzernabschluss einbezogenen in- und ausländischen Unternehmen werden nach konzerneinheitlichen Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden angesetzt.

Alle konzerninternen Salden, Geschäftsvorfälle, unrealisierte Gewinne und Verluste aus konzerninternen Transaktionen und Dividenden werden in voller Höhe eliminiert. Bei den Konsolidierungsvorgängen werden die ertragsteuerlichen Auswirkungen berücksichtigt und gegebenenfalls latente Steuern in Ansatz gebracht.

Verluste eines Tochterunternehmens werden den Anteilen ohne beherrschenden Einfluss auch dann zugeordnet, wenn dies zu einem negativen Saldo führt.

Eine Veränderung der Beteiligungshöhe an einem Tochterunternehmen wird als Eigenkapitaltransaktion bilanziert, soweit kein Verlust der Beherrschung damit verbunden ist.

Unternehmenszusammenschlüsse werden unter Anwendung der Erwerbsmethode bilanziert. Die Anschaffungskosten eines Unternehmenserwerbs bemessen sich als Summe der übertragenen Gegenleistung, bewertet mit dem beizulegenden Zeitwert zum Erwerbszeitpunkt, und der Anteile ohne beherrschenden Einfluss am erworbenen Unternehmen. Bei jedem Unternehmenszusammenschluss bewertet die S&T AG die Anteile ohne beherrschenden Einfluss am erworbenen Unternehmen entweder zum beizulegenden Zeitwert oder zum entsprechenden Anteil des identifizierbaren und zum beizulegenden Zeitwert bewerteten Nettovermögens des erworbenen Unternehmens. Im Rahmen des Unternehmenszusammenschlusses angefallene Kosten werden als Aufwand erfasst und als sonstige betriebliche Aufwendungen ausgewiesen. Die Ergebnisse der erworbenen Unternehmen werden vom jeweiligen Erwerbszeitpunkt an in den Konzernabschluss einbezogen.

Erwirbt der Konzern ein Unternehmen, beurteilt er die geeignete Klassifizierung und Designation der finanziellen Vermögenswerte und übernommenen Schulden in Übereinstimmung mit den Vertragsbedingungen, wirtschaftlichen Gegebenheiten und vorherrschenden Bedingungen zum Erwerbszeitpunkt.

the potential subsidiary (the investee) still satisfies the criteria for the existence of control. As of every balance sheet date, S&T AG management assesses the extent to which the preconditions for a consolidation are being maintained. Control is deemed to exist in cases in which:

- S&T AG holds the power of decision over the company of participation,
- S&T AG is exposed to varying return flows or has rights to such due to its relationship with the company of participation, and
- S&T AG has a way of utilizing its power of decision over the company of participation so as to influence the amounts of these varying return flows.

Subsidiaries are fully consolidated as of the point in time in which S&T AG has gained control over them, or in which S&T AG is entitled to exert this at any time.

Subsidiaries are de-consolidated at the point in time in which the parent company's control over them comes to an end. Their assets, liabilities and proportionate equity components are correspondingly booked out.

Companies upon which S&T AG can exert significant influence are consolidated into the consolidated financial accounts using the equity method.

Companies in which S&T holds stakes of less than 20% and in which it can not exert significant influence are reported as financial assets, and, in accordance with IAS 39, assigned to the "available for sale" category.

December 31st is the single date of financial reporting for all of the companies consolidated into the financial accounts. The consolidated financial accounts are compiled in euros, which is the functional currency of S&T AG.

The assets and liabilities of the companies headquartered in Austria or abroad are recognized using a single, Group-wide set of reporting and valuation methods in the consolidated financial statements.

All intra-Group balances, transactions, and unrealized profits and losses from intra-Group transactions and dividends are completely eliminated. Consolidation procedures take into account the ramifications upon income taxes. If such are incurred, deferred taxes are recognized.

Losses experienced by a subsidiary are also assigned to the minority interests, in cases in which they lead to a negative balance.

An alteration in the amount of the participation held in a subsidiary is reported as an equity transaction, in cases in which no loss of control is associated with it.

Corporate mergers are reported using the purchase method. The costs of procurement of a stake in a company is measured to be the sum of the consideration transferred – this is measured at the fair value prevailing as of the time of acquisition – and of the stakes in the company acquired lacking dominant control over it. Each case of corporate merger leads to S&T AG's valuating the non-controlling interests in the company being acquired at either their fair value or at their corresponding share of the identifiable net assets – measured at fair value - of the company being acquired. Costs arising from the corporate merger are reported as expenditure in the other operating expenditure item. The results achieved by the companies acquired are consolidated as of the time of acquisition in the consolidated financial statements.

When the Group acquires a company, it selects the classifications and designations suitable to the financial assets and liabilities assumed. These are to accord with the contractual conditions, business features and prevailing requirements as of the time of acquisition.

Eine vereinbarte bedingte Gegenleistung wird zum Erwerbszeitpunkt zum beizulegenden Zeitwert erfasst. Nachträgliche Änderungen des beizulegenden Zeitwerts einer bedingten Gegenleistung, die einen Vermögenswert oder eine Schuld darstellt, werden in Übereinstimmung mit IAS 39 entweder in der Gewinn- und Verlustrechnung oder im sonstigen Ergebnis im Eigenkapital erfasst. Eine bedingte Gegenleistung, die als Eigenkapital eingestuft ist, wird nicht neu bewertet und ihre spätere Abgeltung wird im Eigenkapital bilanziert.

Der Geschäfts- oder Firmenwert wird bei erstmaligem Ansatz zu Anschaffungskosten bewertet, die sich als Überschuss der übertragenen Gesamtgegenleistung und des Betrags des Anteils ohne beherrschenden Einfluss über die erworbenen identifizierbaren Vermögenswerte und übernommenen Schulden des Konzerns bemessen. Liegt diese Gegenleistung unter dem beizulegenden Zeitwert des Reinvermögens des erworbenen Tochterunternehmens, wird der Unterschiedsbetrag in der Gewinn- und Verlustrechnung erfasst.

Nach dem erstmaligen Ansatz wird der Geschäfts- oder Firmenwert zu Anschaffungskosten abzüglich kumulierter Wertminderungsaufwendungen bewertet. Zum Zweck des Wertminderungstests wird der im Rahmen eines Unternehmenszusammenschlusses erworbene Geschäfts- oder Firmenwert ab dem Erwerbszeitpunkt den zahlungsmittelgenerierenden Einheiten des Konzerns zugeordnet, die vom Unternehmenszusammenschluss erwartungsgemäß profitieren werden. Dies gilt unabhängig davon, ob andere Vermögenswerte oder Schulden des erworbenen Unternehmens diesen zahlungsmittelgenerierenden Einheiten zugeordnet werden.

Konsolidierungskreis

Der Konzernabschluss umfasst die S&T AG und alle Tochtergesellschaften, an denen die S&T AG unmittelbar oder mittelbar die Kontrolle ausübt. Am 31. Dezember 2014 bestand der Konsolidierungskreis der S&T AG aus 42 voll konsolidierten Gesellschaften (Vj: 35 Gesellschaften). Davon haben sieben Gesellschaften (Vj: sechs) ihren Sitz im Inland und 35 Gesellschaften (Vj: 29) sind im Ausland ansässig. Neben den voll konsolidierten Unternehmen hält der Konzern zum 31. Dezember 2014 Anteile an einer Gesellschaft (Vj: keine), die nach der Equity-Methode bilanziert wird.

Die Anzahl der voll konsolidierten Unternehmen hat sich wie folgt entwickelt:

Konzerngesellschaften (Anzahl) Group companies (number)	2014	2013
Anzahl der voll konsolidierten Gesellschaften 1. Jänner Number of fully-consolidated companies as of January 1	35	28
Gründungen Companies founded	2	1
Unternehmenserwerbe Companies acquired	9	10
Verschmelzungen von Konzerngesellschaften Mergers of Group companies	-2	-2
Abgänge Disposals	-2	-2
Anzahl der voll konsolidierten Gesellschaften 31. Dezember Number of fully-consolidated companies as of December 31	42	35

Der S&T Konzern gründete im Geschäftsjahr 2014 folgende Gesellschaften:

- MAXDATA GmbH, Mendig, Deutschland
- S&T Svetovanje d.o.o., Laibach, Slowenien

Der S&T Konzern erwarb im Geschäftsjahr 2014 im Rahmen von Unternehmenszusammenschlüssen Anteile an folgenden Gesellschaften:

- ubitronix system solutions gmbh, Hagenberg
- adams & weber Gesellschaft für Kommunikationselektronik mbH, Mendig, Deutschland
- Hener IT-Group GmbH, Linz
- Affair OOO, Moskau, Russische Föderation, inklusive vier Tochtergesellschaften
- S&T Mold srl, Chisinau, Republik Moldau

Mit Verschmelzungsvertrag vom 16. September 2014 wurde die AMIT GmbH, Linz, als übertragende Gesellschaft auf die XTRO IT Solutions GmbH, Linz, verschmolzen. Mit Verschmelzungsvertrag vom 24. November 2014 wurde die S&T GmbH (vormals adams&weber GmbH), Mendig, Deutschland, als übertragende Gesellschaft auf die MAXDATA GmbH, Mendig, Deutschland, verschmolzen.

Recognized at fair value as of the time of acquisition is contractually agreed upon contingent consideration. Ex post facto alterations of the fair value of contingent consideration constituted by an asset or a liability are recognized either, in accordance with IAS 39, in the income statement, or in the other results component of the equity. A contingent consideration classified as being equity will not be re-measured. Its subsequent compensation will be reported in the equity.

Goodwill is measured upon initial recognition at costs of procurement. This is defined to be the excess of the sum of the consideration transferred and the value of the stake without dominant influence over the identifiable assets acquired, and of the liabilities assumed by the Group. In cases in which this consideration is less than the fair value of the net assets of the subsidiary acquired, this amount of difference is recognized in the income statement.

Subsequent to its initial recognition, the goodwill is measured to be the costs of procurement less accumulated expenditures for value impairment. For purposes of a value impairment test, any goodwill acquired through a corporate merger will be assigned as of the time of acquisition to those cash-generating units of the Group that are expected to profit from the corporate merger. This is independent of other assets or liabilities of the company acquired's being assigned to these cash-generating units.

Group of consolidated companies

Comprised in the consolidated financial statements are S&T AG and all subsidiaries upon which S&T AG directly or indirectly exerts control. On December 31, 2014, S&T AG's group of consolidated companies comprised 42 fully consolidated companies (PY: 35 companies). Of them, seven companies (PY: six) are headquartered in Austria and 35 companies (PY: 29) are headquartered outside it. In addition to the fully consolidated companies, the Group had as of December 31, 2014, a stake in one company (PY: none) that was reported at the equity method.

The number of fully-consolidated companies developed as follows:

The S&T Group founded in financial year 2014 the following companies:

- MAXDATA GmbH, Mendig, Germany
- S&T Svetovanje d.o.o., Ljubljana, Slovenia

The S&T Group acquired in financial year 2014 via business combinations the following companies:

- ubitronix system solutions gmbh, Hagenberg
- adams & weber Company für Kommunikationselektronik gmbH, Mendig, Germany
- Hener IT-Group GmbH, Linz
- Affair OOO, Moscow, Russian Federation, including four subsidiaries
- S&T Mold srl, Chisinau, Moldova

Due to a merger contract dated September 16, 2014, AMIT GmbH, Linz (the company being merged in) was merged into XTRO IT Solutions GmbH, Linz. Due to a merger contract dated November 24, 2014, S&T GmbH (formerly adams&weber GmbH), Mendig, Germany (the company being merged in) was merged into MAXDATA GmbH, Mendig.

Erwerb von 51% der Anteile an der ubitronix system solutions gmbh, Österreich

Mit Abtretungsvertrag vom 12. Februar 2014 hat die S&T AG von den Gründungsgesellschaftern der ubitronix system solutions gmbh, Hagenberg, Österreich, 40% der Anteile erworben. Für den Erwerb der Geschäftsanteile wurde ein Kaufpreis in Höhe von TEUR 750 vereinbart. Ebenfalls mit Abtretungsvertrag vom 12. Februar 2014 erwarb die S&T weitere 11% der Anteile an der ubitronix von der Krtek13 AG. Der Kaufpreis betrug TEUR 165. Die Krtek13 AG ist ein dem Vorstandsvorsitzenden der S&T AG, Herrn Hannes Niederhauser, nahestehendes Unternehmen. Die Beherrschung über die ubitronix system solutions gmbh erfolgte mit 1. März 2014. Der Gesamtkaufpreis für den Erwerb von 51% der Anteile an der ubitronix system solutions gmbh betrug somit TEUR 915.

Die ubitronix system solutions gmbh ist im Bereich der Entwicklung und dem Vertrieb intelligenter Energiemanagement-Systeme tätig, bekannt als Smart-Metering- und Smart-Grid-Systeme.

Die erworbenen Vermögenswerte und Schulden wurden im Rahmen der Erstkonsolidierung im Konzernabschluss mit folgenden beizulegenden Zeitwerten erfasst:

Erworbenes Nettovermögen <i>Net assets acquired</i>	
Liquide Mittel <i>Cash and cash equivalents</i>	479
Langfristige Vermögenswerte <i>Non-current assets</i>	596
Vorräte <i>Inventories</i>	202
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Nominalwert TEUR 490) <i>Trade accounts receivable (nominal value TEUR 490)</i>	470
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i>	26
Passive latente Steuern <i>Deferred tax liabilities</i>	-76
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i>	-94
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other current liabilities</i>	-1.268
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert <i>Net assets at fair value</i>	335

Geschäfts- oder Firmenwert <i>Goodwill</i>	
Übertragene Gegenleistung <i>Consideration transferred</i>	915
Zum anteiligen Nettovermögen bewertete Anteile ohne beherrschenden Einfluss <i>Non-controlling interests at fair value</i>	164
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert <i>Net assets at fair value</i>	-335
Geschäfts- oder Firmenwert <i>Goodwill</i>	744

Der sich aus der Kaufpreisallokation ergebende Geschäfts- oder Firmenwert wurde dem Segment Appliances Smart-Energy zugeordnet und ist steuerlich nicht abzugsfähig.

Die Analyse des Zahlungsmittelabflusses aufgrund des Unternehmenserwerbs stellt sich wie folgt dar:

Nettozahlungsmittelfluss <i>Net flow of cash</i>	
Kaufpreis in bar beglichen <i>Purchase price paid in cash</i>	-915
Mit dem Tochterunternehmen übernommene Zahlungsmittel <i>Cash assumed through takeover of subsidiary</i>	479
Cashflow aus Investitionstätigkeit <i>Cash flow from investing activities</i>	-436
Transaktionskosten des Unternehmenserwerb <i>Transaction costs from acquisition of company</i>	-4
Cashflow aus operativer Tätigkeit <i>Cash flow from operations</i>	-4

Die ubitronix system solutions gmbh hat seit der Konzernzugehörigkeit TEUR 4.524 zu den Umsatzerlösen und TEUR 208 zum Konzernergebnis beigetragen.

Erwerb von 100% der Anteile an der adams&weber GmbH, Deutschland

Mit Kauf- und Abtretungsvertrag vom 2. Mai 2014 hat die S&T AG 100% der Anteile an der adams & weber Gesellschaft für Kommunikationselektronik mbH mit Sitz in Mendig, Deutschland, erworben. Als Kaufpreis für den Erwerb der Geschäftsanteile wurde ein fixer Kaufpreisanteil in Höhe von TEUR 106 und eine variable Kaufpreiskomponente vereinbart. Die Höhe der variablen Kaufpreiskomponente orientiert sich an der zukünftigen Ergebnisentwicklung der Gesellschaft und wurde auf Basis der Planung zum Erwerbszeitpunkt mit ihrem beizulegenden Zeitwert von TEUR 137 ange-

Acquisition of 51% of the shares of ubitronix system solutions gmbh, Austria

In the transfer agreement dated February 12, 2014, S&T AG acquired 40% of the shares in ubitronix system solutions gmbh, Hagenberg, Austria, from its founding shareholders. Agreed upon for the stakes was a purchase price of TEUR 750. Also resulting from the transfer agreement dated February 12, 2014, S&T acquired a further 11% of the shares in ubitronix from Krtek13 AG. The purchase price came to TEUR 165. Krtek13 AG is a company affiliated with Mr. Hannes Niederhauser, S&T AG's chairman of the board. Control over ubitronix system solutions gmbh came into being on March 1, 2014. The total price for the acquisition of a 51% stake in ubitronix system solutions gmbh thus amounted to TEUR 915.

Ubitronix system solutions gmbh is active in the areas of the development and distribution of intelligent energy management systems. These are known as "smart metering" and "smart grid" systems.

The net assets and liabilities were recognized at the following fair values upon the company's initial consolidation into the consolidated financial statements:

The goodwill resulting from the purchase price allocation was assigned to the "Appliances Smart Energy" segment and is not tax deductible.

The analysis of the flow of cash due to the acquisition of the company revealed the following:

Since being incorporated into the Group, ubitronix system solutions gmbh has contributed TEUR 4,524 to its revenues from sales and TEUR 208 to consolidated income.

Acquisition of 100% of the shares in adams&weber GmbH, Germany

In a contract of purchase and transfer dated May 2, 2014, S&T AG acquired 100% of the shares in adams & weber Company für Kommunikationselektronik mbH, which is headquartered in Mendig, Germany. The price for the purchasing of the shares in the company was comprised of a fixed component amounting to TEUR 106 and a variable one. The latter is determined by the development of results in the years to come, and was recognized, on the basis of the plans in place as of the time of acquisition, at the fair value of TEUR 137. The costs of procurement of the shares held in adams&weber

setzt. Die Anschaffungskosten der Anteile an der adams&weber GmbH belaufen sich somit auf TEUR 243. In weiterer Folge wurde die Gesellschaft in S&T GmbH umbenannt.

Die adams&weber GmbH ist als IT-Systemhaus schwerpunktmäßig im Großraum Rhein-Mosel tätig. Die Gesellschaft plant, analysiert und realisiert Netzwerk-Systeme für Unternehmen und öffentliche Verwaltungen. Mit Verschmelzungsvertrag vom 24. November 2014 wurde die S&T GmbH (vormals adams&weber GmbH) als übertragene Gesellschaft auf die MAXDATA GmbH, Mendig, Deutschland, verschmolzen.

Die erworbenen Vermögenswerte und Schulden wurden im Rahmen der Erstkonsolidierung im Konzernabschluss mit folgenden beizulegenden Zeitwerten erfasst:

Erworbenes Nettovermögen Net assets acquired	
Liquide Mittel Cash and cash equivalents	38
Langfristige Vermögenswerte Non-current assets	63
Vorräte Inventories	68
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Nominalwert TEUR 173) Trade accounts receivable (nominal value TEUR 173)	113
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte Other receivables and assets	209
Passive latente Steuern Deferred tax liabilities	-61
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen Trade accounts payable	-380
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten Other current liabilities	-174
Kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten Current financial liabilities	-251
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert Net assets at fair value	-375
Geschäfts- oder Firmenwert Goodwill	
Übertragene Gegenleistung Consideration transferred	243
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert Net assets at fair value	375
Geschäfts- oder Firmenwert Goodwill	618

Der sich aus der Kaufpreisallokation ergebende Geschäfts- oder Firmenwert wurde dem Segment „Services DACH“ zugeordnet und ist steuerlich nicht abzugsfähig.

Die Analyse des Zahlungsmittelabflusses aufgrund des Unternehmenserwerbs stellt sich wie folgt dar:

Nettozahlungsmittelfluss Net flow of cash	
Kaufpreis in bar beglichen Purchase price paid in cash	-106
Mit dem Tochterunternehmen übernommene Zahlungsmittel einschließlich Kontokorrentverbindlichkeiten Cash less financial liabilities assumed through takeover of subsidiary	-213
Cashflow aus Investitionstätigkeit Cash flow from investing activities	-319
Transaktionskosten des Unternehmenserwerb Transaction costs from acquisition of company	-2
Cashflow aus operativer Tätigkeit Cash flow from operations	-2

Seit der Konzernzugehörigkeit bis zur Verschmelzung hat die S&T GmbH mit TEUR 1.120 zum Konzernumsatz und mit TEUR 72 zum Konzernergebnis beigetragen.

Erwerb von 100% der Anteile an der Hener IT-Group GmbH, Österreich

Die S&T AG hat mit Abtretungsvertrag vom 31. Juli 2014 sämtliche Geschäftsanteile der Hener IT-Group GmbH, Linz, Österreich, erworben. Als Kaufpreis wurden ein fixer Kaufpreisanteil in Höhe von TEUR 165 und variable Kaufpreisanteile von maximal TEUR 150 vereinbart. Im Rahmen der Bilanzierung der Anschaffungskosten für die Anteile an der Hener IT-Group GmbH wurden die variablen Kaufpreisanteile gemäß der Einschätzung des Managements über das Erreichen der erfolgsabhängigen Kaufpreistranchen in Höhe von TEUR 125 angesetzt. Die Höhe des erfolgsabhängigen Kaufpreises errechnet sich aus dem erzielten Rohertrag des Geschäftsfeldes Managed Printing für die Periode 30. Juni 2014 bis 30. Juni 2015 sowie aus der Verwertung oder Nutzung einer im Eigentum der Hener IT Group stehenden Softwarelizenz innerhalb der S&T-Gruppe bis zum 31. Dezember 2015. Für die erworbenen Geschäftsanteile wurde somit ein Kaufpreis in Höhe von insgesamt TEUR 290 bilanziert.

GmbH thus amounted to TEUR 243. The company was subsequently renamed S&T GmbH.

adams&weber GmbH provides IT systems and is predominantly active in the Rhine-Mosel region. The company plans, analyzes and realizes network systems used by companies and public authorities. In the merger contract dated November 24, 2014, S&T GmbH (formerly adams&weber GmbH and the company being merged in) was merged into MAXDATA GmbH, Mendig, Germany.

The net assets and liabilities were recognized at the following fair values upon the company's initial consolidation into the consolidated financial statements:

The goodwill resulting from the purchase price allocation was assigned to the Services Germany, Austria and Switzerland segment and is not tax deductible.

The analysis of the flow of cash due to the acquisition of the company revealed the following:

Since being consolidated into the Group and until being merged in, S&T GmbH contributed TEUR 1,120 to Group revenues and TEUR 72 to consolidated income.

Acquisition of 100% of the shares in Hener IT-Group GmbH, Austria

In a transfer agreement dated July 31, 2014, S&T AG acquired all of the shares in Hener IT-Group GmbH, Linz, Austria. Agreed upon was a purchase price comprised of a fixed component amounting to TEUR 165 and a variable one of a maximum of TEUR 150. The financial reporting of the costs of procuring the shares in Hener IT-Group GmbH led to the recognition of the variable component of the purchase price – in accordance with the assessment made by the management as to the attainment of results-determined purchase price tranches – at TEUR 125. The amount of the results-determined purchase price is calculated using the gross earnings achieved by the managed printing business field during the period from June 30, 2014 to June 30, 2015, and from the exploitation or utilization of the software licenses owned by the Hener IT Group by members of the S&T Group until December 31, 2015. Agreed upon and reported was thus a total purchase price for the shares in Hener acquired of TEUR 290.

Die Hener IT-Group GmbH ist ein auf IT-Outsourcing bzw. IT-Betriebsführung spezialisiertes Systemhaus. Die Gesellschaft verfügt über umfangreiches Know-how in den Bereichen Cloud und virtuelle Desktop-Infrastruktur, wobei aus einem eigenen Rechenzentrum Cloud Services zur Verfügung gestellt werden. Darüber hinaus ist das Unternehmen im Bereich Managed Printing bzw. Output-Services tätig.

Hener IT-Group GmbH is specialized in providing IT outsourcing and management systems and services. The company possesses a comprehensive stock of expertise in the areas of cloud and virtual desktop infrastructure. Hener maintains a proprietary computing center, through which it provides cloud services. The company is also active in the areas of managed printing and output services.

Die Kaufpreisallokation war zum Zeitpunkt der Veröffentlichung des Konzernabschlusses noch nicht endgültig abgeschlossen.

The purchase price allocation had yet to be concluded as of the time of the publication of the consolidated financial accounts.

Die erworbenen Vermögenswerte und Schulden wurden im Rahmen der Erstkonsolidierung im Konzernabschluss mit folgenden vorläufigen beizulegenden Zeitwerten erfasst:

The net assets and liabilities were recognized at the following preliminary fair values upon the company's initial consolidation into the consolidated financial statements:

Erworbenes Nettovermögen Net assets acquired	
Liquide Mittel <i>Cash and cash equivalents</i>	1
Langfristige Vermögenswerte <i>Non-current assets</i>	132
Vorräte <i>Inventories</i>	37
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Nominalwert TEUR 67) <i>Trade accounts receivable (nominal value TEUR 67)</i>	38
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i>	65
Langfristige Schulden <i>Non-current debts</i>	-25
Passive latente Steuern <i>Deferred tax liabilities</i>	-6
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i>	-110
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other current liabilities</i>	-149
Kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten <i>Current financial liabilities</i>	-245
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert Net assets at fair value	-262

Geschäfts- oder Firmenwert Goodwill	
Übertragene Gegenleistung <i>Consideration transferred</i>	290
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert <i>Net assets at fair value</i>	262
Geschäfts- oder Firmenwert Goodwill	552

Der sich aus der Kaufpreisallokation ergebende vorläufige Geschäfts- oder Firmenwert wurde dem Segment „Services DACH“ zugeordnet und ist steuerlich nicht abzugsfähig.

The provisional goodwill resulting from the purchase price allocation was assigned to the Services Germany, Austria and Switzerland segment and is not tax deductible.

Die Analyse des Zahlungsmittelabflusses aufgrund des Unternehmenserwerbs stellt sich wie folgt dar:

The analysis of the flow of cash due to the acquisition of the company revealed the following:

Nettozahlungsmittelfluss Net flow of cash	
Kaufpreis in bar beglichen <i>Purchase price paid in cash</i>	-165
Mit dem Tochterunternehmen übernommene Zahlungsmittel einschließlich Kontokorrentverbindlichkeiten <i>Cash less financial liabilities assumed through takeover of subsidiary</i>	-244
Cashflow aus Investitionstätigkeit Cash flow from investing activities	-409
Transaktionskosten des Unternehmenserwerb <i>Transaction costs from acquisition of company</i>	-1
Cashflow aus operativer Tätigkeit Cash flow from operations	-1

Die Hener IT-Group GmbH hat seit der Konzernzugehörigkeit TEUR 978 zu den Umsatzerlösen und TEUR -43 zum Konzernergebnis beigetragen.

Since being consolidated into the Group, Hener IT-Group GmbH has contributed TEUR 978 to consolidated revenues and TEUR -43 to consolidated income.

Erwerb von 48% der Anteile an der Affair OOO, Russische Föderation

Am 6. Juni 2014 hat die S&T AG einen Vertrag zum Erwerb von 48% der Anteile an der Affair OOO, Moskau, Russische Föderation, unterzeichnet. Die Affair OOO hält als Holding Anteile an vier Tochtergesellschaften. Der Erwerb erfolgte unter der aufschiebenden Bedingung der Erteilung der Genehmigung durch die russische Wettbewerbsbehörde. Die Erstkonsolidierung erfolgte mit Übergang der Beherrschung am 14. August 2014. Der Kaufpreis für den Erwerb der Geschäftsanteile beläuft sich auf TEUR 5.870. Aufgrund einer bestehenden, zeitlich unbefristeten Option auf weitere 3% der Stimmrechte wird die Affair OOO mit ihren Tochtergesellschaften vollkonsolidiert. Mit Ausübung der Option ist die S&T AG berechtigt und verpflichtet an die nicht beherrschenden Gesellschafter aller Gesellschaften der Affair-Gruppe ein Angebot zum Erwerb aller Anteile zu legen. Der Angebotspreis definiert sich durch festgelegte Umsatz- bzw. EBIT-Multiples der Affair-Gruppe.

Acquisition of 48% of the shares in Affair OOO, Russian Federation

On June 6, 2014, S&T AG signed a contract to acquire 48% of the shares in Affair OOO, Moscow, Russian Federation. Affair OOO is a holding owning stakes in four subsidiaries. The acquisition was subject to the condition that Russia's anti-trust authorities approve the transaction. Initial consolidation took place upon the transfer of control on August 14, 2014. The purchase price for the acquisition of the shares in Affair came to TEUR 5,870. Due to the existence of an unlimited option to acquire a further 3% of the voting rights, Affair OOO and its subsidiaries are fully consolidated into the Group. The exercising of the option entitles and obliges S&T AG to submit an offer to acquire all outstanding shares to all shareholders of the Affair group. The price of this offer is to be determined by the agreed upon revenue and EBIT multiples achieved by the Affair group.

Die Affair OOO ist mit ihren Tochtergesellschaften seit vielen Jahren vor allem in den Bereichen Energy und Softwareentwicklung tätig. Die Gruppe beschäftigt rund 600 Mitarbeiter, darunter überwiegend hochqualifizierte Ingenieure. Das für die S&T strategisch wichtige Segment „Appliances Smart Energy“ wird damit weiter ausgebaut.

For many years, Affair OOO and its subsidiaries have primarily been active in the areas of energy and software development. The group employs some 600 staff members. Most are highly-qualified engineers. This transaction enabled S&T to pursue the development of its strategically-important smart energy area.

Die Kaufpreisallokation war zum Zeitpunkt der Veröffentlichung des Konzernabschlusses noch nicht endgültig abgeschlossen.

The purchase price allocation had yet to be concluded as of the time of the publication of the consolidated financial accounts.

Die erworbenen Vermögenswerte und Schulden wurden im Rahmen der Erstkonsolidierung im Konzernabschluss mit folgenden vorläufigen beizulegenden Zeitwerten erfasst:

The net assets and liabilities were recognized at the following preliminary fair values upon the company's initial consolidation into the consolidated financial statements:

Erworbenes Nettovermögen Net assets acquired	
Liquide Mittel Cash and cash equivalents	3.303
Langfristige Vermögenswerte Non-current assets	5.130
Vorräte Inventories	5.108
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Nominalwert TEUR 18.180) Trade accounts receivable (nominal value TEUR 18,180)	13.437
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte Other receivables and assets	5.431
Passive latente Steuern Deferred tax liabilities	-193
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen Trade accounts payable	-6.555
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten Other current liabilities	-18.442
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert Net assets at fair value	7.219

Geschäfts- oder Firmenwert Goodwill	
Übertragene Gegenleistung Consideration transferred	5.870
Zum anteiligen Nettovermögen bewertete Anteile ohne beherrschenden Einfluss Non-controlling interests at fair value	4.226
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert Net assets at fair value	-7.219
Geschäfts- oder Firmenwert Goodwill	2.877

Der sich aus der Kaufpreisallokation ergebende vorläufige Geschäfts- oder Firmenwert wurde dem Segment Appliances Smart-Energy zugeordnet und ist steuerlich nicht abzugsfähig.

The provisional goodwill resulting from the purchase price allocation was assigned to the Appliances/Smart Energy segment and is not tax deductible.

Die Analyse des Zahlungsmittelabflusses aufgrund des Unternehmenserwerbs stellt sich wie folgt dar:

The analysis of the flow of cash due to the acquisition of the company revealed the following:

Nettozahlungsmittelfluss Net cash flow	
Kaufpreis in bar beglichen Purchase price paid in cash	-5.870
Mit dem Tochterunternehmen übernommene Zahlungsmittel Cash assumed through takeover of subsidiary	3.303
Cashflow aus Investitionstätigkeit Cash flow from investing activities	-2.567
Transaktionskosten des Unternehmenserwerb Transaction costs from acquisition of company	-49
Cashflow aus operativer Tätigkeit Cash flow from operations	-49

Die Affair OOO hat mit ihren Tochtergesellschaften seit der Konzernzugehörigkeit mit TEUR 24.273 zu den Umsatzerlösen und mit TEUR 1.614 zum Konzernergebnis beigetragen. Die Geschäftsentwicklung der Affair OOO ist saisonal geprägt, mit höheren Umsätzen und Ergebnisbeiträgen in der zweiten Jahreshälfte.

Since being consolidated into the Group, Affair OOO and its subsidiaries have contributed TEUR 24,273 to consolidated revenues and TEUR 1,614 to consolidated income. The business undertaken by Affair OOO is seasonal in nature. Larger revenues from sales and earnings are achieved during the second six months of the year.

Erwerb von 100% der Anteile an der S&T Mold srl, Republik Moldau

Die S&T AG hat mit Kauf- und Abtretungsvertrag vom 16. Dezember 2014 sämtliche Anteile an der S&T Mold srl, Chisinau, Republik Moldau, erworben. Der vereinbarte Kaufpreis teilt sich in eine fixe Kaufpreiskomponente in Höhe von TEUR 1.600 und eine variable Kaufpreiskomponente von maximal TEUR 200. Die tatsächliche Höhe des variablen Kaufpreises hängt von den in den Geschäftsjahren 2015 und 2016 erzielten operativen Betriebsergebnissen ab. Im Rahmen der Bilanzierung der Anschaffungskosten für die Anteile an der S&T Mold srl wurde die variable Kaufpreiskomponente auf Basis der Ergebnisplanung in voller Höhe angesetzt. Für die erworbenen Geschäftsanteile wurde somit ein Kaufpreis in Höhe von insgesamt TEUR 1.800 angesetzt.

Acquisition of 100% of the shares in S&T Mold srl, Moldova

In a contract of purchase and transfer dated December 16, 2014, S&T AG acquired all of the shares of S&T Mold srl, Chisinau, Moldova. The purchase price agreed upon is comprised of a fixed component amounting to TEUR 1,600, and of a varying one amounting at most to TEUR 200. The actual amount of the variable purchase price depends on the operative results achieved by the company in the 2015 and 2016 financial years. The financial reporting of the costs of procuring the shares of S&T Mold srl led to the variable component's being recognized – due to the planning of results – at its full amount. This caused the price of purchasing the shares acquired to be recognized at a total of TEUR 1,800.

Die S&T Mold srl ist im Bereich Services tätig und hat ein identes Produkt- und Leistungsportfolio wie die übrigen Konzerngesellschaften im Segment „Services“.

S&T Mold srl is active in the services area. It has the same portfolio of products and services as the other Group companies forming the EE Services segment.

Die Kaufpreisallokation war zum Zeitpunkt der Veröffentlichung des Konzernabschlusses noch nicht endgültig abgeschlossen.

The purchase price allocation had yet to be concluded as of the time of the publication of the consolidated financial accounts.

Die erworbenen Vermögenswerte und Schulden wurden im Rahmen der Erstkonsolidierung im Konzernabschluss mit den folgenden vorläufigen beizulegenden Zeitwerten erfasst:

The assets and liabilities acquired were recognized at the time of initial consolidation into consolidated financial accounts at the following preliminary fair values:

Erworbenes Nettovermögen <i>Net assets acquired</i>	
Liquide Mittel <i>Cash and cash equivalents</i>	7
Langfristige Vermögenswerte <i>Non-current assets</i>	200
Vorräte <i>Inventories</i>	135
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Nominalwert TEUR 324) <i>Trade accounts receivable (nominal value TEUR 324)</i>	324
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i>	147
Langfristige Schulden <i>Non-current debts</i>	-14
Passive latente Steuern <i>Deferred tax liabilities</i>	-21
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i>	-171
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other current liabilities</i>	-278
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert <i>Net assets at fair value</i>	329
Geschäfts- oder Firmenwert <i>Goodwill</i>	
Übertragene Gegenleistung <i>Consideration transferred</i>	1.800
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert <i>Net assets at fair value</i>	-329
Geschäfts- oder Firmenwert <i>Goodwill</i>	1.471

Der sich aus der Kaufpreisallokation ergebende vorläufige Geschäfts- oder Firmenwert wurde dem Segment „Services“ zugeordnet und ist steuerlich nicht abzugsfähig.

The provisional goodwill resulting from the purchase price allocation was assigned to the EE Services segment and is not tax deductible.

Die Analyse des Zahlungsmittelabflusses aufgrund des Unternehmenserwerbs stellt sich wie folgt dar:

The analysis of the flow of cash due to the acquisition of the company revealed the following:

Nettozahlungsmittelfluss <i>Net cash flow</i>	
Kaufpreis in bar beglichen <i>Purchase price paid in cash</i>	-1.600
Mit dem Tochterunternehmen übernommene Zahlungsmittel <i>Cash assumed through takeover of subsidiary</i>	7
Cashflow aus Investitionstätigkeit <i>Cash flow from investing activities</i>	-1.593

Erwerb des IT Solution und Software Application Business von der Quality Business Solutions S.R.L., Rumänien durch einen Geschäftsübertragungsvertrag

Acquisition of the IT solutions and software application business of Quality Business Solutions S.R.L., Romania, through a business transfer contract

Die S&T Romania S.R.L., als mittelbare Tochtergesellschaft der S&T AG, hat mit Geschäftsübertragungsvertrag vom 2. Oktober 2014 vorbehaltlich der Zustimmung durch die Wettbewerbsbehörden das IT Solution und Software Application Business der Quality Business Solutions S.R.L. erworben. Im Rahmen des Geschäftsübergangs gingen neben Anlagevermögen, in Form von IT-Ausstattung, insbesondere Kundenbeziehungen sowie Auftragsbestand und qualifizierte Mitarbeiter über, es handelt sich daher um einen Geschäftsbetrieb im Sinne des IFRS 3, weshalb der Erwerb als Unternehmenszusammenschluss nach der Erwerbsmethode zu bilanzieren ist. Nach Zustimmung der Wettbewerbsbehörden erfolgte der Übergang der Beherrschung zum 1. Dezember 2014. Die Kaufpreisallokation war zum Zeitpunkt der Veröffentlichung des Konzernabschlusses noch nicht endgültig abgeschlossen.

S&T Romania S.R.L. is an indirect subsidiary of S&T AG. The former signed on October 2, 2014, a business transfer agreement – with this subject to approval by the country's anti-trust authorities – with Quality Business Solutions S.R.L. for the latter's IT solutions and software application business. This transfer of business brought with it fixed assets – in the form of IT equipment – and, especially, customer relationships, orders on hand, and qualified employees. This transaction thus fulfilled IFRS 3's definition of being a “business operation”. This means, in turn, that the acquisition is to be reported as being a business combination whose reporting uses the purchase method. The anti-trust authorities' rendering of approval led to the transfer's taking effect upon December 1, 2014. The purchase price allocation had yet to be concluded as of the time of the publication of the consolidated financial accounts.

Der vereinbarte Kaufpreis definiert sich ausschließlich durch variable Komponenten (Komponente 1 und Komponente 2), beide abhängig von dem erzielten Ergebnis vor Ertragsteuern der S&T Romania S.R.L. in den Jahren 2014 bis 2017.

The purchase price is solely comprised of variable components (component 1 and component 2). Both depend upon the income prior to taxes on earnings achieved by S&T Romania S.R.L. in 2014 - 2017.

Komponente 1 stellt eine Barkomponente dar, die 50% des Ergebnisses vor Ertragsteuern in den Jahren 2014 bis 2017 der S&T Romania S.R.L. beträgt. Die Komponente 2 wird ebenfalls auf Basis des Ergebnisses vor Steuern der S&T Romania in den Jahren 2014 bis 2017 ermittelt und durch Anteile an der S&T Romania S.R.L. abgegolten. Der maximale Anspruch der Quality Business Solutions S.R.L. ist jedoch vertraglich auf insgesamt 49% der ausgegebenen Anteile der S&T Romania S.R.L. begrenzt. Die Lieferung der entsprechenden Anteile erfolgt nicht im Wege einer Kapitalerhöhung, sondern vielmehr durch Übertragung der Anteile durch die computer betting company gmbh, welche das unmittelbare Mutterunternehmen der S&T Romania S.R.L. darstellt.

Component 1 is comprised of cash amounting to 50% of the results prior to taxes on earnings attained by S&T Romania S.R.L. during 2014 - 2017. These results also form the basis of the calculation of Component 2. The latter is defrayed by the issuance of shares in S&T Romania S.R.L. The maximum claim accruing to Quality Business Solutions S.R.L. is, however, contractually limited to 49% of the shares issued in S&T Romania S.R.L.. The supplying of the corresponding shares will be not performed via an increase in capital, but, rather, through the transferring of the shares held by computer betting company gmbh, which represents the direct parent company of S&T Romania S.R.L.

Vertraglich hat die Quality Business Solutions S.R.L. zudem für die Jahre 2014 bis 2017 sämtliche etwaige Ansprüche aus Gewinnausschüttungen zu Gunsten der computer betting company gmbh abgetreten.

Im Rahmen der Bilanzierung der Anschaffungskosten für den Erwerb des Geschäftsbereiches der Quality Business Solutions S.R.L. wurde die vorläufige variable Kaufpreiskomponente auf Basis der Ergebnisplanung der Jahre 2014 bis 2017 in voller Höhe angesetzt. Für die erworbenen Geschäftsanteile wurde somit ein vorläufiger Kaufpreis in Höhe von insgesamt TEUR 7.583 angesetzt, wobei auf die Komponente 1 TEUR 6.417 und auf die Komponente 2 TEUR 1.166 entfallen.

Der erworbene Geschäftsbereich der Quality Business Solutions S.R.L. ist im Bereich Services tätig und hat ein vergleichbares Produkt- und Leistungsportfolio wie die S&T Romania S.R.L.

Die erworbenen Vermögenswerte und Schulden wurden im Rahmen der Erstkonsolidierung im Konzernabschluss mit den folgenden vorläufigen beizulegenden Zeitwerten erfasst:

Erworbenes Nettovermögen Net assets acquired	
Langfristige Vermögenswerte Non-current assets	1.323
Auftragsbestand Backlog	475
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert Net assets at fair value	1.798

Geschäfts- oder Firmenwert Goodwill	
Noch zu übertragene Gegenleistung Consideration yet to be transferred	7.583
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert Net assets at fair value	-1.798
Geschäfts- oder Firmenwert Goodwill	5.785

Der sich aus der Kaufpreisallokation ergebende vorläufige Geschäfts- oder Firmenwert wurde dem Segment „Services“ zugeordnet und ist steuerlich abzugsfähig.

Die Analyse des Zahlungsmittelabflusses aufgrund des Unternehmenserwerbs stellt sich wie folgt dar:

Nettozahlungsmittelfluss Net flow of cash	
Kaufpreis in bar beglichen Purchase price paid in cash	0
Cashflow aus Investitionstätigkeit Cash flow from investing activities	0

Im Zusammenhang mit dem Erwerb des Geschäftsbetriebes sind Transaktionskosten in Höhe von TEUR 6 angefallen, die im sonstigen betrieblichen Aufwand erfasst wurden.

Die bilanzierten Geschäfts- oder Firmenwerte aus Unternehmenszusammenschlüssen resultieren aus der Tatsache, dass insbesondere Synergien und Qualifikation der Mitarbeiter keine separierbaren immateriellen Vermögenswerte im Sinne des IFRS 3 darstellen.

Pro Forma Ergebnis der zusammengeschlossenen Unternehmen

Wenn die im Geschäftsjahr 2014 erworbenen Unternehmen und Geschäftseinheiten bereits ab dem 1. Jänner 2014 konsolidiert worden wären, hätten sich der Konzernumsatz und das Konzernergebnis wie folgt verändert:

Umsatzerlöse und Ergebnisse Revenues and Consolidated income	
Konzernumsatzerlöse Consolidated revenues	31.459
davon Affair 000, inklusive Tochtergesellschaften of which Affair 000, including subsidiaries	23.575
Konzernergebnis Consolidated income	-3.952
davon Affair 000, inklusive Tochtergesellschaften of which Affair 000, including subsidiaries	-4.157

Erwerb der Anteile ohne Beherrschung an der S&T Serbia d.o.o., Belgrad, Serbien

Die S&T AG hat mit Kaufvertrag vom 16. Dezember 2014 den ausstehenden 50%-Anteil an der S&T Serbia d.o.o. erworben. Somit hält die S&T AG

A further condition of the contract is that Quality Business Solutions S.R.L. has assigned any claims for the distribution of profits earned during 2014-2017 to computer betting company gmbh.

The financial reporting of the costs of procuring the business area of Quality Business Solutions S.R.L. led to a provisional variable purchase price component's – on the basis of the planning for results for 2014 - 2017 – being fully recognized. This caused a provisional price of purchasing the shares to be recognized as being a total of TEUR 7,583. Of that, TEUR 6,417 accrues to Component 1, and TEUR 1,166 to Component 2.

The business area of Quality Business Solutions S.R.L. acquired is active in the services sector. Its portfolio of products and services is comparable to that of S&T Romania S.R.L.

The assets and liabilities acquired were recognized at the time of initial consolidation into consolidated financial accounts at the following provisionally determined fair values:

The provisional goodwill resulting from the purchase price allocation was assigned to EE Services segment and is tax deductible.

The analysis of the flow of cash due to the acquisition of the company revealed the following:

The acquisition of the business area caused the incurring of transaction costs amounting to TEUR 6. These are reported in other operating expenditure.

The goodwill from business combinations recognized in the balance sheets resulted from the fact that the synergies and qualifications held by staff members do not constitute separable intangible assets, as defined by IFRS 3.

Pro forma results of the merged companies

Had the companies and business units acquired in financial year 2014 been fully consolidated as of January 1, 2014, this would have altered consolidated sales and income as follows:

Acquisition of the shares without controlling interests in S&T Serbia d.o.o., Belgrade, Serbia

In a contract of purchase dated December 16, 2014, S&T AG acquired the remaining 50% stake in S&T Serbia d.o.o. As of the balance sheet date, S&T

zum Bilanzstichtag sämtliche Anteile an der Gesellschaft. Aufgrund vertraglicher Vereinbarungen mit dem früheren Mitgesellschafter übte die S&T AG bereits bisher Beherrschung über die S&T Serbia d.o.o. aus und hat die Gesellschaft demzufolge schon in den Vorjahren vollkonsolidiert. Der Kaufpreis für den Erwerb der Anteile ohne Beherrschung an der S&T Serbia d.o.o. betrug TEUR 2.597 und wurde noch im Dezember 2014 bezahlt.

AG thus held all of the company's shares. Contractual agreements reached with a former co-shareholder had led to S&T AG's already exerting control over S&T Serbia d.o.o., which had thus been fully-consolidated in previous years. The price for the purchasing of shares without controlling interests in S&T Serbia d.o.o. amounted to TEUR 2,597 and was paid in December 2014 .

Kaufpreis in bar beglichen <i>Purchase price paid in cash</i>	2.597
Übernommene Anteile ohne Beherrschung <i>Acquired non-controlling interests</i>	-1.601
Verrechnung mit Kapitalrücklage <i>Offset in capital reserves</i>	996

Endkonsolidierungen 2014

Die S&T AG hat im Geschäftsjahr 2014 ihren 100%-Anteil an der Funworld s.r.l., Mailand, Italien, an das Management der Gesellschaft verkauft. Der Verkaufspreis betrug TEUR 1. Ein wesentlicher Teil des bestehenden Geschäftes wird zukünftig direkt aus Österreich betrieben. Die Funworld s.r.l. wurde zum 1. Jänner 2014 endkonsolidiert, das Endkonsolidierungsergebnis ist in den übrigen Erträgen ausgewiesen.

Deconsolidation in 2014

In financial year 2014, S&T AG sold its 100% stake in in Funworld s.r.l., Milan, Italy, to the company's management. The sales price came to TEUR 1. An essential part of the extant business will be run directly from Austria. Funworld s.r.l. was deconsolidated as of January 1, 2014. The result of this is reported in Other income.

Die abgegangenen Vermögenswerte und Schulden sowie das Endkonsolidierungsergebnis stellen sich wie folgt dar:

The assets and liabilities disposed of through the deconsolidation of the two companies came to the following:

Abgegangenes Nettovermögen <i>Disposed of net assets</i>	
Liquide Mittel <i>Cash and cash equivalents</i>	-114
Langfristige Vermögenswerte <i>Non-current assets</i>	-194
Vorräte <i>Inventories</i>	-111
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts receivable</i>	-215
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i>	-135
Langfristige Schulden <i>Non-current debts</i>	135
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i>	657
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other current liabilities</i>	174
Abgegangenes Nettovermögen <i>Disposed of net assets</i>	197
Eliminierung Zwischengewinne aus Anlagenverkauf <i>Elimination of unrealized profit from sale of assets</i>	-114
Verkaufserlöse <i>Consideration received</i>	1
Endkonsolidierungsergebnis <i>Result from deconsolidation</i>	
Nettozahlungsmittelfluss <i>Net flow of cash</i>	
Verkaufserlös <i>Revenues from sale</i>	1
Abgang liquide Mittel <i>Disposal Cash and cash equivalents</i>	-114
Cashflow aus Investitionstätigkeit <i>Cash flow from investing activities</i>	-113

Anteile an assoziierten Unternehmen

Ende September 2014 hat die S&T AG im Rahmen der Gründung der Networked Energy Services Corp., USA, (NES) einen Anteil von 40% (TUSD 1.600 bzw. TEUR 1.260) an der Gesellschaft gezeichnet. In der Folge hat die S&T AG mit Kaufvertrag vom 13. Oktober 2014 weitere 5% der Geschäftsanteile an der NES erworben. Der Kauf des 5%-Anteils erfolgte von einem Gründungsgesellschafter der NES und betrug TUSD 200 (TEUR 161).

Shares held in associated companies

As of the end of September 2014, S&T AG participated in the founding of Networked Energy Services Corp., USA, (NES) by taking a 40% stake (worth TUSD 1,600 or TEUR 1,260) in the new company. S&T AG then concluded on October 13, 2014 a contract to purchase a further 5% of the shares in NES from one of its founding shareholders. The price came to TUSD 200 (TEUR 161).

Der Geschäftsfokus von NES liegt im Bereich der Entwicklung und des Vertriebs von Hard- und Softwareprodukten für Smart Grids, wozu etwa eine Head-End-Softwarelösung für Energieversorger oder mit dem OSGP-Standard kompatible Geräte für Smart Metering bzw. die Kontrolle und Verarbeitung von Netzdaten zählen. Dazu hat NES die Smart-Grid-Sparte des US-amerikanischen Unternehmens Echelon erworben.

The thrust of NES' business is the development and distribution of hardware and software forming part of smart grids. Its portfolio includes head end software solutions used by energy suppliers, and OSGP standard-compatible devices enabling smart metering and the controlling and processing of grid data. In a further move, NES acquired the smart grids division of the USA's Echelon corporation.

Der von der S&T AG gehaltene Anteil an der Networked Energy Services Corp. wird als assoziiertes Unternehmen mittels Equity-Methode in den Konzernabschluss einbezogen, der erstmalige Ansatz erfolgte zum 30. September 2014.

The stake held by S&T AG in Networked Energy Services Corp. is reported as an associated company and valued using the equity method in consolidated financial statements. Initial recognition of such took place on September 30, 2014.

Mit Kaufvertrag vom 21. Jänner 2015 hat die S&T AG mit Wirkung zum 31. Jänner 2015 weitere 20% an der NES erworben und hält somit 65% der Geschäftsanteile. Der Kaufpreis belief sich auf TUSD 880 (TEUR 776). Die mit der Erlangung der Beherrschung unmittelbar verbundene Kaufpreisallokation im Rahmen der Erstkonsolidierung zum 31. Jänner 2015 ist zum

In a contract to purchase dated January 21, 2015, and taking effect on January 31, 2015, S&T AG acquired a further 20% of NES. The former now holds 65% of the latter's shares. The purchase price came to TUSD 880 (TEUR 776). The purchase price allocation necessitated by the initial consolidation as of January 31, 2015 was still being undertaken as of the time of

Zeitpunkt der Berichtserstellung noch in Bearbeitung, somit kann auch keine erste Indikation angeführt werden.

Zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2014 gehören folgende Unternehmen zum Konzern der S&T AG:

reporting. This precludes the making of preliminary indications.

As of the balance sheet date of December 31, 2014, the following companies comprised the S&T AG Group:

Gesellschaft Company	Sitz Headquarters	Direkte Beteiligung Holding	Beteiligung Vorjahr Holding prev. year	Funktionale Währung functional currency
S&T AG	Linz, Austria	Muttergesellschaft parent company	Muttergesellschaft parent company	EUR
XTRO IT Solutions GmbH	Ismaning, Germany	100%	100%	EUR
XTRO Products GmbH	Ismaning, Germany	100%	100%	EUR
S&T Asia Inc.	Taipei, Taiwan	100%	100%	TWD
Quanmax Inc.	Taipei, Taiwan	100%	100%	TWD
Quanmax Japan Inc.	Tokyo, Japan	46,80%	46,80%	JPY
Quanmax (Hong Kong) Ltd.	Hong Kong, China	100%	100%	RMB
Quanmax Inc.	Shanghai, China	100%	100%	RMB
Quanmax Malaysia Sdn.Bhd.	Penang, Malaysia	100%	100%	MYR
Sliger Designs Inc.	USA	60%	60%	USD
Quanmax USA Inc.	USA	95,64%	95,64%	USD
XTRO IT Solutions GmbH	Linz, Austria	100%	100%	EUR
AMIT GmbH	Linz, Austria	-	100%	EUR
computer betting company gmbh	Leonding, Austria	100%	100%	EUR
S&T Romania S.R.L.	Bucharest, Romania	100%	100%	RON
S&T Slovakia s.r.o.	Bratislava, Slovakia	100%	100%	EUR
STS Sportwetten GmbH	Leonding, Austria	100%	100%	EUR
SecureGUARD GmbH	Linz, Austria	69%	69%	EUR
MAXDATA (Schweiz) AG	Baar, Switzerland	90%	90%	CHF
S&T Embedded GmbH	Eching, Germany	100%	100%	EUR
Funworld s.r.l.	Milan, Italy	-	100%	EUR
dorobet ltd.	Sliema, Malta	99%	99%	EUR
S&T Serbia d.o.o.	Belgrade, Serbia	100%	50%	RSD
S&T CEE Holding s.r.o	Bratislava, Slovakia	100%	100%	EUR
S&T Bulgaria e.o.o.d.	Sofia, Bulgaria	100%	100%	BGN
S&T Services Polska Sp.z.o.o.	Warsaw, Poland	100%	100%	PLN
S&T Plus s.r.o.	Prague, Czech Republic	100%	100%	CZK
S&T CZ s.r.o.	Prague, Czech Republic	100%	100%	CZK
S&T BH d.o.o.	Sarajevo, Bosnia-Herzegovina	-	100%	BAM
S&T Crna Gora d.o.o.	Podgorica, Montenegro	100%	100%	EUR
S&T Slovenija d.d.	Ljubljana, Slovenia	100%	100%	EUR
S&T Hrvatska d.o.o.	Zagreb, Croatia	100%	100%	HRK
S&T Macedonia d.o.o.e.l.	Skopje, Macedonia	100%	100%	MKD
S&T Albania Sh.p.k.	Tirana, Albania	100%	100%	ALL
S&T Consulting Hungary Kft.	Budaörs, Hungary	100%	100%	HUF
ubitronix system solutions gmbh	Hagenberg, Austria	51%	-	EUR

Gesellschaft Company	Sitz Headquarters	Direkte Beteiligung Holding	Beteiligung Vorjahr Holding prev. year	Funktionale Währung functional currency
S&T Svetovanje d.o.o.	Ljubljana, Slovenia	100%	-	EUR
Hener IT-Group GmbH	Linz, Austria	100%	-	EUR
MAXDATA GmbH	Mendig, Germany	100%	-	EUR
S&T Mold srl.	Chisinau, Moldova	100%	-	USD
Affair OOO	Moscow, Russia	48%	-	RUR
RTSoft Project OOO	Moscow, Russia	100%	-	RUR
RTSoft ZAO	Moscow, Russia	74,5%	-	RUR
RTSoft Training Center	Moscow, Russia	100%	-	RUR
Kontron Ukraine	Kiev, Ukraine	100%	-	UAH
Networked Energy Services Corporation	Fargo, USA	45%	-	USD

Veränderung des Konsolidierungskreises 2013

Der S&T Konzern gründete im Geschäftsjahr 2013 folgende Gesellschaft:

- XTRO Products GmbH, Ismaning, Deutschland

Der S&T Konzern erwarb im Geschäftsjahr 2013 im Rahmen von Unternehmenszusammenschlüssen Anteile an folgenden Gesellschaften:

- AMIT GmbH, Linz
- Mnemosyne GmbH, München, Deutschland, inklusive Tochtergesellschaften

Die Mnemosyne GmbH wurde mit Eintragung in das Handelsregister vom 28. November 2013 auf die XTRO Products GmbH verschmolzen. Die High Performance Systems Holding GmbH wurde mit Eintragung in das Firmenbuch vom 30. Oktober 2013 auf die computer betting company gmbh verschmolzen.

Infolge der Liquidation der IMG (UK) Ltd. ist zum 1. Jänner 2013 ein Nettovermögen von TEUR 9 abgegangen, dem stand ein Liquidationserlös von TEUR 7 gegenüber. Im Rahmen der Endkonsolidierung wurde ein Ergebnis von TEUR -104 verbucht, wobei TEUR -102 auf die Ausbuchung der kumulierten Währungsdifferenzen entfielen.

Zum 28. Juni 2013 wurden die Anteile an der Asia Holding AG, die nicht mehr operativ tätig war, veräußert. Dabei ist ein Nettovermögen von TEUR 136 abgegangen, dem stand ein Liquidationserlös von TEUR 122 gegenüber. Im Rahmen der Endkonsolidierung wurde ein Ergebnis von TEUR 384 erfasst, wobei TEUR 398 auf die Ausbuchung kumulierter Währungsdifferenzen entfielen.

Erwerb von 100% der Anteile an der AMIT GmbH, Österreich

Die S&T AG hat am 1. Mai 2013 100% der Anteile an der AMIT GmbH erworben. Die Gesellschaft ist im Bereich Mobility Security tätig und hat bislang vornehmlich in die Entwicklung von Produkten investiert. Über die inzwischen erreichte Marktreife der Entwicklungen werden zunehmend weitere Kunden gewonnen. Der Konzern beabsichtigt durch den Erwerb eine Stärkung seines Geschäftsfeldes bezüglich Security-Anwendungen. Der im Rahmen der Akquisition entstandene Geschäfts- oder Firmenwert reflektiert im Wesentlichen den erwarteten Vorteil aus den Potenzialen der Markterweiterung. Als Kaufpreis wurde ausschließlich eine bedingte Gegenleistung vereinbart. Demnach erhalten die früheren Eigentümer der AMIT GmbH in den folgenden fünf Jahren jeweils eine Gesamtvergütung in Höhe des nach österreichischen Rechnungslegungsvorschriften ermittelten Jahresergebnisses der Gesellschaft. Für 2013 wurde kein bedingter Kaufpreis ausbezahlt, da das der bestehenden Gegenleistung zugrunde liegende Ereignis negativ war. Im Geschäftsjahr 2014 erfolgte auf Grund der Verschmelzung der AMIT GmbH auf die XTRO IT Solutions GmbH eine Abänderung der bestehenden Vereinbarung. Der Erwerbsvorgang stellte sich wie folgt dar:

Changes in the group of consolidated companies in 2013

The S&T Group founded the following company in financial year 2013:

- XTRO Products GmbH, Ismaning, Germany

Business combinations caused the S&T Group to acquire in financial year 2013 stakes in the following companies:

- AMIT GmbH, Linz
- Mnemosyne GmbH, Munich, Germany, including subsidiaries

Upon its being entered into the Trading Register on November 28, 2013, Mnemosyne GmbH was merged into XTRO Products GmbH. Upon its being entered into the Corporate Registry on October 30, 2013, High Performance Systems Holding GmbH was merged into the computer betting company gmbh.

The liquidation of IMG (UK) Ltd. caused as of January 1, 2013 the disposal of net assets of TEUR 9. This was offset by earnings from liquidation of TEUR 7. Due to deconsolidation, a result of TEUR -104 was recognized. Of that, TEUR -102 was attributable to the derecognition of accumulated currency differences.

As of June 28, 2013, the shares held in Asia Holding AG, which was no longer operative, were sold. This caused a disposal of net assets of TEUR 136. This was offset by earnings from liquidation of TEUR 122. Deconsolidation yielded a result of TEUR 384, of which TEUR 398 was attributable to the booking out of accumulated currency differences.

Acquisition of 100% of the shares in AMIT GmbH, Austria

S&T AG purchased on 01.05.2013 100% of the shares of AMIT GmbH. The company is active in the field of mobility security. Its investments have primarily been in the development of products. These are now ready for marketing, and are finding an ever greater number of customers. The Group's purpose in making the acquisition was to strengthen its security applications business. The goodwill ensuing from the acquisition largely manifested the advantages expected to materialize from the stepping up of activities on markets. The purchase price was agreed to be exclusively contingent consideration. This agreement stipulates that the former owners of AMIT GmbH are to receive in the following five years total remuneration equal to the company's annual earnings. Their determination will accord to Austrian rules on financial reporting. No contingent price was paid for 2013. This was because the event upon which the contingent consideration was based was negative. The merger of AMIT GmbH into XTRO IT Solutions GmbH in financial year 2014 caused an alteration of the extant agreement. The process of acquisition looked like this:

Erworbenes Nettovermögen Net assets acquired	
Langfristige Vermögenswerte <i>Non-current assets</i>	985
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Nominalwert TEUR 74) <i>Trade accounts receivable (nominal value TEUR 74)</i>	69
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i>	14
Passive latente Steuern <i>Deferred tax liabilities</i>	-236
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i>	-15
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other current liabilities</i>	-204
Verzinsliche Verbindlichkeiten <i>Interest-bearing liabilities</i>	-179
Erworbenes Nettovermögen Net assets acquired	434

Geschäfts- oder Firmenwert Goodwill	
Gesamte Gegenleistung <i>Total consideration</i>	2.529
Erworbenes Nettovermögen <i>Net assets acquired</i>	-434
Geschäfts- oder Firmenwert Goodwill	2.095

Nettozahlungsmittelfluss Net cash flow	
Übernommene Kontokorrentverbindlichkeiten abzgl. mit dem Tochterunternehmen erworbene Zahlungsmittel <i>Current account liabilities assumed less liquid funds acquired with subsidiary</i>	-179
Transaktionskosten <i>Transaction costs</i>	-3
Nettozahlungsmittelfluss Net flow of cash	-182

Die AMIT GmbH hat im Konsolidierungszeitraum 2013 mit TEUR 177 zu den Umsatzerlösen und mit TEUR -170 zum Konzernergebnis beigetragen.

In the 2013 period of consolidation, AMIT GmbH contributed TEUR 177 to revenues from sales and TEUR -170 to consolidated income.

Erwerb von 100% der Anteile an der Mnemosyne GmbH, Deutschland

Die S&T AG hat am 30. September 2013 100% der Anteile der Mnemosyne GmbH, München, erworben. Die Gesellschaft ist eine Holding und mit ihrer wesentlichen operativen Tochtergesellschaft Quanmax Inc., Taipei, im lokalen ostasiatischen Markt sowie als Lieferant der S&T AG für elektronische Bauteile tätig. Zur erworbenen Unternehmensgruppe gehören insgesamt neun Gesellschaften. Mit dem Erwerb der Unternehmensgruppe sicherte sich die S&T AG die Lieferantenbeziehungen zum asiatischen Markt. Über die Quanmax Inc. besteht somit weiterhin die Möglichkeit IT-Komponenten und IT-Bauteile unmittelbar in Taiwan zu beziehen. Des Weiteren beschäftigt die Quanmax Inc. IT-Hardware-Ingenieure, die für die Entwicklung von Produkten bzw. Bauteilen zur Verfügung stehen. Der Erwerbsvorgang stellte sich wie folgt dar:

Acquisition of 100% of the shares in Mnemosyne GmbH, Germany

S&T AG purchased on 30.09.2013 100% of the shares of Mnemosyne GmbH, Munich. This is a holding company whose key operative subsidiary is Quanmax Inc., Taipei. The latter is active in the Asian market, and also serves as a supplier of electronic components to S&T AG. Nine companies make up the corporate group acquired. Its acquisition of the corporate group secured S&T AG's relationships of supply with the Asian market. Quanmax Inc. continues to serve as the conduit for the direct procurement of IT components and parts from Taiwan. Quanmax Inc. also employs IT hardware engineers. They are available for the development of products and components. The process of acquisition looked like this:

Erworbenes Nettovermögen Net assets acquired	
Liquide Mittel <i>Cash and cash equivalents</i>	8.988
Langfristige Vermögenswerte <i>Non-current assets</i>	928
Aktive latente Steuern <i>Deferred tax assets</i>	373
Vorräte <i>Inventories</i>	779
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Bruttowert TEUR 2.940) <i>Trade accounts receivable (gross value TEUR 2,940)</i>	2.744
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Other receivables and assets</i>	128
Passive latente Steuern <i>Deferred tax liabilities</i>	-128
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts payable</i>	-1.286
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other current liabilities</i>	-6.716
Verzinsliche Verbindlichkeiten <i>Interest-bearing liabilities</i>	-4.372
Erworbenes Nettovermögen Net assets acquired	1.438

Negativer Unterschiedsbetrag Negative goodwill	
Gesamte Gegenleistung <i>Total consideration</i>	-1.499
Anteile ohne beherrschenden Einfluss <i>Non-controlling interests</i>	113
Erworbenes Nettovermögen <i>Net assets acquired</i>	-1.438
Negativer Unterschiedsbetrag Negative goodwill	-2.824

Nettozahlungsmittelfluss Net flow of cash	
Übernommene Kontokorrentverbindlichkeiten abzgl. mit dem Tochterunternehmen erworbene Zahlungsmittel <i>Current liabilities assumed minus cash acquired with subsidiary</i>	4.616
Transaktionskosten <i>Transaction costs</i>	-4
Nettozahlungsmittelfluss Net flow of cash	4.612

Die im Rahmen des Unternehmenserwerbs miterworbene Quanmax Inc. hatte 1.090.000 Aktien der S&T AG gehalten. Der Erwerb dieser eigenen Anteile war als separate Transaktion zu bilanzieren. Insoweit war der beizulegende Zeitwert der erworbenen eigenen Anteile (Börsenkurs zum Erwerbszeitpunkt) von TEUR 2.827 in dem oben angeführten Nettovermögen nicht enthalten. Entsprechend wurde auch die Gegenleistung angepasst.

Die Transaktionskosten in Höhe von TEUR 4 wurden in den sonstigen betrieblichen Aufwendungen erfasst. Die Anteile ohne beherrschenden Einfluss wurden in Höhe ihres Anteiles am Nettovermögen bewertet. Der negative Unterschiedsbetrag resultierte zum Einen aus dem Erwerb der eigenen Anteile, der als separate Transaktion zu erfassen war, wobei bei der Kaufpreisverhandlung für die S&T-Aktien ein deutlicher Paketabschlag erzielt werden konnte. Daneben wurde bei der Festlegung des Kaufpreises für das operative Geschäft der erworbenen Mnemosyne-Gruppe aufgrund der engen Ausrichtung auf den Geschäftsbetrieb der S&T und der für den Verkäufer damit verbundenen alternativen Verwertungsrisiken kein positiver Wert angesetzt. Der negative Unterschiedsbetrag wurde mit einem Betrag von TEUR 2.824 in den übrigen Erträgen erfasst.

Die Mnemosyne-Gruppe hat aufgrund der Erstkonsolidierung zum 30. September 2013 mit TEUR 2.544 zu den Umsatzerlösen und mit TEUR 43 zum Konzernergebnis beigetragen. Die Unternehmensgruppe hatte zum Erwerbszeitpunkt 65 Mitarbeiter.

Pro Forma Ergebnis der zusammengeschlossenen Unternehmen

Wenn die im Geschäftsjahr 2013 erworbenen Unternehmen bereits ab dem 1. Jänner 2013 konsolidiert worden wären, hätten sich der Konzernumsatz und das Konzernergebnis wie folgt verändert:

Umsatzerlöse und Ergebnisse <i>Revenues and Consolidated Income</i>	
Konzernumsatzerlöse <i>Consolidated revenues</i>	7.714
Konzernergebnis <i>Consolidated income</i>	101

Erwerb der Anteile ohne Beherrschung an der XTRO IT Solutions GmbH, Deutschland

Am 15. November 2013 hat die S&T AG die verbliebenen 20% der Geschäftsanteile an der XTRO IT Solutions GmbH erworben. Als Kaufpreis wurden insgesamt 1.610.000 S&T AG-Aktien vereinbart. Bis zum 31. Dezember 2013 wurden 1.090.000 S&T-Aktien an den Verkäufer übertragen. Weitere 520.000 S&T AG-Aktien sollten vertragsgemäß bis zum Ablauf des 31. Dezember 2014 an den Verkäufer übertragen werden. Zur Bedienung dieser Verbindlichkeit hat der Vorstand am 28. Jänner 2015 einen Beschluss über die Durchführung einer Kapitalerhöhung gegen Sacheinlage und Ausgabe von 520.000 neuen Aktien gefasst, welcher am 30. Jänner 2015 im Amtsblatt der Wiener Zeitung und auf der Website der S&T AG veröffentlicht wurde. Der Aufsichtsrat der S&T AG hat diesen Beschluss am 16. Februar 2015 genehmigt. Der Antrag wurde mittlerweile beim Firmenbuch eingebracht, eine Eintragung ist zum Berichtstag noch nicht erfolgt. Da die XTRO IT Solutions GmbH bereits bislang von der S&T AG beherrscht und daher im Konzernabschluss vollkonsolidiert wurde, stellte diese Transaktion einen Erwerb von Anteilen ohne Beherrschung dar.

Gesamte Gegenleistung <i>Total consideration</i>	4.357
Übernommene Anteile ohne Beherrschung <i>Acquired non-controlling interests</i>	146
Verrechnung mit Kapitalrücklage <i>Offset in capital reserves</i>	4.211

Quanmax Inc. was also acquired through the purchase. Quanmax had held 1,090,000 shares in S&T AG. The acquisition of proprietary shares was to be reported in the balance sheet as a separate transaction. For this reason, the fair value of the proprietary shares (stock quote as of time of acquisition) of TEUR 2,827 is not contained in the net assets listed above. The contingent consideration was accordingly adjusted.

The transaction costs came to TEUR 4. They were recognized in the other operating expenditures. The shares without controlling interest were measured at the amount of their share of the net assets. The negative goodwill resulted from two factors. One was the acquisition of proprietary shares, which had to be recognized as a separate transaction. The negotiations on the price of purchasing did manage to achieve a substantial discount. This arose from the stock's being sold as a package. The second featured the lack of the setting of a positive price for Mnemosyne Group's operative business when establishing the purchase price. This was due to its tight orientation upon S&T's business operations, and to the risks of alternative exploitation to which the seller would have been exposed. The negative goodwill came to TEUR 2,824. It was recognized in the other income.

The Mnemosyne Group's initial consolidation was on 30.09.2013. It has since contributed TEUR 2,544 to the sales and TEUR 43 to consolidated income. The corporate group had as of the time of acquisition 65 employees.

Pro forma results of the merged companies

Had the companies and business units acquired in financial year 2013 already been fully consolidated as of January 1, 2013, this would have altered consolidated revenues and consolidated income as follows:

Acquisition of the minority holdings in XTRO IT Solutions GmbH, Germany

On 15.11.2013, S&T AG acquired the remaining 20% of the shares in XTRO IT Solutions. The purchase price was agreed to be a total of 1,610,000 shares in S&T AG. By 31.12.2013, 1,090,000 S&T shares had been transferred to the seller. In accordance with the contract, a further 520,000 shares of S&T AG were to have been transferred to the seller by the end of December 31, 2014. To satisfy this liability, the Executive Board resolved on January 28, 2015, to carry out an increase in capital amounting to 520,000 new shares and in exchange for consideration. This resolution was published on January 30, 2015 in the Official Gazette of the Wiener Zeitung and on the Website of S&T AG. On February 16, 2015, the Supervisory Board of S&T AG approved this resolution. The application has been submitted to the Corporate Registry. As of this date of reporting, the entering had not yet been undertaken. Since XTRO IT Solutions GmbH was already controlled by S&T AG and thus already fully consolidated into the consolidated financial statements, this transaction represents an acquisition of shares without the attaining of control.

B. Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze

Währungsumrechnung

Der Konzernabschluss wird in Euro aufgestellt, der die funktionale Währung des Mutterunternehmens darstellt. Jede Tochtergesellschaft legt seine funktionale Währung fest, die der Währung des primären wirtschaftlichen Umfelds entspricht. Die Jahresabschlüsse der ausländischen Tochtergesellschaften werden in weiterer Folge nach dem Konzept der funktionalen Währung anhand der modifizierten Stichtagskursmethode gemäß IAS 21 umgerechnet.

Aufwendungen und Erträge werden zu Durchschnittskursen, Vermögenswerte und Schulden werden zu Stichtagskursen in die Darstellungswährung des Konzernabschlusses umgerechnet. Die am Bilanzstichtag noch nicht realisierten Kursgewinne und -verluste werden erfolgswirksam im Periodenergebnis erfasst. Die Umrechnung des Eigenkapitals der Tochtergesellschaften erfolgt jeweils zu historischen Kursen, wobei Wechselkursänderungen ergebnisneutral mit dem Eigenkapital verrechnet werden und in den sonstigen Eigenkapitalbestandteilen der Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung enthalten sind.

Die Wechselkurse der für den S&T Konzern wichtigsten Währungen verändern sich im Vorjahresvergleich wie folgt:

Währung 1 Euro =	2014	2014	2013	2013
Currency 1 Euro =	Durchschnittskurs Average exchange rate	Stichtagskurs Closing rate	Durchschnittskurs Average exchange rate	Stichtagskurs Closing rate
ALL	139,5681	139,9620	137,8101	137,5660
BGN	1,9558	1,9558	1,9558	1,9558
CHF	1,2146	1,2024	1,2310	1,2276
CZK	27,5359	27,7350	25,9790	27,4270
HRK	7,6344	7,6580	7,5787	7,6265
HUF	308,7061	315,5400	296,8802	297,0400
JPY	140,4900	145,6949	132,1019	146,1228
MYR	4,3484	4,2652	4,2831	4,5390
PLN	4,1843	4,2732	4,1973	4,1543
RON	4,4437	4,4828	4,4192	4,4710
RMB	8,1911	7,5825	8,3443	8,4077
RSD	117,1736	120,9530	112,5180	114,0470
RUB	55,2589	72,3370	-	-
TWD	40,2925	38,6092	40,1986	41,2943
USD	1,3285	1,2141	1,3282	1,3791

Ermessensspielräume und Schätzungen

Die Aufstellung des Konzernabschlusses erfordert bei einigen Positionen, dass Schätzungen vorgenommen und Annahmen getroffen werden die Auswirkungen auf die Höhe und den Ausweis von bilanzierten Vermögenswerten, Schulden, Erträgen sowie Aufwendungen haben. Die tatsächlichen Werte können von diesen Schätzungen abweichen.

Hauptanwendungsbereiche für Annahmen und Schätzungen liegen in der Bewertung von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, Bilanzierung von Akquisitionen, der Folgebilanzierung von Geschäfts- oder Firmenwerten und anderen immateriellen Vermögenswerten, der Bewertung von Rückstellungen, dem Ansatz latenter Steuern auf steuerliche Verlustvorträge sowie der Beurteilung rechtlicher Risiken. Hinsichtlich der getroffenen Annahmen verweisen wir auf die Erläuterungen zu den einzelnen Posten.

Umsatzrealisierung

Umsatzerlöse werden erfasst, wenn es wahrscheinlich ist, dass der wirtschaftliche Nutzen dem Unternehmen zufließen wird, die Höhe verlässlich bestimmt werden kann und die Bezahlung hinreichend wahrscheinlich ist. Darüber hinaus setzt die Umsatzrealisierung die Erfüllung nachfolgend aufgelisteter Ansatzkriterien voraus:

Umsatzrealisierung aus dem Verkauf von Waren und Erzeugnissen

Umsätze werden erfasst, wenn die mit dem Eigentum an den verkauften

B. Principles of financial reporting and measurement

Currency translation

The figures in the consolidated financial statements are in euros, the functional currency of the parent company. Each subsidiary select its functional currency. It is the one used in its primary business environment. The annual financial statements of non-Austrian subsidiaries are translated, in accordance with IAS 21, by using the modified reporting date method. Also employed is the concept of functional currencies.

Expenditures and earnings are translated into the currency of depiction used in the consolidated financial statements at the average rates; assets and liabilities at the rates prevailing at the reporting dates. Rates of exchange-related profits and losses that have yet to be realized are reported in the results for the period in a way impacting upon income. Historic rates are availed upon in the translation of the equities of subsidiaries. Changes in rates of exchange are charged against equity in a way not impacting upon earnings. Such changes are discretely depicted in the statement of alterations in consolidated equity's consumption item.

The exchange rates for the currencies most important to the S&T Group changed on a y-on-y basis as follows:

Discretionary decisions and estimates

The compilation of the consolidated financial statement requires the making of estimates of and assumptions about several items. These, in turn, ramify upon the amount of and the nature of reporting on assets, liabilities, earnings and expenditures listed in the accounts. The actual values may diverge from these estimates.

The main areas of application of assumptions and estimates are the measurement of trade accounts receivable, the reporting of acquisitions, the subsequent reporting of goodwill and other intangible assets, the valuation of provisions, the recognition of the impact of deferred taxes upon tax losses carried forward, and the assessment of legal risks. Please consult the elucidations of the individual items to learn more about the assumptions made.

Revenue recognition

Sales are recognized upon its becoming probable that their economic benefit will accrue to the company, upon their amounts' being capable of reliable determination, and upon the payment for such becoming sufficiently probable. The realization of proceeds also has to be preceded by the fulfillment of the valuation criteria listed below:

Revenue recognition from the sale of goods and products

Proceeds are recognized at the point in which the key opportunities and

Waren und Erzeugnissen verbundenen maßgeblichen Chancen und Risiken auf den Käufer übergegangen sind. Dies tritt in der Regel mit Versand der Waren und Erzeugnisse ein. Die Umsätze werden nach Abzug von Skonti, Rabatten und Rücksendungen ausgewiesen.

Umsatzrealisierung aus Dienstleistungen

Der Konzern verkauft Beratungs-, Installations- und Reparatur-Dienstleistungen. Diese Leistungen werden auf Zeit- oder Materialbasis erbracht und entsprechend dem Aufwand, beziehungsweise werden nach Abnahme durch den Kunden als Umsatz realisiert. Sofern Dienstleistungen als Festpreisvertrag erbracht werden, wobei die Vertragsdauer in der Regel weniger als ein Jahr bis zu drei Jahre beträgt, erfolgt die Umsatzrealisierung gemäß der Percentage-of-Completion-Methode. Bei Zeitverträgen wird der Fertigstellungsgrad anhand der bisher geleisteten Stunden im Verhältnis zu den geplanten Gesamtstunden ermittelt. Bei Materialverträgen wird der Fertigstellungsgrad anhand der bislang angefallenen Kosten im Verhältnis zu den geplanten Gesamtkosten ermittelt.

Wenn Umstände eintreten, die die ursprünglichen Schätzungen von Erlösen, Kosten oder Fertigstellungsgrad verändern, werden diese Schätzungen angepasst. Diese Anpassungen können zu einem Anstieg oder einer Abnahme von geschätzten Kosten führen und werden im Einkommen der Periode gezeigt, in der das Management von diesen Umständen Kenntnis erlangt hat.

Wenn das Ergebnis aus einem Festpreis-Dienstleistungsvertrag nicht verlässlich ermittelt werden kann, werden die Auftragslöse nur in dem Maße erfasst, in dem die angefallenen Auftragskosten wahrscheinlich erstattungsfähig sind.

Wenn das Ergebnis aus einem zum Fixpreis abgeschlossenen Dienstleistungsvertrag verlässlich ermittelt werden kann und es wahrscheinlich ist, dass der Auftrag profitabel sein wird, werden die Auftragslöse über die Dauer des Auftrags erfasst. Wenn es wahrscheinlich ist, dass die gesamten Auftragskosten die gesamten Auftragslöse übersteigen werden, wird der erwartete Verlust sofort als Aufwand erfasst.

Abweichungen der vertraglich vereinbarten Arbeitsleistung, Mängelrügen und Anreizzahlungen werden zu dem Umfang im Auftragslös über berücksichtigt, wie sie mit dem Kunden vereinbart sind und auch verlässlich ermittelt werden können.

Im laufenden Geschäftsjahr angefallene Kosten im Zusammenhang mit zukünftigen Aktivitäten bei einem Auftrag werden bei der Ermittlung des Fertigstellungsgrads nicht in die Auftragskosten miteinbezogen. Derartige Kosten werden abhängig von ihrer Art als Vorräte, Anzahlungen oder sonstige Vermögenswerte ausgewiesen.

Der Konzern weist alle laufenden Festpreis-Dienstleistungsverträge mit aktivischem Saldo gegenüber Kunden, bei denen die angefallenen Kosten zuzüglich der erfassten Gewinne (beziehungsweise abzüglich der erfassten Verluste) die Summe der Teilrechnungen übersteigen, als Vermögenswert aus. Teilrechnungen, die von Kunden noch nicht bezahlt wurden, werden unter den Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstigen Forderungen ausgewiesen.

Der Konzern weist für alle laufenden Festpreis-Dienstleistungsverträge mit passivischem Saldo gegenüber Kunden, bei denen die Summe der Teilrechnungen die angefallenen Kosten zuzüglich der erfassten Gewinne (beziehungsweise abzüglich der erfassten Verluste) übersteigt, eine Verbindlichkeit unter den Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstigen Verbindlichkeiten aus.

Zuwendungen der öffentlichen Hand

Zuwendungen der öffentlichen Hand im Zusammenhang mit Anlagevermögen werden gemäß dem Wahlrecht in IAS 20 vom Buchwert des Vermögenswertes abgesetzt.

Fremdkapitalkosten

Fremdkapitalkosten, die direkt dem Erwerb, dem Bau oder der Herstellung

risks associated with the ownership of the goods and products sold have been transferred to the purchaser. This occurs as a rule upon the sending of the goods and products. Revenues are reported after price reductions for prompt payment, rebates and returns have been subtracted from them.

Recognition of revenues from services

The Group sells consulting, installation and repair services. These are rendered on a per time or materials basis. These are realized as revenues in accordance with the expenditures necessitated or upon acceptance by the client. Services rendered according to fixed price contracts – the length of these is generally less than one to three years – feature the use of the percentage of completion method in the calculation of revenues realized. Limited term contracts use the ratio of hours worked to that of those planned as a whole to determine the degree of completion. Contracts for materials use the ratio of costs already incurred to the total ones planned to determine the degree of completion.

The arising of circumstances altering the original estimates of proceeds, costs or degree of completion causes these estimates to be adjusted. These adjustments can lead to either a rise or decline in the estimated costs. These are reported in the income of the period in which management has become aware of these circumstances.

In cases in which the results from a service contract featuring a fixed-price cannot be reliably determined, the proceeds from the commission are recognized only to the extent that the commission's costs are probably capable of being reimbursed.

In cases in which the result of a service provision contract featuring a fixed-price can be determined, and in which it is probable that the commission will be profitable, the proceeds from the commission will be recognized over the term of the commission. In cases in which it is probable that the costs of the commission as a whole will exceed the entire proceeds of the commission, the loss expected is immediately recognized as expenditure.

Divergences from the contractually agreed upon rendering of work, reprimands due to defects and incentive payments are recognized in the commission's proceeds to the extent that they have been agreed upon with the client, and to the extent that they can be reliably determined.

Costs incurred in the current financial year and associated with future activities for a commission are not incorporated into those commission costs that are included in the determination of degree of completion. Such costs, with this depending upon their nature, are reported as inventories, prepayments or other assets.

The Group reports all ongoing fixed-price service contracts showing a net credit balance vis-à-vis clients and in which the costs incurred plus the profits recognized (or less the losses recognized) exceed the sum of partial invoices as assets. Partial invoices that have yet to be paid by the clients are reported as trade accounts receivable and as other receivables.

The Group reports all fixed-price service contracts showing a net debit balance vis-à-vis clients and in which the costs incurred plus the profits recognized (or less the losses recognized) are exceeded by the partial invoices as liabilities. These are listed in the trade accounts payable and other liabilities.

Grants from the public sector

Grants from the public sector and associated with fixed assets are, in accordance with the option permitted by IAS 20, deducted from the carrying amount of the asset.

Costs of outside capital

Costs of outside capital that can be directly assigned to the acquisition,

eines qualifizierten Vermögenswertes zugeordnet werden können, werden als Teil der Anschaffungs- oder Herstellungskosten dieses Vermögenswertes aktiviert. Andere Fremdkapalkosten werden in der Periode als Aufwand erfasst, in der sie angefallen sind.

Aktienbasierte Vergütung

Nach IFRS 2 wird bei der aktienbasierten Vergütung zwischen Transaktionen mit Barausgleich und solchen mit Eigenkapitalabgeltung unterschieden. Für beide Instrumente wird der beizulegende Zeitwert zum Gewährungszeitpunkt ermittelt. Dieser wird dann als Personalaufwand über den Zeitraum verteilt, innerhalb dessen die Begünstigten einen uneingeschränkten Anspruch auf die Instrumente erwerben.

Das derzeit laufende Vergütungsprogramm der S&T AG sieht vor, den Bezugsberechtigten wahlweise Aktien gegen Zahlung des Ausübungspreises zu liefern oder einen Barausgleich anzubieten, wobei das Wahlrecht allein bei der S&T AG liegt. Da eine Erfüllung in Aktien beabsichtigt ist, und die S&T AG auch über ausreichend bedingtes Kapital verfügt, ist die Zusage als Transaktion mit Eigenkapitalabgeltung zu bilanzieren. Die Erfassung der aus der Gewährung der Eigenkapitalinstrumente resultierenden Aufwendungen und die korrespondierende Erhöhung des Eigenkapitals erfolgt über den Zeitraum, in dem die Ausübungsbedingungen erfüllt werden müssen (sog. Erdienungszeitraum). Dieser Zeitraum endet am Tag der ersten Ausübungsmöglichkeit, d.h. dem Zeitpunkt, an dem der betreffende Mitarbeiter unwiderruflich bezugsberechtigt wird.

Die beizulegenden Zeitwerte wurden mit Hilfe eines geeigneten Optionspreismodells (Black-Scholes-Modell) ermittelt. Die zum beizulegenden Zeitwert bewerteten Aktienoptionen sind im Personalaufwand und im Eigenkapital erfasst worden.

Finanzinstrumente

Finanzinstrumente sind Verträge, die bei einem Unternehmen zu einem finanziellen Vermögenswert und bei einem anderen zu einer finanziellen Schuld oder einem Eigenkapitalinstrument führen. Dazu gehören sowohl originäre Finanzinstrumente wie Forderungen und Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie Finanzforderungen und Finanzverbindlichkeiten als auch derivative Finanzinstrumente, die als Sicherungsgeschäfte zur Absicherung von Zinsänderungs- und Währungsrisiken eingesetzt werden. Die Bilanzierung von originären Finanzinstrumenten erfolgt bei üblichem Kauf oder Verkauf zum Erfüllungstag, das heißt zu dem Tag, an dem der Vermögenswert geliefert wird, bei derivativen Finanzinstrumenten dagegen bei Vertragsabschluss.

IAS 39 unterteilt finanzielle Vermögenswerte in folgende Kategorien:

- Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Vermögenswerte,
- Bis zur Endfälligkeit gehaltene Finanzinvestitionen,
- Kredite und Forderungen sowie
- Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte.

Finanzielle Schulden werden in nachstehende Kategorien eingeordnet:

- Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Schulden und
- Zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertete finanzielle Schulden.

Finanzielle Vermögenswerte und Schulden werden bei der erstmaligen Erfassung zum beizulegenden Zeitwert bewertet. Im Falle von Finanzinvestitionen und Schulden, die nicht als erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertet klassifiziert sind, werden darüber hinaus Transaktionskosten berücksichtigt, die direkt dem Erwerb der Vermögenswerte zuzurechnen sind.

Die S&T AG bilanziert Finanzinstrumente der Kategorien Kredite und Forderungen sowie finanzielle Schulden zu fortgeführten Anschaffungskosten in der Folgezeit unter Berücksichtigung der Effektivzinsmethode und zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte zum beizulegenden Zeitwert.

construction or manufacturing of a qualifying asset are to be capitalized as part of the costs of procurement or production of the corresponding asset. All other costs of outside capital are recognized as expenditure in the period in which they are incurred.

Share-based remuneration

IFRS 2 differentiates between shares-based remuneration for transactions featuring cash compensation and those whose compensation takes the form of equity. The fair value of both kinds of instruments as of the time of granting is to be calculated. This is then reported as expenditure for personnel, and apportioned throughout the period in which the beneficiaries have acquired an unlimited claim to the instruments.

The remuneration program maintained by S&T AG foresees those entitled to subscription's receiving shares in exchange for the payment of the price of exercising, or the offering of cash compensation. S&T AG solely selects the option. Intended is the fulfillment in shares. S&T AG's contingent capital is adequate in size. This means that the commitment is to be reported as a transaction featuring compensation in the form of equity. The recognition of the expenditures resulting from the granting of equity instruments and of the corresponding increase in equity is to be made during the term in which the conditions of exercising have to be fulfilled (so-called "servicing period"). This period ends upon the day of the initial possibility of exercising, meaning at the time in which the employee involved becomes irrevocably entitled to subscribe.

The fair values are calculated using a suitable option pricing model (Black-Scholes model). The stock options measured at fair value are recognized in expenditures for personnel and in the equity.

Financial instruments

Financial instruments are contracts causing one company to have a financial asset and another to have a financial liability or equity instrument. Belonging to this category are both original financial instruments such as trade accounts receivable and financial receivables and financial liabilities, and derivative financial instruments. These are employed to hedge transaction-related risks arising from alterations in rates of interest and of currency exchange. The recognition of original financial instruments is undertaken for normal purchases or sales as of the day of fulfillment. That is the day upon which the asset is delivered. For derivative financial instruments, however, the applicable date is the one of contractual conclusion.

IAS 39 divides financial assets into the following categories:

- financial assets at fair value through profit or loss,
- held-to-maturity financial investments,
- loans and receivables
- available-for-sale financial assets.

Financial liabilities are assigned to the following categories:

- financial liabilities at fair value through profit or loss and
- financial liabilities measured at amortized cost.

Financial assets and liabilities are measured at their fair value upon their initial recognition. In cases of financial investments and liabilities that can not be measured at fair value through profit or loss, those costs of transactions that are directly chargeable to the procurement of the asset will also be taken into account.

S&T AG reports financial instruments belonging to the categories of loans and receivables and of financial liabilities measured at the amortized costs of procurement in the subsequent period and using the effective interest method. Available-for-sale financial assets are reported at fair value.

Als fortgeführte Anschaffungskosten eines finanziellen Vermögenswertes oder einer finanziellen Schuld wird der Betrag bezeichnet,

- mit dem ein finanzieller Vermögenswert oder eine finanzielle Schuld bei der erstmaligen Erfassung bewertet wurde,
- abzüglich eventueller Tilgungen,
- zuzüglich oder abzüglich der kumulierten Amortisation einer etwaigen Differenz zwischen dem ursprünglichen Betrag und dem bei Endfälligkeit rückzahlbaren Betrag unter Anwendung der Effektivzinsmethode und
- etwaiger außerplanmäßiger Abschreibungen für Wertminderungen oder Uneinbringlichkeit.

Zum Abschlussstichtag verfügt der S&T Konzern lediglich über Finanzinstrumente der Kategorien Kredite und Forderungen, zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte sowie erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert und zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertete finanzielle Schulden.

Bei kurzfristigen Forderungen und Verbindlichkeiten entsprechen die fortgeführten Anschaffungskosten grundsätzlich dem Nennbetrag beziehungsweise dem Rückzahlungsbetrag. Der beizulegende Zeitwert entspricht im Allgemeinen dem Markt- oder Börsenwert. Wenn kein aktiver Markt existiert, wird der beizulegende Zeitwert mittels finanzmathematischer Methoden ermittelt, zum Beispiel durch Diskontierung der zukünftigen Zahlungsflüsse mit einem laufzeitkongruenten und risikoäquivalenten Zinssatz.

Käufe oder Verkäufe finanzieller Vermögenswerte, die die Lieferung der Vermögenswerte innerhalb eines Zeitraumes vorsehen, der durch Vorschriften oder Konventionen des jeweiligen Marktes festgelegt wird (marktübliche Käufe), werden zum Erfüllungstag erfasst, das heißt zu dem Tag, an dem der Vermögenswert geliefert wird.

Kredite und Forderungen (im Wesentlichen Forderungen aus Lieferungen und Leistungen)

Forderungen aus Lieferungen und Leistungen werden zum Nominalwert angesetzt. Erkennbaren Einzelrisiken wird durch Wertberichtigungen Rechnung getragen, die auf einem separaten Wertberichtigungskonto erfasst werden. Eine Direktabschreibung der Forderungen erfolgt bei endgültigem Ausfall der Forderung.

Der Konzern ermittelt an jedem Bilanzstichtag, ob objektive Hinweise bestehen, dass eine Wertminderung eines finanziellen Vermögenswertes oder einer Gruppe von finanziellen Vermögenswerten vorliegt. Ein finanzieller Vermögenswert oder eine Gruppe von finanziellen Vermögenswerten gilt nur dann als wertgemindert, wenn infolge eines oder mehrerer Ereignisse, die nach dem erstmaligen Ansatz des Vermögenswerts eintraten, objektive Hinweise auf eine Wertminderung vorliegen und dies Auswirkungen auf die erwarteten künftigen Cashflows des finanziellen Vermögenswerts oder der Gruppe der finanziellen Vermögenswerte hat, die sich verlässlich schätzen lässt.

Liegen keine objektiven Hinweise auf eine Wertminderung einzelner finanzieller Vermögenswerte vor, so werden diese Vermögenswerte in Gruppen finanzieller Vermögenswerte mit vergleichbaren Risikoprofilen gegliedert und gemeinsam auf Wertminderung untersucht. Vermögenswerte, die einzeln auf Wertminderung untersucht werden und für die eine Wertberichtigung neu bzw. weiterhin erfasst wird, werden nicht in eine gemeinsame Wertminderungsbeurteilung einbezogen.

Bestehen objektive Anhaltspunkte dafür, dass eine Wertminderung eingetreten ist, ergibt sich die Höhe des Wertminderungsverlusts als Differenz zwischen dem Buchwert des Vermögenswerts und dem Barwert der erwarteten künftigen Cashflows (mit Ausnahme erwarteter künftiger, noch nicht eingetretener Kreditausfälle). Der Buchwert des Vermögenswerts wird unter Verwendung eines Wertberichtigungskontos reduziert und der Wertminderungsverlust erfolgswirksam erfasst. Forderungen werden einschließlich der damit verbundenen Wertberichtigung ausgebucht, wenn sie als uneinbringlich eingestuft werden und sämtliche Sicherheiten in Anspruch genommen und verwertet wurden. Wird eine ausgebuchte Forde-

The amortized costs of procurement of a financial asset or of a financial liability are comprised of the amount

- with which the financial asset or financial liability was measured upon initial recognition,
- minus any repayments,
- plus or minus the accumulated amortization of any difference between the original amount and the amount to be repaid upon final maturity and under application of the effective interest method and
- any extraordinary write-downs for value impairment or irrecoverability.

As of the balance sheet date, the S&T Group possessed only financial instruments belonging to the categories of "Loans and Receivables", "Available for sale financial instruments" and "Financial liabilities at fair value through profit and loss and at amortized costs of procurement".

In cases of current receivables and liabilities, the amortized costs of procurement basically correspond to the nominal amount or the amount of repayment. The fair value corresponds, in general, to the value prevailing on markets or securities exchanges. In cases in which no active market exists, the fair value is calculated using financial and mathematical methods. These include the discounting of future flows of funds using a term-congruent and risk-adequate rate of interest.

Purchases or sales of financial assets that foresee the delivery of the asset within a term that is determined by rules or by conventions of the respective market (market-customary purchases) are recognized on the day of fulfillment. This is the day on which the asset was supplied.

Loans and receivables (essentially trade accounts receivable)

Trade accounts receivable are measured at their nominal value. Identifiable individual risks are accounted for by value impairments that are recognized in a separate value impairment account. A direct writing off of the receivables occurs upon the non-reversible default of the receivable.

The Group determines as of each balance sheet date whether or not objective indications exist of a value impairment of a financial asset or of a group of such. A financial asset or a group of such is or are to be regarded as value impaired only in cases when one or more than one event(s) occur after the initial recognition of the asset that give rise to objective indications of a value impairment, when these will have ramifications upon the cash flow expected for the asset or for the group of such in the future, and when these ramifications can be reliably estimated.

In cases in which no objective indications of a value impairment of financial assets exist, these assets are classified as belonging to the group of financial assets showing comparable risk profiles. This group will then be jointly investigated for value impairment. Assets that are individually investigated for value impairment and that are recognized as requiring a value adjustment, or continue to be such, are not included in a joint assessment of value impairment.

Should objective indications exist of the occurrence of a value impairment, the amount of the loss of value is calculated to be the difference between the carrying amount of the asset and the cash value of the cash flow expected for it (with the exception of expected future loan defaults that have yet to occur). The carrying amount of the asset is reduced using a value adjustment account. The loss of value is reported in a way impacting upon income. Receivables are derecognized along with the value adjustment associated with them in cases in which they are assessed to be irrecoverable, and in which all of the collateral has been availed upon and realized. In cases in which a derecognized receivable subsequently is classified as once

zung aufgrund eines Ereignisses, das nach der Ausbuchung eintritt, später wieder als einbringlich eingestuft, wird der entsprechende Betrag unmittelbar erfolgswirksam erfasst.

Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte (im Wesentlichen langfristige finanzielle Vermögenswerte)

Wertpapiere und sonstige Beteiligungen werden als zur Veräußerung verfügbar klassifiziert. Die Bewertung erfolgt zum beizulegenden Zeitwert, sofern dieser verlässlich ermittelt werden kann. Unrealisierte Gewinne und Verluste werden erfolgsneutral im sonstigen Ergebnis erfasst. Bei Veräußerung wird der bisher im sonstigen Ergebnis erfasste unrealisierte Gewinn bzw. Verlust ergebniswirksam im Finanzergebnis ausgewiesen. Wertminderungen werden erfolgswirksam erfasst. Wertminderungen werden bei Eigenkapitalinstrumenten erfolgsneutral, bei Schuldinstrumenten erfolgswirksam rückgängig gemacht.

Derivative Finanzinstrumente und Bilanzierung von Sicherungsbeziehungen

Der Konzern verwendet derivative Finanzinstrumente wie beispielsweise Devisenterminkontrakte, um sich gegen Wechselkursrisiken in Zusammenhang mit zukünftigen Einkäufen in Fremdwährungen abzusichern. Diese derivativen Finanzinstrumente werden zum Zeitpunkt des Vertragsabschlusses zum beizulegenden Zeitwert angesetzt und in den Folgeperioden mit dem beizulegenden Zeitwert neu bewertet. Derivative Finanzinstrumente werden als finanzielle Vermögenswerte angesetzt, wenn ihr beizulegender Zeitwert positiv ist, und als finanzielle Verbindlichkeiten, wenn ihr beizulegender Zeitwert negativ ist.

Gewinne oder Verluste aus Änderungen des beizulegenden Zeitwerts von Derivaten werden sofort erfolgswirksam erfasst, mit Ausnahme des wirklichen Teils einer Absicherung von Cashflows, der im sonstigen Ergebnis erfasst wird.

Zum Zwecke der Bilanzierung von Sicherungsbeziehungen werden die vom Konzern eingesetzten Sicherungsinstrumente als Absicherung von Cashflows klassifiziert, da es sich hierbei um die Absicherung des Risikos von Schwankungen der Cashflows handelt, die dem Währungsrisiko einer nicht bilanzierten festen Verpflichtung aus künftigen Vorratseinkäufen zugeordnet werden kann.

Zu Beginn der Absicherung werden sowohl die Sicherungsbeziehung als auch die Risikomanagementzielsetzungen und -strategien des Konzerns im Hinblick auf die Absicherung formal festgelegt und dokumentiert. Die Dokumentation enthält die Festlegung des Sicherungsinstruments, des Grundgeschäfts oder der abgesicherten Transaktion sowie die Art des abgesicherten Risikos und eine Beschreibung, wie das Unternehmen die Wirksamkeit der Änderungen des beizulegenden Zeitwerts des Sicherungsinstruments bei der Kompensation der Risiken aus Änderungen des beizulegenden Zeitwerts oder der Cashflows des gesicherten Grundgeschäfts, die sich auf das abgesicherte Risiko zurückführen lassen, ermittelt. Derartige Sicherungsbeziehungen werden hinsichtlich der Erreichung einer Kompensation der Risiken aus Änderungen des beizulegenden Zeitwerts oder der Cashflows als in hohem Maße wirksam eingeschätzt. Sie werden fortlaufend dahingehend beurteilt, ob sie tatsächlich während der gesamten Berichtsperiode, für die die Sicherungsbeziehung definiert wurde, hoch wirksam waren.

Der wirksame Teil des Gewinns oder Verlusts aus einem Sicherungsinstrument wird im sonstigen Ergebnis in der Rücklage zur Absicherung von Cashflows erfasst, während der unwirksame Teil sofort erfolgswirksam in den sonstigen betrieblichen Aufwendungen erfasst wird.

Die im sonstigen Ergebnis erfassten Beträge werden in der Periode in die Gewinn- und Verlustrechnung umgebucht, in der die abgesicherte Transaktion das Periodenergebnis beeinflusst, z. B. dann, wenn ein erwarteter Einkauf durchgeführt wird. Resultiert eine Absicherung im Ansatz eines nicht-finanziellen Vermögenswerts oder einer nicht-finanziellen Verbindlichkeit, so werden die im sonstigen Ergebnis erfassten Beträge Teil der Anschaffungskosten im Zugangszeitpunkt des nicht-finanziellen Vermögenswerts bzw. der nicht-finanziellen Verbindlichkeit.

more being recoverable due to an event occurring after the derecognition, the corresponding amount is to be immediately recognized in a way impacting upon income.

Available for sale financial assets (essentially non-current financial assets)

Securities and other interests are classified as being available for sale. The valuation is made at fair value, in cases in which this can be reliably determined. Unrealized profits and losses are recognized in the equity in a way not impacting upon income. Sales of these assets cause unrealized profits and losses hitherto recognized in the equity to be reported in the financial results in a way impacting upon income. Value impairments are recognized in a way impacting upon income. Value impairment experienced by equity instruments are reported in a way not impacting upon earnings; those of debt instruments do impact upon earnings in cases in which their value impairments are annulled.

Derivative financial instruments and the reporting of hedging relationships

The Group uses such derivative financial instruments as forward exchange contracts to hedge against risks stemming from rates of exchange and involving future purchases in foreign currencies. These derivative financial instruments are valued at the fair value prevailing as of the time of the conclusion of the contract. Their revaluation during the following periods is also at fair value. Derivative financial instruments are recognized as being financial assets in cases in which their fair value is positive and as financial liabilities in cases in which their fair value is negative.

Profits or losses resulting from alterations in the fair value of derivatives are immediately recognized as impacting upon income, with the exception of the component effectively securing the cash flow. This is recognized in other results.

For purposes of reporting hedging relationships, the hedging instruments deployed by the Group are classified as hedges of cash flows. This is because they secure against the risks arising from fluctuations in cash flows. These can be assigned to the currency-related risks arising from an obligation to make future purchases of inventories. This has not been financially reported.

At the beginning of the hedging, the hedging relationship and the objectives and strategies of the Group's risk management vis-à-vis the hedging are formally established and documented. The documentation contains the identity of the hedging instrument, the underlying or hedged transaction, and the nature of the risk being hedged. It also contains a description as to how the company determines the effectiveness of the alterations in the fair value of the hedging instrument when compensating for the risks arising from alterations in the fair value or in the cash flow of the underlying transaction that are attributable to the risk being hedged against. Such hedging relationships are regarded as being highly effective in the attaining of a compensation for risks arising from alterations in fair value or in the cash flow. They are assessed on an ongoing basis to see whether or not they were truly highly effective during the entire period of reporting for which the hedging relationship had been established.

The effective part of the profit or loss from a hedging instrument is reported in the other results component of the provisions for the hedging of cash flow. The ineffective part is immediately recognized in the other operating expenditures in a way impacting upon income.

The amounts reported in the other results are reclassified as belonging to the income statement in the period in which the hedged transaction influences the results for the period. This is for instance when an expected procurement is performed. When a hedge leads to the recognition of a non-financial asset or liability, the amounts comprised in the other results will form part of the costs of procurement as of the time of securing of the non-financial asset or liability.

Wird mit dem Eintritt der erwarteten Transaktion oder der festen Verpflichtung nicht länger gerechnet, werden die zuvor im Eigenkapital erfassten kumulierten Gewinne bzw. Verluste in die Gewinn- und Verlustrechnung umgebucht. Wenn das Sicherungsinstrument ausläuft oder veräußert, beendet oder ausgeübt wird, ohne dass ein Ersatz oder ein Überrollen des Sicherungsinstruments in ein anderes Sicherungsinstrument erfolgt, oder die Kriterien für die Bilanzierung als Sicherungsbeziehung nicht mehr erfüllt sind, verbleiben die bislang im sonstigen Ergebnis erfassten kumulierten Gewinne bzw. Verluste solange im sonstigen Ergebnis, bis die erwartete Transaktion oder feste Verpflichtung das Ergebnis beeinflusst.

Ausbuchung

Ein finanzieller Vermögenswert (bzw. ein Teil eines finanziellen Vermögenswerts oder ein Teil einer Gruppe ähnlicher finanzieller Vermögenswerte) wird ausgebucht, wenn eine der folgenden Voraussetzungen erfüllt ist:

- Die vertraglichen Rechte auf den Bezug von Cashflows aus einem finanziellen Vermögenswert sind erloschen.
- Der Konzern hat seine vertraglichen Rechte auf den Bezug von Cashflows aus dem finanziellen Vermögenswert an Dritte übertragen oder eine vertragliche Verpflichtung zur sofortigen Zahlung des Cashflows an eine dritte Partei im Rahmen einer Vereinbarung, die die Bedingungen in IAS 39.19 erfüllt (Durchleitungsvereinbarung), übernommen und dabei entweder (a) im Wesentlichen alle Chancen und Risiken, die mit dem Eigentum am finanziellen Vermögenswert verbunden sind, übertragen oder (b) zwar im Wesentlichen alle Chancen und Risiken, die mit dem Eigentum am finanziellen Vermögenswert verbunden sind, weder übertragen noch zurückbehalten, jedoch die Verfügungsmacht an dem Vermögenswert übertragen.

Eine finanzielle Verbindlichkeit wird ausgebucht, wenn die dieser Verbindlichkeit zugrunde liegende Verpflichtung erfüllt, aufgehoben oder erloschen ist.

Sachanlagen

Die Sachanlagen werden zu Anschaffungskosten bewertet, vermindert um kumulierte planmäßige, lineare Abschreibungen und Wertminderungen. Die Anschaffungskosten umfassen den Anschaffungspreis, die Nebenkosten abzüglich Rabatte, Boni und Skonti sowie aktivierte Fremdkapitalkosten. Sind die Anschaffungskosten von bestimmten Komponenten einer Sachanlage gemessen an den gesamten Anschaffungskosten wesentlich, dann werden diese Komponenten einzeln angesetzt und abgeschrieben.

Den planmäßigen Abschreibungen liegen folgende Nutzungsdauern zugrunde:

	Jahre years
Bauten auf fremden Grund <i>Leasehold improvements</i>	10 - 35
Maschinen und maschinelle Anlagen <i>Machines and mechanical facilities</i>	3 - 10
Betriebs- und Geschäftsausstattung <i>Operating and business equipment</i>	1 - 10

Die Restwerte, Nutzungsdauern und Abschreibungsmethoden werden am Ende eines jeden Geschäftsjahres überprüft und bei Bedarf prospektiv angepasst.

Bei Anlagenabgängen wird die Differenz zwischen den Buchwerten und dem Nettoveräußerungserlös erfolgswirksam in den übrigen Erträgen (Veräußerungserlös höher als Buchwert) oder in den sonstigen betrieblichen Aufwendungen (Veräußerungserlös niedriger als Buchwert) erfasst.

Immaterielle Vermögenswerte

Entgeltlich erworbene immaterielle Vermögenswerte werden mit den Anschaffungskosten unter Berücksichtigung der Nebenkosten und Kostenminderungen bilanziert und planmäßig linear über ihre wirtschaftliche Nutzungsdauer (im Wesentlichen zwischen 2 – 15 Jahren) abgeschrieben.

Forschungskosten werden als Aufwand in der Periode erfasst, in der sie anfallen. Entwicklungskosten eines Projekts werden nur dann als immaterieller Vermögenswert aktiviert, wenn der Konzern sowohl die technische

In cases in which the transaction or the pre-determined obligation is no longer expected to occur, the accumulated profits or losses reported in the equity are reclassified into the income statement. The expiry, sales, conclusion or exercising of the hedge, and whenever this takes place without there being the securing of a replacement or without the hedge's being rolled over into another such instrument, or whenever the criteria for the reporting of the instrument as a hedging relationship are no longer being fulfilled, the accumulated profits and losses reported in other results remain in the latter until the transaction expected or firmly-concluded obligation influence the result.

Derecognition

A financial asset (or a part of a financial asset, or a part of a group of similar financial assets) is derecognized in cases of fulfillment of one of the following preconditions:

- The contractual rights of receipt of the cash flow issuing from a financial asset have been terminated.
- The Group has transferred to a third party its contractual rights to receive the cash flow issuing from a financial asset. Another case: it has assumed a contractual obligation to immediately pay the cash flow to a third party as part of an agreement fulfilling the conditions of IAS 39.19 (pass-through agreement), and this has been accompanied by either (a) its having transferred all essential opportunities and risks associated with the ownership of the financial asset, or (b) its having essentially neither transferred nor retained the opportunities and risks associated with the ownership of the financial asset, but, rather, by its having transferred the power of disposition over the asset.

A financial liability is derecognized in cases in which the commitment underlying this liability is fulfilled, rescinded or defunct.

Property, plant and equipment

The property, plant and equipment are measured at the costs of procurement less accumulated, scheduled linear depreciation and value impairments. The costs of procurement comprise the price of procurement and ancillary costs, minus any rebates, bonuses or discounts for prompt payment and capitalized cost of debt. In cases in which the costs of procurement of certain components of property, plant or equipment are of essential – when compared to the costs of procurement as a whole – size, these components are to be measured and depreciated on individual bases.

The scheduled depreciation is mainly based upon the following terms of utility:

Remaining value, terms of utility and methods of depreciation are scrutinized at the end of each financial year, and are, should such be necessary, prospectively adjusted.

Disposals of assets cause the difference between the carrying values and the net disposal income to be reported in a way impacting upon income in the other earnings (disposal proceeds greater than the carrying amount) or in the other operating expenditures (disposal proceeds less than the carrying amount).

Intangible assets

Intangible assets acquired through payment are reported at their costs of procurement. These take into account ancillary costs and cost reductions. Such assets are depreciated on a scheduled and linear basis during their terms of economic utility (essentially 2 – 15 years).

Research costs are recognized as expenditure in the period in which they are incurred. Development costs arising from a project are only capitalized as intangible assets in cases in which the Group can demonstrate both

Realisierbarkeit der Fertigstellung des immateriellen Vermögenswerts, die eine interne Nutzung oder einen Verkauf des Vermögenswerts ermöglicht, als auch die Absicht, den immateriellen Vermögenswert fertig zu stellen und ihn zu nutzen oder zu verkaufen, nachweisen kann. Ferner muss der Konzern die Erwirtschaftung eines künftigen wirtschaftlichen Nutzens durch den Vermögenswert, die Verfügbarkeit von Ressourcen für Zwecke der Fertigstellung des Vermögenswerts und die Fähigkeit, die dem immateriellen Vermögenswert während seiner Entwicklung zuzurechnenden Ausgaben zuverlässig ermitteln zu können, belegen. Die Entwicklungskosten werden nach ihrem erstmaligen Ansatz unter Anwendung des Anschaffungskostenmodells, d. h. zu Anschaffungskosten abzüglich kumulierter Abschreibungen und kumulierter Wertminderungsaufwendungen, bilanziert. Die Abschreibung beginnt mit dem Abschluss der Entwicklungsphase und ab dem Zeitpunkt, ab dem der Vermögenswert genutzt werden kann. Die Abschreibung erfolgt über den Zeitraum, über den künftiger Nutzen zu erwarten ist. Während der Entwicklungsphase wird jährlich ein Werthaltigkeitstest durchgeführt.

Aktiviert Entwicklungskosten umfassen alle direkt dem Entwicklungsprozess zurechenbare Einzel- und Gemeinkosten. Im Rahmen der Kaufpreiallokation werden für die Erwerbe immaterielle Vermögenswerte aktiviert, sofern die Voraussetzungen für eine bilanzielle Erfassung gem. IFRS 3 iVm. IAS 38 erfüllt sind. Die immateriellen Vermögenswerte werden grundsätzlich linear über 2 bis 15 Jahre abgeschrieben.

Restbuchwerte, Nutzungsdauern und Abschreibungsmethoden werden am Ende eines jeden Geschäftsjahres überprüft und bei Bedarf prospektiv angepasst.

Geschäfts- oder Firmenwerte

Die Geschäfts- und Firmenwerte unterliegen keiner planmäßigen Abschreibung, sondern werden mindestens einmal jährlich zum 31. Dezember auf mögliche Wertminderung überprüft. Dabei wird der Buchwert der jeweiligen zahlungsmittelgenerierenden Einheit (CGU) bzw. Gruppe von CGUs, denen Geschäfts- und Firmenwerte zugeordnet sind, mit seinem erzielbaren Betrag verglichen. Der erzielbare Betrag ist der höhere der beiden Beträge aus Nettoveräußerungspreis und Nutzungswert eines Vermögenswertes. Der Nutzungswert ermittelt sich aus den diskontierten Zahlungsströmen, die basierend auf den vom Management genehmigten Finanzplänen ermittelt wurden. Diese umfassen einen Zeitraum von vier Jahren. Nach einem Zeitraum von vier Jahren anfallende Cashflows werden unter Verwendung einer Wachstumsrate von 1,0% extrapoliert. In die Planung fließen die Erfahrungen aus der Vergangenheit sowie aktuelle Einschätzungen des Managements über die zukünftige Marktentwicklung ein. Die prognostizierten Zahlungsströme der zahlungsmittelgenerierenden Einheiten werden mittels der gewichteten durchschnittlichen Kapitalkosten (WACC) vor Steuern diskontiert. Liegt der erzielbare Betrag unter dem Buchwert der CGU, so wird zunächst der der CGU zugeordnete Geschäfts- oder Firmenwert wertgemindert. Im Falle eines den Geschäfts- oder Firmenwert übersteigenden Wertminderungsbedarfes, erfolgt eine Abschreibung der verbleibenden Vermögenswerte der CGU in Relation ihrer Buchwerte, jedoch nicht unter deren jeweils erzielbaren Betrag. Darüber hinaus wird auch unterjährig ein Werthaltigkeitstest durchgeführt, sofern ein Anhaltspunkt für eine Wertminderung vorliegt.

Wertminderung von Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten

Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte werden regelmäßig überprüft, ob Anhaltspunkte für eine Wertminderung vorliegen.

Liegen Anhaltspunkte für eine Wertminderung vor, wird ein Werthaltigkeitstest durchgeführt und, sofern notwendig, eine außerplanmäßige Abschreibung auf den erzielbaren Betrag vorgenommen. Der erzielbare Betrag ist der höhere der beiden Beträge aus Nettoveräußerungspreis und Nutzungswert eines Vermögenswertes. Der Nutzungswert ist der Barwert der geschätzten zukünftigen Cashflows, die aus der fortgesetzten Nutzung eines Vermögenswertes und dem Abgang am Ende seiner Nutzungsdauer erwartet werden.

Für Vermögenswerte, mit Ausnahme des Geschäfts- oder Firmenwerts, wird zu jedem Bilanzstichtag eine Überprüfung vorgenommen, ob Anhaltspunkte

the feasibility of the technical realization and internal use or sale of the intangible asset. The Group also has to prove its intention to produce the intangible asset, and to then use or sell it. The Group is also, finally, required to prove that the asset can yield a future economic benefit, that the Group possesses the resources required to produce the asset, and that it has the ability to reliably determine the expenditures to be assigned to the intangible asset during its development. The development costs are reported in the balance sheet subsequent to their initial recognition and through the use of the cost of procurement model, in which the accumulated depreciation and value impairment are subtracted from the costs of procurement. Depreciation begins at the conclusion of the development phase and at the point in time in which the asset can be utilized. The depreciation is performed during the period of time in which the future utility is to be expected. During the development phase, a value retention test is carried out annually.

Capitalized development costs comprise all individual costs and overhead directly attributable to the development process. As part of the purchase price allocation, the costs of acquisition of intangible assets are capitalized. This is because they fulfill the preconditions for a recognition in the balance sheet stipulated by IFRS 3 and IAS 38. The intangible assets are, as a basic rule, depreciated on a linear basis during periods of between 2-15 years.

Remaining carrying amounts, terms of utility and methods of depreciation are scrutinized at the end of each financial year, and are, should such be needed, prospectively adjusted.

Goodwill

Normal depreciation is not applied on goodwill but will be checked at least as of December 31 of each year for possible impairment. For the impairment tests the book value of the respective cash-generating unit (CGU) or the group of such, to which the goodwill is assigned, is compared with its recoverable amount. The recoverable amount is the respectively higher amount of the net disposal price and the value in use of any asset. The calculation of the value in use is calculated according to the discounted cash flows, based upon the financial plans approved by the management. These have a term of coverage of four years. Cash flows incurring after a four years term are extrapolated using a 1.0% growth rate. The plans incorporate the past's experiences and the management's current assessments of how markets will develop. The cash flows of the CGUs are discounted by the weighted average capital costs before income taxes (WACC). In cases in which the recoverable amount of the CGU is less than the book value, the first step is to impair the goodwill ascribable to it. In cases in which the impairment exceeds the goodwill, a further depreciation on the CGU's remaining assets in relation to its book values, limited to its net disposal price, needs to be executed. In case of any indications for possible impairments throughout the year, an adhoc impairment-test is performed.

Value impairment of property, plant and equipment and of intangible assets

Property, plant and equipment and intangible assets are examined on a regular basis for signs of value impairment.

Should there be indications of value impairment, a value retention test is carried out. Should such be necessary, extraordinary depreciation is performed on the asset. This writes down its value to the recoverable amount. This, in turn, is the greater of the asset's net value of disposal and its value in use. The latter is the cash value of the cash flow estimated to accrue in the period to come from the setting forth of the utilization of the asset and from its disposal at the end of its term of utility.

An assessment is undertaken at every balance sheet date of assets, with the exception of goodwill. This assessment is to determine whether or not

punkte dafür vorliegen, dass ein zuvor erfasster Wertminderungsaufwand nicht mehr länger besteht oder sich verringert hat. Wenn solche Anhaltspunkte vorliegen, nimmt der Konzern eine Schätzung des erzielbaren Betrags des Vermögenswerts vor. Ein zuvor erfasster Wertminderungsaufwand wird nur dann rückgängig gemacht, wenn sich seit der Erfassung des letzten Wertminderungsaufwands eine Änderung der Annahmen ergeben hat, die bei der Bestimmung des erzielbaren Betrags herangezogen wurden. Die Wertaufholung ist dahingehend begrenzt, dass der Buchwert eines Vermögenswerts weder seinen erzielbaren Betrag noch den Buchwert übersteigen darf, der sich nach Berücksichtigung planmäßiger Abschreibungen ergeben hätte, wenn in früheren Jahren kein Wertminderungsaufwand für den Vermögenswert erfasst worden wäre.

Anteile an assoziierten Unternehmen

Ein assoziiertes Unternehmen ist ein Unternehmen, bei welchem der Konzern über maßgeblichen Einfluss verfügt. Maßgeblicher Einfluss ist die Möglichkeit, an den finanz- und geschäftspolitischen Entscheidungen des Beteiligungsunternehmens mitzuwirken, nicht aber die Beherrschung oder die gemeinschaftliche Führung der Entscheidungsprozesse.

Die Anteile an assoziierten Unternehmen werden nach der Equity-Methode bilanziert. Nach der Equity-Methode werden die Anteile an assoziierten Unternehmen bei der erstmaligen Erfassung mit den Anschaffungskosten angesetzt. Der Buchwert der Beteiligung wird angepasst, um Änderungen des Anteils des Konzerns am Nettovermögen des assoziierten Unternehmens seit dem Erwerbszeitpunkt zu erfassen. Der mit dem assoziierten Unternehmen verbundene Geschäfts- oder Firmenwert ist im Buchwert des Anteils enthalten und wird weder planmäßig abgeschrieben noch einem gesonderten Wertminderungstest unterzogen. Die Gewinn- und Verlustrechnung enthält den Anteil des Konzerns am Periodenergebnis des assoziierten Unternehmens. Änderungen des sonstigen Ergebnisses des Beteiligungsunternehmens werden im sonstigen Ergebnis des Konzerns erfasst. Nicht realisierte Gewinne und Verluste aus Transaktionen zwischen dem Konzern und dem Beteiligungsunternehmen werden entsprechend dem Anteil am assoziierten Unternehmen eliminiert. Der Gesamtanteil des Konzerns am Ergebnis eines assoziierten Unternehmens wird in der Gewinn- und Verlustrechnung dargestellt und stellt das Ergebnis nach Steuern und Anteilen ohne beherrschenden Einfluss dar.

Nach Anwendung der Equity-Methode ermittelt der Konzern, ob es erforderlich ist, einen Wertminderungsaufwand für seine Anteile an einem assoziierten Unternehmen zu erfassen. Der Konzern ermittelt an jedem Abschlussstichtag, ob objektive Anhaltspunkte dafür vorliegen, dass der Anteil an einem assoziierten Unternehmen wertgemindert sein könnte. Liegen solche Anhaltspunkte vor, so wird die Höhe der Wertminderung als Differenz zwischen dem erzielbaren Betrag und dem Buchwert ermittelt und dann der Verlust als Anteil am Ergebnis assoziierter Unternehmen erfolgswirksam erfasst.

Bei Verlust des maßgeblichen Einflusses auf ein assoziiertes Unternehmen bewertet der Konzern alle Anteile am ehemaligen assoziierten Unternehmen zum beizulegenden Zeitwert. Unterschiedsbeträge zwischen dem Buchwert des Anteils am assoziierten Unternehmen zum Zeitpunkt des Verlustes des maßgeblichen Einflusses und dem beizulegenden Zeitwert werden in der Gewinn- und Verlustrechnung erfasst.

Vorräte

Die Vorräte werden zu Anschaffungs- und Herstellungskosten oder zu niedrigeren Nettoveräußerungswerten angesetzt. In den Herstellungskosten werden neben den direkt zurechenbaren Kosten auch Fertigungs- und Materialgemeinkosten, sowie Abschreibungen einbezogen. Dabei werden fixe Gemeinkosten auf Grundlage der Normalauslastung der Produktionsanlagen berücksichtigt. Wertberichtigungen auf Vorräte werden vorgenommen, soweit die Anschaffungs- oder Herstellungskosten über den erwarteten Nettoveräußerungserlösen liegen.

Liquide Mittel

Der Bilanzposten „Liquide Mittel“ umfasst den Kassenbestand, Bankguthaben sowie kurzfristige Einlagen mit einer ursprünglichen Laufzeit von weniger als drei Monaten. Für Zwecke der Konzerngeldflussrechnung umfassen Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente die oben definierten liqui-

indications exist that a previously-recognized impairment loss is no longer applicable, or has been reduced. In cases in which such indications exist, the Group makes an estimate of the recoverable amount of the asset. A previously-recognized impairment loss is reversed only in cases in which an alteration has taken place since the recognition of the last impairment loss in the assumptions used in the determination of the recoverable amount. The value make-good is limited by the fact that the carrying value of an asset may not exceed either its recoverable amount or the carrying amount that would have resulted, after having taken into account scheduled depreciation, had there been no recognition in previous years of impairment losses.

Shares held in associated companies

An associated company is one over which the Group exerts significant influence. This is defined to be the possibility of participating in the decisions reached by the company of participation in its finances and business. This influence does not constitute, however, control, or joint management of processes of decision.

The shares held in associated companies are reported using the equity method. This method stipulates that shares held in associated company are recognized upon initial recognition at costs of procurement. The carrying value of the participation is adjusted in ways recognizing alterations in the share held by the Group in the net assets of the associated company since the time of its acquisition. The goodwill associated with the company is contained in the carrying amount of the stake. It is to be subjected neither to scheduled depreciation nor to a discrete value impairment test. The income statement contains the Group's share of the result for the period achieved by the associated company. Alterations of other results recorded by the company of participation are reported in the Group's other results. Unreleased profits and losses from transactions between the Group and the company of participation are eliminated, with this in accordance to the size of the company's stake in the associated company. The total share accruing to the Group of the results achieved by an associated company is depicted in the income statement. It represents the results after taxes and minority interests.

The Group employs the equity method to determine whether or not it is necessary for it to report a value impairment on its stakes in the associated company. The Group determines as of every balance sheet date whether or not objective indications exist that the stake held in an associated company could be value impaired. Should such indications manifest themselves, the amount of the value impairment – defined to be the difference between the recoverable amount and the cash value – will be determined. The loss is reported as being from stakes in associated companies in a way impacting upon income.

The loss of significant influence upon the associated company causes the Group to measure all its stakes in the now former associated company at fair value. Differences between the carrying value of the stake held in the associated company as of the time of loss of significant influence and the fair value are reported in the income statement.

Inventories

The inventories are measured at the lesser of their costs of procurement and production and of their net disposal values. The costs of production comprise the directly attributable costs, those of manufacturing and indirect materials, and depreciation. This takes into account fixed overhead. This is calculated using a normal rate of utilization of production facilities. Value impairments upon inventories are undertaken in cases in which the costs of procurement or production are greater than those of the expected net disposal proceeds.

Cash and cash equivalents

The balance sheet item of "Liquid funds" comprises cash on hand and credit balances at banks as well as deposits whose original term is less than three months. The compilation of the Group's cash flow statement requires cash and cash equivalents to comprise the above-defined liquid funds

den Mittel abzüglich liquider Mittel mit Verfügungsbeschränkungen sowie Kontokorrentverbindlichkeiten.

Ertragsteuern

Als Ertragsteuern werden die in den einzelnen Ländern erhobenen laufenden Steuern auf den steuerpflichtigen Gewinn sowie die erfolgswirksame Veränderung der latenten Steuern ausgewiesen.

Die laufenden ausgewiesenen Ertragsteuern werden auf Basis der am Bilanzstichtag gültigen bzw. verabschiedeten gesetzlichen Regelungen in der Höhe erfasst, in der sie voraussichtlich bezahlt werden müssen. Steuerforderungen werden mit Steuerverbindlichkeiten saldiert dargestellt, wenn sie gegenüber derselben Abgabenbehörde bestehen und ein verrechenbarer Anspruch vorhanden ist.

Die Ermittlung latenter Steuern erfolgt gemäß IAS 12 nach der bilanzorientierten Verbindlichkeitenmethode. Hiernach sind für die temporären Differenzen zwischen den Wertansätzen der Steuerbilanz und der Konzernbilanz latente Steuern zu bilden (Temporary-Concept). Hiervon ausgenommen sind latente Steuern aus dem erstmaligen Ansatz eines Geschäfts- oder Firmenwerts oder eines Vermögenswerts oder einer Schuld aus einem Geschäftsvorfall, der kein Unternehmenszusammenschluss ist und der zum Zeitpunkt des Geschäftsvorfalles weder das Periodenergebnis noch das zu versteuernde Ergebnis beeinflusst hat. Daneben sind grundsätzlich auch latente Steuern aus Verlustvorträgen zu erfassen.

Latente Steueransprüche für abzugsfähige temporäre Unterschiede, noch nicht genutzte steuerliche Verlustvorträge und nicht genutzte Steuergutschriften werden nur in dem Maße erfasst, in dem es wahrscheinlich ist, dass zu versteuerndes Einkommen verfügbar sein wird, gegen das die abzugsfähigen temporären Differenzen und die noch nicht genutzten steuerlichen Verlustvorträge und Steuergutschriften verwendet werden können.

Die latenten Steuern werden auf Basis der Steuersätze ermittelt, deren Gültigkeit für die Periode, in der ein Vermögenswert realisiert oder eine Schuld erfüllt wird, erwartet wird. Dabei werden die Steuersätze (und Steuergesetze) zugrunde gelegt, die zum Bilanzstichtag in Kraft waren.

Eine Verrechnung von aktiven latenten Steuern mit passiven latenten Steuern erfolgt, soweit eine Identität der Steuergläubiger besteht und die Aufrechnung rechtlich zulässig ist.

Rückstellungen

Rückstellungen werden gebildet, wenn die Gesellschaft eine gegenwärtige rechtliche oder faktische Verpflichtung gegenüber Dritten aufgrund eines vorangegangenen Ereignisses hat, ein Ressourcenabfluss wahrscheinlich und eine zuverlässige Schätzung der Höhe der Verpflichtung möglich ist. Es erfolgt eine regelmäßige Überprüfung und Anpassung der Schätzungen. Sofern der Konzern für eine passivierte Rückstellung zumindest teilweise eine Rückerstattung erwartet (wie z. B. bei einem Versicherungsvertrag), wird die Erstattung als gesonderter Vermögenswert erfasst, sofern der Zufluss der Erstattung so gut wie sicher ist. Der Aufwand aus der Bildung der Rückstellung wird in der Gewinn- und Verlustrechnung abzüglich der Erstattung ausgewiesen.

Langfristige Rückstellungen werden, sofern der Abzinsungseffekt wesentlich ist, in Höhe des Barwertes der erwarteten zukünftigen Zahlungsströme angesetzt.

Rückstellungen für langfristige Personalverpflichtungen

Rückstellungen für langfristige Personalverpflichtungen beinhalten Abfertigungen und Jubiläumsgelder, welche auf Basis von versicherungsmathematischen Methoden gemäß IAS 19 unter Anwendung des Anwartschaftsbarwertverfahrens (Projected Unit Credit Method) berechnet werden.

Der Barwert der leistungsorientierten Verpflichtung (Defined Benefit Obligation = DBO) wird aufgrund der zurückgelegten Dienstzeit und der erwarteten Gehaltsentwicklung berechnet. Die Neubewertungen, die auf erfahrungsbedingten Anpassungen und Änderungen versicherungsmathematischer Annahmen basieren, werden in der Periode ihres Entstehens im sonstigen Ergebnis direkt im Eigenkapital erfasst. Ein nachzuverrechnender Dienstzeitaufwand wird unabhängig von der Verfallbarkeit im

less liquid funds bearing restrictions on disposition and current account liabilities.

Income taxes

Income taxes comprise the current taxes on tax-liable earnings levied in the individual countries and the alterations in deferred taxes impacting upon income. The taxes on earnings reported are calculated on the basis of the legal regulations in force or promulgated on the balance sheet date. This recognition is in the amount in which the taxes will probably have to be paid. Tax receivables are offset against tax liabilities, and are reported as a balance in cases in which both involve the same tax authorities and a claim capable of being offset is extant.

The determination of deferred taxes accords to IAS 12, which stipulates the use of the balance sheet-oriented liability method. It foresees the constituting of tax deferrals for the temporary differences arising between the valuations contained in the tax base and in the consolidated financial accounts (temporary concept). Excepted from this are deferred taxes resulting from the initial recognition of goodwill or of an asset or liability resulting from a business transaction that is not a merger and that at the time of the business transaction influenced neither the result for the period legally accruing to the company nor the taxable results. Deferred taxes resulting from losses carried forward are, however, to be recognized.

Deferred tax claims upon deductible temporary differences, losses carried forward that have yet to be used for tax purposes, and non-utilized tax credits are recognized only to the extent that it is probable that taxable income will be available for use in the exploitation of the deductible temporary differences, the losses carried forward that have yet to be used for tax purposes, and the unused tax credits.

The deferred taxes are determined using rates of taxation expected to be valid for the period in which an asset will be realized or in which a liability will be fulfilled. These rates (and taxation laws) are the ones in force as of the balance sheet date.

An offsetting of deferred tax credits and deferred tax liabilities occurs in cases in which the identity of the tax creditor is known, and in which the offsetting is legally permissible

Provisions

Provisions are constituted in cases in which a (legal or de facto) obligation exists vis-à-vis a third party that results from an event in the past, that probably will lead to an outflowing of resources of business use, and whose amount is capable of being reliably assessed. In cases in which the Group expects at least a partial reimbursement for a deferred provision (for instance from an insurance contract), the reimbursement is to be recognized as a separate asset, in cases in which the flow of funds from the reimbursement is all but certain. The expense arising from the constitution of the provision is reported in the income statement minus the reimbursement.

Non-current provisions, in cases in which there is a significant discounting effect, are recognized at the amount of the cash value of the flow of payments expected to occur in the future.

Provisions for non-current personnel obligations

The provisions for non-current personnel obligations comprise severance pay and recompense for jubilees that are calculated using the actuarial methods stipulated in IAS 19 and the Projected Unit Credit Method.

The cash value of the DBO (Defined Benefit Obligation) is calculated using the time of employment completed and the development of remuneration expected. The revaluations resulting from the PUC (Projected Unit Credit) method are reported, in the case of pensions, minus the market value of the reinsurance claims held by life insurers. The revaluations resulting from experience-caused adjustments and alterations made in the actuarial assumptions upon which the valuations were based are directed reported in

Zeitpunkt der Zusage sofort erfolgswirksam erfasst. Abfertigungsrückstellungen betreffen hauptsächlich Verpflichtungen gegenüber Mitarbeitern nach österreichischem Recht, deren Dienstverhältnis vor dem 1. Jänner 2003 begonnen hat. Die Abfertigungen nach österreichischem Recht sind einmalige Abfindungen, die aufgrund arbeitsrechtlicher Vorschriften bei Kündigung der Arbeitnehmer durch den Dienstgeber sowie regelmäßig bei Pensionsantritt bezahlt werden müssen. Die Abfertigungszahlung richtet sich nach der Anzahl der Dienstjahre und der Höhe der Bezüge. Ähnliche Verpflichtungen bestehen bei den polnischen und slowenischen Tochtergesellschaften.

Leistungen für beitragsorientierte Versorgungspläne aufgrund gesetzlicher oder freiwilliger Verpflichtungen werden im Zeitpunkt des Anfalls als Aufwand erfasst.

Leasingverhältnisse:

S&T als Leasingnehmer:

Die Feststellung, ob eine Vereinbarung ein Leasingverhältnis enthält, wird auf Basis des wirtschaftlichen Gehalts der Vereinbarung zum Zeitpunkt des Abschlusses der Vereinbarung getroffen und erfordert eine Einschätzung, ob die Erfüllung der vertraglichen Vereinbarung von der Nutzung eines bestimmten Vermögenswerts oder bestimmter Vermögenswerte abhängig ist und ob die Vereinbarung ein Recht auf die Nutzung des Vermögenswerts einräumt.

Gemäß IAS 17 werden auf der Basis von Leasingverträgen genutzte Sachanlagen aktiviert, wenn die Voraussetzungen eines Finanzierungsleasing erfüllt sind, das heißt, wenn die wesentlichen Risiken und Chancen, die sich aus der Nutzung ergeben, auf den Konzern übertragen wurden. Der Leasinggegenstand wird mit seinem beizulegenden Zeitwert angesetzt oder mit dem Barwert der Mindestleasingzahlungen, sofern dieser Wert niedriger ist. Leasingzahlungen werden derart in Finanzierungsaufwendungen und den Tilgungsanteil der Restschuld aufgeteilt, dass sich über die Laufzeit des Leasingverhältnisses ein konstanter Zinssatz auf die verbliebene Leasingverbindlichkeit ergibt. Finanzierungsaufwendungen werden unter Finanzaufwendungen erfolgswirksam erfasst.

Soweit bei Leasingverträgen das wirtschaftliche Eigentum beim Leasinggeber liegt (Operating Lease-Verhältnisse), erfolgt die Bilanzierung der Leasinggegenstände beim Leasinggeber. Die dafür anfallenden Leasingzahlungen werden linear über die Laufzeit des Leasingverhältnisses in voller Höhe als Aufwand erfasst.

S&T als Leasinggeber:

Finanzierungsleasing:

Bei Vorliegen der Voraussetzungen für einen Finanzierungsleasingvertrag wird der Barwert der künftigen Leasingzahlungen (Nettoinvestitionswert) als Forderung gegenüber dem Leasingnehmer bilanziert. Der Unterschiedsbetrag zwischen den Brutto-Leasingforderungen und dem Nettoinvestitionswert ist als noch nicht realisierter Finanzertrag abgegrenzt. Die Finanzerträge werden über die Laufzeit der Verträge durch eine konstante periodische Verzinsung der ausstehenden Nettoinvestitionen verteilt.

Operative Leasingverträge:

Vermögenswerte, die im Rahmen von operativen Leasingverträgen an Kunden vermietet werden, werden unter den Sachanlagen ausgewiesen und über die gewöhnliche Nutzungsdauer entsprechend der Behandlung des Sachanlagevermögens abgeschrieben. Die hieraus resultierenden Mieterträge werden linear während der Dauer des Mietvertrages ertragswirksam in der Gewinn- und Verlustrechnung erfasst.

Ermittlung des beizulegenden Zeitwertes

Die S&T AG bewertet Finanzinstrumente, wie beispielsweise Derivate oder bedingte Kaufpreisverpflichtungen zu jedem Abschlussstichtag mit dem beizulegenden Zeitwert. Die beizulegenden Zeitwerte von zu fortgeführten Anschaffungskosten bewerteten Finanzinstrumenten sind in den Erläuterungen zum Risikomanagement angeführt.

the period in which they have come into being in the equity's other results. Any past services requiring recalculation will be – with this not depending upon its maturity – in a way impacting upon earnings. This immediately occurs at the time of the making of the commitment. Provisions for severance pay largely comprise the commitments that Austria's legal code requires making vis-à-vis employees whose relationship of employment began prior to January 1, 2003. The severance pay that Austria's legal code stipulates are one-time payments of compensation that labor laws require disbursing to employees that have been terminated by their employees, or that have reached the age of retirement. The amount of severance pay entitlement is determined by the number of years of service and the amount of remuneration. Similar obligations exist at the Group's subsidiaries in Poland and Slovenia.

Benefits accruing from defined contribution pension plans and stemming from legal or voluntary commitments are recognized as expenditure during their periods of occurrence.

Leasing arrangements:

S&T as lessee:

The determination of whether or not an agreement contains a leasing relationship is to be made on the basis of the economic contents of the agreement as of the time of the conclusion of the agreement. It requires an assessment of whether or not the fulfillment of the contractual agreement depends upon the utilization of a certain asset or of certain assets, and whether or not the agreement grants the right to use the asset

IAS 17 stipulates that property, plant and equipment used on the basis of leasing contracts are to be capitalized in cases in which the preconditions of a finance lease are fulfilled. This entails the essential opportunities and risks arising from the utilization's being transferred to the Group. The leasing object is recognized at its fair value, or at the cash value of minimum leasing payments, should that be lower. Leasing payments are to be apportioned into financing expenditures and the repayment portion of the remaining debt, so as to yield a rate of interest upon the remaining leasing liability that is constant during the remaining term of leasing liability. Financing expenditures are recognized under finance expenditures in a way impacting upon earnings.

In cases in which leasing contracts stipulate that the economic ownership rests with the lessor (operating lease relationships), the financial reporting of the leasing object is undertaken by the lessor. The leasing payments incurred through this are reported in their full amount as expenditure linearly during the term of the leasing relationship.

S&T as lessor:

Finance leasing:

The existence of the preconditions for a finance leasing contract causes the cash value of the future leasing payments (net investment value) to be reported as a receivable due from the lessee. The amount of the difference between the gross leasing receivables and the net investment amount is deferred as financial income that has to be realized. The financial income is to be distributed over the term of the contracts. This is done using a constant periodic discounting of the outstanding net investments.

Operative leasing contracts:

Assets that are rented to clients via operative leasing contracts are reported under the property, plant and equipment item. In accordance with the reporting of fixed assets, they are depreciated over the customary terms of utility. The rental income resulting from this is reported linearly during the term of the lease. This is done in the income statement. The income thus impacts upon earnings

Calculation of fair value

S&T AG measures such financial instruments as derivatives and conditional purchase price commitments at their fair value as of each balance sheet date. The fair values of financial instruments valued at amortized costs are listed in the section on risk management.

Der beizulegende Zeitwert ist der Preis, der in einem geordneten Geschäftsvorfall zwischen Marktteilnehmern am Bemessungsstichtag für den Verkauf eines Vermögenswerts eingenommen bzw. für die Übertragung einer Schuld gezahlt würde. Bei der Bemessung des beizulegenden Zeitwerts wird davon ausgegangen, dass der Geschäftsvorfall, in dessen Rahmen der Verkauf des Vermögenswerts oder die Übertragung der Schuld erfolgt, entweder auf dem Hauptmarkt für den Vermögenswert oder die Schuld oder am vorteilhaftesten Markt für den Vermögenswert bzw. die Schuld, sofern kein Hauptmarkt vorhanden ist.

Der beizulegende Zeitwert eines Vermögenswerts oder einer Schuld bemisst sich anhand der Annahmen, die Marktteilnehmer bei der Preisbildung für den Vermögenswert bzw. die Schuld zugrunde legen würden. Hierbei wird davon ausgegangen, dass die Marktteilnehmer in ihrem besten wirtschaftlichen Interesse handeln. Bei der Bemessung des beizulegenden Zeitwerts eines nicht-finanziellen Vermögenswerts wird die Fähigkeit des Marktteilnehmers berücksichtigt, durch die höchste und beste Verwendung des Vermögenswerts oder durch dessen Verkauf an einen anderen Marktteilnehmer, der für den Vermögenswert die höchste und beste Verwendung findet, wirtschaftlichen Nutzen zu erzeugen.

Der Konzern wendet Bewertungstechniken an, die unter den jeweiligen Umständen sachgerecht sind und für die ausreichend Daten zur Bemessung des beizulegenden Zeitwerts zur Verfügung stehen. Dabei ist die Verwendung maßgeblicher, beobachtbarer Inputfaktoren möglichst hoch und jene nicht beobachtbarer Inputfaktoren möglichst gering zu halten.

Alle Vermögenswerte und Schulden, für die der beizulegende Zeitwert bestimmt oder im Abschluss ausgewiesen wird, werden in die nachfolgend beschriebene Fair-Value-Hierarchie eingeordnet, basierend auf dem Inputparameter der niedrigsten Stufe, der für die Bewertung zum beizulegenden Zeitwert insgesamt wesentlich ist:

- Stufe 1: die auf einem aktiven Markt verwendeten Marktpreise (unangepasst) identischer Vermögenswerte und Verbindlichkeiten
- Stufe 2: Bewertungsverfahren, bei denen der Inputparameter der niedrigsten Stufe, der für die Bewertung zum beizulegenden Zeitwert insgesamt wesentlich ist, auf dem Markt direkt oder indirekt beobachtbar ist
- Stufe 3: Bewertungsverfahren, bei denen der Inputparameter der niedrigsten Stufe, der für die Bewertung zum beizulegenden Zeitwert insgesamt wesentlich ist, auf dem Markt nicht beobachtbar ist.

Fair value is the price that would be paid and garnered in an orderly business transaction between market players as of the day of measurement and for the sale of an asset or the transferring of a liability. The measurement of the fair value assumes that the business transaction forming the parameters of the sale of the asset or the transferring of the liability takes place on the main market for the asset or liability, or on the one most advantageous for them, in cases in which no main market exists.

The measurement of the fair value of an asset or a liability employs the assumptions that market player would use as their bases for the constitution of prices for the asset or liability. One of these assumptions is that market players always act in their best financial interests. The measurement of the fair value of non-financial assets takes into account the ability of a market player to engender business use through the attainment of the greatest and best employment of the asset or through its sale to another market player, who will find the greatest and best possible use of the asset.

The Group employs measurement techniques that are appropriate to the respective circumstances and for which data sufficient to measure the fair value is available. These efforts make the greatest possible use of significant, observable input factors, and minimize that of non-observable input factors.

All assets and liabilities for which the fair value is to be determined or which are reported on in the financial statement are to be assigned to the fair value hierarchy described below. This is based upon the input parameters found on the lowest level. This, in turn, is of key importance to the measurement of fair value

- Level one: the prices (unadjusted) levied on markets for identical assets and liabilities
- Level two: measurement procedures, in which the input parameters found on the lowest level that are, viewed overall, of key importance to the measurement of fair value, directly or indirectly observable on markets
- Level three: measurement procedures, in which the input parameters found on the lowest level that are, viewed overall, of key importance to the measure of fair value, not observable on markets.

C. Erläuterungen zur Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

(1) Umsatzerlöse

Die Umsatzerlöse teilen sich wie folgt auf:

	2014	2013
Inland <i>Austria</i>	65.064	68.366
Ausland <i>Outside Austria</i>	320.482	269.570
Umsatzerlöse <i>Revenues</i>	385.546	337.936

In dieser Position sind Umsatzerlöse aus nach der Percentage-of-Completion-Methode bilanzierten Festpreis-Dienstleistungsverträgen in Höhe von TEUR 6,992 (Vj: TEUR 7,133) enthalten.

Die Umsatzerlöse resultieren zu 61,8% (Vj: 58,7%) aus dem Verkauf von Waren und zu 38,2% (Vj: 41,3%) aus IT-Dienstleistungen. Der Anstieg aus dem Verkauf von Waren liegt insbesondere darin begründet, dass großteils die höhermargigen Umsatzerlöse der Segmente „Appliances Security“ und „Appliances Smart-Energy“ hier zugeordnet werden. Die Aufgliederung der Umsatzerlöse nach den einzelnen Segmenten erfolgt im Kapitel Segmentberichterstattung.

C. Notes to the consolidated income statement

(1) Revenues

The revenues are divided as follows:

	2014	2013
Inland <i>Austria</i>	65.064	68.366
Ausland <i>Outside Austria</i>	320.482	269.570
Umsatzerlöse <i>Revenues</i>	385.546	337.936

These contain revenues fixed-price services contracts reported using the percentage of completion method and amounting to TEUR 6,992 (PY: TEUR 7,133).

Of the revenues from sales, 61.8% (PY: 58.7%) stemmed from the selling of products and 38.2% (PY: 41.3%) from IT services. The increase in the sales of products is especially due to the assignment to this category of higher margin revenues from the sales achieved by the “Appliances Security” and “Appliances Smart Energy” segments. The apportionment of the revenues from sales among the individual segments is found in the chapter on reporting by segments.

(2) Aktivierte Entwicklungskosten

Im Geschäftsjahr 2014 wurden Entwicklungskosten in Höhe von TEUR 1.209 (Vj: TEUR 879) aktiviert.

(3) Sonstige betriebliche Erträge

Die sonstigen betrieblichen Erträge setzen sich aus folgenden Posten zusammen:

	2014	2013
Erträge aus der Ausbuchung von Verbindlichkeiten <i>Earnings from the derecognition of liabilities</i>	388	1.097
Negativer Unterschiedsbetrag Erstkonsolidierung <i>Negative goodwill from initial consolidation</i>	0	2.824
Erträge aus der Auflösung bedingter Gegenleistungen <i>Earnings from the liquidation of conditional consideration</i>	597	153
Kostenweiterbelastungen, Schadensvergütungen von Versicherungen <i>Charging on of costs, indemnification for damages rendered by insurers</i>	93	528
Erträge aus Anlagenverkäufen <i>Earnings from sales of fixed assets</i>	1.908	114
Erträge aus Vermietungen <i>Earnings from rentals</i>	200	191
Sonstige Erträge <i>Other income</i>	1.824	1.808
Sonstige betriebliche Erträge <i>total other income</i>	5.010	6.715

Die Erträge aus der Auflösung bedingter Gegenleistungen im Geschäftsjahr 2014 resultieren aus der Anpassung der Kaufpreisverbindlichkeit im Zusammenhang mit den im Vorjahr erworbenen Anteilen an der AMIT GmbH.

Die Erträge aus Anlagenverkäufen resultieren im Wesentlichen aus dem Verkauf von Baurechtsanteilen an der Liegenschaft Industriezeile 35 in Linz, Österreich, sowie aus der Übertragung der Rechte an einer Software.

Der im Vorjahr enthaltene Negative Unterschiedsbetrag betraf den Erwerb der Mnemosyne GmbH.

(4) Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Leistungen

Bei den Materialaufwendungen handelt es sich um die Aufwendungen für die Beschaffung und Lohnfertigung der vertriebenen Produkte einschließlich der Anschaffungsnebenkosten.

Die Aufwendungen für Material und bezogene Leistungen setzten sich aus folgenden Posten zusammen:

	2014	2013
Handelswaren <i>Merchandise</i>	191.346	168.850
Bezogene Leistungen <i>Services purchased</i>	66.000	56.771
Eingangsfrachten <i>Incoming freight</i>	498	725
Sonstige <i>Others</i>	471	348
Materialaufwand gesamt <i>Expenditures for materials and other services purchased</i>	258.315	226.694

(5) Personalaufwand

Der Personalaufwand gliedert sich wie folgt:

	2014	2013
Gehälter und Löhne <i>Wages and salaries</i>	56.397	50.944
Aufwendungen für Abfertigungen, Leistungen an betriebliche Mitarbeiter-Versorgungskassen und ähnliche Verpflichtungen <i>Expenditure for severance pay, for payments into corporate employee benefit funds and similar obligations</i>	428	524
Aufwendungen für gesetzlich vorgeschriebene Sozialabgaben sowie vom Entgelt abhängige Abgaben und Pflichtbeiträge <i>Expenditure for legally-mandated social levies and obligatory contributions</i>	14.695	13.849
Sonstige Sozialaufwendungen <i>Other socially-necessitated expenditures</i>	840	909
Personalaufwand <i>Personnel expenditure</i>	72.360	66.226

Anzahl der Mitarbeiterinnen/Mitarbeiter | *Number of employees*

	2014	2013
Angestellte <i>Salaried employees</i>	2.205	1.556
davon Angestellte im Ausland <i>of which employed outside Austria</i>	1.961	1.309
Arbeiter <i>Workers</i>	14	14
davon Arbeiter im Ausland <i>of which employed outside Austria</i>	0	0
Jahresende <i>As of the end of the year</i>	2.219	1.570

(2) Capitalized development costs

In financial year 2014, development costs coming to TEUR 1,209 (PY: TEUR 879) were capitalized.

(3) Other income

The other operating earnings are comprised of the following items:

The earnings from the disposal of contingent consideration resulted from the adjustment of purchase price liabilities arising from the shares in AMIT GmbH acquired in the previous year.

The earnings from the sale of fixed assets resulted essentially from the selling of shares of building rights accruing to the property located in Industriezeile 35, Linz, Austria, as well as from the transferring of the rights to software.

The negative goodwill obtained in the previous year involved the acquisition of Mnemosyne GmbH.

(4) Expenditures for materials and other services purchased

Expenditures for materials are comprised of those for the procurement and for the commissioned manufacturing of the products distributed. These include the ancillary costs of procurement.

The expenditures for materials and other services procured were comprised of the following items:

(5) Personnel expenditure

The expenditure for personnel was comprised of the following items:

Der durchschnittliche Personalstand im Geschäftsjahr 2014 betrug 1.823 (VJ: 1.588).

The average number of employees in financial year 2014 amounted to 1,823 (PY: 1,588).

(6) Abschreibungen

(6) Depreciation and amortization

Der Aufwand für planmäßige Abschreibungen setzt sich wie folgt zusammen:

The expenditure for scheduled depreciation was comprised of the following items:

	2014	2013
Abschreibungen auf Sachanlagen <i>Depreciation of property, plant and equipment</i>	2.218	2.313
Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte <i>Amortization of intangible assets</i>	4.054	3.468
Abschreibungen gesamt <i>Total depreciation</i>	6.272	5.781

Wertminderungen von nicht finanziellen Vermögenswerten lagen im Geschäftsjahr und im Vorjahr nicht vor.

No value impairments were performed on non-financial assets in financial years 2013 and 2014.

(7) Sonstige betriebliche Aufwendungen

(7) Other operating expenditure

Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen gliedern sich wie folgt:

The other operating expenditure were comprised of the following items:

	2014	2013
Miete, Instandhaltung und Betriebskosten <i>Rentals, maintenance and operating costs</i>	5.882	5.734
Versicherungen <i>Insurance</i>	603	575
Transportaufwand <i>Transport expenditures</i>	1.113	1.072
Reise- und Fahrtaufwand, PKW <i>Expenditure for trips, travel and cars</i>	6.750	6.451
Post und Telekommunikation <i>Mail and telecommunication</i>	1.300	1.364
Aufwand für beigestelltes Personal <i>Expenditure for seconded personnel</i>	4.235	4.147
Werbeaufwand <i>Expenditure for advertising</i>	4.119	3.706
Rechts- und Beratungsaufwand <i>Expenditure for attorneys and consultants</i>	2.533	2.278
Garantiefälle und Schadensfälle <i>Incidents involving guarantees and indemnification</i>	-1.098	656
Provisionen <i>Commissions</i>	3.549	1.523
Steuern und Abgaben, soweit sie nicht unter die Steuern vom Einkommen und Ertrag fallen <i>Taxes and charges not comprised in taxes on income and earnings</i>	680	607
Diverse betriebliche Aufwendungen <i>Diverse operating expenditures</i>	8.539	4.425
Sonstige betriebliche Aufwendungen <i>Other operating expenditures</i>	38.205	32.538

(8) Finanzergebnis

(8) Financial result

Das Finanzergebnis gliedert sich wie folgt:

The financial result is comprised of the following items:

	2014	2013
Bankzinsenertrag <i>Interest from banks</i>	317	397
Sonstige Zinsen und Erträge <i>Other interest and earnings</i>	1.302	105
Finanzertrag <i>Finance income</i>	1.619	502
Bankzinsaufwand <i>Interest paid to banks</i>	-2.393	-1.905
Sonstige Zinsen und ähnliche Aufwendungen <i>Other interest and similar expenditures</i>	-784	-811
Finanzaufwendungen <i>Finance expenditures</i>	-3.177	-2.716
Finanzergebnis <i>Financial result</i>	-1.558	-2.214

Die Zinsen und Erträge des Geschäftsjahres 2014 resultieren im Wesentlichen aus der Veräußerung einer bislang zu Anschaffungskosten bilanzierten Beteiligung.

The interest and earnings achieved in financial year 2014 largely ensued from the sale of a participation that had been recognized at its costs of procurement.

Nettoergebnisse aus Finanzinstrumenten:

Net result from financial instruments:

	aus Zinsen/Dividenden <i>from interest/dividends</i>	aus der Folgebewertung <i>from subsequent measurement</i>	aus Abgang <i>from disposals</i>	Nettoergebnis <i>net result</i>
2014		Wertberichtigung <i>Value adjustment</i>		
Kredite und Forderungen <i>Loans and receivables</i>	1.522	-1.885	0	-363
Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte <i>Available for sales financial assets</i>	41	0	1.140	1.181
Leasingforderungen <i>Leasing receivables</i>	56	0	0	56
Finanzielle Schulden <i>Financial liabilities</i>	-2.916	0	0	-2.916
Aufzinsung Rückstellungen <i>Compounding of provisions</i>	-50	0	0	-50
Leasingverbindlichkeiten <i>Leasing liabilities</i>	-211			-211
	-1.558	-1.885	1.140	-2.303

	aus Zinsen/Dividenden <i>from interest/dividends</i>	aus der Folgebewertung <i>from subsequent measurement</i>	aus Abgang <i>from disposals</i>	Nettoergebnis <i>net result</i>
2013		Wertberichtigung <i>Value adjustment</i>		
Kredite und Forderungen <i>Loans and receivables</i>	358	2.749	0	3.107
Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte <i>Available for sales financial assets</i>	41	0	0	41
Leasingforderungen <i>Leasing receivables</i>	103	0	0	103
Finanzielle Schulden <i>Financial liabilities</i>	-2.439	0	0	-2.439
Aufzinsung Rückstellungen <i>Compounding of provisions</i>	-50	0	0	-50
Leasingverbindlichkeiten <i>Leasing liabilities</i>	-227			-227
Derivative Finanzinstrumente <i>Derivative financial instruments</i>	0	0	-110	-227
	-2.214	2.749	-110	425

(9) Ertragsteuern

Der Ertragsteueraufwand teilt sich folgendermaßen auf:

	2014	2013
Tatsächliche Ertragsteuer <i>Current income taxes</i>	-2.117	-1.281
Entstehung und Umkehrung temporärer Differenzen <i>Ensuing and reversal of temporary differences</i>	377	-517
Ertrag aufgrund der Erfassung steuerlicher Verlustvorträge <i>Income due to reporting of tax losses carried forward</i>	970	1.669
In der Konzerngewinn- und Verlustrechnung ausgewiesener Steueraufwand <i>Income taxes reported in the consolidated income statement</i>	-770	-129

Die folgende Tabelle zeigt eine Überleitungsrechnung vom erwarteten Ertragsteueraufwand, der sich theoretisch, bei Anwendung des aktuellen inländischen Ertragsteuersatzes von 25% (Vj.: 25%) auf Konzernebene ergeben würde, zum tatsächlich ausgewiesenen Ertragsteueraufwand im Konzern:

	2014	2013
Ergebnis vor Steuern <i>Earnings before taxes</i>	14.792	12.077
Ertragsteueraufwand zum Steuersatz von 25% (Vj.: 25%) <i>Expenditures for income taxes at a tax rate of 25% (PY: 25%)</i>	-3.698	-3.019
Abweichende ausländische Steuersätze <i>Divergent non-Austrian rates of taxation</i>	1.034	364
Erstmalige Aktivierung bislang nicht erfasster Verlustvorträge <i>Initial capitalization of unrealized losses carried forward</i>	970	1.669
Nutzung von zuvor nicht aktivierten Verlustvorträgen <i>Utilization of losses carried forward not capitalized</i>	710	540
Nicht steuerwirksame Erträge/Aufwendungen <i>Earnings/expenditures with no effects on taxes</i>	-442	-278
Sonstige Abweichungen <i>Other divergences</i>	656	595
Ausgewiesener Ertragsteueraufwand/Ertrag <i>Income tax expenditure/earnings reported</i>	-770	-129

(10) Ergebnis je Aktie

Das unverwässerte Ergebnis je Aktie errechnet sich durch Division des den Aktionären der S&T AG zurechenbaren Konzernergebnisses durch die gewichtete durchschnittliche Anzahl der im Berichtszeitraum ausgegebenen Stammaktien.

Für die Ermittlung des verwässerten Ergebnisses je Aktie wird das Period-

(9) Income taxes

Expenditures for income taxes are comprised of the following items:

The following table depicts a reconciliation between the expected expenditures for income taxes that would be theoretically yielded by the application of the current Austrian rate of income tax of 25% (2013: 25%) on the consolidated level and between the expenditures for income taxes actually reported by the Group:

(10) Earnings per share

The undiluted earnings per share are calculated by dividing the results for the period attributable to the shareholders of S&T AG by the weighted average number of ordinary shares outstanding during the financial year.

To calculate the diluted earnings per share, removed from the results for

energebnis um alle Veränderungen in Aufwendungen und Erträgen bereinigt, die sich aus einer Umwandlung der ausstehenden Aktienoptionen ergeben hätten. Für die Berechnung der Stückzahl der Aktien wurde die gewichtete durchschnittliche Anzahl der im Berichtszeitraum ausgegebenen Stammaktien um die gewichtete durchschnittliche Zahl der Aktien, welche sich aus der Umwandlung aller Aktienoptionen in Stammaktien ergeben würde, erhöht. Die Anzahl der Aktien wird um alle Veränderungen in der Anzahl ausstehender Aktien bereinigt, die sich aus einer Umwandlung der Aktienoptionen in Stammaktien ergeben hätten.

Im abgelaufenen Geschäftsjahre wurden im Rahmen eines Aktienoptionsprogramms 420.000 Aktienoptionen gewährt. Das verwässerte Ergebnis je Aktie wird unter der Annahme ermittelt, dass sämtliche Optionsrechte ausgeübt werden.

the period are all those alterations in expenditures and income that would have been yielded by any transformation of any outstanding stock options. The calculation of the number of the shares employs the weighted average number of the ordinary shares issued during the period under review, and then adds the average weighted number of shares that would have resulted from the transformation of all stock options into ordinary shares. The number of shares is revised to rid it of all those alterations in the number of shares that would have been yielded by a transformation of stock options into ordinary shares.

In financial year 2014, 420,000 stock options were granted by the SOP (stock option program). The diluted earnings per share was calculated using the assumption that all option rights will be exercised.

		2014	2013
Konzernergebnis nach Abzug von Anteilen ohne beherrschenden Einfluss <i>Consolidated income after subtraction of NCI (non-controlling interests)</i>	TEUR	12.993	11.948
Durchschnittliche Anzahl ausgegebenen Aktien <i>Average number of shares issued</i>	Stück in Tausend <i>Number in thousands</i>	40.997	39.203
Durchschnittliche Anzahl ausgegebenen Aktien (verwässert) <i>Average number of shares issued (diluted)</i>	Stück in Tausend <i>Number in thousands</i>	41.205	39.203
Ergebnis je Aktie unverwässert <i>Earnings per share (undiluted)</i>	Euro/Stück Euro/piece	0,32	0,30
Ergebnis je Aktie verwässert <i>Earnings per share (diluted)</i>	Euro/Stück Euro/piece	0,32	0,30

D. Erläuterungen zur Konzernbilanz

(11) Sachanlagen

Die Sachanlagen entwickelten sich wie folgt:

Die auf Finanzierungsleasingverträge entfallenden Buchwerte stellen sich wie folgt dar:

D. Elucidations of the consolidated balance sheet

(11) Property, plant and equipment

The property, plant and equipment developed as follows:

The carrying values borne by finance leasing contracts were as follows:

	Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Gebäude <i>Property, property equivalent rights and buildings</i>	Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung <i>Other facilities, operating and business equipment</i>	Finanzierungsleasing <i>Finance leases</i>	Gesamt <i>Total</i>
Anschaffungskosten <i>Costs of procurement</i>				
Stand zum 1. Jänner 2014 <i>as of January 1, 2014</i>	6.335	7.551	3.141	17.027
Zugänge <i>Additions</i>	1.208	1.570	2.038	4.816
Zugänge Änderung Konsolidierungskreis <i>Additions from acquisitions</i>	161	1.018	0	1.179
Abgänge <i>Disposals</i>	-1.302	-388	-120	-1.810
Abgänge Änderung Konsolidierungskreis <i>Disposals from deconsolidation</i>	0	-235	0	-235
Währungsumrechnungsdifferenz <i>Currency translation difference</i>	-71	-630	-85	-786
Stand zum 31. Dezember 2014 <i>as of December 31, 2014</i>	6.331	8.886	4.974	20.191
kumulierte Abschreibungen <i>Accumulated depreciation</i>				
Stand zum 1. Jänner 2014 <i>as of January 1, 2014</i>	2.358	4.600	1.086	8.044
Zugänge <i>Additions</i>	378	1.593	247	2.218
Abgänge <i>Disposals</i>	-698	-268	0	-966
Abgänge Änderung Konsolidierungskreis <i>Disposals from deconsolidation</i>	0	-89	0	-89
Währungsumrechnungsdifferenz <i>Currency translation difference</i>	0	-381	-76	-457
Stand zum 31. Dezember 2014 <i>as of December 31, 2014</i>	2.038	5.455	1.257	8.750
Buchwert zum 31. Dezember 2014 <i>Book value as of December 31, 2014</i>	4.293	3.431	3.717	11.441

	Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Gebäude <i>Property, property equivalent rights and buildings</i>	Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung <i>Other facilities, operating and business equipment</i>	Finanzierungsleasing <i>Finance leases</i>	Gesamt <i>Total</i>
Anschaffungskosten Costs of procurement				
Stand zum 1. Jänner 2013 <i>as of January 1, 2013</i>	5.939	5.888	2.901	14.728
Zugänge <i>Additions</i>	278	1.192	99	1.569
Zugänge Änderung Konsolidierungskreis <i>Additions from acquisitions</i>	46	138	40	224
Abgänge <i>Disposals</i>	0	-416	-98	-514
Währungsumrechnungsdifferenz <i>Currency translation difference</i>	72	749	199	1.020
Stand zum 31. Dezember 2013 <i>as of December 31, 2013</i>	6.335	7.551	3.141	17.027
kumulierte Abschreibungen Accumulated depreciation				
Stand zum 1. Jänner 2013 <i>as of January 1, 2013</i>	1.828	2.411	563	4.803
Zugänge <i>Additions</i>	389	1.619	304	2.313
Abgänge <i>Disposals</i>	0	-162	0	-162
Währungsumrechnungsdifferenz <i>Currency translation difference</i>	140	732	219	1.090
Stand zum 31. Dezember 2013 <i>as of December 31, 2013</i>	2.358	4.600	1.086	8.044
Buchwert zum 31. Dezember 2013 <i>Book value as of December 31, 2013</i>	3.977	2.950	2.055	8.982

Finanzierungsleasing Gebäude:

Buildings under finance leases:

	2014	2013
Anschaffungs- und Herstellungskosten <i>Costs of procurement and production</i>	3.773	1.787
kumulierte Abschreibungen <i>Accumulated depreciation</i>	-267	-188
Buchwert 31. Dezember <i>Book value December 31</i>	3.506	1.599

Finanzierungsleasing Büroausstattung und Fahrzeuge:

Office equipment and vehicles under finance leases:

	2014	2013
Anschaffungs- und Herstellungskosten <i>Costs of procurement and production</i>	1.201	1.354
kumulierte Abschreibungen <i>Accumulated depreciation</i>	-990	-908
Buchwert 31. Dezember <i>Book value December 31</i>	211	446

Auf das Sachanlagevermögen wurden weder im Berichtsjahr noch im Vorjahr Wertminderungen vorgenommen.

No value impairments were performed on property, plant and equipment in financial years 2013 and 2014.

Im Zuge des Verkaufs von Baurechtsanteilen an der Liegenschaft Industriezeile 35 in Linz, wurde mit dem Erwerber eine Vereinbarung zur Begründung einer Bauherrengemeinschaft abgeschlossen. Diese Vereinbarung sieht vor, dass in den gemäß Baurechtskaufvertrag vorgesehenen gemeinsamen Teilen des Objektes, bauliche Investitionen im Ausmaß von rund TEUR 1.500 getätigt werden. Die Investitionskosten werden zwischen den Vertragsparteien geteilt, woraus sich für die S&T AG eine Investitionsverpflichtung von rund TEUR 1.000 ergibt. Davon waren zum Bilanzstichtag Investitionen im Ausmaß von TEUR 697 getätigt. Weitere vertragliche Verpflichtungen für den Erwerb von Sachanlagen liegen nicht vor.

The sale of a right to build on the property located in the Industriezeile 35 in Linz led to the conclusion of an agreement with the purchaser of the former to constitute a builders' consortium. This agreement stipulated that construction-related investments amounting to some TEUR 1,500 will be made. This will be done in the parts of the structure shared by the parties, as stipulated in the contract governing the purchase of these rights to build. The sharing of the costs of investment among the parties to the contract yields for S&T AG a commitment to invest coming to some TEUR 1,000. As of the balance sheet date, investments amounting to TEUR 697 had been made. Other contractual obligations to acquire property, plant and equipment have not been entered into.

(12) Immaterielle Vermögenswerte

(12) Intangible assets

Die Entwicklung der immateriellen Vermögenswerte stellt sich wie folgt dar:

The development of the intangible assets was as follows:

	Software und Lizenzenrechte <i>Software and licenses</i>	Sonstige immaterielle Vermögenswerte <i>Other intangible assets</i>	Geschäfts oder Firmenwert <i>Goodwill</i>	Gesamt <i>Total</i>
Anschaffungskosten Costs of procurement				
Stand zum 1. Jänner 2014 <i>as of January 1, 2014</i>	4.383	19.284	29.409	53.076
Zugänge <i>Additions</i>	2.015	0	0	2.015
Zugänge Änderung Konsolidierungskreis <i>Additions from acquisitions</i>	1.120	2.825	12.045	15.990
Abgänge <i>Disposals</i>	-4	-40	0	-44
Abgänge Änderung Konsolidierungskreis <i>Disposals through alterations in group of consolidated companies</i>	-411	0	0	-411
Währungsumrechnungsdifferenz <i>Currency translation difference</i>	-543	-270	-952	-1.765
Stand zum 31. Dezember 2014 <i>as of December 31, 2014</i>	6.560	21.799	40.502	68.861
kumulierte Abschreibungen Accumulated depreciation				
Stand zum 1. Jänner 2014 <i>as of January 1, 2014</i>	1.725	6.597	0	8.322
Zugänge <i>Additions</i>	1.046	3.008	0	4.054
Abgänge <i>Disposal</i>	-4	-7	0	-11
Abgänge Änderung Konsolidierungskreis <i>Disposals from deconsolidation</i>	-403	0	0	-403
Währungsumrechnungsdifferenz <i>Currency translation difference</i>	-184	-10	0	-194
Stand zum 31. Dezember 2014 <i>as of December 31, 2014</i>	2.180	9.588	0	11.768
Buchwert zum 31. Dezember 2014 <i>Book value as of December 31, 2014</i>	4.380	12.211	40.502	57.093

	Software und Lizenzenrechte <i>Software and licenses</i>	Sonstige immaterielle Vermögenswerte <i>Other intangible assets</i>	Geschäfts oder Firmenwert <i>Goodwill</i>	Gesamt <i>Total</i>
Anschaffungskosten Costs of procurement				
Stand zum 1. Jänner 2013 <i>as of January 1, 2013</i>	4.288	13.206	27.322	44.817
Zugänge <i>Additions</i>	1.199	4.427	0	5.626
Zugänge Änderung Konsolidierungskreis <i>Additions from acquisitions</i>	39	1.656	2.095	3.790
Abgänge <i>Disposals</i>	-1.024	0	0	-1.024
Währungsumrechnungsdifferenz <i>Currency translation difference</i>	-119	-5	-8	-132
Stand zum 31. Dezember 2013 <i>as of December 31, 2013</i>	4.383	19.284	29.409	53.076
kumulierte Abschreibungen Accumulated depreciation				
Stand zum 1. Jänner 2013 <i>as of January 1, 2013</i>	2.002	3.967	0	5.969
Zugänge <i>Additions</i>	844	2.624	0	3.468
Abgänge <i>Disposals</i>	-1.022	0	0	-1.022
Währungsumrechnungsdifferenz <i>Currency translation difference</i>	-99	5	0	-94
Stand zum 31. Dezember 2013 <i>as of December 31, 2013</i>	1.725	6.597	0	8.321
Buchwert zum 31. Dezember 2013 <i>Book value as of December 31, 2013</i>	2.658	12.688	29.409	44.755

Die sonstigen immateriellen Vermögenswerte beinhalten im Wesentlichen die im Rahmen von Unternehmenserwerben identifizierte Marken mit einem Buchwert zum 31. Dezember 2014 in Höhe von TEUR 4.706 (Vj: TEUR 5.186), Kundenbeziehungen TEUR 5.716 (Vj: TEUR 5.508) und Technologien TEUR 1.789 (Vj: TEUR 1.993).

Für Forschung und Entwicklung wurden im Jahr 2014 Ausgaben im Wert von TEUR 14.080 (Vj: TEUR 8.863) getätigt. Im Geschäftsjahr sind im S&T Konzern Entwicklungskosten von TEUR 1.209 (Vj: TEUR 879) aktiviert worden.

Die Geschäfts- oder Firmenwerte resultieren aus den positiven Unterschiedsbeträgen zwischen den Anschaffungskosten der Unternehmenserwerbe und den Fair Values des übernommenen Nettovermögens am Erwerbsstichtag. Die bilanzierten Geschäfts- oder Firmenwerte betreffen folgende zahlungsmittelgenerierenden Einheiten:

The other intangible assets are essentially comprised of brands with a book value at December 31, 2014 of TEUR 4.706 (PY: TEUR 5.186), customer relationships TEUR 5.716 (PY: TEUR 5.508) and technologies TEUR 1.789 (PY: TEUR 1.993)

In 2014, expenditures for research and development came to TEUR 14,080 (PY: TEUR 8,863). In financial year 2014, the S&T Group capitalized development costs amounting to TEUR 1,209 (PY: TEUR 879).

The goodwill resulted from the positive differences between the costs of acquisitions of companies and the fair values of the net assets assumed as of the date of acquisition. The goodwill reported involved the following cash generating units:

	2014	2013
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Services DACH“ (vormals Products) <i>Cash generating unit „Services Germany, Austria and Switzerland“ (formerly “Products”)</i>	7.151	5.971
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances-Security“ <i>Cash generating unit „Appliances-Security“</i>	8.048	8.048
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances-Infotainment“ <i>Cash generating unit „Appliances-Infotainment“</i>	6.460	6.460
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances Smart-Energy“ <i>Cash generating unit „Appliances Smart Energy“</i>	2.658	0
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances Service EE“ (vormals Services) <i>Cash generating unit „Services EE“ (formerly “Services”)</i>	16.185	8.930
	40.502	29.409

Der Anstieg gegenüber dem Vorjahr resultiert aus den im Geschäftsjahr 2014 getätigten Unternehmenserwerben.

The increase over the previous year resulted from the acquisitions of companies performed in 2014.

Die folgende Tabelle zeigt die im Rahmen der Impairment-Tests für die einzelnen zahlungsmittelgenerierenden Einheiten verwendeten Diskontierungszinssätze vor Steuern:

The following chart shows the pre-tax discount rates employed when conducting impairment tests for the individual cash generating units:

	2014	2013
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Services DACH“ (vormals Products) <i>Cash generating unit „Services Germany, Austria and Switzerland“ (formerly “Products”)</i>	7,2%	9,5%
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances-Security“ <i>Cash generating unit „Appliances-Security“</i>	13,8%	11,4%
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances-Infotainment“ <i>Cash generating unit „Appliances-Infotainment“</i>	10,6%	9,9%
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances Smart-Energy“ <i>Cash generating unit „Appliances-Smart Energy“</i>	18,3%	-
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances Service EE“ (vormals Services) <i>Cash generating unit „Services EE“ (formerly “Services”)</i>	12,6%	11,3%

Zur Ermittlung der Diskontierungssätze wurden in 2014 die Peer-Groups jeweils für die entsprechende CGU ermittelt.

Peer groups were compiled in 2014 for the respective CGU. This information was then incorporated into the calculations of the discount rate.

Das den Finanzplänen der Jahre 2015-2018 zugrunde gelegte durchschnittliche Umsatz- und EBIT-Wachstum beträgt:

The average growth in sales and EBIT foreseen in the financial plans drawn up for 2015-2018:

Durchschnittliche Wachstumsplanung 2015-2018 <i>Average planned growth 2015-2018</i>	Umsatz <i>Sales</i>	EBIT
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Services DACH“ (vormals Products) <i>Cash generating unit „Services Germany, Austria and Switzerland“ (formerly “Products”)</i>	1,9%	7,3%
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances-Security“ <i>Cash generating unit „Appliances-Security“</i>	2,3%	9,6%
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances-Infotainment“ <i>Cash generating unit „Appliances-Infotainment“</i>	11,2%	26,6%
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances Smart-Energy“ <i>Cash generating unit „Appliances Smart-Energy“</i>	14,3%	37,9%
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances Service EE“ (vormals Services) <i>Cash generating unit „Services EE“ (formerly “Services”)</i>	5,0%	19,3%

Das den Finanzplänen der Jahre 2014-2017 zugrunde gelegte durchschnittliche Umsatz- und EBIT-Wachstum betrug:

The average growth in sales and EBIT foreseen in the financial plans drawn up for 2014-2017:

Durchschnittliche Wachstumsplanung 2014-2017 <i>Average planned growth 2014-2017</i>	Umsatz <i>Sales</i>	EBIT
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Services DACH“ (vormals Products) <i>Cash generating unit „Services Germany, Austria and Switzerland“ (formerly “Products”)</i>	3,5%	78,0%
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances-Security“ <i>Cash generating unit „Appliances-Security“</i>	11,8%	19,0%
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances-Infotainment“ <i>Cash generating unit „Appliances-Infotainment“</i>	11,7%	12,0%
Zahlungsmittelgenerierende Einheit „Appliances Service EE“ (vormals Services) <i>Cash generating unit „Services EE“ (formerly “Services”)</i>	4,3%	15,0%

Im Geschäftsjahr 2014 waren, wie im Vorjahr, keine Wertminderungen auf die bilanzierten Geschäfts- oder Firmenwerte vorzunehmen.

In financial years 2013 and 2014 no value impairments were performed on the goodwill carried in the balance sheets.

Weder eine Reduktion der erwarteten Zahlungsströme um 20%, noch eine Erhöhung der durchschnittlich gewichteten Kapitalkosten vor Steuern um 20%, würde bei keiner der zahlungsmittelgenerierenden Einheiten zu einer Wertminderung des Geschäfts- oder Firmenwertes führen.

Neither a 20% reduction in the flow of funds expected nor a 20% rise in the average weighted costs of capital before taxes would lead to a value impairment for the cash generating units' goodwill.

Zum Abschlussstichtag bestehen im S&T Konzern, ausgenommen Geschäfts- oder Firmenwerte, keine immateriellen Vermögenswerte mit unbestimmter Nutzungsdauer (Vj.: TEUR 0).

As of the balance sheet data, the S&T Group – with the exception of goodwill – had no intangible assets of undetermined length of utility (PY.: TEUR 0).

(13) Anteile an assoziierten Unternehmen

Die Entwicklung der nach der Equity-Methode bilanzierten Anteile an der Networked Energy Services Corp., USA, stellt sich wie folgt dar:

Anteile an assoziierten Unternehmen <i>Investments in associated companies</i>	2014
Buchwert am 1. Jänner <i>Book value as of January 1</i>	0
Zugang <i>Addition</i>	1.551
Anteiliges Ergebnis nach Steuern <i>Result after tax from associated companies</i>	-263
Buchwert 31. Dezember <i>Book value on December 31</i>	1.288

Im September 2014 hat die S&T AG im Rahmen der Gründung der Networked Energy Services Corp. (NES) einen Anteil von 40% an der Gesellschaft gezeichnet. In der Folge hat die S&T AG mit Kaufvertrag vom 13. Oktober 2014 weitere 5% der Geschäftsanteile an der NES erworben. Der nach der Equity-Methode bilanzierte Anteil an der Networked Energy Services Corp. beträgt zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2014 somit 45%.

Die Finanzinformationen der Anteile an assoziierten Unternehmen stellen sich wie folgt dar:

	2014
Kurzfristige Vermögenswerte <i>Current assets</i>	5.605
Langfristige Vermögenswerte <i>Non-current assets</i>	5.210
Kurzfristige Schulden <i>Current liabilities</i>	7.020
Langfristige Schulden <i>Non-current liabilities</i>	1.140
Nettovermögen <i>Net assets</i>	2.656
Anteil der Beteiligung des Konzerns <i>Share in associated companies</i>	45%
Anteiliges Nettovermögen <i>Attributable net assets</i>	1.195
Sonstiges <i>Other</i>	93
Buchwert der Beteiligung <i>Book value of shares in associated companies</i>	1.288

	2014
Umsatzerlöse <i>Revenues</i>	4.248
Periodenergebnis <i>Profit from the period</i>	-584
Anteil der Beteiligung des Konzerns <i>Share in associated companies</i>	45%
Anteil des Konzerns am Ergebnis <i>Share in profit of associated companies</i>	-263

Der Posten Sonstiges setzt sich aus Anschaffungsnebenkosten sowie Währungsumrechnungsdifferenzen zusammen.

Im Jänner 2015 hat die S&T AG weitere 20% an der Networked Energy Services Corp. übernommen. Damit hält die S&T AG mit einem Anteil von 65% die kontrollierende Mehrheit an der NES und wird die Gesellschaft mit 1. Februar 2015 im Rahmen der Vollkonsolidierung in den Konzernabschluss einbeziehen.

(14) Langfristige finanzielle Vermögenswerte

	2014	2013
Forderungen aus Finanzierungsleasing - Bruttobetrag > 1 Jahr <i>Receivables from finance leases - gross amount > 1 year</i>	225	771
Nicht realisierte Zinserträge <i>Non-realized interest earnings</i>	-17	-61
	208	710
Sonstige Beteiligungen <i>Other participations</i>	117	65
Langfristige Kundenfinanzierungen <i>Non-current customer financing</i>	1.783	1.049
Sonstige langfristige finanzielle Vermögenswerte <i>Other non-current financial assets</i>	390	927
	2.498	2.751

Die sonstigen Beteiligungen wurden als zur Veräußerung verfügbare Finanzinstrumente gemäß IAS 39 eingestuft. Da ein Marktpreis für die sonstigen Beteiligungen nicht vorliegt und ein beizulegender Zeitwert nicht zuverlässig ermittelt werden kann, sind diese zu ihren Anschaffungskosten bilanziert.

Die langfristigen Kundenfinanzierungen sind jene (Teile von) Kundenfinanzierungen, die eine Restlaufzeit von länger als einem Jahr haben.

(13) Investments in associated companies

The development of the shares held in Networked Energy Services Corp., USA, was as follows. These shares are recognized using the equity method:

In September 2014, S&T AG participated in the founding of Networked Energy Services Corp. (NES) by taking a 40% stake in the company. This was followed by S&T AG's signing of a contract to purchase a further 5% of the shares in NES. Reported using the equity method, the stake held in Networked Energy Services Corp. amounted to 45% as of the balance sheet date of December 31, 2014.

The financial information on the shares in associated companies comprised the following:

The „Other“ item is comprised of ancillary costs of procurement and of currency translation differences.

In January, 2015, S&T AG acquired a further 20% of Networked Energy Services Corp.'s equity. S&T AG's stake of 65% gives it a controlling majority of the shares of NES. As of February 1, 2015, the company was fully consolidated into the consolidated financial accounts.

(14) Non-current financial assets

The other participations were classified as being "available for sale" financial instruments, in accordance with IAS 39. No market price exists for such participations, whose fair value can also not be reliably determined. They are thus reported as their costs of procurement.

The non-current customer financing is the (component of) customer financing that has a remaining term of more than one year.

Die sonstigen langfristigen finanziellen Vermögenswerte beinhalten mit TEUR 390 (Vj: TEUR 927) „zur Veräußerung verfügbare Wertpapiere“. Die Leasingforderungen betreffen im Wesentlichen die Forderungen an Kunden aus durchlaufenden Leasingverpflichtungen im Rahmen von Full-Service-Verträgen.

The other non-current financial assets contain TEUR 390 (PY: 927) of “available for sale” securities.

The leasing receivables are largely comprised of receivables due from customers thanks to transitory leasing obligations arising from full-service contracts.

Leasingforderungen (aus Tätigkeit des Konzerns als Leasinggeber): <i>Leasing receivables (from the company's lessor operations):</i>	2014	2013
Leasingforderungen (brutto) <i>Leasing receivables (gross):</i>		
Restlaufzeit bis zu 1 Jahr <i>Remaining term up to 1 year</i>	556	987
Restlaufzeit zwischen 1 und 5 Jahren <i>Remaining term between 1 and 5 years</i>	225	771
Restlaufzeit > 5 Jahre <i>Remaining term > 5 years</i>	0	0
	781	1.758
Nicht realisierte zukünftige Zinserträge aus Leasingforderungen <i>Unrealized future interest earnings from leasing receivables</i>	-27	-82
Nettoforderungen aus Finanzierungsleasing <i>Net receivables from finance leases</i>	754	1.676
Zusammensetzung: <i>Composition:</i>	2014	2013
kurzfristige Forderungen (bis zu 1 Jahr) <i>Current receivables (up to 1 year)</i>	546	966
langfristige Forderungen (zwischen 1 und 5 Jahren) <i>Non-current receivables (between 1 and 5 years)</i>	208	710
langfristige Forderungen (> 5 Jahre) <i>Non-current receivables (> 5 years)</i>	0	0
Nettoforderungen aus Finanzierungsleasing <i>Net receivables from finance leases</i>	754	1.676

Der Durchschnittszinssatz der Leasingforderungen (kurzfristig und langfristig) betrug im Geschäftsjahr 2014 5% (Vj: 5%).

The average rate of interest borne by the leasing receivables (short and long-term) amounted in financial year 2014 to 5% (PY: 5%).

(15) Latente Steuern

Die auf temporäre Differenzen zwischen den steuerlichen und bilanziellen Wertansätzen gebildeten aktiven und passiven latenten Steuern sind folgenden Posten zuzuordnen:

(15) Deferred taxes

The deferred tax credits and liabilities constituted for the temporary differences between the valuations contained in the tax base and in the financial accounts are to be assigned to the following items:

	Aktive latente Steuern 2014 <i>Deferred tax assets 2014</i>	Passive latente Steuern 2014 <i>Deferred tax liabilities 2014</i>
Immaterielle Vermögenswerte <i>Intangible assets</i>	-319	1.561
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts receivable</i>	2.664	88
Rückstellungen und abgegrenzte Schulden <i>Provisions and deferred liabilities</i>	2.965	67
Verlustvorträge <i>Losses carried forward</i>	8.515	0
Saldierung <i>Balancing</i>	-261	-261
Bilanzansatz <i>Amount recognized in balance sheet</i>	13.564	1.455

	Aktive latente Steuern 2013 <i>Deferred tax assets 2013</i>	Passive latente Steuern 2013 <i>Deferred tax liabilities 2013</i>
Immaterielle Vermögenswerte <i>Intangible assets</i>	-323	1.537
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts receivable</i>	1.437	30
Rückstellungen und abgegrenzte Schulden <i>Provisions and deferred liabilities</i>	2.573	2
Verlustvorträge <i>Losses carried forward</i>	7.634	0
Saldierung <i>Balancing</i>	-196	-196
Bilanzansatz <i>Amount recognized in balance sheet</i>	11.125	1.373

Im Geschäftsjahr 2014 wurde auf Basis der steuerlichen Planergebnisse der kommenden fünf Jahre die aktive latente Steuer für Verlustvorträge um TEUR 881 (Vj: TEUR 1.669) erhöht. Ausgehend von den Planungen der Gesellschaft wurden für Verlustvorträge, für die mit einer Nutzung gerechnet wird, eine aktive latente Steuer in Höhe von TEUR 8.515 (Vj: TEUR 7.634) angesetzt. Der Konzern hat latente Steuern im Zusammenhang mit steuerlichen Verlustvorträgen in Höhe von TEUR 23.180 (Vj: TEUR 23.979), die mit zukünftigen steuerbaren Einkünften verrechenbar sind, nicht angesetzt, da die tatsächliche Verrechenbarkeit mit künftigen steuerbaren Gewinnen unsicher ist. Die nicht aktivierten Verlustvorträge sind ohne zeitliche Beschränkung vortragsfähig.

In financial year 2014, on the basis of the results of the plans for taxes formulated for the next five years, the deferred tax credits constituted on losses carried forward were increased by TEUR 881 (PY: TEUR 1,669). The plans drawn up by the company for losses carried forward for which a utilization is expected caused deferred tax credits amounting to TEUR 8,515 (PY: TEUR 7,634) to be recognized. The Group did not recognize deferred taxes associated with tax-impacting losses carried forward and amounting to TEUR 23,180 (PY: TEUR 23,979) and capable of being offset for tax purposes, because it is uncertain that future taxable income will be available for offsetting. No limitations of time have been placed upon the carrying forward of non-utilized losses.

Im Berichtsjahr wurden keine latenten Steuern direkt im Eigenkapital erfasst (Vj: TEUR 0).

In the financial year under review, no deferred taxation was reported in the equity (PY: TEUR 0).

Eine Verrechnung von aktiven latenten Steuern mit passiven latenten Steuern erfolgt, soweit eine Identität der Steuergläubiger besteht und die Aufrechnung möglich ist.

An offsetting of deferred tax credits and liabilities is undertaken in cases in which the identity of the tax creditor is known, and an offsetting is possible.

Aktive latente Steuern in Höhe von TEUR 1.834 (Vj: TEUR 2.984) aus sonstigen abzugsfähigen temporären Differenzen wurden nicht angesetzt, da die Verrechenbarkeit mit künftigen steuerlichen Gewinnen zum heutigen Zeitpunkt unsicher ist. Des Weiteren wurden passive latente Steuern im Zusammenhang mit Anteilen an Tochterunternehmen in Höhe von TEUR 625 (Vj: TEUR 826) gemäß IAS 12.39 nicht angesetzt.

(16) Vorräte

Der ausgewiesene Vorratsbestand setzt sich wie folgt zusammen:

	2014	2013
Waren <i>Goods</i>	34.290	24.547
Wertminderung <i>Value impairments</i>	-4.282	-1.892
	30.008	22.655

Die Wertminderung von Vorräten, die in der Berichtsperiode als Aufwand erfasst worden ist, beläuft sich auf TEUR 471 (Vj: TEUR 348). Dieser Aufwand wird in den Materialaufwendungen ausgewiesen. Der Buchwert der zum Nettoveräußerungswert bewerteten Vorräte beträgt zum 31. Dezember 2014 TEUR 2.079 (Vj: TEUR 3.691).

(17) Forderungen aus Lieferungen und Leistungen

Die Position Forderungen aus Lieferungen und Leistungen setzt sich wie folgt zusammen:

	2014	2013
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts receivable</i>	98.967	73.201
Wertminderungen <i>Value impairment</i>	-3.300	-1.555
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen gesamt <i>Total trade accounts receivable</i>	95.667	71.646

In dieser Position sind Forderungen aus nach der Percentage-of-Completion-Methode bilanzierten Festpreis-Dienstleistungsverträgen in Höhe von TEUR 17.631 (Vj: TEUR 23.302) abzüglich Teilabrechnungen in Höhe von TEUR 14.297 (Vj: TEUR 19.663), sohin Festpreis-Dienstleistungsverträge mit aktivischem Saldo gegenüber Kunden von TEUR 3.334 (Vj: TEUR 3.639) enthalten.

In den Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sind Forderungen gegenüber assoziierten Unternehmen in Höhe von TEUR 696 (Vj: TEUR 0) enthalten, deren Laufzeit unter einem Jahr liegt.

Zum 31. Dezember 2014 waren Forderungen aus Lieferungen und Leistungen im Nennwert von TEUR 4.948 mit TEUR 3.300 wertgemindert (Vj: Forderungen über TEUR 2.494 mit TEUR 1.555). Die Entwicklung des Wertberichtigungskontos stellt sich folgendermaßen dar:

	2014	2013
Wertberichtigungen 1. Januar <i>Bad debt reserve as of January 1</i>	1.555	4.304
Aufwandswirksame Zuführungen <i>Additions affecting expenditures</i>	3.297	526
Inanspruchnahme <i>Consumption</i>	-324	-2.583
Auflösung <i>Retransfer</i>	-230	-606
Währungsumrechnungsdifferenzen <i>Currency translation differences</i>	-998	-86
Wertberichtigungen 31. Dezember <i>Bad debt reserve as of December 31</i>	3.300	1.555

Die Wertberichtigung der Forderung ermittelt sich unter Nutzung von Laufzeitbändern mit entsprechenden Abschlägen. Über diese Portfoliobewertung wird eine pauschalierte Einzelwertberichtigung errechnet.

Bei den Lieferforderungen gibt es aufgrund ihrer kurzen Laufzeit keine signifikanten Unterschiede zwischen den bilanziellen Buchwerten und den beizulegenden Zeitwerten.

Die Altersstruktur der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen stellt sich wie folgt dar:

Deferred tax credits amounting to TEUR 1,834 (PY: TEUR 2,984) resulting from deductible temporary differences were not recognized, because it is uncertain as of this point in time that future taxable income will be available for offsetting. In addition, deferred tax liabilities associated with shares held in subsidiaries and amounting to TEUR 625 (PY: TEUR 826), in accordance with IAS 12.39, were not recognized.

(16) Inventories

The stock of inventories reported was comprised of the following items:

	2014	2013
Waren <i>Goods</i>	34.290	24.547
Wertminderung <i>Value impairments</i>	-4.282	-1.892
	30.008	22.655

The value impairment of inventories that was reported in the period under review as expenditure came to TEUR 471 (PY: TEUR 348). This expenditure was reported in the expenditures for materials. The carrying value of the inventories measured at net disposal value came as of December 31, 2014 to TEUR 2,079 (PY: TEUR 3,691).

(17) Trade accounts receivable

The trade accounts receivable item was comprised of the following:

	2014	2013
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Trade accounts receivable</i>	98.967	73.201
Wertminderungen <i>Value impairment</i>	-3.300	-1.555
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen gesamt <i>Total trade accounts receivable</i>	95.667	71.646

This position contains receivables that stem from fixed-price services contracts. These are reported using the percentage of completion method and amounted to TEUR 17,631 (2013: TEUR 23,302) minus partial invoices coming to TEUR 14,297 (2013: TEUR 19,663), hence containing fixed-price services contracts with positive balances vis-à-vis clients of TEUR 3,334 (2013: TEUR 3,639).

The trade accounts receivable contain receivables from associated companies amounting to TEUR 696 (PY: TEUR 0) whose term is under one year.

As of December 31, 2014, trade accounts receivable whose nominal value is TEUR 4.948 had been value impaired to TEUR 3.300 (2013: receivables amounting to TEUR 2.494 and value impaired to TEUR 1,555). The development of the bad debt reserve account looks like this:

	2014	2013
Wertberichtigungen 1. Januar <i>Bad debt reserve as of January 1</i>	1.555	4.304
Aufwandswirksame Zuführungen <i>Additions affecting expenditures</i>	3.297	526
Inanspruchnahme <i>Consumption</i>	-324	-2.583
Auflösung <i>Retransfer</i>	-230	-606
Währungsumrechnungsdifferenzen <i>Currency translation differences</i>	-998	-86
Wertberichtigungen 31. Dezember <i>Bad debt reserve as of December 31</i>	3.300	1.555

The bad debt reserve of the receivables is calculated using the ranges of terms featuring the corresponding deductions. This valuation of portfolio is used to calculate a general allowance for individual adjustments of value.

The receivables for supplies have short terms. This means that are no significant differences between the carrying values listed in the balance sheet and the fair values.

The time-frame of the trade accounts receivable looks like the following:

	Nominalbetrag	davon weder überfällig noch wertgemindert	davon: nicht Wertgemindert und in den folgenden Zeitbänden überfällig of which non-value impaired and overdue in the following brackets of time					
			Gesamt	Zwischen 1 und 90 Tagen	Zwischen 91 und 180 Tagen	Zwischen 181 und 270 Tagen	Zwischen 271 und 360 Tagen	Mehr als 360 Tage
	Nominal value	Of which neither delinquent or value impaired	Total	Between 1 and 90 days	Between 91 and 180 days	Between 181-270 days	Between 271 and 360 days	More than 360 days
31.12.2013	73.201	62.240	8.467	7.639	438	152	117	121
31.12.2014	98.966	79.701	14.318	13.131	223	170	318	476

Hinsichtlich des weder wertgeminderten noch in Zahlungsverzug befindlichen Bestands der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen deuten zum Abschlussstichtag keine Anzeichen darauf hin, dass die Schuldner ihren Zahlungsverpflichtungen nicht nachkommen werden. Dies gilt ebenso für die überfälligen, nicht wertgeminderten Forderungen aus Lieferungen und Leistungen.

Ein Teil der Forderungen aus Lieferungen und Leistung dient als Besicherung für kurzfristige Finanzierungen. Details sind dazu den Erläuterungen dem Kapitel Finanzielle Verbindlichkeiten zu entnehmen.

(18) Sonstige Forderungen und Vermögenswerte

Die Position Sonstige Forderungen und Vermögenswerte setzt sich folgendermaßen zusammen:

	2014	2013
Anzahlungen <i>Advanced payments</i>	1.756	1.018
Vorauszahlungen an Subunternehmer zur Durchführung von Leistungen im Rahmen von abgegrenzten Umsatzerlösen <i>Prepayments to subcontractors for the performing of services giving rise to deferred revenues</i>	10.155	6.851
Forderungen aus EU-Förderungen und Forschungsprämien <i>Receivables due from EU support and research premiums</i>	520	723
Vorsteuer <i>Pre-tax</i>	1.341	2.289
Summe nicht finanzielle Forderungen und Vermögenswerte <i>Sum of non-financial receivables and assets</i>	13.772	10.881
debitorische Kreditoren <i>Creditors with debit balances</i>	377	514
Forderungen aus Finanzierungsleasing *) <i>Receivables from finance leases *)</i>	546	966
Forderungen aus Jahresbonifikationen <i>Receivable from annual bonuses</i>	1.302	1.166
Depots für Garantien <i>Deposits for guarantees</i>	85	143
Kautionen <i>Security deposits</i>	334	423
kurzfristige Anteile von gewährten Darlehen <i>Current components of loans granted</i>	28	54
Gewährte Darlehen an assoziierte Unternehmen <i>Loans to associated companies</i>	2.631	423
übrige Forderungen <i>Other receivables</i>	2.958	1.058
Summe finanzielle Forderungen und Vermögenswerte <i>Total financial receivables and assets</i>	8.261	4.324
Summe kurzfristige sonstige Forderungen und Vermögenswerte <i>Total current other receivables and assets</i>	22.033	15.205
) Forderungen aus Finanzierungsleasing - brutto <i>) receivables from finance leases - gross</i>	556	987
Nicht realisierte Zinserträge <i>Unrealized interest income</i>	-10	-21
	546	966

Zum 31. Dezember 2014 enthielten die sonstigen Forderungen und Vermögenswerte wertgeminderte Posten in Höhe von TEUR 393 (VJ: TEUR 0).

(19) Liquide Mittel

Bei den liquiden Mitteln in Höhe von TEUR 39.478 (VJ: TEUR 42.948) handelt es sich um Kassenbestände, sowie Guthaben bei Kreditinstituten, die innerhalb von drei Monaten verfügbar sind. Diese werden mit den jeweils gültigen Zinssätzen für kurzfristige Einlagen verzinst.

	2014	2013
Kassabestand <i>Cash on hand</i>	72	72
Guthaben bei Kreditinstituten <i>Credit balances at banks</i>	39.406	42.876
Liquide Mittel gesamt <i>Total Cash and cash equivalents</i>	39.478	42.948

The stock of trade accounts receivable that is neither value impaired nor experiencing delays in making payment deadlines was not giving any indications that the debtors will not be able to meet the obligations to pay. This also applies to trade accounts receivable whose payment has been delayed and which are not value impaired.

A portion of the trade accounts receivables are serving as collateral for short-term financing. Further details are available in the elucidations contained in the chapter on financial liabilities.

(18) Other receivables and assets

The other receivables and assets are comprised of the following:

As of December 31, 2014, the other receivables and assets contained value impaired items amounting to TEUR 393 (PY: TEUR 0).

(18) Cash and cash equivalents

The liquid funds amounted in 2014 to TEUR 39,478 (PY: TEUR 42,948). They were comprised of cash at hand and credit balances at banks that are available within three months. These have been discounted using the respectively applicable rates of interest applied to short-term deposits.

Zum Abschlussstichtag waren Verfügungsbeschränkungen über die in diesem Posten enthaltenen Beträge vorhanden, die aufgrund von Finanzierungen bei Kreditinstituten bzw. aufgrund von Saldenkompensationen in Höhe von TEUR 1.202 (Vj: TEUR 545) als Sicherheit für einen kurzfristigen Kredit hinterlegt sind.

(20) Eigenkapital

Gezeichnetes Kapital:

Zum 31. Dezember 2014 betrug das Grundkapital der S&T AG TEUR 43.271 (Vj: TEUR 39.337) und ist in 43.271.204 (Vj: 39.337.459) auf Inhaber lautenden Stückaktien ohne Nennbetrag zerlegt. Die Entwicklung stellt sich wie folgt dar:

	2014	2013
Gezeichnetes Kapital zum 1. Jänner <i>Subscribed capital as of January 1</i>	39.337	39.337
+ Barkapitalerhöhung + Increase in cash capital	3.934	0
Gezeichnetes Kapital zum 31. Dezember <i>Subscribed capital as of December 31</i>	43.271	39.337

Mit Beschlüssen des Vorstands und Zustimmung durch den Aufsichtsrat erfolgte im Geschäftsjahr 2014 eine Erhöhung des Grundkapitals unter Ausschluss des Bezugsrechts der bestehend Aktionäre um EUR 3.933.745,00 durch Ausgabe von 3.933.745 Aktien zu einem Ausgabebetrag von EUR 2,80 pro Aktie. Die Eintragung im Firmenbuch erfolgte am 30. Juli 2014.

Genehmigtes Kapital:

Der Vorstand ist durch Beschluss der Hauptversammlung vom 30. Mai 2014 ermächtigt, das Grundkapital der S&T AG mit Zustimmung des Aufsichtsrats bis zum 3. Juli 2019 gegen Bar- und/oder Sacheinlagen, in einer oder mehreren Tranchen mit oder ohne Bezugsrechtsausschluss um bis zu EUR 19.688.729,00 durch Ausgabe von bis zu 19.688.729 Stück neuen, auf Inhaber lautende stimmberechtigte Stückaktien zu erhöhen.

Die im Geschäftsjahr 2014 durchgeführte Erhöhung des Grundkapitals um 3.933.745 Aktien erfolgte unter teilweiser Ausnutzung des genehmigten Kapitals. Das verbleibende genehmigte Kapital zum 31. Dezember 2014 beträgt somit EUR 15.754.984,00.

Eigene Anteile:

Der Vorstand wurde in der Hauptversammlung vom 30. Mai 2014 ermächtigt, bis zum 29. November 2016 eigene Aktien der Gesellschaft im Ausmaß von bis zu 10% des Grundkapitals der Gesellschaft sowohl über die Börse als auch außerbörslich zu erwerben, wobei der Gegenwert nicht mehr als 10% unter bzw. über dem durchschnittlichen Börsenkurs der letzten fünf Börsentage vor Erwerb der Aktien liegen darf. Als maßgeblicher Börsenkurs gilt der durchschnittliche Schlusskurs für Aktien der Gesellschaft im XETRA-Handel an der Frankfurter Wertpapierbörse. Der Handel mit eigenen Aktien ist als Zweck des Erwerbs ausgeschlossen. Die Ermächtigung kann ganz oder teilweise oder auch in mehreren Teilbeträgen und in Verfolgung eines oder mehrerer Zwecke durch die Gesellschaft, durch ein Tochterunternehmen oder für Rechnung der Gesellschaft durch Dritte ausgeübt werden.

Den Erwerb über die Börse kann der Vorstand der S&T AG beschließen, doch muss der Aufsichtsrat im Nachhinein von diesem Beschluss in Kenntnis gesetzt werden. Der außerbörsliche Erwerb unterliegt der vorherigen Zustimmung des Aufsichtsrates.

Des Weiteren wurde der Vorstand bis 29. Mai 2019 ermächtigt, mit Zustimmung des Aufsichtsrates für die Veräußerung beziehungsweise Verwendung eigener Aktien eine andere Art der Veräußerung als über die Börse oder durch ein öffentliches Angebot, auch unter Ausschluss des Wiederkaufsrechts (umgekehrten Bezugsrechts) der Aktionäre, zu beschließen und die Veräußerungsbedingungen festzusetzen. Die Ermächtigung kann ganz oder teilweise oder auch in mehreren Teilbeträgen und in Verfolgung eines oder mehrerer Zwecke durch die Gesellschaft, durch ein Tochterunternehmen oder für Rechnung der Gesellschaft durch Dritte ausgeübt werden. Der Vorstand wurde ermächtigt mit Zustimmung des Aufsichtsrates

As of the balance sheet date, restrictions of disposition had been placed on amounts contained in this item. These were pledged due to financing secured by banks or due to balance netting and amounted to TEUR 1,202 (2013: TEUR 545). This served as collateral for a short-term loan that had been completely availed of.

(20) Equity

Subscribed capital:

As of December 31, 2014 the share capital of S&T AG amounted to TEUR 43,271 (PY: TEUR 39,337) and divided into 43,271,204 (PY: 39,337,459) non-par value bearer shares. The development was as follows:

A resolution passed by the Management Board and approved by the Supervisory Board led in financial year 2014 to an increase in the company's share capital, with this including an exclusion of subscription rights held by extant shareholders, by EUR 3,933,745.00 through the issuing of 3,933,745 shares. The price of issuance was EUR 2.80 per share. The entering in the Corporate Registry occurred on July 30, 2014.

Subscribed capital:

The resolution passed by the general assembly of shareholders on May 30, 2014, authorizes the Management Board, provided that the Supervisory Board so consent, to increase S&T AG's share capital by July 3, 2019, in exchange for cash and/or consideration and in one or more than one tranche and with or without exclusion of subscription rights, by up to EUR 19,688,729.00 by issuing up to 19,688,729 new non-par value bearer shares with voting rights.

The increase in share capital carried out in financial year 2014 comprised 3,933,745 shares. This undertaking partially made use of the authorized capital. As of December 31, 2014, the remaining authorized capital thus came to EUR 15,754,984.00.

Proprietary shares:

The resolution passed by the general assembly of shareholders on May 30, 2014 authorizes the Executive Board to acquire in the period until November 29, 2016 the company's own shares. These purchases are not to exceed 10% of the company's share capital. This is to be undertaken via and outside exchanges. The price of these purchase is not to be more than 10% more or less than the average quote of the last five trading days prior to the shares' acquisition. The quote of reference is the average closing quote for the company's shares on the XETRA trading platform maintained by the Frankfurt Stock Exchange. The acquisition of the shares for purposes of trading them is not permitted. The authorization can be exercised entirely or partially in one or more than one sub-amount and for the purposes of realizing one or more than one objective by the company, by one of its subsidiaries or by a third party commissioned by the company to do such on a paying basis.

The Management Board can resolve to purchase the shares on exchanges. This requires the ex post facto notification of the Supervisory Board of such. Acquisitions not involving exchanges have to be approved on a prior basis by the Supervisory Board.

In addition, the Management Board was authorized, should the Executive Board so consent, to resolve, with this authorization in force until May 29, 2019, to employ another way of selling or making use of the proprietary shares than via exchanges or the making of a public offer, with either comprising an exclusion of the right of resale (reverse right of subscription) held by shareholders. The Management Board is also authorized to set the conditions of sale. The authorization can be exercised entirely or partially in one or more than one sub-amounts and for purposes of realizing one or more than one objective by the company, by one of its subsidiaries or by a third party commissioned by the company to do such on a paying basis.

tes erforderlichenfalls das Grundkapital durch Einziehung dieser eigenen Aktien ohne weiteren Hauptversammlungsbeschluss herabzusetzen.

Im Berichtsjahr 2014 hat der Vorstand hat von seinem Recht, eigene Aktien zu erwerben keinen Gebrauch gemacht. Zum 31. Dezember 2014 hält die S&T AG keine eigenen Aktien.

Kapitalrücklage:

Die Kapitalrücklage beinhaltet im Wesentlichen die gezahlten Agios aus durchgeführten Kapitalerhöhungen, die Verrechnung von Differenzbeträgen aus dem Erwerb bzw. der Veräußerung von Anteilen ohne beherrschenden Einfluss sowie die Gegenbuchung des aus der Bewertung des Aktienoptionsprogrammes erfassten Personalaufwandes.

Sonstige Eigenkapitalbestandteile:

Die sonstigen Eigenkapitalbestandteile beinhalten erfolgsneutrale Eigenkapitalveränderungen wie Neubewertungen gemäß IAS 19, Gewinne und Verluste aus als zur Veräußerung klassifizierten Wertpapieren und Währungsumrechnungsdifferenzen.

Dividende:

Auf Vorschlag von Vorstand und Aufsichtsrat beschloss die Hauptversammlung der S&T AG am 30. Mai 2014, aus dem zum 31. Dezember 2013 im Einzelabschluss nach UGB ausgewiesenen Bilanzgewinn der S&T AG in Höhe von EUR 19.155.052,99 eine Dividende in Höhe von EUR 0,06 pro dividendenberechtigter Aktie auszuschütten und den verbleibenden Restbetrag auf neue Rechnung vorzutragen. Der Ex-Dividendtag war der 2. Juni 2014, der Dividendenzahltag der 6. Juni 2014.

Anteile ohne beherrschenden Einfluss:

Die Anteile ohne beherrschenden Einfluss zeigen die auf andere Gesellschafter entfallenden Anteile am Eigenkapital von Tochtergesellschaften.

Die Anteile haben sich wie folgt entwickelt:

	2014	2013
Anteile ohne beherrschenden Einfluss zum 1. Jänner Non-controlling interests as of January 1	2.061	2.196
Zugang Anteile ohne beherrschenden Einfluss Additions to non-controlling interests	4.391	113
Auf Anteile ohne beherrschenden Einfluss entfallendes Periodenergebnis Results for the period accruing to non-controlling interests	1.029	210
Erwerb von Anteilen ohne beherrschenden Einfluss Acquisition of non-controlling interests	-1.601	-147
Dividenden an Gesellschafter ohne beherrschenden Einfluss Dividends paid to owners of non-controlling interests	-1.688	-316
Erfolgsneutrale Eigenkapitalveränderungen Alterations in equity not impacting upon earnings	-1.394	5
Anteile ohne beherrschenden Einfluss zum 31. Dezember Non-controlling interests as of December 31	2.797	2.061

Die Zugänge des Geschäftsjahres 2014 betreffen die Erwerbe der ubitronix system solutions gmbh, Hagenberg, Österreich, sowie den Erwerb der Affair OOO, Moskau, Russische Föderation, inklusive deren Tochtergesellschaften.

Mit dem Erwerb sämtlicher Anteile ohne beherrschenden Einfluss an der S&T Serbia d.o.o., Belgrad, Serbien, erfolgte die Ausbuchung der auf diese Gesellschafter aufgelaufenen Eigenkapitalanteile.

(21) Finanzielle Verbindlichkeiten

Die in der Bilanz ausgewiesenen finanziellen Verbindlichkeiten gliedern sich wie folgt:

The Management Board was authorized, should the Supervisory Board so consent and should such be required, to reduce the company's share capital by withdrawing proprietary shares, and to do such without securing another resolution by the general assembly of shareholders.

In 2014, the Management Board did not make use of its authorization to acquire proprietary shares. As of December 31, 2014, S&T AG did not own any proprietary shares.

Capital reserves:

The capital reserves mainly contain the premiums paid in the course of carrying out increases in capital, the offsetting of differences arising between the acquisition or disposal of shares without controlling interest, and the offsetting entry of personnel expenditure recognized due to the measurement of the stock option program.

Other components of equity:

The other components of equity are comprised of changes in equity not impacting upon income. These include the revaluations carried out in accordance with IAS 19 of available-for-sale securities and currency translation differences.

Dividends:

In response to a proposal advanced by the Management and Supervisory Board, the general assembly of shareholders resolved on May 30, 2014 to pay out from S&T AG's net income EUR 19,155,052.99 for the year ending on December 31, 2013 a dividend amounting to EUR 0.06 per share eligible for the receipt of dividends. The remainder of the net income was to be carried forward. The ex-dividend day was June 2, 2014. Dividends were paid out on June 6, 2014.

Non-controlling interests:

The non-controlling interests depict other companies' shares of the equity of subsidiaries.

The NCI developed as follows:

The additions in financial year 2014 resulted from the acquisition of ubitronix system solutions gmbh, Hagenberg, Austria; and of Affair OOO, Moscow, Russian Federation and its subsidiaries.

The acquisition of all non-controlling interests in S&T Serbia d.o.o., Belgrade, Serbia, caused the derecognition of the equity components attributable to this company.

(21) Financial liabilities

The financial liabilities reported in the balance sheet are to be divided as follows:

	31.12.2014			31.12.2013		
	Gesamt <i>total</i>	davon langfristig <i>of which non-current</i>	davon kurzfristig <i>of which current</i>	Gesamt <i>total</i>	davon langfristig <i>of which non-current</i>	davon kurzfristig <i>of which current</i>
Anleihe 2013-2018 <i>Bond 2013-2018</i>	14.706	14.706	0	14.570	14.570	0
Akquisitionsdarlehen <i>Acquisition loans</i>	4.688	3.657	1.032	900	700	200
Sonstige Darlehen <i>Other loans</i>	9.051	7.005	2.046	9.270	8.650	620
Investitionskredit <i>Investment loan</i>	779	779	0	0	0	0
Kontokorrentkredite <i>Overdrafts</i>	10.784	0	10.784	26.270	0	26.270
Sonstige <i>Others</i>	945	0	945	1.372	0	1.272
	40.954	26.147	14.807	52.282	23.920	28.362

Unternehmensanleihe 2013-2018

Die S&T AG hat im Mai 2013 eine Unternehmensanleihe über EUR 15 Mio. emittiert (Freiverkehr der Frankfurter Wertpapierbörse, WKN: A1HJLL). Die Anleihe ist mit jährlich 7,25% verzinst und hat eine Laufzeit bis 22. Mai 2018. Die Verbindlichkeit wurde mit dem Rückzahlungsbetrag abzüglich der Emissionskosten bilanziert. Die Emissionskosten werden entsprechend der Laufzeit der Anleihe verteilt, die Zinszahlung erfolgt jährlich zum 22. Mai des Jahres. Die auf das Jahr 2014 entfallenden und erst im Jahr 2015 zur Zahlung fälligen Zinsen wurden in den Finanzaufwendungen erfasst und sind in der Bilanz unter dem Posten kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten abgegrenzt.

Akquisitionsdarlehen

Die Anteilszerwerbe der computer betting company gmbh, Linz, Österreich, im Geschäftsjahr 2011 und der Affair OOO, Moskau, Russische Föderation, im Geschäftsjahr 2014 wurden teilweise durch Darlehen finanziert.

Die für den Erwerb der computer betting company gmbh aushaftenden Darlehen belaufen sich zum 31. Dezember 2014 auf insgesamt TEUR 700 und haben eine Fälligkeit bis 31. Dezember 2015. Die zwei Darlehen sind mit Geschäftsanteilen der computer betting company gmbh besichert; die Zinsen betragen 1% bzw. 1,5%.

Das Akquisitionsdarlehen für den Erwerb der Anteile an der Affair OOO beträgt TEUR 4.000 und ist abzüglich der über die Laufzeit zu verteilenden Geldbeschaffungskosten bilanziert. Der langfristige Anteil beläuft sich auf TEUR 3.657, der kurzfristige Anteil des Darlehens beträgt TEUR 332. Das Darlehen wird ab 31. Dezember 2015 durch halbjährlich fällige Kapitalraten getilgt und hat eine Laufzeit bis 30. Juni 2021. Die Darlehensvereinbarung hat eine Verzinsung von 2,3% und sieht als Besicherung die Verpfändung der Geschäftsanteile der Affair OOO vor.

Sonstige Darlehen

Im Geschäftsjahr 2013 hat die S&T AG zur Verbesserung der Finanzierungsstruktur ein langfristiges Darlehen in Höhe von TEUR 8.000 aufgenommen, welches zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2014 abzüglich der über die Laufzeit zu verteilenden Geldbeschaffungskosten mit TEUR 7.930 bilanziert wird. Der langfristige Teil beträgt TEUR 5.955, der kurzfristige Anteil TEUR 1.975. Das Darlehen wird ab 31. Dezember 2015 durch halbjährlich fällige Kapitalraten getilgt und hat eine Laufzeit bis 30. Juni 2017. Als Sicherstellung dienen Pfandrechte auf das Gebäude Industriezeile 35 in Linz, das Warenlager, Markenrechte und Geschäftsanteile der S&T Slovenija d.d. Die Verzinsung beträgt zum Bilanzstichtag 4,1%.

Des Weiteren besteht zum 31. Dezember 2014 ein langfristiges Entwicklungsförderungsdarlehen in Höhe von TEUR 671. Die Laufzeit ist bis 31. März 2019 vereinbart, die Verzinsung beträgt 2,3%.

Die S&T Slovenija d.d. hat zum 31. Dezember 2014 ein Hypothekendarlehen im Betrag von TEUR 369 aushaftend, davon entfallen TEUR 298 auf den langfristigen Anteil. Das Darlehen mit einer Laufzeit bis 31. Dezember 2019 hat eine Verzinsung von 5,7%.

Weitere Darlehen bestehen im Gesamtbetrag von TEUR 81, die eine Laufzeit bis zum 31. Dezember 2017 aufweisen und eine Verzinsung von 2,4% bis 3,3%.

Corporate bond 2013-2018

S&T AG issued in May, 2013 a corporate bond amounting to EUR 15 million (traded over the counter on the Frankfurt Stock Exchange, WKN: A1HJLL). The bond has a term until 22.05.2018, and bears an annual rate of interest of 7.25%. The liability was recognized at the repayment amount minus the costs of issuance. These are apportioned among the term of the loan. The payment of interest is performed on May 22 of the year. The interest arising in 2014 and required to be paid in 2015 is recognized in finance expenditure, and is deferred in the balance sheet's current liabilities item.

Acquisition loans

The acquisition of shares in computer betting company gmbh, Linz, Austria (in financial year 2011) and Affair OOO, Moscow, Russian Federation (in financial year 2014) were partially financed by loans.

The loans outstanding for the acquisition of computer betting company gmbh came as of December 31, 2014 to a total TEUR 700 and have a term of until December 31, 2015. The two loans are secured by shares of computer betting company gmbh. The rate of interest amounts to 1% and 1.5%.

The acquisition loan for the acquisition of the shares of Affair OOO amounts to TEUR 4,000 and is reported during the term of apportionment of costs of procurement of funds. The non-current share comes to TEUR 3,657, the current one of the loan amounts to TEUR 332. The loan will be repaid starting on December 31, 2015 in six-month installments. The loan's term ends on June 30, 2021. The loan agreement stipulates a 2.3% rate of interest and pledging of the shares in Affair OOO.

Other loans

In financial year 2013, S&T AG improved its financing structure by taking out a long-term loan amounting to TEUR 8,000. As of the balance sheet date of December 31, 2014, with this including the deduction of the costs of procurement of funds, and with these being apportioned during the loan's term, the loan was reported in the balance sheet at TEUR 7,930. The non-current portion comes to TEUR 5,955, the current to TEUR 1,975. The loan will be repaid starting on December 31, 2015, in six-month installments. Its term extends until June 30, 2017. It is secured by a right of lien on the building in Industriezeile 35 in Linz, by the warehouse, rights to the brands and shares of S&T Slovenija d.d. The rate of interest came to 4.1% as of the balance sheet date.

In addition, as of December 31, 2014, the company had taken out a long-term development support loan coming to TEUR 671. Its term ends on March 31, 2019, and its rate of interest comes to 2.3%.

As of December 31, 2014 S&T Slovenija d.d. had a mortgage loan whose outstanding amount came to TEUR 369, of which TEUR 298 accrues to the non-current portion. The loan's term ends on December 31, 2019, and it has a rate of interest of 5.7%.

The company's other loans come to a total of TEUR 81. Their term ends on December 31, 2017. Their rates of interest range from 2.4% bis 3.3%.

Investitionskredit

Die S&T AG hat zur Sanierung und Modernisierung des Betriebsgebäudes Industriezeile 35 in Linz, einen langfristigen Investitionskredit aufgenommen. Zum 31. Dezember 2014 beläuft sich der ausgenutzte Teil abzüglich der über die Laufzeit zu verteilenden Geldbeschaffungskosten auf TEUR 779. Die Vereinbarung sieht einen maximal ausnutzbaren Rahmen von TEUR 3.000 mit einer Laufzeit bis 30. Juni 2019 vor. Als Sicherstellung dient die Gebäudeversicherung. Die Verzinsung beträgt 3,6%.

Kontokorrentkredite und Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten

Am 31. Dezember 2014 bestanden kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten aus der Ausnutzung von Kontokorrentkreditvereinbarungen bzw. kurzfristigen Überziehungskrediten von insgesamt TEUR 10.784 (Vj: TEUR 26.270). Der Zinssatz für Kontokorrentkredite liegt zwischen 1,6% und 9,5% (Vj: 2,5% bis 6,9%). Darüberhinaus kann die RTSOFT ZAO, Moskau, eine ihr eingeräumte Barkreditlinie in Rubel nutzen, der Zinssatz betrug zum 31. Dezember 2014 23%, der ausgenutzte Betrag belief sich zum Bilanzstichtag auf TEUR 33.

Zur Sicherstellung von Kontokorrentverbindlichkeiten von Tochterunternehmen wurden Forderungen aus Lieferungen und Leistungen in Höhe von TEUR 9.525 (Vj: TEUR 24.027) im Rahmen einer Globalzession zur Sicherung dieser kurzfristigen Finanzschulden abgetreten und Vorratsbestände in Höhe von TEUR 3.401 (Vj: TEUR 1.735) verpfändet.

Bei den am Bilanzstichtag erfassten Finanzverbindlichkeiten sind im Berichtszeitraum keine Zahlungsstörungen hinsichtlich der Tilgungs- und Zinszahlungen, des Tilgungsfonds oder der Tilgungsbedingungen der Verbindlichkeiten aufgetreten.

Die sonstigen Finanzverbindlichkeiten betreffen im Wesentlichen kurzfristige Leasingverpflichtungen.

(22) Sonstige langfristige Verbindlichkeiten

Die langfristigen Verbindlichkeiten für bedingte Gegenleistungen aus Unternehmenserwerben betragen zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2014 TEUR 7.590 (Vj: TEUR 2.558). Davon entfallen TEUR 6.987 (Vj: TEUR 2.441) auf im laufenden Geschäftsjahr getätigte Akquisitionen.

Die bedingte Gegenleistung aus dem Erwerb der adams&weber GmbH, Deutschland, orientiert sich an den Ergebnissen nach Steuern der Gesellschaft für die Geschäftsjahre 2014 bis 2018.

Die bedingte Gegenleistung aus dem Erwerb der Hener IT-Group GmbH errechnet sich aus dem erzielten Rohertrag des erworbenen Geschäftsfeldes Managed Printing für die Periode vom 30. Juni 2014 bis 30. Juni 2015. Des Weiteren wurde ein Teil der bedingten Gegenleistung an die konzerninterne Nutzung oder Verwertung einer im Eigentum der Hener IT stehenden Software geknüpft.

Die bedingte Gegenleistung aus dem Erwerb der S&T Mold srl., Republik Moldau, orientiert sich an den in den Geschäftsjahren 2015 und 2016 erzielten operativen Betriebsergebnissen der erworbenen Gesellschaft.

Die bedingte Gegenleistung aus dem Erwerb des IT Solution und Software Application Business durch die S&T Romania S.R.L. definiert sich ausschließlich durch variable Komponenten. Die daraus resultierende Gegenleistung setzt sich aus zwei Komponenten zusammen, beide sind abhängig vom erzielten Ergebnis vor Ertragsteuern der S&T Romania S.R.L., gemessen nach lokalen Rechnungslegungsstandards. Komponente 1 stellt eine Barkomponente dar, die 50% des Ergebnisses vor Ertragsteuern der Geschäftsjahre 2014 bis 2017 beträgt. Komponente 2 wird ebenfalls auf Basis des Ergebnisses vor Steuern der S&T Romania S.R.L. der Geschäftsjahre 2014 bis 2017 ermittelt und durch Anteile an der S&T Romania abgegolten. Der maximale Anspruch ist auf insgesamt 49% der ausgegebenen Anteile der S&T Romania begrenzt. Für die erworbenen Geschäftsanteile wurde eine bedingte Gegenleistung in Höhe von insgesamt TEUR 7.583 ermittelt, wobei auf den langfristigen Anteil TEUR 6.625 entfallen.

Investment loan

S&T AG has taken out a long-term investment loan for purposes of revamping and modernizing its operating facility, whose address is Industriezeile 35, Linz, Austria. As of December 31, 2014, the portion availed upon – minus the costs of procurement of funds to be apportioned during the loan's term – came to TEUR 779. The agreement foresees a maximum usable line of TEUR 3,000. The credit's term ends on June 30, 2019. The credit is secured by the building's insurance. The credit's rate of interest is 3.6%.

Overdrafts and other financial liabilities

As of December 31, 2014, the company had short-term financial liabilities comprising the utilization of open credit agreements and of short-term overdraft credits and coming to a total of TEUR 10,784 (PY: TEUR 26,270). The rate of interest charged for overdrafts ranges between 1.6% and 9.5% (PY: 2.5% - 6.9%). In addition, RTSOFT ZAO, Moscow, is entitled to avail itself of a line of cash credit granted to it. It is in rubles and its rate of interest came to as of December 31, 2014 23%. The company had as of the balance sheet date availed itself of TEUR 33.

To provide collateral for overdraft liabilities held by subsidiaries, trade accounts receivable amounting to TEUR 9,525 (PY: TEUR 24,027) were pledged in a blanket assignment for these financial liabilities. The collateral also comprised the pledging of inventories coming to TEUR 3,401 (PY: TEUR 1,735).

No disturbances in the flow of payments occurred during the year under review for the financial liabilities held as of December 31, 2014. This covers their repayments and payment of interests, as well as their repayment funds and conditions.

The other financial liabilities are largely comprised of short-term leasing obligations.

(22) Other non-current liabilities

The non-current liabilities arising from contingent consideration ensuing from the acquisition of companies amounted to as of the balance sheet date of December 31, 2014 TEUR 7,590 (PY: TEUR 2,558), of which TEUR 6,987 (PY: TEUR 2,441) is attributable to acquisitions made during the current financial year.

The contingent consideration arising from the acquisition of adams&weber GmbH, Germany, is determined by the results after taxes achieved by the company in financial years 2014 - 2018.

The contingent consideration ensuing from the acquisition of the Hener IT-Group GmbH is calculated using the gross earnings achieved by the managed printing business field acquired during the period stretching from June 30, 2014 to June 30, 2015. In addition, a portion of the contingent consideration is linked to the intra-Group utilization or exploitation of the software belonging to Hener IT.

The contingent consideration arising from the purchase of S&T Mold srl., Republic of Moldova, is determined by the operative results achieved in financial years 2015 and 2016 by the company.

The contingent consideration arising from the acquisition of the IT solutions and software application business by S&T Romania S.R.L. is exclusively determined by varying components. The contingent consideration resulting from this is comprised of two components. Both depend on the pre-tax results achieved by S&T Romania S.R.L., as determined by local accounting standards. Component 1 is in cash. It amounts to 50% of the results prior to taxes achieved during the financial years 2014 - 2017. Component 2 is also determined on the basis of the pre-tax results achieved by S&T Romania S.R.L. during the financial years 2014 - 2017. Its recompense takes the form of shares of S&T Romania. The maximum claim is limited to a total of 49% of the shares issued of S&T Romania. The shares acquired have a price calculated to be a total of TEUR 7,583 in consideration, of which the non-current portion comes to TEUR 6,625.

Für die bedingten Gegenleistungen aus den Akquisitionen in vorangegangenen Geschäftsjahren beläuft sich die bilanzierte, bedingte langfristige Gegenleistung TEUR 603.

Der beizulegende Zeitwert der bedingten Gegenleistungen zum 31. Dezember 2014 repräsentiert die beste Schätzung des Managements und wird anhand der Discounted-Cashflow-Methode ermittelt. Er stellt einen beizulegenden Zeitwert der Stufe 3 dar.

Wesentlicher Inputparameter zur Ermittlung der bedingten Gegenleistung sind die zu erwartenden Jahresergebnisse der Gesellschaft aus den Planungen der Folgejahre. Diese wurden aus der Langfristplanung übernommen und entsprechend für die Bewertung der bedingten Gegenleistung angewandt.

Bewertungsverfahren und Inputparameter bei der Ermittlung der beizulegenden Zeitwerte der Stufe 3:

Finanzinstrumente <i>Financial instruments</i>	Bewertungsverfahren <i>Measurement procedure</i>	Inputparameter <i>Input parameter</i>
Sonstige langfristige Verbindlichkeiten <i>Other non-current liabilities</i>	Discounted-Cashflow-Methode <i>Discounted cash flow method</i>	Umsatzerlöse und Ergebnisse der strategischen Unternehmensplanung, risikoadäquater Zinssatz vor Steuern. <i>Revenues and earnings from the strategic corporate planning, risk-adequate rate of interest prior to taxes</i>

The non-current contingent consideration arising from the acquisitions made in the previous financial years and reported in the balance sheets comes to TEUR 603.

The fair value of the contingent consideration as of December 31, 2014 represents the best estimate of the company's management. Its calculation used the discounted cash flow method. It constitutes a Level 3 fair value.

Key parameters of input used in the calculation of the contingent considerations are the annual results to be expected for the company from its planning for the years to come. These figures are taken from the long-term plans. They are then correspondingly applied to the measurement of the contingent consideration.

Measurement procedures and input parameters used in the calculation of Level 3 fair value include:

Die Entwicklung der beizulegenden Zeitwerte der Stufe 3 stellt sich wie folgt dar:

The development of the Level 3 fair value is to be depicted as follows:

	Kurzfristiger Teil <i>current portion</i>	Langfristiger Teil <i>non-current portion</i>	Gesamt <i>Total</i>
Stand 1. Jänner <i>As of January 1, 2013</i>	711	454	1.165
Zugang (Akquisition) <i>Addition (acquisition)</i>	87	2.441	2.528
als Ertrag erfasst <i>Recognized as earnings</i>	0	-153	-153
Zahlung <i>Payment</i>	-641	-135	-776
Umklassifizierung Vorjahr <i>Previous year reclassification</i>	-69	-16	-85
Umbuchung <i>Reclassifying</i>	33	-33	0
Stand 31. Dezember 2013 <i>As of December 31, 2013</i>	121	2.558	2.679
Zugang (Akquisition) <i>Addition (acquisition)</i>	100	6.987	7.087
als Ertrag erfasst <i>Recognized as earnings</i>	-1	-596	-597
Zinsaufwand <i>Interest expenses</i>	6	119	125
Zahlung <i>Payment</i>	-77	-1.224	-1.301
Umbuchung <i>Reclassifying</i>	254	-254	0
Stand 31. Dezember 2014 <i>As of December 31, 2014</i>	403	7.590	7.993

Weiters bestehen Verbindlichkeiten gegen die Forschungsförderungsgesellschaft (FFG) Österreich in Höhe von TEUR 737 (Vj: TEUR 524), Verbindlichkeiten aus Finanzierungsleasing in Höhe von TEUR 3.324 (Vj: TEUR 2.451) sowie sonstige Verbindlichkeiten von TEUR 1.530 (Vj: TEUR 1.165).

Liabilities also exist vis-à-vis the Forschungsförderungsgesellschaft (FFG) Austria in the amount of TEUR 737 (PY: TEUR 524). Other liabilities are those resulting from finance leasing and coming to TEUR 3,324 (PY: TEUR 2,451). Also extant are other liabilities of TEUR 1,530 (PY: TEUR 1,165).

Die Verpflichtungen aus Finanzierungsleasing stellen sich wie folgt dar:

The obligations from finance leases were:

	2014 Mindestleasing- zahlungen <i>Minimum leasing payments</i>	2014 Barwert der Mindestleasing- zahlungen <i>Present value of the minimum leasing payments</i>	2013 Mindestleasing- zahlungen <i>Minimum leasing payments</i>	2013 Barwert der Mindestleasing- zahlungen <i>Present value of the minimum leasing payments</i>
Bis zu einem Jahr <i>Up to one year</i>	755	732	1.302	1.272
Länger als ein Jahr und bis zu fünf Jahren <i>More than one year and up to five years</i>	2.790	2.089	1.354	1.217
Über fünf Jahre <i>More than five years</i>	6.564	1.235	2.192	1.234
	10.109	4.056	4.848	3.723
Abzüglich des Zinsanteils <i>Minus interest component</i>	-6.053	0	-1.125	0
Barwert der Mindestleasingzahlungen <i>Present value of minimum leasing payments</i>	4.056	4.056	3.723	3.723

(23) Rückstellungen

Die in der Bilanz ausgewiesenen Rückstellungen gliedern sich wie folgt:

	2014	2013
Rückstellungen für Abfertigungen <i>Provisions for severance payments</i>	1.668	1.744
Rückstellungen für Jubiläumsgelder <i>Provisions for jubilee payments</i>	385	407
Sonstige langfristige Rückstellungen <i>Other non-current provisions</i>	252	750
Langfristige Rückstellungen 31. Dezember <i>Non-current provisions December 31</i>	2.305	2.900
Rückstellung für Garantien- und Gewährleistungen <i>Provisions for guarantees and warranties</i>	1.940	3.160
Rückstellung für drohende Verluste <i>Provisions for pending losses</i>	2.262	293
Rückstellung für Rechts- und Prozeßkosten <i>Provisions for legal and trial costs</i>	360	476
Kurzfristige Rückstellungen 31. Dezember <i>Current provisions December 31</i>	4.562	3.928
Rückstellungen gesamt 31. Dezember <i>Total provisions December 31</i>	6.867	6.828

Rückstellung für Abfertigungen

Verpflichtungen aus Abfertigungen für Mitarbeiter in Österreich, deren Dienstverhältnis vor dem 1. Jänner 2003 begonnen hat, werden durch leistungsorientierte Pläne abgedeckt. Dabei handelt es sich um einmalige Abfindungen, die aufgrund arbeitsrechtlicher Vorschriften bei Kündigung von Arbeitnehmern sowie regelmäßig bei Pensionsantritt an Mitarbeiter bezahlt werden müssen. Die Höhe richtet sich nach der Anzahl der Dienstjahre und der Höhe der Bezüge.

Verpflichtungen aus Abfertigungen für Mitarbeiter in ausländischen Tochtergesellschaften stellen ebenfalls einmalige Abfindungen aufgrund arbeitsrechtlicher Vorschriften dar, die bei Beendigung des Arbeitsverhältnisses bezahlt werden müssen. Die Höhe des Anspruchs richtet sich nach der Dienstzeit und der Höhe der Bezüge.

Der Bewertung der Verpflichtung liegen die folgenden versicherungsmathematischen Annahmen zugrunde:

Versicherungsmathematische Abnahmen 2014 <i>Actuarial assumptions in 2014</i>	Österreich <i>Austria</i>	Polen <i>Poland</i>	Slowenien <i>Slovenia</i>
Abzinsungsfaktor <i>Discount factor</i>	2,50%	2,75%	2,10%
Biometrische Rechnungsgrundlagen <i>Biometric base of calculation</i>	AVÖ 2008-P für Angestellte	Polish Life Expectancy Tablets 2013	Mortality Tables Slovenia 2007
Fluktuation <i>Fluctuation</i>	altersabhängige Abschläge von 10,00% - 50,00% Age-dependent discounts of 10.00% - 50.00%	altersabhängig: 2,00% - 20,00% Depends on age: 2.00% - 20.00%	altersabhängig: 1,00% - 8,00% Depends on age: 1.00% - 8.00%
Gehaltssteigerung <i>Increases in remuneration</i>	3,00%	3,00%	1,30% - 2,50%

Versicherungsmathematische Abnahmen 2013 <i>Actuarial assumptions in 2013</i>	Österreich <i>Austria</i>	Polen <i>Poland</i>	Slowenien <i>Slovenia</i>
Abzinsungsfaktor <i>Discount factor</i>	3,50%	3,50%	2,10%
Biometrische Rechnungsgrundlagen <i>Biometric base of calculation</i>	AVÖ 2008-P für Angestellte	Polish Life Expectancy Tablets 2006	Mortality Tables Slovenia 2007
Fluktuation <i>Fluctuation</i>	altersabhängige Abschläge von 10,00% - 50,00% Age-dependent discounts of 10.00% - 50.00%	altersabhängig: 1,20% - 33,00% Depends on age: 1.20% - 33.00%	altersabhängig: 1,00% - 8,00% Depends on age: 1.00% - 8.00%
Gehaltssteigerung <i>Increases in remuneration</i>	3,00%	3,00%	1,30% - 2,50%

Die Entwicklung des Barwerts der leistungsorientierten Abfertigungsverpflichtungen stellt sich wie folgt dar:

	2014	2013
Barwert der Abfertigungsverpflichtungen 1. Jänner <i>Present value of the severance pay obligations as of January 1</i>	1.744	1.996
Dienstzeitaufwand <i>Service costs</i>	133	159
Zinsaufwand <i>Interest expenditure</i>	54	61
Neubewertungen <i>Revaluations</i>	95	-255
gezahlte Leistungen <i>Severance payments</i>	-221	-245
Änderung Konsolidierungskreis <i>Change in group of consolidation</i>	-132	0
Veränderung aus Währungsumrechnung <i>Currency translation differences</i>	-2	-2
Barwert der Abfertigungsverpflichtungen 31. Dezember <i>Present value of the severance pay obligations as of December 31</i>	1.668	1.744

(23) Provisions

The provisions are apportioned as follows:

Provisions for severance payments

The obligations for severance pay largely comprise the commitments that Austria's legal code requires making vis-a-vis employees whose relationship of employment began prior to January 1, 2003. The severance pay that Austria's legal code stipulates are one-time payments of compensation that labor laws require disbursing to employees that have been terminated by their employees, or that have reached the age of retirement. The amount of severance pay entitlement is determined by the number of years of service and the amount of remuneration.

The obligations for severance pay for staff members working for non-Austrian subsidiaries also constitute one-time compensation whose payment is required by labor laws upon the termination of the labor relationship. The amount of the claim is determined by the number of years of service and the amount of remuneration.

The measurement of the obligation is based on the following actuarial assumptions:

Der Dienstzeitaufwand wird in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung im Posten Personalaufwand erfasst; der Zinsaufwand wird in den Finanzaufwendungen ausgewiesen.

Service cost is reported in the consolidated income state's personnel expenditure item. Interest expenditure is reported in the financial expenditures.

Die Neubewertungen setzen sich wie folgt zusammen:

The revaluations are comprised of the following:

	2014	2013
Änderung demografischer Annahmen Alterations in demographic assumptions	22	22
Änderung finanzieller Annahmen Alterations in financial assumptions	-176	7
Erfahrungsbedingte Anpassungen Adjustments based on experience	59	196
Erfasste Gewinne (+)/Verluste (-) aus Neubewertungen Gains (+) / losses (-) from revaluations	-95	225

Die Gewinne/Verluste aus Neubewertungen werden in der Periode ihres Entstehens im sonstigen Ergebnis (OCI) im Eigenkapital erfasst.

Gains/losses from revaluations are recognized in the period in which they come into being in the other comprehensive income item (OCI) in the equity.

Eine Sensitivitätsanalyse der für die Berechnung der erwarteten leistungsorientierten Ansprüche als wesentlich erachteten versicherungsmathematischen Annahmen zeigt die nachfolgend dargestellten Auswirkungen auf den Barwert der Verpflichtung:

A sensitivity analysis of the actuarial assumptions that are regarded as being of key importance to the calculation of the claims for defined benefits depicts the ramifications – shown below – upon the present value of the obligation:

	Veränderung der Annahme <i>Alteration of the assumption</i>	Auswirkung auf die Verpflichtung <i>Effect upon the obligation</i>	
		Erhöhung der Annahme <i>Increase of the assumption</i>	Verminderung der Annahme <i>Decrease of the assumption</i>
31.12.2014			
Abzinsungssatz <i>Discount rate</i>	0,50%	-126	114
Zukünftige Gehaltssteigerung <i>Future increase in remuneration</i>	0,50%	107	-127
31.12.2013			
Abzinsungssatz <i>Discount rate</i>	0,50%	-112	142
Zukünftige Gehaltssteigerung <i>Future increase in remuneration</i>	0,50%	123	-112

Die Sensitivitätsanalyse basiert auf der Änderung einer Annahme, während alle anderen Annahmen konstant gehalten werden. In der Realität ist es aber eher unwahrscheinlich, dass diese Einflussgrößen nicht korrelieren.

The sensitivity analysis is based on the alteration of a single assumption and upon the maintenance of the others. The reality is that, however, it is rather unlikely that these factors of influence do not correlate.

Für Mitarbeiter in Österreich, deren Dienstverhältnis am oder nach dem 1. Jänner 2003 begonnen hat, werden Beiträge iHv 1,53% der Bezüge an eine externe Mitarbeitervorsorgekasse bezahlt. Die Zahlungen für diesen beitragsorientierten Versorgungsplan betragen im Geschäftsjahr 2014 TEUR 139 (Vj: TEUR 142) und wurden im Personalaufwand erfasst.

Paid for employees working in Austria whose employment began on or after January 1, 2003 are contributions coming to 1.53% of their remuneration. Recipient is an external employee pension fund. The payments for this defined contribution benefit plan came in financial year 2014 to TEUR 139 (PY: TEUR 142). This was recognized in personnel expenditure.

Rückstellung für Jubiläumsgelder

Mitarbeitern in Österreich deren Dienstverhältnisse bestimmten Kollektivverträgen unterliegen, haben je nach Dauer der Zugehörigkeit zum Unternehmen Anspruch auf bis zu 3,5 Bruttomonatsbezüge.

Provisions for jubilee payments

Employees in Austria whose relationships of employment are governed by certain collective bargaining agreements have claims to receive up to 3.5 gross monthly salaries, with this amount depending upon the length of their tenure at the company.

Ähnliche Regelungen bestehen in zwei ausländischen Tochtergesellschaften, wobei die Ansprüche der Mitarbeiter bei Erfüllung der Voraussetzungen sich auf maximal zwei Monatsbezüge belaufen können.

Similar arrangements exist at two non-Austrian companies. In the latter cases, the employees' claims for such recompense, upon fulfillment of the preconditions, is a maximum of two months' remuneration.

Die Entwicklung der Rückstellung für Jubiläumsgelder stellt sich wie folgt dar:

The development of the provisions for jubilee compensation was as follows:

	2014
Stand Jubiläumsgeldrückstellung 1. Jänner Provisions for jubilee payments as of January 1	407
Dienstzeitaufwand <i>Service costs</i>	52
Zinsaufwand <i>Interest expenditure</i>	19
Neubewertungen <i>Revaluations</i>	-95
Zahlungen <i>Payments</i>	-14
Änderung Konsolidierungskreis <i>Change in group of consolidation</i>	19
Veränderung aus Währungsumrechnung <i>Currency translations differens</i>	-3
Stand Jubiläumsgeldrückstellung 31. Dezember Provisions for jubilee payments as of December 31	385

Die Rückstellung für Jubiläumsgelder betrug zum 31. Dezember 2013 TEUR 407.

As of December 31, 2013, the provision for jubilee recompense amounted to TEUR 407.

Der Bewertung der Verpflichtung liegen die folgenden versicherungsmathematischen Annahmen zugrunde:

The measurement of the obligations is based upon the following actuarial assumptions:

Versicherungsmathematische Abnahmen 2014 <i>Actuarial assumptions 2014</i>	Österreich <i>Austria</i>	Serbien <i>Serbia</i>	Slowenien <i>Slovenia</i>
Abzinsungsfaktor <i>Discount factor</i>	2,50%	8,00%	1,70%
Biometrische Rechnungsgrundlagen <i>Biometric base of calculations</i>	AVÖ 2008-P für Angestellte	Mortality Table Serbia	Mortality Tables Slovenia 2007
Fluktuation <i>Fluctuation</i>	altersabhängige Abschläge von 10,00% - 50,00% Age-dependent discounts of 10% - 50%	16%	altersabhängig: 1,00% - 8,00% Age-dependent: 1,00% - 8,00%
Gehaltssteigerung <i>Increases in remuneration</i>	3,00%	6,00%	1,30% - 2,50%

Versicherungsmathematische Abnahmen 2013 <i>Actuarial assumptions 2013</i>			
Abzinsungsfaktor <i>Discount factor</i>			3,50%
Biometrische Rechnungsgrundlagen <i>Biometric base of calculations</i>			AVÖ 2008-P für Angestellte
Fluktuation <i>Fluctuation</i>			altersabhängige Abschläge von 10% - 50% Age-dependent discounts of 10% - 50%
Gehaltssteigerung <i>Increases in remuneration</i>			3,00%

Sonstige Rückstellungen

Die sonstige langfristigen Rückstellungen haben sich im Berichtsjahr wie folgt entwickelt:

Other provisions

The other non-current provisions developed in the year under review as follows:

	Gewährleistungen <i>Warranties</i>	Sonstige <i>Others</i>	Gesamt <i>Total</i>
Stand 1. Jänner 2014 <i>as of January 1, 2014</i>	152	597	749
Zuführung <i>Addition</i>	0	16	16
Verbrauch <i>Usage</i>	-55	-14	-69
Auflösung <i>Release</i>	0	-443	-443
Währungsumrechnungsdifferenzen <i>Currency translation differences</i>	0	-1	-1
Stand 31. Dezember 2014 <i>as of December 31, 2014</i>	97	155	252

Die sonstigen kurzfristigen Rückstellungen haben sich im Berichtsjahr wie folgt entwickelt:

The other current provisions developed in the year under review as follows:

	Garantie und Gewährleistungen <i>Guarantees and warranties</i>	Rechts- und Prozesskosten <i>Legal and trial costs</i>	Drohende Verluste <i>Pending losses</i>	Gesamt <i>Total</i>
Stand 1. Jänner 2014 <i>as of January 1, 2014</i>	3.159	476	293	3.928
Änderung Konsolidierungskreis <i>Change in group of consolidation</i>	678	197	3.397	4.272
Zuführung <i>Addition</i>	892	6	239	1.137
Verbrauch <i>Usage</i>	-525	-7	-329	-861
Auflösung <i>Release</i>	-2.103	-323	-196	-2.622
Währungsumrechnungsdifferenzen <i>Currency translation differences</i>	-161	11	-1.142	-1.292
Stand 31. Dezember 2014 <i>as of December 31, 2014</i>	1.940	360	2.262	4.562

(24) Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen

Die Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sind nicht verzinslich und haben alle eine Restlaufzeit von bis zu einem Jahr.

In den Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sind Verbindlichkeiten gegenüber assoziierten Unternehmen in Höhe von TEUR 1.367 (Vj: TEUR 0) enthalten, deren Laufzeit unter einem Jahr liegt.

(25) Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten

Die sonstigen kurzfristigen Verbindlichkeiten gliedern sich folgendermaßen:

(24) Trade accounts payable

The trade accounts payable do not bear interest and all have a remaining term of up to one year.

The trade accounts payable contain liabilities due to associated companies and amounting to TEUR 1,367 (PY: TEUR 0), and with a term of less than one year.

(25) Other current liabilities

The other current liabilities are comprised of the following:

	2014	2013
Verbindlichkeiten aus Umsatzsteuer und Lohnsteuer <i>Liabilities from VAT and salary taxes</i>	6.664	8.110
Verbindlichkeiten gegenüber Mitarbeiter <i>Liabilities due to employees</i>	2.149	1.943
Verbindlichkeiten Sozialabgaben <i>Liabilities from social levies</i>	1.315	1.393
kurzfristige Ertragsteuerverbindlichkeiten <i>Current income tax liabilities</i>	885	738
Abgegrenzte Verbindlichkeiten - Personal <i>Deferred liabilities - personnel</i>	6.933	5.427
Rechnungsabgrenzungsposten <i>Accruals and deferrals</i>	9.426	7.877
erhaltene Anzahlungen <i>Prepayments received</i>	8.440	834
Summe nicht finanzielle Verbindlichkeiten <i>Non-financial liabilities</i>	35.812	26.322
Kreditorische Debitoren und Gutschriften für Kunden <i>Debtors with credit balances and credit balances for customers</i>	208	382
kurzfristiger Teil aus bedingten Gegenleistungen <i>Current component of contingent consideration</i>	403	121
noch nicht bezahlte Kaufpreisanteile <i>Unpaid purchase prices</i>	0	1.401
Abgegrenzte Verbindlichkeiten - Andere <i>Deferred liabilities - others</i>	7.617	5.429
Derivative Finanzinstrumente <i>Derivative financial instruments</i>	0	6
Sonstige <i>Others</i>	2.693	1.426
Summe finanzieller Verbindlichkeiten <i>Total financial liabilities</i>	10.921	8.765
Summe sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Total other current liabilities</i>	46.733	35.087

In den Rechnungsabgrenzungsposten sind überwiegend abgegrenzte Teile von Wartungserlösen, Mieterlösen und andere im Voraus vereinnahmte Entgelte enthalten.

The deferred items are largely comprised of the deferrals of proceeds from maintenance, rents and other compensation paid in advance.

Die anderen abgegrenzten Verbindlichkeiten setzen sich zum Bilanzstichtag, wie folgt, zusammen:

The other deferred liabilities were comprised of the following as of the balance sheet date:

	2014	2013
Laufende Projekte <i>Ongoing projects</i>	4.658	3.582
Ausstehende Eingangsrechnungen <i>Outstanding invoices received</i>	892	191
Beratungskosten <i>Consulting costs</i>	69	176
Prüfungskosten <i>Auditing costs</i>	196	130
Sonstige <i>Others</i>	1.802	1.350
Summe Abgegrenzter Verbindlichkeiten <i>Total deferred liabilities</i>	7.617	5.429

E. Sonstige Erläuterungen

(26) Erläuterung zur Konzerngeldflussrechnung

Die Konzerngeldflussrechnung zeigt Herkunft und Verwendung der Geldströme unterteilt nach Cashflow aus operativer Tätigkeit sowie aus Investitions- und Finanzierungstätigkeit.

Die Zahlungsmittel der Konzerngeldflussrechnung umfassen alle in der Bilanz ausgewiesenen liquiden Mittel, d.h. Kassenbestände und Guthaben bei Kreditinstituten, soweit sie innerhalb von drei Monaten vom Zeitpunkt der Einlage verfügbar sind, abzüglich Kontokorrentverbindlichkeiten und Guthaben bei Kreditinstituten mit Verfügungsbeschränkungen.

	2014	2013
Kassabestand <i>Cash on hand</i>	72	72
Guthaben bei Kreditinstituten <i>Credit balances at banks</i>	39.406	42.876
Liquide Mittel laut Konzernbilanz <i>Cash and cash equivalents according to consolidated balance sheet</i>	39.478	42.948
Kontokorrentverbindlichkeiten <i>Current account liabilities</i>	-10.784	-26.270
Guthaben bei Kreditinstituten mit Verfügungsbeschränkungen <i>Credit balances at banks with restrictions of availability</i>	-1.202	-545
Liquide Mittel gesamt <i>Cash and cash equivalents total</i>	27.492	16.133

Die Cashflows aus der Investitions- und Finanzierungstätigkeit werden zahlungsbezogen ermittelt, der Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit wird demgegenüber ausgehend vom Ergebnis vor Ertragsteuern indirekt abgeleitet. Die Zinseinzahlungen werden der Investitionstätigkeit, die Zinsauszahlungen der Finanzierungstätigkeit zugeordnet.

E. Other elucidations

(25) Elucidation of the consolidated cash flow statement

The consolidated cash flow statement shows the sources and application of the flow of funds. These are divided into cash flow from operations, and from investment and financing activities.

The means of payment listed in the consolidated cash flow statement comprise all liquid funds reported in the balance sheet. These are cash on hand and credit banks at banks in cases in which they are available within three months of their times of deposit, less overdraft liabilities and credit balances at banks subjected to restrictions upon disposition.

The cash flows from investments and financing activities are calculated on an actual payment basis. The cash flow from operating activities, on the other hand, is indirectly derived from the earnings prior to income taxes. In-payments of interest are assigned to investment activities, out-payments of such to financial activities.

Zu Informationen betreffend der Zahlungswirksamkeit der Unternehmenserwerbe verweisen wir auf Abschnitt A.

(27) Segmentberichterstattung

Die Aktivitäten der S&T-Gruppe werden zur Erfolgsmessung und Steuerung in Produktgruppen unterteilt. Verbunden mit den im Geschäftsjahr 2014 erfolgten Unternehmenserwerben sowie der Neuausrichtung durch die Erweiterung der Serviceleistungen wurde eine Anpassung der Segmentbezeichnungen und ein neues Segment geschaffen. Demnach verfügt der S&T Konzern zum 31. Dezember 2014 über folgende berichtspflichtige Geschäftssegmente:

- Segment „Services DACH“ (vormals „Products“): Das Geschäftssegment „Services DACH“ befasst sich mit der Entwicklung und Vermarktung von IT-Technologie im Client-, Server- und Storage-Bereich, sowie deren Inbetriebnahme und Wartung.
- Segment „Appliances Security“ (vormals „Appliances“): beschäftigt sich mit Entwicklungen im Bereich IT-Security und Infotainment.
- Segment „Appliances Smart Energy“: umfasst das Smart Energy relevante Geschäft des ursprünglichen Segmentes „Appliances“ gestärkt um im Geschäftsjahr 2014 getätigte Unternehmenserwerbe.
- Segment „Services EE“ (vormals „Services“): beinhaltet Dienstleistungen rund um IT-Komponenten. Die Services reichen von Planung, Aufbau und Betrieb von Datacenter über die gesamte Planung und Umsetzung von Netzwerk-, Speicher- oder Security-Lösungen, bis hin zu Outsourcing. Zudem werden reine Strategieberatungen für das Management bis hin zur Softwareentwicklung, -anpassung und -wartung durchgeführt.

Im Geschäftsjahr 2014 wurden keine Geschäftssegmente zusammengefasst oder einzelne Bereiche neu zugeordnet. Es erfolgt lediglich eine Neuzeichnung der Segmente sowie, bedingt durch Akquisitionen, die Schaffung eines zusätzlichen Geschäftssegmentes.

Das Periodenergebnis sowie das Bruttoergebnis (Umsatzerlöse abzüglich Materialaufwand) der Geschäftseinheiten werden vom Management getrennt überwacht, um Entscheidungen über die Verteilung der Ressourcen zu fällen und um die Ertragskraft der Segmente zu bestimmen. Die Entwicklung der Segmente wird anhand des Periodenergebnisses und des Bruttoergebnisses beurteilt und in Übereinstimmung mit dem Konzernergebnis und dem Bruttoergebnis im Konzernabschluss bewertet.

Die Verrechnungspreise zwischen den Geschäftssegmenten erfolgen zu Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten auf Basis Normalauslastung zuzüglich eines konzernerheitlichen Aufschlags.

The impact upon payments stemming from the acquisition of companies is elucidated in Section A.

(27) Reporting on segments

To calibrate and ensure the success of its operations, the S&T Group assigns these to product groups. The designation of segments was changed in 2014. A new one was created. These moves were the result of the acquisitions made of companies in financial year 2014, and of the reconfiguration and expansion of the range of services offered. This led the S&T Group as of December 31, 2014 to maintain the following business segments. These are required to issue reports:

- Segment “Services Germany, Austria and Switzerland” (formerly “Products”): the Services Germany, Austria and Switzerland segment handles the development and marketing of IT technologies used in the client, server and storage areas, and in their integration and maintenance.
- Segment “Appliances Security” (formerly “Appliances”): develops items for IT security and infotainment.
- Segment “Appliances Smart Energy”: comprises the business involving smart energy that was originally handled by the former “Appliances” segment. Added to the new segment have been the companies acquired in 2014.
- Segment “Services EE” (formerly “Services”): provides services required by IT components. These services comprise the planning, assembly and operation of data centers; the end-to-end planning and implementation of network, storage and security solutions; and outsourcing. The segment also serves as a consultant for management, and develops, adapts and maintains software.

In financial year 2014, no business segments were joined together. Nor were any individual areas reorganized. Segments were renamed. Acquisitions also caused the creation of a new business segment.

Management supervises on discrete basis the results achieved for the period and the gross margin (revenues less expenditures for materials) by the business units. This enables the reaching of decisions on the distribution of resources and the determination of the segments’ profitability. The development of the segments is evaluated using the results for the period and the gross margin. This evaluation is reconciled with the consolidated income and the gross margin contained in the consolidated financial statements.

The prices of invoicing levied between the business segments are calculated using the costs of procurement and production prevailing at normal rates of utilization plus a supplement charged throughout the Group.

2014	Services DACH Services Germany, Austria and Switzerland	Appliances Security	Appliances Smart Energy	Services EE	Konsolidierung Consolidation	Gesamt Total
Außenumsatz <i>External turnover</i>	89.616	49.960	28.797	217.173		385.546
Innenumsatz <i>Internal turnover</i>	5.974	5.109	3	4.482	-15.569	0
Bruttoergebnis <i>Gross margin</i>	20.011	29.482	12.755	64.983		127.231
EBITDA	1.088	8.649	2.384	10.764		22.885
Abschreibungen <i>Depreciation and amortization</i>	-1.711	-2.268	-419	-1.874		-6.272
Finanzerträge <i>Finance income</i>	1.216	151	20	232		1.619
Finanzaufwendungen <i>Finance expenditures</i>	-2.340	-280	-17	-540		-3.177
Anteil am Ergebnis assoziierter Unternehmen <i>Result from associated companies</i>	0	0	-263	0		-263
Ertragsteuern <i>Income taxes</i>	1.282	-488	-145	-1.419		-770
Periodenergebnis <i>Result for the period</i>	-465	5.764	1.560	7.163		14.022
Segmentvermögen <i>Segment assets</i>	49.247	33.772	23.995	121.768		228.782
Segmentsschulden <i>Segment liabilities</i>	53.205	14.768	20.417	94.953		183.343
Segmentinvestitionen <i>Segment investments</i>	5.122	420	195	1.093		6.830

2013	Services DACH Services Germany, Austria and Switzerland	Appliances Security	Appliances Smart Energy	Services EE	Konsolidierung Consolidation	Gesamt Total
Außenumsatz <i>External turnover</i>	96.664	41.581	0	199.691		337.936
Innenumsatz <i>Internal turnover</i>	5.291	3.215	0	4.209	-12.715	0
Bruttoergebnis <i>Gross margin</i>	18.691	26.104	0	66.447		111.242
EBITDA	1.884	10.138	0	8.050		20.072
Abschreibungen <i>Depreciation and amortization</i>	-1.659	-2.007	0	-2.115		-5.781
Finanzerträge <i>Finance income</i>	118	109	0	275		502
Finanzaufwendungen <i>Finance expenditures</i>	-1.773	-335	0	-608		-2.716
Anteil am Ergebnis assoziierter Unternehmen <i>Results from associated companies</i>	0	0	0	0		0
Ertragsteuern <i>Income taxes</i>	1.268	-279	0	-1.118		-129
Periodenergebnis <i>Result for the period</i>	-162	7.626	0	4.484		11.948
Segmentvermögen <i>Segment assets</i>	49.553	31.376	0	106.978		187.907
Segmentsschulden <i>Segment liabilities</i>	57.282	17.101	0	75.885		150.268
Segmentinvestitionen <i>Segment investments</i>	672	5.131	0	1.391		7.194

Im Segment „Services DACH“ werden alle Kosten für die S&T AG (Headquarterkosten) erfasst, die sich nicht funktional auf die übrigen Segmente verteilen lassen. Die im Geschäftsjahr 2014 erworbene Affair OOO und ihre operativen Einheiten wurden zur Gänze im Segment „Smart Energy“ dargestellt. Der Bereich Embedded Computing Technologies (ECT) der Affair OOO Gruppe soll ab 2015 im Segment Appliances-Security gesteuert werden. Der relevante Umsatz des Geschäftsbereiches ECT betrug im Berichtszeitraum 2014 rund TEUR 3.968, das operative Betriebsergebnis lag bei TEUR 736.

Das Segmentvermögen umfasst insbesondere Sachanlagen, Bankguthaben, Vorräte und Forderungen. Beteiligungen und der Goodwill werden generell nicht aufgeteilt.

Die Segmentsschulden umfassen die laufenden kurz- und langfristigen Verbindlichkeiten.

Informationen über geografische Gebiete:

	2014		2013	
	Umsatzerlöse <i>Revenues</i>	langfristiges Vermögen <i>Non-current assets</i>	Umsatzerlöse <i>Revenues</i>	langfristiges Vermögen <i>Non-current assets</i>
Österreich <i>Austria</i>	65.064	30.702	68.366	29.357
Ausserhalb Österreich <i>Outside Austria</i>	320.482	37.832	24.380	24.380
	385.546	68.534	337.936	53.737

Der Konzern hat mit keinem einzelnen externen Kunden 10% oder mehr der berichteten Umsatzerlöse.

(28) Zusätzliche Informationen über Finanzinstrumente

Die nachfolgende Tabelle zeigt Buchwerte und beizulegende Zeitwerte sämtlicher im Konzernabschluss erfasster Finanzinstrumente:

The Services Germany, Austria and Switzerland segment comprises all costs incurred by S&T AG (headquarter costs) that are not to be functionally apportioned to other segments. Affair OOO and its operative units were acquired in financial year 2014 and are entirely reported in the "Smart Energy" segment. The Embedded Computing Technologies (ECT) business area of the Affair OOO group is to be as of 2015 managed by the "Appliances Security" segment. The applicable sales achieved by the ECT business area amounted in 2014 to some TEUR 3,968; with its operating results coming to TEUR 736.

The Segments' assets especially comprise property, plant and equipment, credit balances at banks, inventories and receivables. As a general rule, interests and goodwill are not subdivided.

Segment liabilities comprise current short and long-term liabilities.

Information on geographic areas:

None of S&T AG's external clients is responsible for 10% or more of the revenues reported.

(28) Further information on financial instruments

The following chart shows the carrying values and fair values of all financial instruments reported in the Group's consolidated balance sheets:

	Kategorie	Buchwert		Beizulegender Zeitwert	
	category	book value	book value	fair value	fair value
	IAS 39 ¹⁾	2014	2013	2014	2013
Finanzielle Vermögenswerte Financial assets:					
Liquide Mittel ²⁾ <i>Cash and cash equivalents</i> ²⁾	LaR	39.478	42.948		
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen ²⁾ <i>Trade accounts receivable</i> ²⁾	LaR	95.667	71.646		
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte ²⁾ <i>Other receivables and assets</i> ²⁾	LaR	8.261	4.324		
Langfristige finanzielle Vermögenswerte <i>Non-current financial assets</i>					
Leasingforderungen <i>Leasing receivables</i>		208	710		
Sonstige Beteiligungen ³⁾ <i>Other investments</i> ³⁾	AfS	117	65		
Langfristige Kundenfinanzierungen ²⁾ <i>Non-current customer financing</i> ²⁾	LaR	1.783	1.049		
Sonstige langfristige finanzielle Vermögenswerte ⁴⁾ <i>Other non-current financial assets</i> ⁴⁾	AfS	390	927	390	927
Summe finanzielle Vermögenswerte Total financial assets		145.904	121.669		
Finanzielle Verbindlichkeiten Financial liabilities					
Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten <i>Non-current interest-bearing liabilities</i>					
Anleihe ⁵⁾ <i>Bond</i> ⁵⁾	FLAC	14.706	14.570	16.053	15.375
Bankverbindlichkeiten ²⁾ <i>Liabilities due to banks</i> ²⁾	FLAC	11.441	9.350		
Sonstige langfristige finanzielle Verbindlichkeiten <i>Other non-current financial liabilities</i>					
Leasingverbindlichkeiten <i>Leasing liabilities</i>		3.324	2.451		
Bedingte Gegenleistungen aus Akquisitionen ⁶⁾ <i>Conditional consideration from acquisitions</i> ⁶⁾	FLAC	7.590	2.558	7.590	2.558
Anderes ²⁾ <i>Others</i> ²⁾	FLAC	2.267	1.689		
Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten <i>Current interest-bearing liabilities</i>					
Leasingverbindlichkeiten <i>Leasing liabilities</i>		732	1.272		
Bankverbindlichkeiten ²⁾ <i>Liabilities due to banks</i> ²⁾	FLAC	14.075	27.090		
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen ²⁾ <i>Trade accounts payable</i> ²⁾					
	FLAC	74.153	46.586		
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Other current liabilities</i>					
Bedingte Gegenleistungen aus Akquisitionen ⁶⁾ <i>Conditional consideration from acquisitions</i> ⁶⁾	FLAC	403	121	403	121
Derivative Finanzinstrumente ⁷⁾ <i>Derivative financial instruments</i> ⁷⁾	FLAFVTPL	0	6	0	6
Anderes ²⁾ <i>Others</i> ²⁾	FLAC	10.518	8.638		
Summe finanzielle Verbindlichkeiten Total financial liabilities		139.209	114.331		
1) LaR: Kredite und Forderungen (Loans and receivables) HfT: Erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertete finanzielle Vermögenswerte (Held for trading) AfS: Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte (Available for Sale) FLAC: Finanzielle Verbindlichkeiten, die zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet werden (Financial liabilities at amortised costs) FLACAFVTPL: Finanzielle Verbindlichkeiten, die erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertet werden (Financial liabilities at fair value through profit or loss)		1) LaR: loans and receivables HfT: held for trading financial assets that are measured at fair value and impact upon income AfS: available for sale financial assets FLAC: financial liabilities at amortized cost FLACAFVTPL: financial liabilities at fair value through profit or loss			
2) Für diese finanziellen Vermögenswerte und Schulden entspricht der Buchwert im Wesentlichen dem beizulegenden Zeitwert.		2) The book value essentially corresponds to the fair value for these financial assets and liabilities			
3) Es handelt sich bei diesen langfristigen Vermögenswerten um Eigenkapitalinstrumente, bei denen der beizulegende Zeitwert nicht verlässlich bestimmbar war und die daher zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet wurden.		3) These non-current assets are equity instruments whose fair value could not be reliably determined, and which are thus measured at amortized costs			
4) Zum Börsenkurs bewertete Wertpapiere (Stufe 1 Fair Value).		4) Securities measured at stock quotes (Level 1 fair value).			
5) Der beizulegende Zeitwert der Anleihe wurde mit dem Börsenkurs angesetzt (Stufe 1 Fair Value).		5) The bond's fair value was recognized at the stock quote (Level 1 fair value).			
6) Der beizulegende Zeitwert wurde aufgrund der Langfristplanung ermittelt (Stufe 3 Fair Value - siehe Erläuterung (22)).		6) The fair value was determined using the long-term planning (Level 3 fair value - see note (22)).			
7) Der beizulegende Zeitwert wurde aufgrund von aus Börsenpreisen abgeleiteten Forwardkurven und Zinsstrukturkurven ermittelt (Stufe 2 Fair Value).		7) The fair value was determined using the forward and interest rate structure curves derived from stock quotes (Level 2 fair value).			
Den Level 1 Fair Values werden Börsenkurse zum Abschlussstichtag zugrunde gelegt. Die Level 2 Fair Values werden anhand von beobachtbaren Marktdaten ermittelt. Die Level 3 Fair Values werden intern anhand von anerkannten Berechnungsmodellen unter Zugrundelegung von laufzeitäquivalenten Marktinzinsen und impliziten Volatilitäten ermittelt.		Level One fair values are based on the trading prices as of the balance sheet date. Level Two fair values are calculated using observable market data. Level Three fair values are calculated using recognized models of calculation based on term-equivalent market yields and implicit volatility.			

(29) Kapitalsteuerung

Vorrangiges Ziel des Kapitalmanagements des Konzerns ist es sicherzustellen, dass er zur Unterstützung seiner Geschäftstätigkeit und zur Maximierung des Shareholder Value ein Bonitätsrating bei Banken hat, das eine Fremdfinanzierung zu möglichst geringen Finanzierungskosten ermöglicht. Von Seiten des Managements ist eine maßgebliche Kennziffer

(29) Capital management

The prime objective of the Group's capital management is to ensure that its creditworthiness is accorded a rating by banks enabling the supporting of its business operations and a maximization of shareholder value through the securing of outside capital featuring financing costs kept as low as possible. Management views the Group's equity ratio as being the key indicator

zur Erreichung des Bonitätsratings die Eigenkapitalquote im Konzern. Zum Abschlussstichtag beträgt die Konzerneigenkapitalquote 32,9% (Vj: 32,4%). Das Management überwacht das Kapital mit Hilfe des Verschuldungsgrades, der dem Verhältnis von Nettofinanzschulden zur Summe aus Eigenkapital und Nettofinanzschulden entspricht. Die Überwachung erfolgt im Rahmen des monatlichen Reportings der Konzerngesellschaften und wird an den Vorstand berichtet. Zum Bilanzstichtag betragen die Nettofinanzschulden TEUR 143.865 (Vj: TEUR 105.906) und die Summe aus Eigenkapital und Nettofinanzschulden TEUR 233.592 (Vj: TEUR 177.119), so dass sich ein Verschuldungsgrad von 62% (Vj: 60%) errechnet. Die Zielgröße ist einen Verschuldungsgrad von unter 75% zu erreichen. Die Nettofinanzschulden umfassen verzinsliche Darlehen, Schulden aus Lieferungen und Leistungen sowie sonstige Schulden abzüglich liquide Mittel und kurzfristige Einlagen. Das Eigenkapital umfasst das in der Bilanz ausgewiesene Eigenkapital. Gegebenenfalls kann der Konzern die Eigenkapitalquote im Rahmen des genehmigten Kapitals durch Ausgabe neuer Aktien erhöhen. Der Konzern steuert seine Kapitalstruktur und nimmt Anpassungen vor unter Berücksichtigung des Wandels der wirtschaftlichen Rahmenbedingungen. Zur Aufrechterhaltung oder Anpassung der Kapitalstruktur kann der Konzern Anpassungen der Dividendenzahlungen an die Anteilseigner vornehmen oder neue Anteile ausgeben.

in the attainment of a good credit rating. As of the balance sheet date, the Group's consolidated equity ratio came to 32.9% (PY: 32.4%). Management uses the gearing to monitor capital. This ratio is that the net financial debts to the sum of equity and net financial liabilities. The monitoring is undertaken via the monthly reports submitted by the Group companies. The reporting is submitted to the Management Board. As of the balance sheet date, the net financial liabilities amounted to TEUR 143,865 (PY: TEUR 105,906), and the total of equity and net financial liabilities came to TEUR 233,592 (PY: TEUR 177,119), yielding an indebtedness rate of 62%. The objective is to achieve gearing of under 75%. The net financial liabilities comprise interest-bearing loans, debts from accounts payable, and other debts less liquid funds and short-term deposits. The equity is comprised of that reported in the balance sheets. If so required, the Group can employed authorized capital to issue shares. This, in turn, increases the equity ratio. The Group manages its capital structure and undertakes adjustments in such to take into account the transformations in posed by economic conditions. To maintain or adjust the capital structure, the Group can undertake alterations in the dividends paid to shareholders, or can issue shares.

	2014	2013
Konzerneigenkapital <i>Equity</i>	89.727	71.213
Summe Eigenkapital und Schulden <i>Total equity and liabilities</i>	273.070	220.067
Konzerneigenkapitalquote <i>Equity ratio</i>	32,9%	32,4%
Langfristige Schulden <i>Non-current liabilities</i>	43.088	34.891
Kurzfristige Schulden <i>Current liabilities</i>	140.255	113.963
	183.343	148.854
Liquide Mittel <i>Cash and cash equivalents</i>	-39.478	-42.948
Nettofinanzschulden <i>Net financial liabilities</i>	143.865	105.906
Konzerneigenkapital <i>Equity</i>	89.727	71.213
Eigenkapital und Nettofinanzschulden <i>Equity and net financial liabilities</i>	233.592	177.119
Nettofinanzschulden <i>Net financial liabilities</i>	143.865	105.906
Verschuldungsgrad <i>Gearing</i>	61,6%	59,8%

Zum 31. Dezember 2014 wurden keine Änderungen der Ziele, Richtlinien und Verfahren vorgenommen.

Die von den Banken geforderten Finanzkennzahlen für die Gewährung von Rahmenkreditlinien wurden bis auf eine Ausnahme erfüllt. Die S&T Slovenija d.d. hat die Bedingungen eines Kreditvertrages mit Laufzeit bis 16. Juli 2015 der zum Bilanzstichtag mit TEUR 200 ausgenutzt war, in Bezug auf die darin vereinbarten Covenants nicht eingehalten. Aufgrund dieser Verletzung kann die kreditgebende Bank entsprechend der vertraglichen Vereinbarung den Kredit kündigen, eine Kündigung seitens der Bank ist jedoch bislang nicht erfolgt. Aufgrund des Verstoßes wird die Verbindlichkeit als kurzfristig ausgewiesen.

(30) Risikomanagement

Die wesentlichen durch den Konzern verwendeten finanziellen Verbindlichkeiten umfassen die begebene Anleihe, Bankkredite, kurzfristige Überziehungsräumen, Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Verbindlichkeiten. Der Hauptzweck dieser finanziellen Verbindlichkeiten ist die Finanzierung der Geschäftstätigkeit des Konzerns. Der Konzern verfügt über Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Forderungen sowie Zahlungsmittel und kurzfristige Einlagen, die unmittelbar aus seiner Geschäftstätigkeit resultieren.

Der Konzern ist Markt-, Kredit- und Liquiditätsrisiken ausgesetzt. Die Steuerung dieser Risiken obliegt dem Management des Konzerns. Handel mit Derivaten zu spekulativen Zwecken wird entsprechend den konzerninternen Richtlinien nicht betrieben.

As of December 31, 2014, no alterations had been undertaken in objectives, guidelines or processes.

The financial indicators required by banks in order to grant framework loans were supplied, with one exception. S&T Slovenija d.d. did not adhere to the covenant agreed upon in the stipulations of a contract for a loan with a term ending upon July 16, 2015. As of the balance sheet day, TEUR 200 of this loan had been availed upon. This contravention entitles the bank supplying the loan, in accordance with the contractual agreement, to terminate it. It has yet to do such. This contravention has caused the liability to be reported as being current in nature.

(30) Risk management

The financial liabilities generally used by the Group comprise loans issued, loans from banks, short-term overdraft facilities, loans from accounts payable and other liabilities. The main purpose of these financial liabilities is financing the business of the Group. The Group disposes of trade accounts receivable, other receivables, cash and cash equivalents and short-term deposits directly resulting from its business operations.

The Group is exposed to risks involving markets, loans and liquidity. The Group's management is charged with handling these risks. In accordance with in-Group directives, trading in derivatives for purposes of speculation is not undertaken.

Zum Bilanzstichtag waren keine Devisentermingeschäfte abgeschlossen (Vj: Kauf von TUSD 1.800). Die Termingeschäfte des Vorjahres dienten zur Absicherung von USD-Zahlungen an Lieferanten. Zum Stichtag 31. Dezember 2013 wiesen diese Termingeschäfte einen Marktwert von TEUR -5 aus. Aufgrund der Sicherungsbeziehung zu künftigen Cashflows und den internen Regelungen wurde das Bewertungsergebnis im Vorjahr entsprechend den Vorschriften des IAS 39 zum Hedge Accounting direkt im sonstigen Ergebnis erfasst.

Die sich aus den Finanzinstrumenten ergebenden wesentlichen Risiken des Konzerns umfassen zinsbedingte Cashflow-Risiken sowie Liquiditäts-, Währungs- und Kreditrisiken. Die Unternehmensleitung beschließt Strategien und Verfahren zur Steuerung einzelner Risikoarten, die im Folgenden dargestellt werden.

Liquiditätsrisiko

Der Konzern überwacht laufend das Risiko eines etwaigen Liquiditätsengpasses mittels einer Liquiditätsplanung, um einen eventuellen Finanzbedarf frühzeitig zu erkennen und mit den Bankpartnern abzustimmen.

Das Ziel des Konzerns ist es, ein Gleichgewicht zwischen der kontinuierlichen Deckung des Finanzmittelbedarfs und der Sicherstellung der Flexibilität durch die Nutzung von kurzfristigen Überziehungsrahmen, und sonstigen Finanzierungsquellen zu wahren.

Zum 31. Dezember 2014 weisen die finanziellen Verbindlichkeiten des Konzerns nachfolgend dargestellte Fälligkeiten auf. Die Angaben erfolgen auf Basis der vertraglichen, nicht abgezinsten Zahlungen.

2014	täglich fällig due daily	bis 90 Tage until 90 days	91 - 365 Tage 91 - 365 days	über 365 Tage more than 365 days	Summe Total
Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten Current interest-bearing liabilities	16	5.218	9.847	0	15.081
Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten Non-current interest-bearing liabilities	0	5	16	30.619	30.640
Langfristige übrige finanzielle Verbindlichkeiten Other non-current financial liabilities	0	0	20	13.177	13.197
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen Trade accounts payable	0	74.153	0	0	74.153
Kurzfristige sonstige Verbindlichkeiten Other non-current liabilities	1.604	7.614	1.703	0	10.921
	1.620	86.990	11.586	43.796	143.992

2013	täglich fällig due daily	bis 90 Tage until 90 days	91 - 365 Tage 91 - 365 days	über 365 Tage more than 365 days	Summe Total
Kurzfristige verzinsliche Verbindlichkeiten Current interest-bearing liabilities	0	15.025	13.985	0	29.010
Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten Non-current interest-bearing liabilities	0	52	767	28.953	29.772
Langfristige übrige finanzielle Verbindlichkeiten Other non-current financial liabilities	0	1	49	6.663	6.713
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen Trade accounts payable	0	46.586	0	0	46.586
Kurzfristige sonstige Verbindlichkeiten Other non-current liabilities	1.774	3.887	3.104	0	8.765
	1.774	65.551	17.905	35.616	120.846

Die gesamten verzinslichen Verbindlichkeiten 2014 betragen TEUR 40.954 (Vj: TEUR 52.282) und setzten sich aus der begebenen Anleihe mit einem Buchwert von TEUR 14.706 (Vj: TEUR 14.570), langfristigen Bankkrediten in Höhe von TEUR 11.441 (Vj: TEUR 9.350) sowie aus kurzfristigen Bankkrediten bzw. Überziehungsrahmen zusammen. Die für die verzinslichen Verbindlichkeiten angefallenen Zinsen betragen TEUR 3.090 (Vj: TEUR 2.537). Der Buchwert der Verbindlichkeiten entspricht im Wesentlichen ihrem beizulegenden Zeitwert.

Marktrisiko

Marktrisiko ist das Risiko, dass der beizulegende Zeitwert oder künftige Cashflows eines Finanzinstruments aufgrund von Änderungen der Marktpreise schwanken. Zum Marktrisiko zählen die drei folgenden Risikotypen: Wechselkursrisiko, Zinsrisiko und sonstige Preisrisiken. Dem Marktrisiko ausgesetzte Finanzinstrumente umfassen unter Anderem verzinsliche Dar-

As of the balance sheet date, no forward exchange transactions had been concluded (PY: purchase of TUSD 1,800). The forward transaction of the previous year served to secure payments in US dollars to suppliers. As of the reporting date of December 31, 2013, these forward transactions had a market value of TEUR -5. Due to the hedge accounting of future cash flows and internal rules, the previous year's result of measurement was reported directly in other results. This was in accordance with IAS 39's rule on hedge accounting.

The risks essentially arising to the Group from the financial instruments comprise interest-caused cash flow risks, plus those involving liquidity, currencies and credit. Corporate management formulates strategies and processes capable of managing the individual kinds of risk portrayed below.

Liquidity risk

The Group monitors on an ongoing basis the risk of a shortage of liquidity. It uses liquidity planning to identify at an early stage any need for financing, and to coordinate such with partner banks.

The objective of the Group is to maintain a balance between the continuous coverage of the need for financing and the securing of flexibility. This is done through the utilization of short-term overdraft facilities and of other sources of financing.

As of December 31, 2014, the Group's financial liabilities showed the maturities depicted below. The figures are made on the basis of contractually stipulated and non-discounted payments.

Total interest-bearing liabilities came in 2014 to TEUR 40,954 (PY: TEUR 52,282). These were comprised of a bond issued and with a carrying value of TEUR 14,706 (PY: TEUR 14,570), long-term bank credits amounting to TEUR 11,441 (PY: TEUR 9,350) as well as short-term bank credits and overdraft facilities. Interest incurred by interest-bearing liabilities came to TEUR 3,090 (PY: TEUR 2,537). The carrying value of the liabilities essentially corresponds to their fair value.

Market risk

Market risk is the risk arising from fluctuations in the fair value of or in the future cash flow from a financial instrument caused by alterations in market prices. Comprised in market risks are the three following types: risks from rates of exchange, from interest and from other price-related ones. Financial instruments exposed to market risks include interest-bearing lo-

lehen, Einlagen, zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte und derivative Finanzinstrumente.

Wechselkursrisiko

Der Konzern unterliegt Währungsrisiken aus einzelnen Transaktionen. Diese Risiken resultieren aus Käufen und Verkäufen von operativen Einheit in einer anderen Währung als der funktionalen Währung dieser Einheit. Die wesentlichen Währungsrisiken resultieren aus der Änderung des USD/EUR Wechselkurses. Zur weiteren Begrenzung des Währungsrisikos werden Barbestände in Fremdwährungen gehalten.

Zur Darstellung der Währungsrisiken verlangt IFRS 7 eine Währungssensitivitätsanalyse, die Auswirkungen hypothetischer Änderungen von relevanten Risikovariablen auf Ergebnis und Eigenkapital zeigt. Als relevante Risikovariablen gelten grundsätzlich alle nicht funktionalen Währungen, in denen Konzerngesellschaften Finanzinstrumente eingehen. Die periodischen Auswirkungen werden bestimmt, indem die hypothetischen Änderungen der Risikovariablen auf den Bestand der Finanzinstrumente zum Abschlussstichtag bezogen werden. Es wird unterstellt, dass der Bestand zum Abschlussstichtag repräsentativ für das Gesamtjahr ist.

Die nachfolgende Tabelle zeigt die Sensitivität des Konzernergebnisses vor Steuern (aufgrund der Änderung von beizulegenden Zeitwerten der monetären Vermögenswerte und Schulden) gegenüber einer nach vernünftigen Ermessen grundsätzlich möglichen Wechselkursänderung des US-Dollar. Alle anderen Variablen bleiben konstant. Die untersuchten Wertschwankungen haben keine direkte Auswirkung auf das Eigenkapital. Die Fremdwährungsrisiken der S&T AG resultieren im Wesentlichen aus Einkäufen (Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen) in USD. Die Risiken werden zum Teil mittels Devisentermingeschäften gesichert. Zum Bilanzstichtag waren keine Devisentermingeschäfte abgeschlossen (Vj: Kauf von TUSD 1.800 mit negativem Marktwert zum 31. Dezember 2013 von TEUR -5).

Zinsrisiko

	Kursentwicklung des USD Rate of exchange USD	Auswirkungen auf das Ergebnis vor Steuern in TEUR Effect on pretax income in TEUR
2014	+10%	70
	-10%	-70
2013	+10%	106
	-10%	-106

Zinsrisiko ist das Risiko, dass der beizulegende Zeitwert oder künftige Cashflows eines Finanzinstruments aufgrund von Änderungen der Marktzinssätze schwanken. Zum 31. Dezember 2014 bestehen im S&T Konzern wie im Vorjahr Zinsderivate.

Zur Zinsabsicherung einer variablen, langfristigen Finanzierung bestehen zwei Zinscaps. Ein Vertrag ist über TEUR 1.000 (Vj: TEUR 1.000) abgeschlossen und hat eine Laufzeit bis 16. Mai 2016. Der Höchstsatz (Cap-Rate) ist mit 5% festgelegt und orientiert sich am 6-Monats-Euribor. Ein eventueller Ausgleichsbetrag wird zwei Bankarbeitstage vor dem 15. Mai und 15. November ermittelt. Ein weiterer Vertrag ist über TEUR 500 (Vj: TEUR 500) abgeschlossen und hat eine Laufzeit ebenfalls bis 16. Mai 2016. Der Höchstsatz (Cap-Rate) ist mit 4,375% festgelegt und orientiert sich am 3-Monats-Euribor. Ein eventueller Ausgleichsbetrag wird zwei Bankarbeitstage vor dem 15. Februar, 15. Mai, 15. August und 15. November ermittelt. Die beiden Zinscaps weisen zum Bilanzstichtag einen Marktwert von TEUR 0 auf.

Nachstehende Zinssensitivitätsanalyse wurde unter der Annahme erstellt, dass bei variablen Zinssätzen und bei kurzfristigen Fixzinssätzen (Barvorlagen) die Zinsen im Berichtszeitraum in allen Währungen um 100 Basispunkte höher bzw. niedriger gewesen wären. Dies stellt die Einschätzung der Geschäftsführung hinsichtlich einer begründeten, möglichen Änderung der Zinsen dar.

Als Basis wurde das Zinsrisiko-Exposure von Finanzinstrumenten zum Bilanzstichtag bestimmt und unterstellt, dass die ausstehenden Verbindlichkeiten bzw. Forderungen zum Bilanzstichtag für das gesamte Jahr ausstehend waren.

ans, deposits, available for sale financial instruments, and derivative financial instruments

Exchange rate risk

The Group is exposed to currency-derived risks arising from individual transactions involving the sales and purchases made by operating units in a currency that is not its functional one. The key currency-derived risks result from changes in the USD/EUR rate of exchange. To limit currency-derived risks, stocks of foreign currency cash are maintained.

IFRS 7 requires the depiction of currency risks to include the conducting of a currency sensitivity analysis. It reveals the effects of hypothetical changes in relevant risk variables upon earnings and equity. All currencies not being those in which Group companies have entered into financial instruments are regarded, as a basic rule, as being risk variables. The ramifications upon the period are determined by applying the alterations in the risk variables to the stock of financial instruments as of the balance sheet date. It is imputed that the stock as of the balance sheet date is representative of the entire year.

The following table details the sensitivity of consolidated results prior to income taxes (due to alterations in the fair value of monetary assets and liabilities) to – and according to reasonable judgment – possible changes in the rates of exchange of the US dollar. All other variables remain unchanged. The fluctuations in exchange rates have no direct impact upon the equity. The foreign currency risks to which S&T AG is exposed essentially result from purchases (trade accounts payable) in USD. The risks are partially secured by the entering into currency foreign exchange contracts. As of the balance sheet date, no currency forward exchange contracts had been concluded (PY: purchase of TUSD 1,800 with a negative market value, as of December 31 2013, of TEUR -5).

Interest risk

	Kursentwicklung des USD Rate of exchange USD	Auswirkungen auf das Ergebnis vor Steuern in TEUR Effect on pretax income in TEUR
2014	+10%	70
	-10%	-70
2013	+10%	106
	-10%	-106

Interest risk is the risk arising from the fluctuations in the fair value of or in future cash flows from financial instruments caused by alterations in rates prevailing on markets. As of 31.12.2014, as in the previous year, the S&T Group employed interest rate derivatives.

Two interest caps secure the rate of interest borne by a floating, long-term financing. A contract worth TEUR 1,000 (PY: TEUR 1,000) has been concluded. Its term is until 16. 5. 2016. The cap rate has been set at 5%. It is oriented upon 6 month Euribor. A contingent compensatory amount is determined two days of banking operation prior to 15.5. and 15.11. A further contract - worth TEUR 500 (PY: TEUR 500) - has been concluded. Its term is also until 16.5. 2016. The cap rate has been set at 4.375%. It orients itself upon 3 month Euribor. A contingent compensatory amount is determined two days of banking operation prior to 15.2., 15.5., 15.8. and 15.11. At the balance sheet date, both interest caps represent a market value of TEUR 0.

The assumption employed in the compilation of the following interest sensitivity analysis is that floating rates of interest and the fixed rates applying to the short-term (cash advances) would either be 100 basis points higher or lower than the interest rates borne by all currencies during the reporting period. Management views this as constituting a substantiated, possible alteration in rates of interest.

The base was formed by determining the exposure to interest rate risk borne by financial instruments as of the balance sheet date. It imputes that the outstanding liabilities and receivables as of the balance sheet date were representative for the entire year.

Der Großteil der verzinslichen Verbindlichkeiten mit TEUR 40.954 (Vj: TEUR 52.282) ist variabel verzinst. Lediglich die Anleihe und ein geringerer Teil von TEUR 369 (Vj: TEUR 429) der Bankverbindlichkeiten ist festverzinslich.

Falls die Zinsen um 100 Basispunkte höher/niedriger gewesen wären und alle anderen Variablen konstant gehalten würden, wäre das Zinsergebnis um TEUR 256 schlechter/besser (Vj: TEUR 369 schlechter/besser) gewesen. Die untersuchten Zinsschwankungen haben keine direkte Auswirkung auf das Eigenkapital.

Kreditrisiko

Kreditrisiko ist das Risiko, dass ein Geschäftspartner seinen Verpflichtungen im Rahmen eines Finanzinstruments oder Kundenrahmenvertrags nicht nachkommt und dies zu einem finanziellen Verlust führt. Der Konzern ist im Rahmen seiner operativen Geschäftstätigkeit Ausfallrisiken (insbesondere ergeben sich Risiken aus Forderungen aus Lieferungen und Leistungen) sowie Risiken im Rahmen der Finanzierungstätigkeit, einschließlich Einlagen bei Banken und Finanzinstituten, Devisengeschäften und sonstigen Finanzinstrumenten ausgesetzt.

Für alle den originären Finanzinstrumenten zugrunde liegenden Leistungsbeziehungen gilt, dass zur Minimierung des Ausfallrisikos in Abhängigkeit von Art und Höhe der jeweiligen Leistung Kreditauskünfte eingeholt oder historische Daten aus der bisherigen Geschäftsbeziehung, insbesondere dem Zahlungsverhalten, zur Vermeidung von Zahlungsausfällen genutzt werden. Dafür hat der Konzern ein Debitorenmanagement installiert, mit dem die Forderungsbestände laufend überwacht werden. Zusätzlich sind die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen überwiegend kreditversichert. Soweit bei den einzelnen finanziellen Vermögenswerten trotzdem Ausfallrisiken erkennbar sind, werden diese Risiken durch Wertberichtigungen erfasst. Eine Konzentration von Ausfallrisiken aus Geschäftsbeziehungen zu einzelnen Schuldnern bzw. Schuldnergruppen ist nicht erkennbar.

Die bilanzielle Höhe der finanziellen Vermögenswerte gibt, ungeachtet bestehender Sicherheiten, das maximale Ausfallrisiko für den Fall an, dass Geschäftspartner ihren vertraglichen Zahlungsverpflichtungen nicht nachkommen können. Die entsprechenden Angaben können dem Kapitel „Zusätzliche Informationen über Finanzinstrumente“ entnommen werden.

(31) Sonstige finanzielle Verpflichtungen

Leasingverpflichtungen

Die Operating Leasing Aufwendungen des Geschäftsjahres betragen TEUR 4.629 (Vj: TEUR 4.464). Aus Operating Leasingverhältnissen bestehen für das nachfolgende Geschäftsjahr 2015 Leasingverpflichtungen von TEUR 1.860 (Vj: TEUR 2.155). Der Gesamtbetrag der Verpflichtungen aus Miet-, Pacht und Leasing für die nächsten 5 Jahre beträgt TEUR 6.395 (Vj: TEUR 6.554). Die Verpflichtungen betreffen insbesondere Gebäudemieten und PKW-Leasing-Verträge. Die Leasingverpflichtungen über 5 Jahre betragen TEUR 43 (Vj: TEUR 0).

Eventualverbindlichkeiten

Im Rahmen des operativen Geschäftes der S&T-Gruppe hat die Gruppe Erfüllungs- und Bietungsgarantien im Umfang von TEUR 9.804 (Vj: TEUR 7.700) abgegeben. Diese Erfüllungs- und Bietungsgarantien kommen im Wesentlichen aus den Tochterunternehmen der S&T in Slowenien TEUR 1.663 (Vj: TEUR 2.259), Rumänien TEUR 1.731 (Vj: TEUR 2.258), Serbien TEUR 972 (Vj: TEUR 1.178), Polen TEUR 2.091 (Vj: TEUR 1.411) und der RTSOFT ZAO, Russische Föderation mit TEUR 2.987. Weiters bestehen diverse kleinere Garantien in Höhe von TEUR 360 (Vj: TEUR 594).

(32) Honorare des Abschlussprüfers

Für im Geschäftsjahr 2014 erbrachte Leistungen des Abschlussprüfers Ernst & Young Wirtschaftsprüfungsgesellschaft m.b.H. wurden TEUR 172 (Vj: TEUR 303) aufgewendet. Davon entfallen TEUR 135 (Vj: TEUR 169) auf die Abschlussprüfung, TEUR 0 (Vj: TEUR 78) auf andere Bestätigungsleistungen, TEUR 0 (Vj: TEUR 10) auf Steuerberatungsleistungen und TEUR 37 (Vj: TEUR 46) auf sonstige Leistungen.

The majority of the interest-bearing liabilities – TEUR 40,954 (PY: TEUR 52,282) – bear floating rates of interest. Only the bond and a small minority – TEUR 369 (PY: TEUR 429) – of the liabilities due to banks have fixed rates.

In cases in which interest would have been 100 basis points higher/lower and in which all other variables would have remained unchanged, the interest result would have been TEUR 256 better or worse (previous year: TEUR 369 better/worse). The interest rate fluctuations have no direct impact upon the equity.

Credit risk

Credit risk comprises the risk that a business partner will not meet the obligations stemming from a financial instrument or customer framework contract, and that this failure will cause financial losses. The Group's operating activities exposes it to default risks (these especially arising from trade accounts receivable) as well as those stemming from its financing activities. These include deposits at banks and financial institutes, currency transactions and other financial instruments.

Applicable to all original financial instruments underpinned by relationships of performance is the rule that default risks – with this depending upon the nature and amount of the respective items being provided or performed – are minimized through the securing of credit reports or through the use of historical data stemming from previous business relationships, with this especially involving payment practices. The objective is to avoid such defaults. To that end, the Group has instituted a debtor management system. It supervises the stock of receivables on an ongoing basis. In a further move, trade accounts receivable are mainly credit insured. In cases in which, despite all this, risks of default become identifiable for individual financial assets, the risks are accounted for by value adjustments. A concentration of default risks arising from business relationships to individual debtors or to groups of such is not discernible.

The amount of the financial assets reported in the balance sheets indicates, regardless of extant security provided, the maximum risk of default from business partners' not fulfilling their payment obligations. The corresponding figures can be found in the chapter on "Further information on financial instruments".

(31) Other financial obligations

Leasing obligations

The expenditures for operating leases in financial year 2014 amounted to TEUR 4,629 (PY: TEUR 4,464). Operating leasing arrangements gave rise to obligations for financial year 2015 of TEUR 1,860 (PY: TEUR 2,155). The total amount of obligations from rentals, leases and leasing arrangements over the next five years amounts to TEUR 6,395 (PY: TEUR 6,554). The obligations especially involve building rentals and automobile leasing contracts. Leasing obligations of five years in length come to TEUR 43 (PY: TEUR 0).

Contingent liabilities

The operative business done by the S&T Group led it to enter into fulfillment and tender guarantees coming to TEUR 9,804 (PY: TEUR 7,700). These fulfillment and tender guarantees largely stem from S&T's subsidiaries in Slovenia TEUR 1,663 (PY: TEUR 2,259), Romania TEUR 1,731 (PY: TEUR 2,258), Serbia TEUR 972 (PY: TEUR 1,178), Poland TEUR 2,091 (PY: TEUR 1,411) and by RTSOFT ZAO, Russian Federation, TEUR 2,987. There is also a diversity of small-scale guarantees whose total comes to TEUR 360 (PY: TEUR 594).

(32) Fees of official auditors

The services rendered in financial year 2014 by Ernst & Young Wirtschaftsprüfungsgesellschaft m.b.H., the official auditors, were recompensed with TEUR 172 (PY: TEUR 303). Of that, TEUR 135 (PY: TEUR 169) was incurred by the official audit, TEUR 0 (PY: TEUR 78) by other consulting services, TEUR 0 (PY: TEUR 10) by tax consulting and TEUR 37 (PY: TEUR 46) by other services.

(33) Aktienoptionsprogramm

Im Juli 2014 wurden den Vorstandsmitgliedern der S&T AG sowie den Führungskräften von ausgewählten Tochtergesellschaften auf Grundlage eines Aktienoptionsprogramms erstmalig 420.000 Aktienoptionen gewährt.

Die Laufzeit des Aktienoptionsprogramms begann mit dem Ausgabebetag und endet nach Ablauf von vier Jahren. Die Aktienoptionen können erst nach Ablauf einer Wartezeit ausgeübt werden. Die Wartezeit beginnt mit dem Ausgabebetag und endet nach Ablauf von zwölf Monaten. Die im Aktienoptionsprogramm definierten Ausübungszeiträume betragen jeweils 20 Börsenhandelstage, beginnend am zweiten Börsenhandelstag nach Veröffentlichung der Quartals-, Halbjahres- oder Jahresberichte. Nicht ausgeübte Aktienoptionen verfallen am Ende der Laufzeit sowie Beendigung des Beschäftigungsverhältnisses zwischen dem Bezugsberechtigten und der Gesellschaft, sofern keine Ausübung zum nächstmöglichen Ausübungszeitraum erfolgt.

Das Aktienoptionsprogramm sieht das alleinige Recht der Gesellschaft vor, den Bezugsberechtigten Aktien gegen Zahlung des Ausübungspreises zu liefern oder einen Barausgleich anzubieten. Der beizulegende Zeitwert der gewährten Aktienoptionen wurde zum Zeitpunkt der Gewährung unter Verwendung des Optionspreismodells nach Black/Scholes ermittelt.

Nachfolgende Tabelle zeigt die wesentlichen Parameter des Aktienoptionsprogramms:

Anzahl der Aktienoptionen Number of stock options	420.000
Ausgabebetag Day of issuance	4. Juli 2014 July 4, 2014
Laufzeit Term	4 Jahre 4 years
Ausübungspreis je Aktienoption Price of exercising per stock option	115% des Börsenschlusskurses 115% of closing quote
Aktienkurs am Ausgabebetag Stock quote on the day of issuance	EUR 2,80
Dividendenrendite Dividend yield	2,55%
Erwartete Volatilität Expected volatility	32,42%
Zinssatz Rate of interest	0,53%
Erwartete Laufzeit der Optionen Expected term of the options	3,31 Jahre 3.31 years
Optionswert Option's value	36,22 Cent

Im Geschäftsjahr 2014 beträgt der in den Personalkosten erfasste Aufwand für das Aktienoptionsprogramm TEUR 76 (Vj. TEUR 0).

(34) Angaben über Beziehungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen

Im Rahmen der normalen Geschäftstätigkeit bestehen auch Liefer- und Leistungsbeziehungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen. Es bestehen vertragliche Vereinbarungen. Das Entgelt wird zu Marktpreisen abgerechnet. Die Beziehungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen im Geschäftsjahr 2014 bzw. zum 31. Dezember 2014 können wie folgt dargestellt werden:

2014	Bezogene Lieferungen und Leistungen Procured goods and services	Erbrachte Lieferungen und Leistungen Goods and services supplied	Forderungen receivables	Verbindlichkeiten liabilities
Geschäftsbeziehungen mit Vorstand und Aufsichtsrat Business relationships with Managing Board and Supervisory Board	0	94	1	0
Geschäftsbeziehungen mit sonstigen nahestehenden Unternehmen Business relationships with other related companies	1.186	2.826	3.328	1.367

2013	Bezogene Lieferungen und Leistungen Procured goods and services	Erbrachte Lieferungen und Leistungen Goods and services supplied	Forderungen receivables	Verbindlichkeiten liabilities
Geschäftsbeziehungen mit Vorstand und Aufsichtsrat Business relationships with Managing Board and Supervisory Board	12	31	6	0
Geschäftsbeziehungen mit sonstigen nahestehenden Unternehmen Business relationships with other related companies	5.217	10	0	0

(33) Stock option program

In July, 2014, the members of the Managing Board of S&T AG and senior managers at selected subsidiaries became the first participants in the SOP (stock option program), on the basis of which 420,000 options to acquire shares were granted.

The term of the SOP began upon the day of issuance and ends upon the expiry of four years. The stock options can be exercised only upon the expiry of a time of waiting. It begins upon the day of issuance and ends upon the expiry of twelve months. Each of the terms of exercising set in the SOP amounts to 20 days. The term commences upon the second exchange trading day subsequent to the publication of the report for the quarter, six months or year. Non-exercised stock options lapse at the end of the term and upon the termination of the relationship of employment between the party entitled to subscribe and the company, in cases in which no exercising takes place by the next possible term of exercising.

The SOP provides the company with the sole right of determination of whether the parties entitled to subscribe receive shares in exchange for the payment of the price of exercising, or are offered cash compensation. The fair value of the stock options granted was determined as of the time of granting using the option price model according to Black/Scholes.

The following chart shows the essential parameters of the SOP:

In financial year 2014, the expenditure for the SOP, which is reported in the personnel expenditures, came to TEUR 76 (PY: TEUR 0).

(34) Related party transactions

Normal business operations give rise to relationships of supply of goods and services with affiliated companies and persons. These are governed by contractual agreements. Compensation in these is invoiced according to market prices. The relationships with affiliated companies and persons during the 2014 financial year and on December 31, 2014 are to be depicted as follows:

Sowohl die bezogenen Lieferungen von nahestehenden Unternehmen und Personen als auch die an nahestehende Unternehmen und Personen erbrachten Lieferungen betreffen Warenlieferungen.

Darüberhinaus hat die S&T AG im Geschäftsjahr 2014 von der Krtek13 AG Geschäftsanteile an der ubitronix system solutions gmbh erworben. Der Kaufpreis der Anteile betrug TEUR 165. Die Krtek 13 AG ist ein dem Vorstandsvorsitzenden der S&T AG, Herrn Hannes Niederhauser, nahestehendes Unternehmen.

Die ausgewiesenen Forderungen und Verbindlichkeiten mit sonstigen nahestehenden Unternehmen betreffen das assoziierte Unternehmen Networked Energy Services Corp. In den Forderungen ist ein an die Networked Energy Services Corp. gewährtes Darlehen in Höhe von TEUR 2.632 enthalten. Das Darlehen ist mit 3% verzinst, hat eine Laufzeit bis 31. Dezember 2015 und ist nicht besichert.

Für Forderungen gegenüber nahestehenden Unternehmen und Personen liegen keine Wertberichtigungen vor (Vj: TEUR 0).

Die Bezüge der Mitglieder des Vorstandes der S&T AG betragen im Geschäftsjahr 2014 TEUR 510 (Vj: TEUR 460), davon variable Bezüge in Höhe von TEUR 96 (Vj: TEUR 62). Es handelt sich dabei um die laufenden, kurzfristig fälligen Leistungen an die Mitglieder des Vorstandes. Es sind keine Leistungen (Vj: TEUR 0) nach Beendigung sowie aus Anlass der Beendigung des Arbeitsverhältnisses angefallen. Darüberhinaus haben die Mitglieder des Vorstandes im Geschäftsjahr 2014 Aktienoptionen der S&T AG bezogen. Nachfolgende Tabelle zeigt die zum 31. Dezember 2014 zugeteilten Optionenrechte der Vorstandsmitglieder:

Mitglied des Vorstandes Members of the Management Board	Anzahl Aktienoptionen Number of stock options
Dipl.-Ing. Hannes Niederhauser	80.000
Michael Jeske	80.000
MMag Richard Neuwirth	80.000
Dr. Peter Sturz	50.000

(35) Ereignisse nach dem Abschlussstichtag

Am 21. Jänner 2015 erwarb die S&T AG weitere 20% der Geschäftsanteile an der Networked Energy Services Corp., USA, und kontrolliert diese Gesellschaft aufgrund der hiernach bestehenden Stimmrechtsmehrheit von 65%. Der Kaufpreis betrug USD 880.000.

(36) Vorschlag für die Ergebnisverwendung

Basis für den Vorschlag für die Gewinnverwendung ist der nach den Vorschriften des österreichischen UGB erstellte Einzelabschluss der Gesellschaft.

Im Einzelabschluss der S&T AG wird für das Geschäftsjahr 2014 ein vorläufiger Bilanzgewinn in Höhe von TEUR 28.223 (Vj: TEUR 19.155) ausgewiesen. Der Vorstand schlägt eine Dividende in Höhe von EUR 0,07 je Aktie vor.

(37) Freigabe zur Veröffentlichung

Der Konzernabschluss der S&T AG wurde am 31. März 2015 durch den Vorstand zur Veröffentlichung freigegeben.

(38) Organe der Gesellschaft

Im Geschäftsjahr 2014 waren folgende Personen als Aufsichtsrat tätig:

Dr. Erhard F. Grossnigg, Vorsitzender
Mag. Bernhard Chwatal
Dipl. Wirt. Ing. Matthias Ehrlich

Both the supplies delivered and provided to affiliated companies and persons comprised goods.

In addition, S&T AG acquired in financial year 2014 from Krtek13 AG shares of ubitronix system solutions gmbh. The purchase price of the shares came to TEUR 165. Krtek 13 AG is a company affiliated with Mr. Hannes Niederhauser, the CEO of S&T AG.

The receivables and liabilities due from and to affiliated companies involved Networked Energy Services Corporation, an associated company. The receivables contain a loan amounting to TEUR 2,632 granted to NES. It has a 3% rate of interest. Its term ends of December 31, 2015. The loan is not secured.

Value impairments were not performed on receivables due from affiliated companies and persons.

The remuneration provided to S&T AG's Executive Board came in financial year 2014 to TEUR 510 (PY: TEUR 460), of which TEUR 96 (PY: TEUR 62) was varying in nature. This comprises the ongoing payment of benefits to members of the Management Board that are short-term in nature. No benefits (PY: 0) were incurred upon expiry of employment. Nor were any occasioned by the ending of this relationship. In addition, members of S&T AG's Management Board subscribed to S&T stock options. The following chart shows the option rights granted to members of the Executive Board as of December 31, 2014.

(35) Events after the balance sheet date

On January 21, 2015, S&T AG acquired a further 20% of the shares of Networked Energy Services Corp., USA. This gave S&T AG a total of 65% of the latter's shares with voting rights and thus a controlling a majority of them. The purchase price came to USD 880,000.

(36) Proposal for the distribution of profits

The basis for the proposal on the distribution of profits is constituted by the individual financial accounts of the company. These were compiled in accordance with the regulations of Austria's Commercial Code.

The individual financial statements of S&T AG report for financial year 2014 preliminary retained earnings of TEUR 28,223 (PY: TEUR 19,155). The Management Board suggests the paying out of a dividend amounting to EUR 0.07 per share.

(37) Authorization for publication

The Management Board authorized on March 31, 2015, the publication of the consolidated financial statements of S&T AG.

(38) Institutions of the company

The following persons served in financial year 2014 on the Supervisory Board:

Dr. Erhard F. Grossnigg, Chairman
Mag. Bernhard Chwatal
Dipl. Wirt. Ing. Matthias Ehrlich

Im Geschäftsjahr 2014 waren folgende Personen als Vorstand tätig:

Dipl. Ing. Hannes Niederhauser
Michael Jeske
Dr. Peter Sturz
MMag. Richard Neuwirth

Linz, am 31. März 2015



Dipl. Ing. Hannes Niederhauser



Michael Jeske

The following persons served in financial year 2014 on the Management Board:

Dipl. Ing. Hannes Niederhauser
Michael Jeske
Dr. Peter Sturz
MMag. Richard Neuwirth

Linz, March 31, 2015



Dr. Peter Sturz



MMag. Richard Neuwirth



S&T macht's möglich! *S&T makes it possible!*

Filial-Infrastruktur-Rollout (Integration | AT)

Ein neues Filialkonzept des Wiener Traditionsbäckers Ankerbrot AG hat auch ein Update der IT-Filial-Infrastruktur notwendig gemacht. S&T hat nach einer Analyse und Konzepterstellung von der Verkabelung über die Installation moderner Kassensysteme bis zur sicheren Löschung der auf Altgeräten befindlichen Daten den Rollout in Rekordzeit vorgenommen.

Roll-out of outlet infrastructure (Integration | AT)

Ankerbrot AG is the Vienna-based baker. This traditions-driven supplier instituted a new concept for its outlets. This made an IT update requisite. After analyzing Ankerbrot's IT, S&T drew up a plan for a relaunch. This entailed everything from the system's cables to its POS (point of sales) devices and its legacy computers, for which a security-ensuring system was created for their data. S&T then undertook the new system's roll-out in a record time



BESTÄTIGUNGSVERMERK^{*}

Bericht zum Konzernabschluss

Wir haben den beigefügten Konzernabschluss der **S&T AG, Linz**, für das Geschäftsjahr vom 1. Jänner 2014 bis zum 31. Dezember 2014 geprüft. Dieser Konzernabschluss umfasst die Konzernbilanz zum 31. Dezember 2014, die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung, die Konzern-Gesamtergebnisrechnung, die Konzerngeldflussrechnung und die Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung für das am 31. Dezember 2014 endende Geschäftsjahr sowie eine Zusammenfassung der wesentlichen angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden und sonstige Anhangangaben.

Verantwortung der gesetzlichen Vertreter für den Konzernabschluss und für die Konzernbuchführung

Die gesetzlichen Vertreter der Gesellschaft sind für die Konzernbuchführung sowie für die Aufstellung eines Konzernabschlusses verantwortlich, der ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRSs), wie sie in der EU anzuwenden sind, und den zusätzlichen Anforderungen des § 245a UGB vermittelt. Diese Verantwortung beinhaltet: Gestaltung, Umsetzung und Aufrechterhaltung eines internen Kontrollsystems, soweit dieses für die Aufstellung des Konzernabschlusses und die Vermittlung eines möglichst getreuen Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns von Bedeutung ist, damit dieser frei von wesentlichen Fehldarstellungen ist, sei es auf Grund von beabsichtigten oder unbeabsichtigten Fehlern; die Auswahl und Anwendung geeigneter Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden; die Vornahme von Schätzungen, die unter Berücksichtigung der gegebenen Rahmenbedingungen angemessen erscheinen.

Verantwortung des Abschlussprüfers und Beschreibung von Art und Umfang der gesetzlichen Abschlussprüfung

Unsere Verantwortung besteht in der Abgabe eines Prüfungsurteils zu diesem Konzernabschluss auf der Grundlage unserer Prüfung. Wir haben unsere Prüfung unter Beachtung der in Österreich geltenden gesetzlichen Vorschriften und Grundsätze ordnungsgemäßer Abschlussprüfung sowie der vom International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB) der International Federation of Accountants (IFAC) herausgegebenen International Standards on Auditing (ISAs) durchgeführt. Diese Grundsätze erfordern, dass wir die Standesregeln einhalten und die Prüfung so planen und durchführen, dass wir uns mit hinreichender Sicherheit ein Urteil darüber bilden können, ob der Konzernabschluss frei von wesentlichen Fehldarstellungen ist.

Eine Prüfung beinhaltet die Durchführung von Prüfungshandlungen zur Erlangung von Prüfungsnachweisen hinsichtlich der Beträge und sonstigen Angaben im Konzernabschluss. Die Auswahl der Prüfungshandlungen liegt im pflichtgemäßen Ermessen des Abschlussprüfers unter Berücksichtigung seiner Einschätzung des Risikos eines Auftretens wesentlicher Fehldarstellungen, sei es auf Grund von beabsichtigten oder unbeabsichtigten Fehlern. Bei der Vornahme dieser Risikoeinschätzung berücksichtigt der Abschlussprüfer das interne Kontrollsystem, soweit es für die Aufstellung des Konzernabschlusses und die Vermittlung eines möglichst getreuen Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns von Bedeutung ist, um unter Berücksichtigung der Rahmenbedingungen geeignete Prüfungshandlungen festzulegen, nicht jedoch um ein Prüfungsurteil über die Wirksamkeit der internen Kontrollen des Konzerns abzugeben. Die Prüfung umfasst ferner die Beurteilung der Angemessenheit der angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden und der von den gesetzlichen Vertretern vorgenommenen wesentlichen Schätzungen sowie eine Würdigung der Gesamtaussage des Konzernabschlusses.

Wir sind der Auffassung, dass wir ausreichende und geeignete Prüfungsnachweise erlangt haben, sodass unsere Prüfung eine hinreichend sichere Grundlage für unser Prüfungsurteil darstellt.

Prüfungsurteil

Unsere Prüfung hat zu keinen Einwendungen geführt. Auf Grund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse entspricht der Konzernabschluss nach unserer Beurteilung den gesetzlichen Vorschriften und vermittelt ein möglichst getreues Bild der Vermögens- und Finanzlage des Konzerns zum 31. Dezember 2014 sowie der Ertragslage und der Zahlungsströme des Konzerns für das Geschäftsjahr vom 1. Jänner 2014 bis zum 31. Dezember 2014 in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRSs), wie sie in der EU anzuwenden sind.

Aussagen zum Konzernlagebericht

Der Konzernlagebericht ist auf Grund der gesetzlichen Vorschriften darauf zu prüfen, ob er mit dem Konzernabschluss in Einklang steht und ob die sonstigen Angaben im Konzernlagebericht nicht eine falsche Vorstellung von der Lage des Konzerns erwecken. Der Bestätigungsvermerk hat auch eine Aussage darüber zu enthalten, ob der Konzernlagebericht mit dem Konzernabschluss in Einklang steht und ob die Angaben nach § 243a UGB zutreffen.

Der Konzernlagebericht steht nach unserer Beurteilung in Einklang mit dem Konzernabschluss. Die Angaben gemäß § 243a UGB sind zutreffend.

Linz, am 31. März 2015

Ernst & Young
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft m.b.H.

Mag. Gerhard Schwartz eh
Wirtschaftsprüfer

Mag. Stefan Uher eh
Wirtschaftsprüfer

^{*} Bei Veröffentlichung oder Weitergabe des Konzernabschlusses in einer von der bestätigten (ungekürzten deutschsprachigen) Fassung abweichenden Form (zB verkürzte Fassung oder Übersetzung) darf ohne unsere Genehmigung weder der Bestätigungsvermerk zitiert noch auf unsere Prüfung verwiesen werden.

AUDITOR'S REPORT^{*)}

Report on the Financial Statements

We have audited the accompanying consolidated financial statements of **S&T AG, Linz**, for the fiscal year from January 1, 2014 to December 31, 2014. These consolidated financial statements comprise the consolidated balance sheet as of December 31, 2014, the consolidated income statement, the consolidated statement of comprehensive income, the consolidated cash flow statement and the consolidated statement of changes in equity for the fiscal year ended December 31, 2014, and the notes.

Management's Responsibility for the Consolidated Financial Statements and for the Accounting System

The Company's management is responsible for the group accounting system and for the preparation and fair presentation of the consolidated financial statements in accordance with the International Financial Reporting Standards (IFRSs) as adopted by the EU, and the additional requirements under Section 245a UGB. This responsibility includes: designing, implementing and maintaining internal control relevant to the preparation and fair presentation of consolidated financial statements that are free from material misstatement, whether due to fraud or error; selecting and applying appropriate accounting policies; making accounting estimates that are reasonable in the circumstances.

Auditor's Responsibility and Description of Type and Scope of the Statutory Audit

Our responsibility is to express an opinion on these consolidated financial statements based on our audit. We conducted our audit in accordance with laws and regulations applicable in Austria and Austrian Standards on Auditing, as well as in accordance with International Standards on Auditing (ISAs), issued by the International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB) of the International Federation of Accountants (IFAC). Those standards require that we comply with professional guidelines and that we plan and perform the audit to obtain reasonable assurance whether the consolidated financial statements are free from material misstatement.

An audit involves performing procedures to obtain audit evidence about the amounts and disclosures in the consolidated financial statements. The procedures selected depend on the auditor's judgment, including the assessment of the risks of material misstatement of the consolidated financial statements, whether due to fraud or error. In making those risk assessments, the auditor considers internal control relevant to the Group's preparation and fair presentation of the consolidated financial statements in order to design audit procedures that are appropriate in the circumstances, but not for the purpose of expressing an opinion on the effectiveness of the Group's internal control. An audit also includes evaluating the appropriateness of accounting policies used and the reasonableness of accounting estimates made by management, as well as evaluating the overall presentation of the consolidated financial statements.

We believe that the audit evidence we have obtained is sufficient and appropriate to provide a reasonable basis for our audit opinion.

Opinion

Our audit did not give rise to any objections. In our opinion, which is based on the results of our audit, the consolidated financial statements comply with legal requirements and give a true and fair view of the financial position of the Group as of December 31, 2014 and of its financial performance and its cash flows for the fiscal year from January 1, 2014 to December 31, 2014 in accordance with the International Financial Reporting Standards (IFRSs) as adopted by the EU.

Comments on the consolidated Management Report

Pursuant to statutory provisions, the consolidated management report is to be audited as to whether it is consistent with the consolidated financial statements and as to whether the other disclosures are not misleading with respect to the Company's position. The auditor's report also has to contain a statement as to whether the Consolidated Management Report is consistent with the consolidated financial statements and whether the disclosures pursuant to Section 243a UGB (Austrian Commercial Code) are appropriate.

In our opinion, the consolidated management report is consistent with the consolidated financial statements. The disclosures pursuant to Section 243a UGB (Austrian Commercial Code) are appropriate.

Linz, March 31, 2015

Ernst & Young
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft m.b.H.

Mag. Gerhard Schwartz mp
Certified Auditor

Mag. Stefan Uher mp
Certified Auditor

^{*)} This report is a translation of the original report in German, which is solely valid. Publication of the consolidated financial statements together with our auditor's opinion may only be made if the consolidated financial statements and the consolidated management report are identical with the audited version attached to this report. Section 281 paragraph 2 UGB (Austrian Commercial Code) applies.



BILANZEID | RESPONSIBILITY STATEMENT

Versicherung der gesetzlichen Vertreter

Wir bestätigen nach bestem Wissen, dass der im Einklang mit den maßgebenden Rechnungslegungsstandards aufgestellte Konzernabschluss ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt, dass der Konzernlagebericht den Geschäftsverlauf, das Geschäftsergebnis und die Lage des Konzerns so darstellt, dass ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns entsteht, und dass der Konzernlagebericht die wesentlichen Risiken und Ungewissheiten beschreibt, denen der Konzern ausgesetzt ist.

Wir bestätigen nach bestem Wissen, dass der im Einklang mit den maßgebenden Rechnungslegungsstandards aufgestellte Jahresabschluss des Mutterunternehmens ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Unternehmens vermittelt, dass der Lagebericht den Geschäftsverlauf, das Geschäftsergebnis und die Lage des Unternehmens so darstellt, dass ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage entsteht, und dass der Lagebericht die wesentlichen Risiken und Ungewissheiten beschreibt, denen das Unternehmen ausgesetzt ist.

Linz, 31. März 2015

Dipl. Ing. Hannes Niederhauser

Michael Jeske

Statement of all Legal Representatives

We confirm to the best of our knowledge that the consolidated financial statements give a true and fair view of the assets, liabilities, financial position and profit or loss of the group as required by the applicable accounting standards, and that the group management report gives a true and fair view of the development and performance of the business and the position of the group, together with a description of the principal risks and uncertainties the group faces.

We confirm to the best of our knowledge that the separate financial statements give a true and fair view of the assets, liabilities, financial position and profit or loss of the parent company as required by the applicable accounting standards, and that the management report gives a true and fair view of the development and performance of the business and the position of the company, together with a description of the principal and uncertainties the company faces.

Linz, March 31, 2015

Dr. Peter Sturz

MMag. Richard Neuwirth

Finanzkalender 2015 | Financial calendar 2015

21.01.2015	14th German Corporate Conference Frankfurt
01.04.2015	Geschäftsbericht 2014 Annual report 2014
06.05.2015	Q1-Bericht 2015 Three month's report
25.06.2015	Ordentliche Hauptversammlung Annual General Meeting
05.08.2015	Halbjahresbericht 2015 Half-year report
04.11.2015	Q3-Bericht 2015 Nine month's report
23. - 25.11.2015	Eigenkapitalforum Frankfurt German Equity Forum Frankfurt

Österreich (Konzernzentrale)

S&T AG, 4021 Linz, Industriezeile 35
Phone: +43 732 7664 - 0, Mail: kontakt@snt.at
Investor Relations: +43 1 80191 - 1125, ir@snt.at

Albanien

S&T Albania SH.p.k., Tirana
Phone: +355 42 221 666 119
www.snt.al

Bulgarien

S&T Bulgaria e.o.o.d., 1528 Sofia
Phone: +359 2 965 1710
www.snt.bg

China

Quanmax Inc., 401, Shanghai
Phone: +86 21 5427 2262
www.quanmax.com.cn

Deutschland

S&T Embedded GmbH, 85379 Eching
Phone: +49 89 37 00 58 0
www.snt-embedded.de

XTRO IT Solutions GmbH, 85737 Ismaning
Phone: +49 89 552 779 0
www.xtro.de

Maxdata GmbH, 56743 Mendig
Phone: +49 2652 9341 0
www.maxdata.de

Japan

Quanmax Japan Inc., 108.0074 Tokyo
Phone: +81 3 4590 6765
www.quanmax.co.jp

Kroatien

S&T Hrvatska d.o.o., 10000 Zagreb
Phone: +385 1 4603 000
www.snt.hr

Mazedonien

S&T Macedonia d.o.o.e.l., 1000 Skopje
Phone: +389 2 306 5396
www.snt.com.mk

Moldawien

S&T Mold srl., 2004 Chisinau
Phone: +37322 817 400
www.snt.md

Montenegro

S&T Crna Gora d.o.o., 81000 Podgorica
Phone: +382 20 202 150
www.snt.me

Österreich

computer betting company gmbh, 4060 Leonding
Phone: +43 732 681 666-0
www.cbc-x.com

Hener IT-Group GmbH, 4020 Linz
Phone: +43 732 316231 0
www.hener.at

SecureGUARD GmbH, 4021 Linz
Phone: +43 (732) 601440
www.secureguard.at

ubitronix system solutions gmbh, 4232 Hagenberg
Phone: +43 (0) 7236 3343 310
www.ubitronix.com

XTRO IT Solutions GmbH, 4021 Linz
Phone: +43 732 241025 0
www.xtro.at

Polen

S&T Services Polska Sp. z o.o., 02-676 Warsaw
Phone: +48 71 78 32 256
www.snt.pl

Rumänien

S&T Romania S.R.L., 011141 Bucharest
Phone: +40 21 208 58 00
www.snt.ro

Russland

RTSoft ZAO., 105037 Moskow
Phone: +7 495 742 6828
www.rtsoft.ru

Schweiz

MAXDATA (Schweiz) AG, 6340 Baar
Phone: +41 41 766 32 32
www.maxdata.ch

Serbien

S&T Serbia d.o.o., 11070 Belgrade
Phone: +381 11 3116221
www.snt.rs

Slowakei

S&T Slovakia s.r.o., 821 09 Bratislava 2
Phone: +421 2 582 73 111
www.snt.sk

Slowenien

S&T Slovenija d.d., 1000 Ljubljana
Phone: +386 1 5855 200
www.snt.si

Taiwan

Quanmax Inc., NeiHu District, Taipei
Phone: +886 2 2799 2789
www.quanmax.com

Tschechien

S&T CZ s.r.o., 140 00 Prague 4
Phone: +420 296 538 111
www.snt.cz

S&T Plus s.r.o., 142 21 Prague
Phone: +420 239 047 550
www.snt-plus.cz

Ungarn

S&T Consulting Hungary Kft., 2040 Budaörs
Phone: +36 1 371 8000
www.snt.hu

USA

Networked Energy Services Corporation.,
San Jose, CA 95126
Phone: +1 (408) 622 9900
www.networkedenergy.com

Sliger Designs Inc., NV 89431 Sparks
Phone: +1 775 356 5595
www.sliger.com

Quanmax USA (RSI), CA 92629 Irvine
Phone: + 949 272 2930